

# جادوی فکر بزرگ

دیوید جی . شوارتز / مانا رامشنى



سرشنامه: شوارتس، دیوید، جوزف. Schwartz, David Joseph.  
عنوان و نام پدیدآور: جادوی فکر بزرگ. دیوید جی شوارتز. مانا رامشنسی.  
مشخصات نشر: تهران. زرین کلک.  
مشخصات ظاهری: ص. ۲۴۰.  
شابک: ۷-۵۲-۸۸۶۶-۶۰۰-۹۷۸.  
وضعیت فهرستنامه: قیپا.  
موضوع: موفقیت. اعتماد به نفس. موفقیت. جنبه‌های روانشناسی.  
شناسه افزوده: رامشنسی. راحت آباد. مانا. مترجم.  
رده بندی کنکره: BF ۶۳۷.  
رده بندی دیویسی: ۱۵۸/۱.  
شماره کتابشناسی ملی: ۷۳۶۳۳۵۱.  
وضعیت رکورد: قیپا.



خیابان جمهوری - روبروی باع سپه سالار - شماره ۲۲۸ - بلف: ۳۳۹۴۱  
مرکز پخش: خیابان انقلاب - خ منیری جاوید - بن بست میین - شماره ۳۵۵ - راه: ۱  
تلفن: ۶۶۴۸۰۳۳۷ - ۶۶۴۸۱۰۲۹

# جادوی فکر بزرگ

دیوید جی. شوارتز / مانا رامشنسی

نوبت چاپ: اول (۱۳۹۹) - شمارگان ۳۰۰ نسخه

ویراستار: فیروزه دلگشاپی

شابک: ۷-۵۲-۸۸۶۶-۶۰۰-۹۷۸

## فهرست

۱۱	باور داشته باشد که در این موفق شوید و خواهید شد
۲۴	خودتان را از شر بیماند، همانه تویی که همان علت شکست است رها کنید
۴۲	اعتماد به نفس داشته باشید و توان را از میان بردارید
۶۳	چگونه بزرگ فکر کنید
۸۳	چگونه خلاقانه بیندیشید و رؤیاهای خالقانه ای بسید
۱۰۴	شما همانی هستید که فکر می کنید
۱۱۹	محیط خود را مدیریت کنید: بهترین باشید
۱۳۴	نگرش خود را محترم بشمارید
۱۵۵	فکرتان را مستقیم به سمت افراد، منعکس سازید
۱۷۰	عادت به اقدام کردن را در خودتان پرورش دهید
۱۸۸	چگونه شکست را به پیروزی تبدیل کنید
۲۰۲	از اهدافتان برای کمک به رشد خود استفاده کنید
۲۲۱	چگونه مانند رهبران فکر کنید

## پیشگفتار

چرا کتابی به این بزرگی؟ چه نیازی به بحثی این قدر مفصل درباره «جادوی بزرگ‌اندیشی» بود؟ هر ساله هزاران جلد کتاب متشهیر می‌شود؛ برای چه یکی بیشتر؟ اجراه دهید پیش‌زمینه مختصه‌ی بحثی به شما بدهم.

چند سال پیش شاهد یک جلسه فروش بسیار تأثیرگذار بودم، معاون رئیس مسئول امور بازاریابی شرکت بی‌اندازه هیجان‌زده بود. او می‌خواست موضوعی را به حضار تفهیم کند. در کنار او، پشت تریبون، موفق ترین نماینده سازمان هم حضور داشت؛ مردی با ظاهر بسیار معتمد، که در سال گذشته درآمدش فقط کمی کمتر از ۶۰،۰۰۰ دلار شده بود، در حالیکه نهایندگان دیگر به طور متوسط تنها ۱۲،۰۰۰ دلار به دست آورده بودند.

مدیر چالشی براي گم مطرح کرد. او گفت: «می‌خواهم خوب به هری نگاه کنید. به او نگاه کنید! حلا بهم بگویید؛ هری چه چیزی دارد که بقیه شما ندارید؟ درآمد او پنج برابر بیشتر از میانگین دوازده بود. ولی آیا خودش هم پنج برابر باهوش‌تر از شماست؟ نه! طبق آزمون‌های پرسنلی که از امتحان خود داریم، این طور نیست. من برسی کرده‌ام. آزمون‌ها نشان می‌دهند که او در دپارتمان دشفری دفریاً معمولی است.

«آیا هری پنج برابر بیشتر از شماست؟ کیم است؟ گزارش‌ها که چنین چیزی را نشان نمی‌دهند! در واقع، از اغلب شما بیشتر هم مرخصی نمی‌گیرند. است.

«آیا هری قلمرو کاری بهتری داشته است؟ باز هم باید بگوییم نه! میانگین حساب‌ها تقریباً یکسان است. آیا تحصیلات بیشتری دارد؟ یا سالم است؟ باز هم نه! هری یک فرد کاملاً معمولی است، درست مثل هر فرد عادی دیگری، به جای ریک سورد.»

معاون ادامه داد: «تفاوت بین هری و بقیه شما در این است که در فکاری پنج برابر بزرگ‌تر در سر پرورانده است.»

او سپس صحبت‌هایش را ادامه داد تا نشان دهد که موفقیت بیشتر از آن را به اندیشه مغز افراد مربوط باشد، به میزان فکر کردن آنها بستگی دارد.

این ایده جذابی بود و در ذهن من ماندگار شد. هرچه بیشتر مشاهده کردم، هرچه با افراد بیشتری حرف زدم و هرچه عمیق‌تر درباره عامل واقعی که در ورای موفقیت است کندوکاو کردم، جواب برایم روشن‌تر شد. شرح حال‌ها یکی پس از دیگری ثابت می‌کردند که مبلغ حساب‌های بانکی، میزان خوشبختی و مقدار رضایت‌مندی عمومی فرد، همگی بسته به میزان تفکر انسان است. به راستی در «بزرگ‌اندیشی» جادوی بی نهفته است.

بارها این سؤال را از من پرسیده‌اند که «اگر با بزرگ فکر کردن می‌توان این همه موفقیت به دست آورد، پس چرا همه این طور فکر نمی‌کنند؟» به عقیده من جواب این است که همه ما

بیشتر از آنچه که خودمان بدانیم، حاصل اندیشه‌های پیرامون خود هستیم و بخشن اعظم این اندیشه‌ها کوچکند، نه بزرگ. دور تا دور شما محیطی است که تلاش می‌کند شما را با خود ببرد؛ سعی می‌کند شما را پایین بکشد. تقریباً هر روز می‌شنوید که «همه کدخدایند، مزدور کیست؟» به عبارت دیگر، فرسته‌های رهبری پُر شده و دیگر جای خالی وجود ندارد و اینکه رئیس زیاد داریم، بنابراین به اینکه یک آدم معمولی باشید، قانع باشید.

اما این ایده «رئیس زیادی» چندان با واقعیت همخوانی ندارد. در همه مشاغل کسانی که در جایگاه رهبری هستند به شما می‌گویند (همان‌طور که به من گفته‌اند) که «مشکل واقعی این است که من را زیاد است اما کلدخدا به اندازه کافی نیست».

این محمد تنگ‌نظر چیزهای دیگری هم می‌گوید. از جمله اینکه، «هرچه بخواهد بشود، می‌شود»، به این معنی، سرنوشتان خارج از کنترل شماست و اینکه حرف آخر را «تقدیر» می‌زنند. بنابراین رئیس ایلان را اموش کنید: خانه عالی، دانشگاه خاص برای فرزندان و زندگی بهتر را فراموش کنید تسلیم رتوشت شوید؛ دراز بکشید و منتظر مرگ بمانید.

و چه کسی است که این جمله نشانه باشد که «موفقیت ارزش بهایی را که برایش می‌پردازی، ندارد»، گویی که برای رسیان اوچ باید روح خود را، زندگی خانوادگی تان را، وجودتان را، یا ارزش‌هایتان را بفروسی. اما واقعیت یعنی است که برای موفقیت لازم نیست هیچ بهایی پردازید؛ بر عکس، هر قدمی که به سوی برمنی دارد نفعی به شما می‌رساند.

این محیط همچنین به ما می‌گوید که برای رسیدن به ناط اوج در زندگی، رقابت خیلی زیادست. اما آیا واقعاً این طور است؟ یک مدیر کارگردان به من گفت که برای مشاغلی با درآمد سالانه ۱۰،۰۰۰ دلار تعداد متضاضیان ۵۰ تا ۲۵۰ برابر بیشتر از مشاغلی است که در آمد سالانه ۵۰،۰۰۰ دلار دارند. به عبارت دیگر، رقابت برای شغل‌های درجه ۱ حداقل ۵۰ بار بیشتر از شغل‌های درجه یک است. در ایالات متحده، راه رسیدن به سغل‌های سطح بالا مسیری کوتاه و خلوت است. پست‌های خالی زیادی در انتظار افرادی مثل شماست. که جرأت بزرگ‌اندیشی دارید.

اصول و مفاهیم اساسی که زیربنای کتاب «جادوی بزرگ‌اندیشی» را تشکیل می‌دهند برگرفته از متابعی ریشه‌دار و اصیلنده از برترین و بزرگ‌اندیش ترین انسان‌هایی که تاکنون بر روی این کره خاکی زندگی کرده‌اند؛ افرادی چون داؤود نبی که گفت: «انسان همانگونه است که در قلب خود می‌اندیشد»؛ یا امرسون که معتقد بود: «مردان بزرگ کسانی هستند که می‌دانند اندیشه بر جهان حکم می‌رانند»؛ یا میلتون، که در کتاب خود با عنوان «بهشت گمشده» نوشته است: «ذهن در مقر خود قرار دارد و قادر است بهشتی را به جهنم و جهنمسی را به بهشت

مبدل کند؟ و یا اندیشمندان شگفت آوری چون شکسپیر که معتقد بود: «هیچ چیز به خودی خود، خوب یا بد نیست، مگر آنکه اندیشه آن را چنان کند.»

اما چه شاهدی برای این ادعا داریم؟ از کجا می‌دانیم که این متفکران بزرگ به خط از فته‌اند؟ سوال‌های خوبی است. شاهد این امر، زندگی افراد برگزیده‌ای در اطراف خودمان است که با دستیابی به موفقیت، کامیابی و شادکامی به ما ثابت می‌کند که بزرگ‌اندیشی حضناً معجزه می‌کند. گام‌های ساده‌ای که در این کتاب ارائه داده‌ایم صرفاً تعدادی نظریه آزمایش‌نشده نیستند. حدسیات و عقاید شخصی یک فرد هم نیستند. بلکه دیدگاه‌های اثبات‌شده‌ای در مورد موقعيت‌های زندگی هستند؛ گام‌هایی هستند که برای همه کس و در همه‌جا قابل استفاده‌اند و هم‌اصل‌جایی مؤثر واقع می‌شوند.

این واقعیت که هم‌اکنون در حال خواندن این کتاب هستید ثابت می‌کند که به موفقیت‌های بیشتر و بزرگ‌تر علاقه‌مندید. می‌خواهید خواسته‌هایتان را محقق کنید. می‌خواهید از زندگی خوبی برخوردار شوید. امید زندگی تان تمام چیزهای خوبی را که سزاوارش هستید، به شما بدهد. علاقه‌مند بودن به کسب موفقیت ویژگی فوق العاده‌ای است.

شما یک ویژگی تحسین‌برانگ: بیگانه دارید. نفس اینکه این کتاب را در دست گرفته‌اید نشان می‌دهد از این آگاهی برخوردارید. به دنبال ابزاری بگردید که به شما در رسیدن به مقصد تان کمک کند. برای ساختن سرچیزی، عهم از ماشین، پل، یا موشک به ابزار نیاز داریم. بسیاری از افراد، در تلاش خود برای ساختن یک زندگی موفق، فراموش می‌کنند که ابزارهایی وجود دارد که می‌تواند به آنها کمک کند. امید شما این را فراموش نکرده‌اید. بنابراین دو ویژگی اساسی را که برای برخوردار شدن از مناسب شعر می‌زنید: کتاب لازم است، دارید؛ یکی تعامل به موفقیت بیشتر و دیگری درایتی برای انتخاب ابزاری که در تحقق بخشیدن به این تعامل به شما کمک کند.

بزرگ‌اندیش باشید تا زندگی بزرگی داشته باشید. زندگی بزرگ در شاهد است، در کامیابی است. در درآمد، در تعداد دوستان و در احترام است. وعده و وعید کافی است.

از همین حالا شروع کنید تا بفهمید که چطور می‌توانید کاری کنید که تفکران برایتان جادو کنند. با این اندیشه از فیلسوف بزرگ، دیسرائلی، دست به کار شوید که می‌گوید: «زندگی بسیار کوتاهتر از آن است که ناجیز باشد.»

**کارهایی که این کتاب برایتان انجام می‌دهد**

در هر فصل این کتاب ده‌ها ایده و تکنیک و اصل واقع‌گرایانه و عملی خواهید یافت که به شما کمک می‌کنند با مهار کردن قدرت عظیم بزرگ‌اندیشی، موفقیت، شادکامی و

رضایتمندی را که تا این حد خواهان آن هستید، به دست بیاورید. هر تکنیک با استفاده از یک شرح حال واقعی شرح داده شده است. به این ترتیب، نه تنها درمی باید که چه باید بکنید، بلکه مهمتر از آن، متوجه می شوید که هر اصل را دقیقاً چطور باید برای موقعیت‌ها و مشکلات واقعی به کار بیندید. پس به طور خلاصه، این است کاری که این کتاب برای شما انجام می دهد: به شما نشان می دهد که چگونه می توانید...

با نیروی باور، برای موفق شدن دست به کار شوید:

با اعتقاد به اینکه می توانید موفق شوید، موفقیت را به دست بیاورید؛

تاباورن و نزدی منفی حاصل از آن را شکست دهید؛

به کمک باورهای بزرگ، نتایج بزرگ به دست بیاورید؛

ذهنتان را بـ. توـ. اـعـکـارـ مـثـلـ وـادـارـیدـ؛

قدرت باور را بـ. خـ. پـ. دـ. دـهـیدـ؛

برنامه دقیق و مشخص را برای مرتفع شدن تنظیم کنید؛

خودتان را در برابر بجهانه مرسی، باعث شکست است، این کنید؛

رازی را که در نگرشتان نسبت به مادرتی هفته است، در باید؛

بجهانه آوردن درباره وضعیت سلامتی نزد را با چهار، سه مثبت کنار بزنید؛

در باید که به چه دلیل قدرت تفکر مهمتر از هر یک هوش و درایت است؛

از ذهنتان برای فکر کردن استفاده کنید، نه فقط با این این واقعیات؛

سه روش آسان برای درمان مرض بجهانه تراشی درباره رش و کهوشی یاد بگیرید و در آنها

مهارت پیدا کنید؛

بر مشکل سن («خیلی جوان» یا «خیلی پیر» بودن) غلبه کنید؛

بر بجهانه تراشی در مورد شناسن غلبه کنید و اقبال خوب را به سوی خود جذب کنید؛

از تکنیک اقدام برای درمان ترس خود استفاده کنید و در خودتان اعتماد به نفس وجود

بیاورید؛

حافظة خود را طوری مدیریت کنید که موجب افزایش اعتماد به نفسستان شود؛

بر ترس خود از دیگران غلبه کنید؛

با راضی کردن وجود خود، اعتماد به نفسستان را افزایش دهید؛

با اطمینان عمل کنید تا بتوانید با اطمینان فکر کنید؛

پنج گام مثبت برای تقویت اعتماد به نفس و از بین بردن ترس را یاد بگیرید؛

این واقعیت را در باید که موفقیت بر اساس میزان تفکر تان سنجیده می شود؛

اندازه واقعی خود را بسنجید و دارایی هایتان را بشناسید؛