

آیین دوست یابی

دیل کارنگی / ترجمه سوزان خدیو



سرشناسه: کارنگی، دیل، ۱۸۸۸ - ۱۹۵۵ م. Carnegie, Dal. عنوان و نام پدید آور: آیین دوست‌یابی / دیل کارنگی، ترجمه سوزان خدیو. مشخصات نشر: تهران: سپهرادب، ۱۳۹۲. مشخصات ظاهری: ۲۲۴ ص. شابک: ۰-۸۴-۹۹۲۳-۹۶۴-۹۷۸. وضعیت فهرست‌نویسی: فیبا. یادداشت: عنوان اصلی: How to win freinds and influence people, [1937] متفاوت منتشر شده است. موضوع: موفقیت. موضوع: روانشناسی عملی. شناسه افزوده: خدیو، سوزان، ۱۳۵۰، مترجم. رده‌بندی کنگره: ۱۳۹۲/۸۵۲۷/۶۴۳۷.BF. رده‌بندی دیویی: ۱۵۸/۱. شماره کتابشناسی: ۳۲۴۲۳۲۹

آیین دوست‌یابی

دیل کارنگی / ترجمه سوزان خدیو

ناشر: انتشارات سپهرادب

ویراستار: دکتر میرشاد امرایی

نوبت چاپ: نهم ۱۳۹۹

شمارگان: ۵۰۰ نسخه

شابک: ۰-۸۴-۹۹۲۳-۹۶۴-۹۷۸

قیمت: ۵۰۰۰۰ تومان



انتشار ۱۳۹۹

تهران: میدان انقلاب، خیابان احسا، بین روانمهر
و لبافی نژاد، کوچه رستمی، پلاک ۶

تلفن: ۶۶۹۵۲۳۱۵

۶۶۹۷۲۸۱۷

۶۶۴۹۵۸۸۷

سامانه پیام کوتاه: ۱۰۰۰۰۰۶۶۹۵۲۳۱۵

www.sepehreadabpub.com

sepehreadabpub@yahoo.com

فهرست مطالب

۱۱	مقدمه‌ای بر کتاب ویرایش شده
۱۳	این کتاب چرا و چگونه تالیف شد؟
۱۹	۶ ت سیه در استفاده هر چه بهتر از این کتاب
۲۵	بخش ۱: نهان همه از گاری و رفتار با مردم
۲۵	فصل اول: می‌خواهید غسل بخورید، به کندو لگد زنید
۳۷	فصل دوم: رمز مه‌فقه با اطبا با انسان‌ها
۴۸	فصل سوم
۶۵	بخش ۲: شش راه برای جلب محبت دیگران
۶۵	فصل اول: این کار را انجام دهید تا همه جا از شما استقبال شود
۷۶	فصل دوم: راهی ساده برای دل به دست آوردن
۸۳	«ارزش یک لبخند در روز کریسمس»
۸۴	فصل سوم: اگر این کار را انجام ندهید، دچار درد و غواید شد
۹۲	فصل چهارم: روشی ساده و راحت برای ماهر شدن در آشپزی
۱۰۲	فصل پنجم: چگونه می‌توانیم جلب توجه کنیم؟
۱۰۶	فصل ششم: چه کنیم که دیگران خیلی زود به ما علاقه‌مند شوند
۱۱۹	خلاصه: شش روش برای جلب کردن محبت دیگران
۱۲۱	بخش ۳: ۱۲ روش برای آنکه دیگران را وادار کنید مثل شما
۱۲۱	فصل اول: شما نمی‌توانید در یک بحث پیروز شوید!

فصل دوم: روشی مطمئن برای دشمن‌تراشی	۱۲۷
فصل سوم: اگر اشتباه کردید، به اشتباه خود اعتراف کنید	۱۳۸
فصل چهارم: گل‌ها جواب زمین‌اند به سلام آفتاب	۱۴۴
فصل پنجم: راز سقراط	۱۵۳
فصل ششم: بهترین شیوه‌ی رسیدگی به شکایات	۱۵۷
فصل هفتم: چطور می‌توان همکاری دیگران را جلب کرد؟	۱۶۳
فصل هشتم: یک فرمول جادویی	۱۶۹
فصل نهم: مردم چه می‌خواهند؟	۱۷۲
فصل دهم: توسلی که محبوب همه است	۱۷۸
فصل یازدهم: نلویزیون‌ها این کار را انجام می‌دهند	۱۸۴
فصل دهم: نگامی که هیچ روش دیگری مؤثر واقع نشد	۱۸۷
خلاصه: ۱۲ اصل برای موفق کردن دیگران با خود	۱۹۰

بخش ۴: ۹ روش برای رضایت مردم، بدون جریحه‌دار کردن	۱۹۱
فصل اول: اگر می‌خواهید کسی را آبرو بگیرد	۱۹۱
فصل دوم: چگونه انتقاد کنیم به طرف‌ال‌ما بیزار نشود	۱۹۶
فصل سوم: ابتدا از اشتباهات خود صحت‌یاب کنید	۱۹۸
فصل چهارم: مردم دوست ندارند کسی را آبرو بدهد	۲۰۱
فصل پنجم: بگذارید طرف‌آبرویش را حفظ کند	۲۰۲
فصل ششم: چگونه افراد را برای موفق شدن تشویق کنید؟	۲۰۴
فصل هفتم: به انسان‌ها نام نیک بدهید	۲۰۷
فصل هشتم: وانمود کنید برطرف کردن و اصلاح عیب	۲۱۰
فصل نهم: کاری کنید مردم از اینکه خواسته‌ی شما را	۲۱۲
خلاصه: ۹ روش برای عوض کردن مردم بدون اینکه آنها خشمگین	۲۱۴

- بخش ۵: هفت اصل برای خوشبخت کردن اعضای خانواده ۲۱۵
- فصل اول: چگونه می شود بساط نابودی زندگی زناشویی ۲۱۵
- فصل دوم: مهربانی کنید و بگذارید دیگران زندگی کنند ۲۱۷
- فصل سوم: کاترین بزرگ چه می کرد؟ ۲۱۸
- فصل چهارم: راه میانبر برای خوشبخت کردن همه ۲۱۹
- فصل پنجم: اموری که برای زن ها مهم و معنی دار هستند ۲۲۱
- فصل ششم: اگر می خواهید خوشبخت شوید ۲۲۲
- فصل هفتم: در زمینه روابط زناشویی اطلاعات کافی ۲۲۳
- خلاصه هفت اصل برای خوشبخت شدن در زندگی زناشویی ۲۲۴