

--
4438
١٩٦٠.
٢٣.
برائى

الله الرحمن الرحيم

www.Ketab.ir

کالینز، جیم -

از خوب به عالی - نویسنده: جیم کالینز - مترجم: زهرا بختیاری - ۳۳۶ ص رقیعی، انتشارات الهام
نور ۱۳۹۷.

موضوع: خلاقیت - تغییر -

ردیفه بندی کنگره: BP ۲۶۸/۲۱۶ م ۱۳۹۷

ردیفه بندی دیوبی: ۲۸۷/۶۱

سماوه کتابشناسی ملی: ۲۵۸۵۵۴۹

ISBN: 978-600-6947-40-2

از خوب به عالی

نویسنده: جیم کالینز ■ مترجم: زهرا بختیاری

ناشر: الهام نور

صفحه آرای: اود عبادی فرد

نوبت چاپ: دوم ۱۳۹۸ ■ سمارگان: ۱۰۰۰

چاپ: شریعت ■ صحافی: برانی

قیمت: ۵۰۰۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۶۹۴۷-۴۰-۲

مرکز پخش:

مجد: ۰۹۱۲۱۵۱۳۸۱۸

ملاپور: ۰۹۱۲۸۵۲۲۸۸۹

از خوب به عالی

چرا بعضی شرکت‌ها جهش‌های موفقیت‌آمیز دارند،
اما بعضی دیگر کاری نکرده‌اند؟

نویسنده: جیم کالینز

مترجم: زهرا بختیاری

فهرست مطالب

۱۱	مقدمه
۱۳	فصل اول: خوب، دشمن عالی است
۱۳	«خوب، دشمن عالی است»
۱۷	کنجدکاوی پاسخ مارده نشده
۱۸	مرحله‌ی یک: جستجو
۲۰	مرحله‌ی دوم: معیار قیاس
۲۱	شرکت‌های بررسی شده
۲۱	مرحله‌ی سوم: درون جعبه‌ی سیاه
۲۵	مرحله‌ی چهار: از بی‌نظمی تا رسیدن به مفهومی مناسب
۲۹	ویژگی‌های پایدار و غیرقابل تغییر روند خوب به عالی
۳۳	فصل دوم: رهبری سطح پنجم
۳۷	سلسله مراتب سطح پنجم
۴۴	جاه طلبی برای شرکت: انتخاب جانشین برای رسیدن به پیشرفت و موفقیت
۴۷	تواضع قانع کننده و جالب
۵۲	داشتن عزم و اراده‌ی راسخ... برای کارهایی که باید انجام گیرد

۵۶	پنجه و آینه
۶	ترویج دادن رهبری سطح پنجم
خلاصه: دو بُعد رهبری سطح پنجم؛ اراده‌ی حرفه‌ای، تواضع فردی	
۶	
۶۴	خلاصه‌ی فصل دوم: رهبری سطح پنجم
۶۶	یافته‌های غیرمنتظره
۶۷	فصل سوم: اول چه کسی بعد چه چیزی ؟؟
۷۵	نه «یک نابعه با هزاران دستیار»
مهم این است که به چه شخصی- حقوق می‌دهید، نحوه‌ی پرداخت	
۷۸	کردن آن پندان اهدیت ندارد
۸۳	سخت گیر باشید اما مالم را شید
۸۶	چگونه سخت گیرانه فتار کنیم؟
۹۶	اول فرد، بعد شرکت و نتایج عالی
۹۹	خلاصه‌ی فصل اول: چه کسی ... بعد چه چیزی
۱۰۰	یافته‌های غیرمنتظره
۱۰۱	فصل چهارم: روبه رو شدن با حقایق بی‌رحمانه و تعالی
۱۰۷	پذیرش حقایق همیشه از رویاپردازی بهتر است
۱۱۳	فضایی که در آن صدای حقیقت شنیده می‌شود:
۱۲۳	داشتن ایمان راسخ در بحبوحه‌ی روبه رو شدن با حقایق بی‌رحم
۱۲۷	تناقض استاک دلیل
خلاصه‌ی فصل: با حقایق بی‌رحم روبه رو شوید اما هرگز ایمانتان را از	
۱۳۳	دست ندهید
۱۳۴	یافته‌های غیرمنتظره

فصل پنجم: مفهوم جوجه تیغی (سادگی در چارچوب سه محور اصلی)	۱۳۵
فکر می کنید جوجه تیغی هستید یا روباه؟	۱۳۶
سه دایره‌ی مهم در مفهوم جوجه تیغی:	۱۴۲
فهمیدن این موضوع که در چه زمینه‌هایی می‌توانید (یا نمی‌توانید) بهترین باشید	۱۴۶
شرکت‌های خوب به عالی و سه دایره‌ی مفهوم جوجه تیغی در بهترین شرکت‌های دنیا	۱۵۲
درک عمیق از محرک اقتصادی- چه چیزی چرخه‌ی اقتصادی شما را به کار می‌اندازد؟	۱۵۵
معیار اقتصادی	۱۵۸
پی بردن به شور و اشتباق درونی	۱۶۲
پیروز شدن شناخت در مقابل لاف، زن	۱۶۵
ویژگی و خصوصیات هیئت مشاوره	۱۷۱
خلاصه‌ی فصل مفهوم جوجه تیغی (سادگی در چارچوب سه محور اصلی)	۱۷۵
یافته‌های غیرمنتظره	۱۷۶
فصل ششم: فرهنگ انضباط	۱۷۹
قرار دادن آزادی و مسئولیت در یک چارچوب	۱۸۵
خوردن پنیر کم چرب	۱۹۰
داشتن فرهنگ نه یک فرد مستبد	۱۹۳
داشتن پاییندی متعصبانه به مفهوم جوجه تیغی	۱۹۹

تنهیه کردن فهرست نباید ها (کارهایی که باید در شرکت متوقف شان کنیم)	۲۰۹
خلاصه‌ی فصل فرهنگ انصباط	۲۱۲
یافته‌های غیرمنتظره	۲۱۳
فصل هفتم: شتاب دهنده‌های تکنولوژی (فناوری)	۲۱۵
تکنولوژی و مفهوم جوجه تیغی	۲۲۰
شتاب دهنده‌های تکنولوژی در شرکت‌های خوب به عالی:	۲۲۴
تکنولوژی ابراری شتاب دهنده است ولی ایجاد کننده شتاب نیست	۲۲۶
تله‌ی تکنولوژی	۲۳۰
تکنولوژی و ترس از عقب ماندگی	۲۳۸
خلاصه‌ی فصل هفتم	۲۴۲
یافته‌های غیرمنتظره	۲۴۳
فصل هشتم: چرخه‌ی پرواز و حلقه‌ی نابودی	۲۴۵
سازندگی (رونده حرکت تدریجی) و در نهایت پیشرفت	۲۴۷
«در روند خوب به عالی هیچ لحظه‌ی معجزه آی وجود ندارد»	۲۵۳
(نقل قول‌های منتخب از بخشی از مصاحبه‌ها)	۲۵۶
نه به شرایط مطلوب	۲۶۰
تأثیر چرخه‌ی پرواز	۲۶۴
حلقه‌ی نابودی	۲۶۷
تصاحب (خرید) نادرست شرکت‌ها	۲۶۸
مدیرانی که چرخه‌ی پرواز را متوقف می‌کنند	۲۷۰
چرخه‌ی پرواز ایده‌ای منسجم و پایدار	

چگونه بفهمیم در حال گرداندن چرخه‌ی پرواز هستیم یا گرفتار در حلقه‌ی نابودی؟؟.....	۲۷۱
خلاصه‌ی فصل هشتم: چرخه‌ی پرواز و حلقه‌ی نابودی.....	۲۷۴
یافته‌های غیرمنتظره.....	۲۷۵
فصل نهم: از خوب به عالی تا ساختن برای ماندن.....	۲۷۷
خوب به عالی در اولین مراحل ساختن برای ماندن	۲۸۱
ایدئولوژی اصلی: بعد دیگر عالی شدن	۲۸۵
اهداف بزرگ و جسوانه‌ی مثبت و منفی و دیگر ارتباط‌های مفهومی	
۲۹۰	
ارتباط‌های سفه‌مندی از خوب به عالی تا ساختن برای ماندن	۲۹۲
چرا عالی شدن؟؟.....	۲۹۹
سخن آخر: سوالاتی که اغلب زیاد از ما پرسیده‌اند.....	۳۰۹

وقتی به پایان نکاش کتاب پرسیدم، به منظور استراحت و پیاده روی از مسیر زیبا اما پر از صخره‌ان بالا رفتم. این مسیر در جنوب خانه‌ی ما قرار دارد. پس از تلاش و رسیدن به بالای صخره‌ی دلی یکی از استراحت گاه‌های مورد علاقه‌ام ایستادم. منظره‌ای پوشیده از برف مقابل چشممانم خودنمایی می‌کرد. درحال تماشای این منظره‌ی زمستانی بودم که ناگران فکری به ذهنم خطرور کرد، از خودم پرسیدم: «با چقدر پول راضی می‌نمایم که کتاب از خوب به عالی را چاپ کنم؟»

برایم شوخی نبود، پنج سال تمام وقت و انرژی گذاشته بودم تا این پروژه‌ی تحقیقاتی به نتیجه برسد، تجربه‌ی جالب و خوشایندی برای من واعتصای تیم تحقیقاتی بود. نمی‌خواهم بگویم پول برایم خیلی مهم است اما بسیار هوسوسه‌ام کند تا از چاپ کتاب صرف نظر کنم وجود نداشت. به مبلغ صد میلیون دلار فکر کردم اما باز هم راضی نشدم که از این پروژه دست بکشم. من معلم هستم، طبیعی است که بخواهم آنچه بعد از تلاش و تجربه‌ی زیاد آموخته‌ام را به دیگران بیاموزم. اصلاً چیزی که انگیزه و اشتیاق نوشتن و چاپ کتاب را به من داد همین حس آموختن و اشتراک گذاشتم بود.

مدتی از همه فاصله گرفتم و مثل عارفان تارک دنیا شدم و فکر کردم. سرانجام تصمیم را گرفتم! شنیدن اینکه چه بخش از کتاب برای خوانندگان تاثیرگذار بوده است و چه بخشی را دوست نداشته‌اند، همیشه برایم جذاب و لذت بخش است.

امیدوارم این کتاب از دیدگاه شما ارزش خواندن را داشته باشد، آن را بخوانید و به دیگران معرفی اش کنید. امیدوارم این کتاب بتواند در عملکرد شما تاثیرگذار باشد. شاید صاحب شرکت یا سازمانی نباشد ولی قطعاً این کتاب از در بخشی از کسب و کار، زندگی شخصی و خانوادگی تان به کارتان می‌آید.

جیم کالینز ۲۷ مارس ۲۰۰۱