

۲۰۴ ۴۹ ۸ ۴

مکتب

مرز موفقیت در بورس

جلد دوم

چگونه شخصیت روانی معامله‌گر
بر استراتژی سرمایه‌گذاری او تأثیر می‌گذارد؟

آدرین لاریس طغرانی

مترجمان:

مهدی صفایی‌قادری

محبوبه حاجی‌زاده



■ نویسنده: آدرین لاریس طغرائی

■ مترجمان: مہدی صفائی، قادری،

■ مترجمان: مهدی صفای، قادری، محبوبه حاجی زاده

■ ناشر: انتشارات بورس، وابسته به شرکت اطلاع‌رسانی و خدمات بورس

■ ط ۱ جلد: سعید رضایی

جای: ۱۳۹۸

■ قیمت: ۵۰/۰۰۰ تومان

■ شماره پن: ۱ نسخه

■ شاہک: ۹-۸-۱۷۲

■ شاہک دورہ: ۶-۷-۷۲

■ حجاب و صحافہ: جنکلا

حقوق محفوظ و متعلق به ناشر است.

سرشناسه: برنستاین، جیکوب، ۱۹۴۶-م. (Bernstein, Jacob)
عنوان و نام پدیدآور: مرز موفقیت در بورس / برنستاین، جیکوب
مترجمان: مهدی صفاتی قادری، محبوبه حاجی زاده.
استین، آیین لاریس طغرانی؛

مشخصات نشر: تهران: شرکت اطلاع و رسانه، خدمات بورس و اوراق بهادار بورس، ۱۳۹۷.

مشخصات ظاهری: ۴ ج.

شایک: ۹۷۸-۶۰۰-۷۸۷۳-۸۰-۲ جلد اول؛ ۹۷۸-۶۰۰-۷۸۷۳-۸۱-۹ جلد ۱؛ ۹۷۸-۶۰۰-۷۸۷۳-۸۲-۶ جلد سوم؛

۳-۸۳-۷۸۷۲-۶۰۰-۹۷۸: جلد چهارم؛ ۶-۷۹-۷۸۷۲-۶۰۰-۹۷۸: شابک

وضعیت فهرست نویسی: فیا

یادداشت: عنوان اصلی:

The winning edge: how to use your personal psychological power to succeed in trading and investing. ©1995.

مندرجات: ج. ۱- چگونه از قدرت روحی برای موفقیت در تجارت و سرمایه‌گذاری استفاده کنیم؛

ج. ۲ - معامله گران و سرمایه گذاران مربی روانشناسی.

ج.۳- معامله گران و سرمایه گذاران آماده سازی معامله گر برای موفقیت برتر

موضوع: ۱. سرمایه‌گذاری — جنبه‌های روان‌شناسی / Investments -- Psychological aspects

2. سهام — جنبه‌های روان‌شناسی / Stocks — Psychological aspects

شناسه افزوده: طهرانی، آدرین لاریس، ۱۹۶۱-م. / Toghraie, Adrienne Laris

Safayee Ghaderi, Mahdi / صفایه قادری، مهدی، ۱۳۵۱، مترجم

Hajizadeh, Mahboubeh / ۱۳۶۱، مترجم /

شرکت اطلاع رسانی و خدمات بورس، انتشارات بورس

Company Information Exchange Services. Publication Exchange/

رده‌بندی کنگره: ۱۳۹۷ ۴م ۴پ ۱۵/۱۵ HG۴۵۱۵

دہ بندی دیوے : ۳۳۲/۶۰۱۹

شماره کتابشناسی: ۵۵۰۴۸۹۳

فهرست مطالب

۵.....	فهرست مطالب
۱.....	سخن ناشر
۳.....	بخش اول: معامله‌گران آغازگر تجارت
۹.....	فصل ۱: وارد تجارت شدن
۱۷.....	فصل ۲: تصمیم‌گیری‌های ابتدایی درست
۲۷.....	فصل ۳: مدیریت زمان مفید
۴۳.....	فصل ۴: تصمیم‌های طولانی‌مدت
۵۳.....	فصل ۵: روش معاملاتی خود را تغییر دهید
۶۳.....	فصل ۶: معامله کردن در خانه
۷۱.....	فصل ۷: معامله برای کسی دیگر
۸۳.....	فصل ۸: معامله با سرمایه دیگران
۹۳.....	فصل ۹: راه‌اندازی سازمان شخصی
۱۰۳.....	بخش دوم: معامله‌گرانی که نمی‌توانند «...»
۱۰۵.....	فصل ۱۰: معامله‌گرانی که نمی‌توانند روش‌شان را به پایان برسانند
۱۱۷.....	فصل ۱۱: معامله‌گرانی که نمی‌توانند برنامه‌ریزی و به آن عمل کنند
۱۲۷.....	فصل ۱۲: معامله‌گرانی که نمی‌توانند با مسئولیت معامله کنند
۱۳۷.....	فصل ۱۳: معامله‌گرانی که نمی‌توانند بدون کارشکنی موفق شوند
۱۴۷.....	فصل ۱۴: معامله‌گرانی که نمی‌توانند دست از بازرسی بردارند
۱۵۳.....	فصل ۱۵: معامله‌گرانی که نمی‌توانند گروه را ترک کنند

فصل ۱۶: معامله گرانی که نمی توانند خودشان را نجات دهند.....	۱۶۱
بخش سوم: معامله گرانی که احساس "..." می کنند.....	۱۶۹
فصل ۱۷: ترس.....	۱۷۱
فصل ۱۸: حرص و طمع.....	۱۷۹
فصل ۱۹: معامله گری که بیش از اندازه احساس می کند.....	۱۸۷
فصل ۲۰: معامله گرانی که کنترل شان را از دست می دهند.....	۱۹۷
فصل ۲۱: معامله گرانی که منزوی هستند.....	۲۰۳
فصل ۲۲: عشق.....	۲۱۳
فصل ۲۳: معامله گرانی که خوش نالند.....	۲۲۱
بخش چهارم: یادگیری ترس از ادای روی معاملات.....	۲۳۱
فصل ۲۴: معامله گرانی که یادگیری تمرکز به صورت ارادی و از روی اختیار روی معاملاتشان درست عمل می کنند.....	۲۳۳
فصل ۲۵: معامله گرانی که با کنار گذاشتن گذشته، درست پیش می روند.....	۲۴۱
فصل ۲۶: معامله گرانی که می دانند دقیقاً چه می خواهند و همین دلیل درست عمل می کنند.....	۲۴۷
فصل ۲۷: معامله گرانی که پیرو برنامه های معاملاتی خود هستند و درست وارد عمل می شوند.....	۲۵۵
فصل ۲۸: معامله گرانی که تنها از گفتگوی درونی موفقیت آمیز حمایت گر بهره می برند.....	۲۶۱
فصل ۲۹: معامله گرانی که زندگی خود را متعادل می کنند.....	۲۷۱
بخش پنجم: معامله گرانی که با چالش مواجه می شوند.....	۲۷۹
فصل ۳۰: تغییر.....	۲۸۱
فصل ۳۱: بی ثباتی.....	۲۸۹
فصل ۳۲: ضرر.....	۲۹۹
فصل ۳۳: شکست.....	۳۰۷
بخش ششم: معامله گرانی که با «...» موفقیت شان را محدود می کنند.....	۳۱۵
فصل ۳۴: معامله گرانی که با «نگفتن نه» موفقیت شان را محدود می کنند.....	۳۱۷
فصل ۳۵: معامله گرانی که با «گوش کردن به صداهای گذشته» موفقیت شان را محدود می کنند.....	۳۲۵
فصل ۳۶: فرونشاندن ضربه های گذشته.....	۳۳۳

مقدمه مترجمان

بسیاری از معامله‌گران و مایه‌گذاران حتی حرفه‌ای و کهنه‌کار، بر این باورند برخورداری از مهارت و دانش بالا بهره بردن از ابزارها و روش‌های معاملاتی آزمون شده و مورد اعتماد، عامل اصلی در رسیدن به موفقیت در بازارهای سرمایه است و غالباً برای ذهنیت، نگرش و احساسات معامله‌گر در بروزی یا شکست و سود یا زیان وی نقش چندانی قائل نمی‌شوند. در حالی که حربه روانی بازار، چه آن را بپذیریم و چه آن را نادیده بگیریم، عاملی قدرتمند و موثر بر نتایج معاملات است. به سخنی دیگر، افزون بر اینکه هر بازاری براساس ماهیت و ویژگی‌های خاص خود شکل گرفته است، هر معامله‌گری نیز دارای ذهنیت‌ها و نگرش‌های ویژه خود است که می‌تواند به بزرگ‌ترین مانع در دستیابی وی به موفقیت در بازار بدل شود.

جلد دوم مرز موفقیت در بورس، نشان می‌دهد میان شخصیت معامله‌گران و انتخاب رویکرد، شیوه و تکنیک‌های معامله و نیز زمان ورود آنان به معاملات ارتباط نزدیک و معناداری وجود دارد. به گونه‌ای که می‌توان گفت اتخاذ استراتژی سرمایه‌گذاری در بازار سهام با شخصیت روانی معامله‌گران مرتبط است. همچنین افزون بر دانش حرفه‌ای، پایداری احساسی از جمله مولفه‌های اساسی برای دستیابی به بهترین نتیجه در معاملات محسوب می‌شود. کتاب حاضر، از «تغییرپذیری احساسی» به عنوان یک تله یاد می‌کند و تاکید می‌دارد برای معامله‌گری که نمی‌تواند از پس مسائل روحی و روانی خود بر بیاید،

حتی یک روش کاملاً حرفه‌ای و عالی، کارساز نخواهد بود. هدف این کتاب این است در معامله‌گر انگیزه ایجاد کند تا بین زندگی حرفه‌ای و زندگی شخصی خود تعادل ایجاد کند. کتاب‌های متعددی در حوزه روانشناسی معامله‌گری و ابعاد روانی بازار سرمایه به زبان انگلیسی به رشته تحریر درآمده‌اند. اما، آنچه که مرز موفقیت در بورس را از سایر کتاب‌های مشابه نه تنها متمایز که برجسته می‌کند، تجربه و سابقه چندین ساله نگارندگان آن در بازارهای سرمایه، به ویژه بازار آتی و همچنین مشاوره و کار با معامله‌گران بشمار است. توجه کامل نگارندگان به تکنیک‌های معامله در کنار ابعاد روحی و روانی معامله‌گران، این مجموعه را به گنجینه‌ای از نکات کلیدی تبدیل کرده است و معامله‌گران می‌توانند با بهره‌گیری از آن، استراتژی‌های موفق را جهت پیروی از قوانین خود و در نتیجه دستیابی به موفقیت ادامه دهند.

آدرین لاریس طغرانی، مربی معامله‌گران و یک چهره مطرح بین‌المللی در زمینه توسعه انسانی و برنامه‌ریزی عصبی زبانی است. او با بهره‌گیری از ۲۰ سال تحصیل در علم مدل‌سازی عالی، NLP و دیگر رشته‌های روانشناسی، مشتریان خود کمک کرده است تا از طریق غلبه بر محدودیت‌هایشان به سطوح جدیدی از موفقیت دست یابند. طغرانی بنیانگذار شرکت‌های «معامله بر هدف» و «سمینارهای غنی‌سازی زندگی» است. این دو شرکت با هدف کمک به معامله‌گران و سرمایه‌گذاران در رسیدن به موفقیت نه تنها در عرصه تجاری که در همه عرصه‌های زندگی تاسیس شده‌اند. طغرانی ۱۳ کتاب در حوزه روانشناسی تجارت نوشته است که همه آنها مورد توجه ناشرین و مجلات مالی قرار گرفته است. برخی از کتاب‌های وی عبارتند از: تحلیل فنی و روانشناختی اسرار معامله‌گران، مردم واقعی: معامله‌گران واقعی، معامله بر هدف، طرح کسب و کار معاملاتی و دریافت یک زندگی: گنج خاطرات برای ایجاد ثروت و شادی.