

# فراوانی

همین حالا

زندگی تان را ارتقا دهید  
و  
همین امروز به توانگری برسید

لیسا نیکولز - جانت سویتزر  
با پیشگفتاری از استیو هاروی  
متترجم: لیلا محقق

# فراوانی همین حالا

## زنگی تان را ارتقا دهید و همین امروز به توانگری برسید

لیسا نیکولز - جانت سویتزر  
با پیشگفتاری از استیو هاروی

مترجم: لیلا محقق  
ویراستار: بهزاد مردانزاد ناو  
صفحه آرا: یاسرعزآباد  
طراح جلد: مهدی انوشیروانی  
لیتوگرافی: صاحب  
چاپ و صحافی: گنج شایگان

تهران، خیابان انقلاب، خیابان  
۱۲ فروردین، کوچه بهشت آبین،  
پلاک ۱۰

تلفن: ۰۲۶۲۲۹۰۱-۳

کد پستی: ۱۳۱۴۹۶۳۹۹۳

پست الکترونیک:

info@baharesabz.ir

نشان: سایت و فروشگاه اینترنتی:

www.baharesabz.com

نوبت چاپ: اول، زمستان ۱۳۹۷  
مسارگان: ۱۰۰۰ نسخه  
قیمت: ۳۴۰ تومان  
شابد: ۹۷۸-۶۵۵-۸۱۲۴-۹۰

حق پژپ مه رط است.

سرشناسه: نیکلز، لیزا  
Nichols, Lisa

عنوان و نام پدیدآور: فراوانی همین - ۱ - دیتان، بنا دهید و همین امروز به توانگری  
برسید/ لیسا نیکولز، جانت سویتزر با پیشگفتاری از نیو ها؛ مترجم لیلا محقق؛  
ویراستار بهزاد مردانزاد ناو.

مشخصات نشر: تهران؛ بهار سبز، ۱۳۹۷  
مشخصات ظاهري: ۲۳۴ ص. ۲۷۵x۱۴۵ س. م.  
شابد: ۹۷۸-۶۵۵-۸۱۲۴-۹۰۰

وضعيت فورست نويس: فيبيا

يادداشت: عنوان اصلی: *Balance Now : Simplify your life and achieve prosperity* [۲۰۱۶] today

موضوع: موقفت نجاح - Self-realization - اپراز وجود - ثروت - Health

شناسه افزوده: سویتزر، جانت. ۱۹۵۳ - م. Switzer, Janet.

شناسه افزوده: هاروی، استیو. ۱۹۵۶ - م. مقدمه نويس Harvey, Steve

شناسه افزوده: محقق، لیلا. ۱۳۵۳ - م. مترجم

رده بندی کنگره: BF۶۳۷/۸۰۹ ۱۳۹۷ /۸۰۹

رده بندی دیوبین: ۱۵۸/۱

شماره کتابشناسی ملی: ۵۴۲۰۸۰۳

## فهرست

- پیشگامار | ۱
- مقدمه | ۱۵
- از تحت حمایت دولتی باش تا سهامی عام شدن | ۱۶
- ساختار فکری، برنامه، خصوصیات، کدهای رمزی هستند | ۱۹
- سفر ما با فصل بهفصل از دلایل آن از می‌شود | ۲۰
- خواسته‌های قلبی خود را اصلاح بلنا یاد بزنید | ۲۵
- فصل اول: آماده شدن برای درگذشت برداشت شما از فراوانی و کمبود | ۲۷
- برداشت جدید از فراوانی مختص خود شما | ۳۸
- آیا شما بیش از نیازتان دارا هستید؟ | ۳۹
- زندگی ای را که دوست دارید بیارینید... با شروع کرن از همین امروز | ۴۳
- نمی‌توانید هدف متحرک را بزنید: درباره هرآنچه ارزویش، را داشت، شفاف و روشن باشید. | ۴۹
- همزمان با رویاپردازی، اهداف قابل باور و قابل دسترس تعریف کنیا | ۴۲
- پیروزی‌های کوچک به پیروزی‌های بزرگ منجر می‌شوند | ۴۳
- دوازده بخش دگرگون‌کننده زندگی که می‌توانید در آن‌ها به موفقیت‌های داشت، گیز دست پیدا کنید. | ۴۴
- آیا سرنوشت‌تان را خودتان طراحی می‌کنید؟ | ۵۰
- شما برای سفر هیجان‌انگیزان به سوی فراوانی باید چه تغییراتی در بدن خود ایجاد کنید؟ | ۵۹
- سپاسگزاری به شما کمک می‌کند به سوی فراوانی پیش بروید | ۶۱
- برای زیستن در فراوانی باید به سمت نشانی جدید ذهنی حرکت کنید. | ۶۴
- به گونه‌ای زندگی سرشار از فراوانی‌تان را تجسم کنید که گوین هم‌اکنون در آن به سر می‌برید. | ۶۸
- نخست، «چه چیزی» را بدانید، سپس «چگونه» را | ۷۳
- در مورد اهدافتان قاطع باشید | ۷۶
- به تصویر ذهنی و رویاهایتان عشق بورزید، اما از دیگران انتظار نداشته باشید تحسینش کنند. | ۷۷
- شکست پیش‌بینده: انتظار تفکر کمبود را از دیگران داشته باشید. | ۷۹
- راهی نو بسازید اما ممکن است دیگران حتی با مقاومتی بیشتر، واکنش نشان دهند. | ۸۱

## چهار سین: راه شما به سوی آینده‌ای پر از فراوانی | ۸۳

- فصل دوم: اولین سین: سروشار بودن کل وجودتان | ۸۵  
ساختران فکری مورد نیاز برای زیستن در فراوانی و کامیابی | ۸۵  
کلامتان را تغییر دهید تا ذهنتان تغییر کند | ۸۶  
شما صرفاً با تغییر کلامتان درباره آینده به چه موفقیتی می‌توانید برسید؟ | ۸۹  
از دروغ گفتن به خود درباره تجارب گذشته‌تان دست بردارید. | ۹۱  
در دنبال کردن رؤیاها یاتان منضبط و نترس باشید. | ۹۳  
به قوه تشخیص و بینش خود اعتماد کنید | ۹۵  
بر اساس الهامات قلبی عمل کنید | ۹۷  
بلا اصله، را شکست، دوباره برخیزید | ۹۹  
- دستان، یه خاطر همانی که هستید دوست بدارید | ۱۰۲  
بخشن خم دید ان را تعمیرن کنید | ۱۰۶  
با ایفای ندشی بزرگ در روزانه‌ی راحت باشید | ۱۰۸  
زندگی خود را برقا دید: با گسترش همه بخش‌های زندگی شروع کنید. | ۱۱۰  
عبارت‌های تأکیدی را به کار بید، زیستن در یک زندگی پرپار و غنی را در ذهنتان آغاز کنید. | ۱۱۲  
چگونه یک عبارت تأکیدی بنویسید؟ | ۱۱۳  
چگونه عبارت‌های تأکیدی را به کار ببریم؟ | ۱۱۴  
خودتان را فردی ماهر در داشتن آنقدر فراوانی تجسم کنید. | ۱۲۰  
مجبور نیستید در همه چیز مهارت داشته باشید | ۱۲۱  
در مسیر مخصوص خودتان حرکت کنید، نه در مسیر روز دیگری | ۱۲۴  
شکست را پذیری‌رید، اما منتظر شکست نباشید. | ۱۲۳  
با وجود ترس اقدام کنید: راه خود را در میان توفون ترس رکن. | ۱۳۶  
جهان آفرینش چیزی را ارج می‌نهد که پیشاپیش ارج نواهد باشد. | ۱۳۹  
سرشار و پرمایه کردن وجودتان اولین گام به سوی موفقیت است. | ۱۴۰
- فصل سوم: دومین سین: سروخوشی در روابط زندگی‌تان | ۴۱  
کیفیت زندگی شما با کیفیت روابط‌تان سنجیده می‌شود. | ۱۴۲  
با اجتماعی که با آن متولد شده‌اید به توافق برسید. | ۱۴۲  
روابط قدیمی‌تان را برای ایجاد روابط جدید خراب نکنید. | ۱۴۳  
به سطح دیگری از همدلی رسیده و از روابط شکست خورده درس بگیرید. | ۱۴۶  
افراد ستمی را دورادور دوست بدارید. | ۱۴۷  
مشخص کنید برای چه چیزی می‌توانید قدردان باشید. | ۱۴۸  
با کمک «روبه رو شدن همراه با توجه و مراعات»، گفتگوهایی در جهت شفاف‌سازی داشته باشید. | ۱۴۹

دکمه شروع مجدد را فشار دهید؛ چگونه دوباره وصل شوید و هرآنچه در برابر ش مسئولید، بهبود بخشدید. | ۱۵۱

در مورد آفرینش روابط با بازده بالا، آگاهانه عمل کنید. | ۱۵۵

افراد کارданی را بیایید که ساختار فکری شان ارزش پذیرش و فراگیری را داشته باشد. | ۱۵۵  
در پی افرادی باشید که به شما انگیزه بدھند. | ۱۵۷

ازیابی صلاحیت موردنیاز را انجام دهید. | ۱۵۸

تعیین کنید که در مقابل، شما چگونه می‌توانید مشارکت کنید. | ۱۵۹

درباره کیا ت روایت دوستی صمیمانه خود نیز به همان اندازه آگاهانه عمل کنید. | ۱۶۱  
اجتمعاً جدیداً شود را تشکیل دهید. | ۱۶۲

برای آن بیع افرادی که دلتان می‌خواهد جذب کنید، مغناطیس باشید. | ۱۶۳  
درباره اصوات ثابت ره. دفاف باشید. | ۱۶۴

در جستجوی نراد هم رخود باشید. | ۱۶۷

نیازتان را بهروشی برداشت کنید که افراد اجتماع پیرامونتان را قدرتمند کند. | ۱۶۹  
از راه خدمترسانی، روابط سومند جدیدی را آغاز کنید. | ۱۷۱

کسانی را انتخاب کنید که به رشد می‌شوند. | ۱۷۲

سه نوع رابطه عاشقانه: مادام‌الحی، زندگانی، بحمد و هدفمند | ۱۷۳  
تیم پیش‌روندۀ خود را بسازید | ۱۷۸

روابط شگفت‌انگیز را جسم کنید. | ۱۸۲

در روابطتان حدومرزهای سالم تعیین کنید. | ۱۸۷  
با عاث رشد افراد پیرامونتان شوید؛ شما از آن‌ها باید پایه باشید | ۱۸۸  
خواهید کرد.

از پیروزی مدل پیروس پیشگیری کنید: خانواده‌تان را در کنار بود نهاد. | ۱۸۹

با مستحکم شدن روابطتان، نوبت سرگرم شدن با کار است. | ۱۹۰

**فصل چهارم: سومین سین: سرگرم شدن با کارتان برای چیزی بیش (با اش) نمی‌نماییم؛** | ۱۹۳  
شما در زندگی مأموریتی دارید که به زمان، استعداد و دارایی‌های ارزشمندان رسان می‌نماید. | ۱۹۳

مأموریت زندگی شما ممکن است به شغل یا کسب‌وکار تان مرتبط نباشد. | ۱۹۴  
یک مأموریت زندگی هیجان‌انگیز چگونه است؟ | ۱۹۶

در طول مسیر نشانه‌هایی دریافت می‌کنید که در مسیر درست هستید. | ۱۹۹

گام نهادن در مأموریت زندگی، شما را به رشد کردن و امنی دارد. | ۲۰۰

نگران قضاؤت مردم درباره خودتان یا مأموریت زندگی تان نباشید. | ۲۰۲

اصلی معنوی در مأموریت زندگی شما وجود دارد. | ۲۰۳

طبق مأموریت زندگی دیگران، زندگی نکنید. | ۲۰۴

مأموریت زندگی شما سراسر فصول زندگی تان را دگرگون خواهد کرد. | ۲۰۶

شغل شما، سرمایه‌گذار آینده هیجان‌انگیزان است. | ۲۰۷

سرمایه‌گذار شما به آفرینش چه نوع زندگی‌ای کمک می‌کند؟

اگر سردرگم هستید آیا شغلتان را رها می‌کنید؟

دلیل دیگر برای پرشور و شوق ماندن درباره شغل کوئی تان خودتان را در حال انجام دادن مأموریت زندگی تجسم کنید.

آرام‌سازی برای مراحل تصویرسازی

چگونه برانگیخته، مشتاق و بالنگیزه بمانیم؟

از طریق ارتقا شغلی، بالنگیزه باقی بمانید.

با بزرگداشت اهداف شغلی، چه بزرگ و چه کوچک، بالنگیزه باقی بمانید.

با تبدیل شدن به شاگردی که یادگیری اش دائمی است و پایانی ندارد، بالنگیزه باقی بمانید. از طریق متخصص شدن و انتشار دانشتان، بالنگیزه بمانید.

مشکلات را می‌توانید حل کنید؟ چه شادی‌هایی را می‌توانید ایجاد کنید؟

فرانز مرسته، جهان آفرینش راه را نشان می‌دهد.

مقدار بیشتری کار که دوست دارید انجام دهید، جذب کنید.

برای تحقیق این بسیار بگذارید.

تعداد زیادی تفریح - چوچک - از یک تفریح بزرگ است.

عرضه کردن یا عرضه نردن بی بی، نیاز کسب و کار

جريان‌های درآمدزای چندان بهترین مسیر سوی ثروت هستند.

دلایل برای اینکه کارآفرین نند.

آیا کمک کردن یا همکاری برای شما مفید است؟

برابری افسانه است اما هماهنگی یک نرام

پیش از برداشتن گام نهایی، فراوانی را در کار بپرینید.

## فصل پنجم: چهارمین سین: سرمایه‌گذاری برای آینده‌ان

آیا با ذهنیت منفی درباره پول بزرگ شده‌اید؟

افراد پولدار متفاوت می‌اندیشند.

برای آفریدن توانگری، ابتدا باید رابطه‌ای جدید با پول ایجاد کنید.

مشخص کردن طرح واره شما در مورد پول

پیشینه فرهنگی روی طرح واره پول اثر می‌گذارد.

پیشینه اقتصادی نیز به ترسیم طرح واره پول کمک می‌کند.

جنسیت تأثیر شگفت‌آوری روی رابطه شما با پول می‌گذارد.

منشأ جغرافیایی روی ذهنیت‌تان درباره پول اثر می‌گذارد.

پرورش معنوی شما می‌تواند کمک‌کننده یا بازدارنده باشد.

طرح واره شما درست یا نادرست نیست.

آنچه شما را به‌اینجا رسانده، شما را به‌آنجا نخواهد رساند.

رفتارهایتان را به‌وسیله عبارات تأکیدی تغییر دهید.

مشکلات را تشخیص دهید، آن‌ها را حل کنید و به سوی زندگی جدید سرشار از فراوانی پیش روید.

زمانی که به گذشته خود نگاه می‌کنید، احساس پشیمانی، خشم و مورد خیانت واقع شدن، طبیعی است.

تعریف جدیدی از موفقیت مالی بسازید.

اگر سرمایه، چیزی بیش از پول است، از کجا بدانید اندوخته شما کافی است؟!

پول، برای داشتن زندگی توانگرانه ضروری است، اما چه مقدار پول؟

اگون که مانند قدر پول نیاز دارید، آیا برای رسیدن به آن آماده‌اید؟

امتیاز شرکت‌آفرینی آمادگی مالی چقدر بود؟

به محض این‌جهه ارزیابی را انجام دادید، زمان به دست آوردن پول نقد است.

### فصل ششم: معال هر دن آنی آنی در زمان حال

زندگی کوتاه نیست، بلکه به عین واقعیت فوری وجود ندارد.

در حالی که آینده‌تان را مرید در آن حال زندگی کنید، این‌حال را در توانگرانی کنید.

طوری عمل کنید که گویی پیش از آن به ته‌ای کامل رسیده‌اید.

توانگری را به کمک قانون جذب، آنکه کنیا

گام به گام: فراوانی را همین امروز فعل کنید.

فعال کردن فراوانی آینده در لحظه حال!

جایی که به طور معمول احتمال توقف وجود دارد، بدرودید.

از همین حالا شروع به فعال کردن میراث خود کنید.

هر روز در فراوانی زندگی کنید، سپس آن را به عنوان میراثی برای بزرگواران، ریاحی بگذارید.

برنامه‌ریز میراث: از همین امروز، چه چیزی را می‌توانید به عنوان میراث برای خود برجای بگذارید؟

فرصت‌ها، امور خیریه و تغییر اجتماعی به اشتراک گذاشته شده

گام‌های بعدی، اگون که شما برنامه‌ریز میراث را تکمیل کرده‌اید.

### خلاصه

لازم نیست در همه چیز استاد باشید: شما هم اکون... همین امروز «کافی هستید».

هم اکون درباره اینکه اهدافتان چگونه محقق خواهند شد، نگران نباشید!

با چند نفر از دوستان همراه شوید و زیستن در فراوانی را با هم آغاز کنید.

درباره نویسنده

چرا مردم در برابر تغییر قاوه است می‌شنند؟ این سوالی بود که وقتی لیسا نیکولز مهمان برنامه تلویزیونی من بر زاویه م. دلیل پرسش نیز این بود که همیشه از خودم می‌پرسیدم چگونه می‌توانم نسای را به مردم منتقل کنم تا آن‌ها هم بتوانند از آن بهره‌مند شوند.

چند ماه پیش از آن، از لیسا نیکولز خواسته بودم - مردم ایجاد یک بخش خودارتقایی در شرکتمن به من مشاوره دهد. با استفاده از راهکارهایی که باعث موقیت شخصی در بهبود کارم در رادیو، تلویزیون و برنامه‌های کمای شده بود، می‌خواستم به مخاطبان برنامه‌های رادیو و تلویزیونی ام نیز کمک کنم. با این اطلاعات زندگی‌شان را تغییر دهنده. همان‌گونه که طی یک سال و نیم داشتم، لیسا کمک کرده بود که دقیقاً همین کار را انجام دهم.

وقتی به حرف‌های لیسا گوش می‌کنم از خردمندی او حیرت‌زده می‌شوم. هنگامی که او راهکارهایی را برای رسیدن به زندگی سرشار از ثروت و فراوانی طرح ریزی می‌کند، می‌بینم که مخاطبان در صندلی‌هایشان فرو می‌روند. وقتی توضیح می‌دهد که هر کس چگونه باید رسالت خود را به انجام برساند و سپس گام به گام راه رسیدن به آن را نشان می‌دهد، می‌بینم که مردم همه گفته‌هایش را با

دقت یادداشت می‌کنند. و هنگامی که به آن‌ها القا می‌کند که بدانند همه این‌ها امکان‌پذیر هستند، جمعیت پر از شور و انرژی می‌شود.

دوستان! حرف‌های او مفهوم زیادی دارند. و بعد وقتی لیسا داستان پرکردن برگه‌های اداری را در دفتر حمایت‌های دولت تعریف می‌کند احتمالاً بسیاری از مایه‌یاد می‌آوریم شرایطی شبیه این را داشته‌ایم که باعث توقف ما شده است. شاید کوپن غذا یا حمایت دولت نبوده باشد، اما ممکن است دوران کودکی بد، نداشتن آگاهی یا ندانستن مسیر، یا موقعیت بدی بوده که شما را تهدید کرده و باعث شده از مسیر درست زندگی خارج شوید. زمانی فرامی‌رسد که درک می‌کنید برای این زندگی ملال آور خارج شوید و به سوی بهترین‌ها گام بدارید، باید کاری انجام -هیچ من در زندگی شخصی ام می‌توانم زمان دقیقی را که به‌این درک رسیدم بیاد آورم: ۱۹۱۵ آد.

بیست و هفت ساله بود و اب خانه به آن خانه، بیمه عمر می‌فروختم. من در فروش موفق بودم اما در کارهای بعد از آن، اوضاعم بد بود. محصولی را که می‌فروختم واقعاً دوست نداشتم و نمی‌دانش می‌رسید خجالت می‌کشیدم آن را تحويل مشتری دهم. از طرفی خانه‌ای داشتم و مسئول اداره مالی آن بودم. همچنین از لحظه شخصی در جایگاه خوبی داشتم. من خوشحال نبودم چون هدف و رسالتم را در زندگی کشف نکرده بودم. یعنی دلیل اینکه می‌دانستم زندگی باید بیش از اینی که هست باشد، غمی در درون رحم. داشت. هیچ وقت احساس رضایت نمی‌کردم بلکه احساس می‌کردم کمبودی هست. هر روز آرزی می‌کردم بتوانم کاری کنم تا این مسائل حل شوند.

سپس یک روز، چیزی شنیدم که تمام وجودم را تکان داد! در آن زمان، از قضا در حال نوشتن طنز برای دوست کمدمی‌نمی‌بهنمایی. چی. جمال بودم. نمی‌دانستم می‌خواهد با این نوشه‌ها چه کند، اما او مدام از من می‌خواست که بیشتر بنویسم. ناگهان شروع کرد به پرداخت ۱۰ دلار برای هر طنز. بیاد می‌آورم که

همچنان نمی‌دانستم که می‌خواهد با آن‌ها چه کند. تا اینکه یک روز به من گفت در حال اجرای برنامه کمدی در یک باشگاه کمدی خصوصی است و از طنزهایی که نوشته‌ام در اجرایش استفاده می‌کند. من در آن زمان کمدین حرفه‌ای نبودم و هرگز به عنوان کمدین استندآپ یا کسی که در باشگاه کمدی کار کرده باشد به روی صحنه نرفته بودم. حتی نمی‌دانستم چنین چیزهایی وجود دارند. اما از لحظه‌ای نه ای. چی. من را به عنوان نویسنده‌اش پذیرفت، این کار جنبی تا یک سال و نیم دیگر ادامه پیدا کرد.

سپس، روزی به طور خوبی اتفاقی به خانه‌ای. چی. رفتم و خانمی به نام گلادیس جاکوبز هم به خانه آمد. بور. وقتی من را شناخت، گفت: «اوہ! تو همان کسی هستی که برای ای. چیو. طرزی می‌باشد!» راستش از اینکه من را شناخت، بسیار متعجب شدم! سینه‌ام را سپرده و ساس بسیار خوبی در مورد خودم پیدا کردم تا اینکه سؤال دیگری از من پرسید. بیشه ترشگنم زده‌ام کرد. او پرسید: «چرا خودت این طنزها را تعریف نمی‌کنی؟!» برای رعایت خشکم زد! هیجان‌زده بودم و در عین حال گیج شده بودم! با خودم فکر کردم که کجا این طنزها را بگویم. به چه کسی بگویم؟ چرا کسی باید بخواهد که به رهای من گوش کند؟ این لحظه «... که نداند که نداند» من بود!

شما نیز احتمالاً شبیه این موقعیت را در زندگی تان داشته‌اید. ران، آیا هرگز متوجه شده‌اید که با اینکه چندان به کاری که انجام می‌دهید فکر نمی‌کند، اما به طرز باورنکردنی روی دیگری تأثیرگذار بوده است! این حقیقت که طرزی من ارزش روی صحنه رفتن را دارند و اینکه من باید خودم آن‌ها را اجرا کنم، پیامی بود که من حتی نمی‌دانستم به آن نیاز دارم. مثل این بود که گلادیس، آبی را روی دانه‌ای خشک ریخته باشد و آن دانه به طرز عجیبی شروع به رشد کند. شاید شما هم شخصی را داشته‌اید که چیزی را در شما دیده که خودتان هرگز ندیده‌اید. شاید پیش آمده که کسی سعی کرده قابلیت و توانان را به شما نشان دهد اما چشمانتان

به روی آن بسته بوده است. چند نفر از ما هنگامی که با شکستی بزرگ - بلیت ورود ما به زندگی پراز فراوانی - روبه روی شویم به همان شکل واکنش نشان می‌دهیم؟ بر همین اساس، اخیراً در برنامه تلویزیونی ام از لیسا پرسیدم: چرا بعضی از مردم در برابر تغییر مقاومت می‌کنند؟ شاید شما عمیقاً می‌دانید چه می‌خواهید، اما منتظر تأیید دیگران هستید. شاید نشانه‌هایی از آنچه پیش رویتان است می‌بینید، ما منتظر کسی هستید تا شما را معتبر بداند، کمک کنند تا به عظمت خود اعتراف کنید. امازه بلندپروازی به شما بدهد. این چیزی است که لیسا نیکولز در این کتاب جلد ۲ قدرتمندش برای شما انجام خواهد داد.

باید<sup>۱</sup> بی که اورک و بسیار شفاف است و قرار است با نشان دادن حقیقت با شما رویارویی کر. و احتمالاً کمی خشمگینتان سازد. این روشی است که او نقش خود را ایفا می‌کند، نشان می‌دهد که به ما اهمیت می‌دهد. مسئله این است که فراوانی همین حالا در درون شما وجود دارد و چشم به راه شماست. دانه بزرگی و شکوه در درون شما منتظر اند<sup>۲</sup> آب است. تنها چیزی که شما نیاز دارید یک راهنمای مانند «لیسا» است تا کمکتان کند. سل دریا بزنید.

در برابر تغییری در زندگی که پیش روی شانت مقاومت نکنید. به هیچ وجه خودتان را در محدودیت نگه ندارید. شما می‌توانید ثیار نند باشید، می‌توانید روش زندگی مخصوص به خودتان داشته باشید، می‌توانید آزمودهای را که دوست دارید در پیرامونتان داشته باشید، می‌توانید رابطه عاشقانه‌ای خواهید داشته باشید، می‌توانید فراوانی داشته باشید - شما می‌توانید هرچه می‌خواهید داشته باشید، همین حالا!.

<sup>۱</sup> استیو هاروی