

۱۶۳۲۹۹۲

بسم الله الرحمن الرحيم

نندیشید

و

ثروتمند شوید

ناپلئون هیل

مینا امیری



هیل، ناپلئون، ۱۸۸۳ - ۱۹۷۰م Napoleon Hill

بیندیشید و ثروتمند شوید/ ناپلئون هیل، امیرجم، امینا امیری.

تهران: چاپک اندیش، ۱۳۹۷.

۳۲۸ ص

978-600-5861-23-5

فیبا

عنوان اصلی: the .for the first time rich; teaching Think and grow
based .for money-making famous Andrew Carnegie formula
riches. ۱۹۲۷ upon the thirteen proven steps to

موفقیت در کسب و کار Success in business

امیری، مینا، ۱۳۴۷ - مترجم

۱۳۹۷ ر ۹۴/۵۴۸۶ الف HF

۵۰/۱

۱۱۱

سرشناسه

عنوان و نام پدیدآور

مشخصات نشر

سفر انتظاری

شابک

موضوع

پادشاه

موضوع

شناسه افزوده

رده‌بندی کنگره

رده‌بندی دیویی

شماره کتابشناسی ملی

• بیندیشید و ثروتمند شوید

• انتشارات چاپک اندیش

• نوشته: ناپلئون هیل

• ترجمه: مینا امیری

• ویراستار: امیر اسلامی

• حروف نگاری: آبان گرافیک

• نوبت چاپ: اول ۱۳۹۷

• تیراژ: ۱۰۰۰ نسخه

• قیمت: ۳۳۰۰۰ تومان

• شابک: ۵-۲۳-۵۸۶۱-۶۰۰-۹۷۸



مرکز پخش چاپک اندیش:

۰۹۹۰۵۶۴۶۰۶۲

۰۹۱۲۱۵۷۱۲۸۲

۶۶۴۹۹۳۲۷ - ۶۶۴۹۱۰۲۴

chabokandish8693@gmail.com
t.me/chabok_andish

فهرست مطالب

۷	پیشگفتار
۷	بیش از همه چه می‌خواهید؟
۱۰	قدردانی از نویسنده
۱۳	مقدمه‌ی ناشر
۱۵	مقدمه‌ی نویسنده
۲۲	با وجود این پس تحصیلات چیست؟
۲۴	فصل ۱: دیباچه
۲۴	مردی که فکر کرد شریک توماس ای. ادیسون شود
۲۴	در سه قدمی ثروت
۳۰	درس پنجاه سمنی در سماجت
۳۱	اصول بیان شده در کتاب حاضر
۴۱	فصل ۲: خواستن، نقطه‌ی آغاز هر موفقیتی است
۴۱	اولین گام برای ثروتمند شدن
۴۵	همان‌طور که می‌خوانید، می‌بینید، احساس می‌کنید، باور کنید
۵۳	انگیزه در پی فریب طبیعت

۶۴	فصل ۳: ایمان
۶۴	دومین گام برای ثروتمند شدن، تجسم و باور راسخ در نیل به آرزو
۶۵	چگونه ایمان خود را تقویت کنیم
۶۹	تمام جملات فوق قابل اثبات هستند
۷۱	فصل ۴: اعتماد به نفس
۸۷	فصل ۴: تعهد به خود
۸۷	سومین گام برای ثروتمند شدن، راهی برای تأثیرگذاری بر ذهن ناخودآگاه
۹۲	خلاصه از کتابخانه
۹۶	فصل ۵: الایع تخصصی
۹۶	چهارمین گام برای ثروتمند شدن، تجارب شخصی یا مشاهده‌های فردی
۱۰۱	در جستجوی متخصصان
۱۰۱	پیشنهاد می‌کنیم تلمذ کنید
۱۱۴	فصل ۶: تصورات
۱۱۴	پنجمین گام برای ثروتمند شدن، کار عملی ذهنی
۱۱۵	دو شکل از تصورات
۱۱۹	چگونه از تصورات خود بهره‌برداری عملی کنید
۱۱۹	کتری جادو شده
۱۲۲	اگر یک میلیون دلار داشتیم چه می‌کردیم
۱۲۳	بالاخره زمان عمل فرا رسیده بود
۱۳۱	فصل ۷: برنامه‌ریزی سازماندهی شده
۱۳۱	ششمین گام برای ثروتمند شدن، تبلور آرزو به شکل واقعیت
۱۳۵	برنامه‌ریزی برای فروش خدمات
۱۳۶	بزرگی از نشانه‌های رهبری است
۱۳۹	۱۰ علت اصلی شکست در رهبری
۱۴۱	برخی زمینه‌های مستعد برای ایجاد رهبری جدید
۱۴۳	چگونه و در چه زمانی برای کسب جایگاه اقدام کنیم
۱۴۸	چگونه شنلی را به دست آوریم
۱۴۹	روش جدید بازاریابی خدمات مشاغل کنونی حالت مشارکتی دارند

۱۵۵	ارزش سرمایه‌ی خدمات شما
۱۵۶	۳۰ علت اصلی از شکست
۱۶۶	چگونه و از کجا می‌توانید فرصت‌هایی برای کسب در آمد و ثروت بیابید
۱۶۹	معجزه‌ای که همه‌ی این مواهب را به وجود آورده است
۱۷۸	فصل ۸: تصمیم‌گیری
۱۷۸	هفتمین گام در راه ثروتمند شدن، برعادت به تعویق انداختن کارها غلبه کنید
۱۸۱	۴. تصمیم مهم
۱۹۱	فصل ۹: مقاومت و پایداری
۱۹۱	هشتمین گام برای ثروتمند شدن، تلاش‌های پیگیرنیازمند تحرک‌ایمان است
۱۹۹	علائم عدم ایدار
۲۰۴	چگونه قدرت مقاومت در خدمت تقویت کنیم
۲۱۱	فصل ۱۰: قدرت ذهن بر ترس
۲۱۱	نهمین گام به سوی ثروتمند شدن، نیروی رانش
۲۱۲	کسب قدرت به وسیله‌ی ذهن بر ترس
۲۱۹	فصل ۱۱: راز استحاله‌ی جنسی
۲۱۹	دهمین گام برای ثروتمند شدن
۲۲۱	۱۰ محرک ذهنی
۲۲۳	نبوغ به وسیله‌ی حس ششم تقویت می‌شود
۲۳۰	چرا اغلب مردان تا قبل از رسیدن به سن ۴۰ سالگی موفق نمی‌شوند
۲۴۳	فصل ۱۲: ذهن ناخودآگاه
۲۴۳	یازدهمین گام برای ثروتمند شدن، پل ارتباطی
۲۴۷	هفت احساس مثبت اصلی
۲۵۰	هفت احساس منفی اصلی
۲۵۲	فصل ۱۳: مغز
۲۵۲	دوازدهمین گام برای ثروتمند شدن، مرکز دریافت و مخابره‌ای افکار
۲۵۴	بزرگ‌ترین نیروها ناملموس‌اند
۲۵۵	داستان مهیج مغز
۲۵۹	فصل ۱۴: حس ششم

۲۵۹	سیزدهمین گام برای ثروتمند شدن، دری به معبد عقل و اندیشه
۲۶۲	شکل گیری شخصیت با کمک اصل پیشنهاد به خود
۲۷۰	ایمان در برابر ترس
۲۷۱	فصل ۱۵: چگونه زرنگ تر از شش شیخ ترس عمل کنیم
۲۷۲	ترس اصلی
۲۷۴	ترس از ترس
۲۷۹	معارف
۲۸۰	زنان: ای زاهد، پنهان می کنند
۲۸۱	پول تفاوت ها را خلق می کند
۲۸۲	ترس از انتقاد
۲۸۶	ترس از بیماری
۲۸۹	ترس از دست دادن محبوب
۲۹۱	ترس از پیری
۲۹۳	ترس از مرگ
۲۹۵	نگرانی های قدیمی
۲۹۸	کارگاه شیطان
۲۹۹	چگونه در برابر جملات تأثیرات منفی از خود حفاظت کنیم
۳۰۰	پرسش های تست خودشناسی تحلیلی
۳۰۷	۵۷ بهانه های معروف بشری به نام اگر

پیشگفتار

بیش از همه چه می‌خواهید؟

ثروت، شهرت، قدرت، رضایت، شخصیت، آرامش ذهن، خوشبختی؟
با سیزده گام به‌سوی ثروت توضیح داده شد در این کتاب کوتاه‌ترین فلسفه‌ی
قابل‌اعتماد برای موفقیت فردی را ارائه می‌کنیم به همه‌ی شما مردان و زنانی که به
دنبال هدف مشخصی در زندگی هستند مفید است.

اگر بیش از آن که شروع به خواندن کتاب کنید به این حقیقت واقف باشید که
این کتاب برای سرگرمی نوشته نشده است از مطالعه‌ی آن به‌کار بهره‌مند خواهید
شد. نمی‌توانید در یک هفته یا یک ماه مطالب آن را به‌درستی دریابید. شما می‌توانید
ریس‌هاچسون که بیشتر با عنوان مهندس مشاور و معاون طولانی‌مدت توماس آن.
ادیسون شناخته می‌شود، پس از مطالعه‌ی این کتاب گفت: «این کتاب رمان نیست.
کتابی است مشتمل بر اصول موفقیت فردی که برگرفته شده از تجربیات صدها مرد
موفق امریکایی است. باید به مطالعه، فهم و ژرف‌کاوی آن پرداخت. نباید هر شب
بیش از یک‌فصل از آن را مطالعه کرد. خواننده باید زیر جملات تأثیرگذار خط بکشد.
بعد، باید به قسمت‌های مشخص‌شده بازگردد و مجدداً آن‌ها را بخواند. جوینده‌ی

واقعی تنها به خواندن این کتاب بسنده نمی‌کند، بلکه محتویاتش را درک و آن‌ها را از آن خود می‌کند. این کتاب باید در برنامه‌ی درسی تمام دبیرستان‌ها گنجانده شود و هیچ دختر یا پسری نباید بدون گذراندن موفقیت‌آمیز آن فارغ‌التحصیل شود.

این فلسفه جایگزین سایر موضوعاتی که در مدارس تدریس می‌شود نخواهد شد، اما فردا قار می‌کند تا دانش لازم را سازماندهی و استفاده و بدون اتلاف وقت آن را به امر پرفایده و پاداشی بسنده تبدیل کند. دکتر جان آر. ترنر، رئیس دانشکده‌ای در شهر نیو یورک، پس از مطالعه‌ی این کتاب گفت: بهترین مثال برای منطقی بودن این فلسفه پدر خان‌تان بدو سر نویسنده است که با شنوایی غیرطبیعی به دنیا آمده بود که نه تنها گروا نشد بلکه در حقیقت با به کار بستن فلسفه‌ای که در این کتاب توضیح داده شده است تصویب خود را به امتیازی ارزشمند مبدل ساخت. پس از خواندن داستان (که از فصل ۱۲ آغاز می‌شود)، متوجه خواهید شد که در هر حال دستیابی به فلسفه‌ای هستی‌شناختی است که به ثروت مادی تغییر ماهیت دهد، یا بی‌درنگ برایتان آرامش ذهن، درایت، هماهنگی روحی به همراه آورد و در برخی موارد، مانند مورد پسر نویسنده، ممکن است به شما کمک کند تا بر نقص جسمی چیره شوید.

نویسنده، با تجزیه و تحلیل شخصی خود از سده‌ها موفقی دریافت که تمامی آن‌ها، با چیزی که عموماً رایزنی نامیده می‌شود رویه‌ی جبراً بطور انبیاال کرده‌اند. هنگام مواجه با مشکلاتی که باید حل می‌شدند دور هم می‌نشستند و آزادانه به صحبت می‌پرداختند تا این‌که در نتیجه‌ی تشریک مساعی به طرح‌ریزی می‌پرداختند که برای هدفشان مفید بود با خواندن این کتاب و با جامعه‌ی عمل پوشاندن و اصل مغز متفکر که در این کتاب توضیح داده شده است، بیشترین بهره را از آن خواهید برد. می‌توانید با تشکیل انجمن مطالعه‌ی متشکل از افراد (به دلخواه) هم‌عقیده و موافق، این کار را انجام دهید (همان‌طور که دیگر افراد موفق این کار را انجام می‌دهند). انجمن باید در دوره‌های زمانی منظم جلسه‌ای برگزار کند، هر هفته یک‌بار. رویه‌ی کار باید بدین‌صورت باشد که مطالعه‌ی یک فصل از کتاب برای هر جلسه معین شود که پس از آن باید تمام اعضا راجع به مطالب مندرج در فصل مورد نظر آزادانه به بحث و

گفت‌وگو بپردازند. تمام اعضا باید یادداشت‌برداری کنند و تمام نظرات خود را که در نتیجه‌ی بحث و گفت‌وگو مطرح شده‌اند بنویسد. تمام اعضا باید از چند روز قبل از مطالعه‌ی عمومی و بحث مشترک در انجمن، خود با دقت به مطالعه و تجزیه و تحلیل فصل مورد نظر بپردازند. در انجمن کسی باید خواندن کتاب را عهده‌دار شود که روان می‌خواند و می‌داند چطور به نوشته‌ها جذبه و احساس دهد. با دنبال کردن این طرح هر دو ماه از لایه‌لای صفحات این کتاب نه تنها به جمع‌بندی‌ای از بهترین اطلاعات سازمان یافته در نتیجه‌ی تجربیات صدها فرد موفق دست خواهد یافت، بلکه مهر را از دست این که به همان اندازه که به دانش گران‌بهایی از افراد دیگر دست می‌یابد از منابع ارزشمند در ذهن خود نیز بهره‌برداری خواهد کرد. اگر با سماجت این طرح را دنبال کنید در واقع مطمئن باشید که از فرمول اسرارآمیزی که آندرو کارنگی به وسیله‌ی آن به درامی گفتش رسید پرده‌برداری و آن را تصاحب خواهید کرد که در مقدمه‌ی نویسنده هم به آن اشاره شده است.