

۲۰۰۶.۰۷

جسوس
پیغمبر

جهانی شدن در بستر تجارت الکترونیک

تألیف:

دکتر سهیلا خدامی

عضو هیات علمی دانشگاه خوارزمی

دکتر بهاره امانتلو

عضو هیات علمی دانشگاه خوارزمی

عنوان و نام پدیدآور	: خدامی، سهیلا، ۱۳۶۰.	سرشناسه
مشخصات نشر	: جهانی شدن در بستر تجارت الکترونیک / تالیف: سهیلا خدامی، بهاره اصلانو.	
مشخصات ظاهری	: تهران: فوزان، ۱۳۹۷.	
شابک	: ۲۲۱ ص.	
وضعیت فهرست نویسی	: ۹۷۸-۶۰۰-۸۹۹۰-۳۴-۵	
یادداشت	: فیبا	
موضوع	: کتابنامه.	
موضوع	: جهانی شدن - جنبه های اقتصادی /	
موضوع	: بازارگانی الکترونیکی	
شناخت افزوده	: Electronic Commerce :	
ردی بندی کنگره	: اصلانو، بهاره، ۱۳۶۱.	
ردی بندی دیوبی	: HF1۳۵۹ ج/۱۰۷	
شماره کتابشناسی ملی	: ۳۷	
	: ۵۴۰۷۹	



نشر فوزان

نوبت چاپ: اول ناشر (۱۳۹۷)

شمارگان: ۱۰۰۰ جلد

اجرای جلد: سیما شریعتی

چاپ/صحافی: سیمرغ زرین/ کیمیا

تمامی حقوق این اثر محفوظ است. تکثیر یا تولید مجدد آن به طور کلی یا جزئی (چاپ، فتوکپی، انتشار الکترونیکی و ...) بدون اجازه مكتوب ناشر ممنوع بوده و قابل پیگرد قانونی است.

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۸۹۹۰-۳۴-۵

قیمت: ۲۸۰۰۰ تومان

مرکز پخش: نشر فوزان

تهران، میدان انقلاب، بین خیابان کارگر جنوبی و اردبیلهشت، نبش کوچه درخشنان، پلاک ۲، طبقه اول.
تلفن: ۰۹۱۲۶۸۶۰۹۲۳ - ۰۶۶۴۹۰۸۵۰۱ - ۰۶۶۴۹۰۲۰۹

فهرست مطالب

عنوان

صفحه

۹	فصل دل	فصل
۹	فصل دل: جهانی شدن	فصل
۹	مقدمه	مقدمه
۱۲	تعريف جهانی شدن:	تعريف
۱۹	عوامل جهانی شدن	عوامل
۱۹	۱. صنعت ارتباطات	۱. صنعت
۲۰	۲. رشد شرکت های چند ملیتی	۲. رشد
۲۰	۳. گسترش و نفوذ بازارهای مالی جهانی	۳. گسترش
۲۱	۴. افزایش اقدامات بین المللی در خصوص حفظ حقوق بشر	۴. افزایش
۲۲	۵. مسائل زیست محیطی	۵. مسائل
۲۲	- تئوری ها و مدل های جهانی شدن	- تئوری
۲۷	مدل فرایندی جهانی شدن	مدل
۳۲	تشریح مدل فرآیندی جهانی شدن (مدل آپسالا):	تشریح
۳۷	کاربرد مدل جهانی شدن	کاربرد
۴۰	تئوری هزینه مبادله	تئوری
۴۲	جهانی شدن و توان رقابت	جهانی
۴۳	۱- ابعاد و محورهای اقتصادی جهانی شدن	۱- ابعاد
۴۴	۱- ۱- ابعاد فرایند جهانی شدن اقتصاد	۱- ۱-
۴۶	۱- ۲ عوامل اساسی پیش برنده اقتصاد جهانی	۱- ۲-

الف. فناوری و تولید در اقتصاد جهانی	۴۸
ب. عدالت توزیعی و ابهام در اقتصاد جهانی	۵۰
تجارت جهانی و پیدایش نظریه توان رقابت	۵۲
۲- نظریه توان رقابت اقتصاد ملی	۵۷
۱- مفهوم‌شناسی توان رقابت اقتصاد	۵۷
۲- سرچ توان رقابت اقتصاد ملی	۵۹
۳- ارکان نظریه توان رقابت پورتر	۶۲
۲-۳-۱ توان رخابت ظهاد و بهره‌وری	۶۴
۲-۳-۲ ابعاد چهارگانه رخابت و بهره‌وری	۶۷
۲-۳-۳ نتایج کاربردی و مایه‌های الگوی پورتر	۶۹
۲-۳-۴ رابطه توسعه اقتصادی با آن قابل	۷۴
۳- حوزه‌ها و بسترهای تقویت توان رخابت اقتصاد در محیط جهانی	۸۱
فصل دوم	۸۷
فصل دوم : تجارت الکترونیک	۸۷
مزایا و منافع تجارت الکترونیک	۸۹
تعريف تجارت الکترونیک	۹۰
تفاوت تجارت الکترونیکی و کسب و کار الکترونیکی	۹۳
أنواع تجارت الکترونیک	۹۹
عناصر مورد نیاز برای توسعه تجارت الکترونیک	۱۰۰
فصل سوم	۱۰۳
فصل سوم: جهانی شدن و تجارت الکترونیک	۱۰۳
مطالعات انجام شده مربوط به ارتباط جهانی شدن و تجارت الکترونیک	۱۰۵
نظریه پیترسون	۱۰۵
تحقیقات صورت گرفته در زمینه مزایای تجارت الکترونیکی بر جهانی شدن	۱۱۶
فصل چهارم	۱۲۲

۱۲۲.....	فناوری اطلاعات و شرکت های کوچک و متوسط
۱۲۲.....	امکانات اینترنتی
۱۲۶.....	استفاده از اینترنت:
۱۳۱.....	معیارهای مؤثر در پذیرش و استفاده از اینترنت توسط SMEها
۱۳۲.....	مزایای حاصل از استفاده از اینترنت توسط SMEها
۱۳۵.....	فصا پنجم
۱۳۵.....	تجارت الکترونیکی و شرکت های کوچک و متوسط
۱۴۰.....	سطوح مختلف پذیرش تجارت الکترونیکی در شرکت ها
۱۵۲.....	عوامل موثر بر جاهانی تجارت الکترونیک در شرکت های کوچک و متوسط:
۱۷۳.....	فصل ششم
۱۷۳.....	جهانی شدن شرکت های کوچک و متوسط
۱۸۰.....	الصادرات مستقیم بواسیله SMEها
۱۸۱.....	SMEها و موانع صادرات
۱۸۸.....	فصل هفتم
۱۸۸.....	تجارت الکترونیک و جهانی شدن شرکت های کوچک و متوسط
۱۹۳.....	جهانی شدن شرکت های کوچک و متوسط در بستر تجارت الکترونیک
۲۰۲.....	حوزه های بالقوه جهانی شدن شرکت های کوچک و متوسط در تجارت الکترونیکی
۲۰۵.....	منابع و مأخذ:

مقدمه

«جهان شدن» زنجیره ای از دگرگونی هاست که عرصه های گوناگون فرهنگ، سیاست و اقتصاد کشورهای جهان را در برگرفته و روابط متنوع و مقابله مییند و اندکای مستقل ملی برقرار ساخته است و گمان می رود در نهایت به ایجاد یک نظر واحد جهانی بیانجامد. جهانی شدن در فرآیند خود با چالش های فراوانی روپرورد. پدیده جهانی شدن برای کشورهایی که برای حفظ ارزش های فرهنگی خود اراده می ورزند و در صحنه سیاست بین المللی به گونه ای مستقل از قدرت های بزرگی کنند برای شناخت تهدیدها و بحران هایی که این پدیده برای آنها به دنبال دارد؛ بیار مهم است (مالک، ۱۳۸۱)

پیشرفت فناوری ارتباطات و اطلاعات در سده بیست و نهool علم کامپیوترا سبب تغییرات شگرفی در دنیای کسب و کار شده است. دوره الکترونیک، عمده ترین دستاورد بکارگیری فناوری ارتباطات و اطلاعات (ICT) در زینه های اقتصادی است. استفاده از این فناوری موجب توسعه تجارت، تسهیل ارتباطات عوامل اقتصادی، فراهم کردن امکان فعالیت برای بنگاه های کوچک و متوسط، ارتقای بهره وری، کاهش هزینه ها و صرفه جویی در زمان شده است. فناوری ارتباطات و اطلاعات امکان افزایش قابلیت رقابت پذیری بنگاه ها را فراهم ساخته و همچنین به ایجاد مشاغل جدید منجر شده است.

جهانی شدن و تغییرات سریع در حوزه تکنولوژی از خصوصیات دنیای امروز بوده و باعث چالش در سازمان ها و کشورها شده است. برای همین نمی توان به

راحتی از کنار چنین تحول و امر مهمی به راحتی گذشت. تکنولوژی اطلاعات و ارتباطات نیز سهم بسیار زیادی در توسعه یا عقب افتادگی کشورها و سازمان‌ها دارد و در کنار آن همه جنبه‌های زندگی فردی و اجتماعی افراد را هم تحت پوشش خود قرار می‌دهد. تجارت الکترونیک یکی از همان جنبه‌های متأثر از تکنولوژی در حوزه اقتصاد و بازارگانی است.

تجارت الکترونیک یکی از امور ضروری قرن بیست و یک بوده و با انجام هرگونه از در تجاری به صورت آنلاین به وسیله شبکه جهانی اینترنت نقش مهمی در تسهیل مبادلات داخلی و بین‌المللی کشورها دارد. تجارت الکترونیکی به بنگاه‌های تجاری سهل این اجازه را می‌دهد که به بازارهای جهانی مرتبط شده، صادرات و در نتیجه توسعه ناصلص، داخلی خود را افزایش دهند.

تجارت الکترونیک به مصرف کنندگان این امکان را می‌دهد در هر زمان و هر مکانی با اتصال به اینترنت معاملات خود را انجام دهند. بهره از شیوه‌های نوین تجارت الکترونیک می‌تواند موجب صرفه‌جویی در هزینه‌ها و کارآیی بیشتر عملیات تجاری بنگاه‌های تولیدی را فراهم اود و در نهایت موجبات افزایش توان رقابتی و رشد اقتصادی شود.

تجارت الکترونیک فرصت‌ها و تهدیدهای رقابتی بسیاری برای سازمان‌ها و کشورهای مختلف به وجود آورده است به طوری که امروز تقریباً شرکت یا سازمان تجاری پیدا می‌شود که با این نام ناآشنا بوده یا از آن استفاده نکند. بسیاری از این شرکت‌ها و سازمان‌ها از تجارت الکترونیک استفاده کرده، آن را به خدمت گرفته و به جهانی شدن و صادرات نیز کمک می‌کنند.

دلایل مختلفی وجود دارد که سازمان‌ها را در استفاده از تجارت الکترونیک کاهم کرده و مانع از توسعه اقتصادی کنند. یکی از آن دلایل آشنا نبودن مدیران

شرکت های تجاری یا صادراتی با فناوری ها و منافع حاصل از آن است. شرکت های تجاری و صادراتی باید در راستای شناسایی توان بالقوه اینترنت گام برداشته و برای تقویت فعالیت های صادراتی، مشتریان صادراتی جدید خود را از طریق اینترنت پیدا کنند. مدیران این شرکت ها می توانند از اشخاصی که با اینترنت آشنا بود، کمک گرفته و فعالیت های صادراتی و بازاریابی خود را از طریق اینترنت، انحصار دهند.

ملاحظات هریم و امنیت یکی دیگر از موانعی است که مدیران برای خود می سازند تا کمتر از تجارت الکترونیک در جهانی شدن استفاده کنند. زمانی که مدیران آشنایی کافی با تجارت الکترونیکی و اینترنت نداشته باشند بی شک در محاسبات خود دچار اشتباهی شوند. تصور اشتباه آنها از تجارت الکترونیک آنها را به این نتیجه می رساند که استفاده از اینترنت هزینه های زیاد به همراه داشته آینده و امنیت شرکت را از بین خواهد برد.

مدیران شرکت ها و سازمان های تجاری باید با توجه کار شرکت های بزرگ هم حوزه خود آشنا شده تا خود متوجه شوند نقش تجارت الکترونیک در جهانی شدن شوند. تجارت الکترونیک با افزایش بهرهوری، تأثیر هزینه تولید و در نتیجه کاهش فشار بر قیمت ها و حفظ تورم در سطح پایین هم تردد نقش مهمی در و جهانی شدن ایفا میکند. همچنین ورود شرکت های تازه وارد برای تامین تقاضای فعلی، ایجاد محیطی پویا و خلاق در راستای تاسیس و تشکیل شرکت های جدید و افزایش کسب و کارهای کاملاً جدید از دیگر عوامل جهانی شدن است.