

~~۱۴۰۵~~
~~۱۴۰۶~~
۱۴۰۷

چهره‌شناسی

هنر شناختن افراد

تألیف:

راجر گوتز

ترجمه:

نیما سید محمدی

السازان
نشر ارسباران

عنوان و نام پدیدآور : چهره‌شناسی (هنر شناختن افراد) / تألیف : راجر گوتز؛ ترجمه : نیما سیدمحمدی

مشخصات نشر: تهران: نشر ارسیاران، ۱۳۹۶
مشخصات ظاهری: ده - ۱۵۰ ص.: مصور، جدول.

شابک: ۱-۳۷-۷۳۸۵-۶۰۰-۹۷۸
فهرست‌نویسی براساس اطلاعات فیبا.

عنوان اصلی: The Art of Reading People

موضوع: فیفاشناصی - تیپ‌شناسی

موضوع: زبان ایما و اشاره

رمهندی کنگره: ۱۳۹۶ گ ۲۲ ف / BF ۸۵۸

رمهندی - یوبی: ۱۳۸

شماره، ثتابشناسی ملی: ۴۸۹۱۰۹۳

بایاید به حقوق دیگران احترام بگذاریم

مخاطب عزیز، خوانندۀ راهنمای ای، کتاب حاصل دسترنج چندین ساله مترجم و ناشر است. تکثیر آن به هر شکل و میزانی، بدرو، اجدۀ از ناز، و مؤلف، و خرد و فروش آن کاری نادرست، غیرقانونی، و غیرشرعنی است. پیامد این حمل نا، واب موجب بی‌اعتمادی در فضای نشر و فروش کتاب می‌شود و می‌تواند زمینه‌ساز محیطی ناسالم جهانی از رنگ کردن زحمات دست‌اندرکاران فعالیت‌های فرهنگی و اقتصادی در جامعه شود که در نهایت، بین خردشما و فرزندان تان خواهد شد.

سایت

www.Virayesh-Ravar-Arsivar.com

الراوار
نشر ارسیاران

پست الکترونیکی

panahir91@yahoo.com

چهره‌شناسی (هنر شناختن افراد)

تألیف: راجر گوتز

ترجمه: نیما سیدمحمدی

ناشر: ارسیاران

نوبت چاپ: اول، پاییز ۱۳۹۶

لیتوگرافی، چاپ و صحافی: طیف‌نگار

شمارگان: ۵۰۰ تعداد صفحات: ۱۶۰ صفحه

قیمت: ۱۰۰۰۰۰ ریال

شابک: ۱-۳۷-۷۳۸۵-۶۰۰-۹۷۸

ISBN: 978-600-7385-37-1

مرکز پخش: تهران - خیابان زرتشت غربی، بین خیابان پنجم و ششم، پلاک ۶۳

تلفن: ۹-۸۸۹۶۲۷۰۷ تلفکس: ۸۸۹۶۷۳۳۵۸

فهرست

۱۰	مقدمه
۱	پنجمین فصل : سرو و صورت
۱	صادرت
۲	پیمرخ‌ها
۳	شکل‌های صور
۴	گرد
۵	بیضی
۶	مربع
۷	مستطیل دراز
۸	مستطیل پهن
۹	لوزی
۱۰	سطلی عمودی
۱۱	سطلی وارونه
۱۲	مثلث عمودی
۱۳	مثلث وارونه
۱۴	نامنظم
۱۵	حالات
۱۵	پنجمین فصل : ریش و سبیل
۱۶	ریش
۱۷	ریش کامل
۱۸	ریش شکل داده شده
۱۹	ریش بدون سبیل

۱۹	ریش بزی
۱۹	منگوله
۲۰	چانه عربان
۲۱	سیبل
۲۱	خط مدادی
۲۲	استاندارد
۲۲	آویزان
۲۳	په پشت
۲۳	عجماتی (شاه عباسی)
۲۴	کله
۲۴	کلوات

﴿ فصل ۳ : پوشش ها ﴾

۲۷	نوع چشم
۲۹	ابریشمی
۲۹	کتانی
۳۰	کتفی
۳۱	توری
۳۲	چشم های مرکب
۳۲	ساختار بدون رشته
۳۳	شكل چشم
۳۳	گرد / بیضی
۳۴	باریک
۳۴	مربع
۳۵	مستطیل
۳۵	مثلث
۳۵	نگاه
۳۶	خیره شدن
۳۹	چشم بستن
۴۱	اندازه چشم
۴۱	اندازه عنیبه
۴۲	رنگ عنیبه

۴۴	سفیدی چشم
۴۶	چشم‌های تاهمنا
۴۷	چشم‌های گودرفته
۴۷	فاصله چشم‌ها
۴۸	چشم‌های کج
۵۰	پلک‌ها
۵۱	مزه‌ها
۵۲	امروها
۵۵	ابدلهای آشته
۵۵	ابدلهای جارویی
۵۶	ابروهای قدمانان
۵۶	ابروهای ماه نو
۵۷	ابروهای ای
۵۷	ابروهای مثلثی
۵۸	ابروهای حرف هسوس
۵۸	مردمک چشم

﴿٤﴾ فصل ۴: بقیه حالت‌های در

۶۱	دهان
۶۴	لب‌ها
۶۷	دندان‌ها
۶۸	بینی
۶۹	بینی صاف
۶۹	بینی رُمی
۷۰	بینی مقعر
۷۰	بینی تخت
۷۱	بینی عقابی
۷۱	گوش‌ها
۷۴	مشخصه‌های دیگر
۷۴	چانه
۷۵	پیشانی

۷۶	شیارهای پیشانی
۷۶	خطوط
۷۷	خطوط پیشانی
۷۹	خطوط نگرانی
۸۰	خطوط خنده
۸۱	خطوط فن بیان
۸۱	خطوط بیان دهانی
۸۲	م

❖ آصل ۵: دست‌ها و انگشت‌ها

۸۷	دست
۸۸	لمس
۹۵	شکل دست
۹۶	دستِ خاک
۹۷	دستِ هوا
۹۸	دستِ آتش
۹۹	دستِ آب
۹۹	طبله
۱۰۰	برآمدگی‌ها
۱۰۱	مشتری
۱۰۲	زحل
۱۰۳	آپولو
۱۰۴	عطارد
۱۰۵	زهره
۱۰۶	ماه
۱۰۷	مریخ
۱۰۸	خود
۱۰۹	پیتون
۱۱۰	انگشت‌ها
۱۱۱	درازا
	بند انگشت‌ها

۱۱۳	شکل انگشت
۱۱۴	نوک انگشتان
۱۱۵	نوک های مخروطی (کله قندی)
۱۱۵	نوک های مربعی
۱۱۵	نوک های تیز
۱۱۶	نوک قاشقی شکل
۱۱۶	ناخن های انگشتان
۱۱۸	فاصله انگشت ها
۱۱۹	۱۰۰ انگشت ها
۱۲۰	پیس اور
۱۲۱	حلقه دار
۱۲۲	کمانی
۱۲۲	مختلط
۱۲۳	چشم طاووسی
۱۲۳	ترکیبی
۱۲۳	ویژگی های فردی انگشت
۱۲۳	مشتری (انگشت سبابه)
۱۲۵	زحل (انگشت میانی)
۱۲۶	آپولو (انگشت انگشتی)
۱۲۷	عطارد (انگشت کوچک)
۱۲۹	انگشت شست

❖ فصل ۶: زبان بدن

۱۳۳	ویژگی های جسمانی
۱۳۳	تیپ های بدنی
۱۳۴	حالات
۱۳۷	حرکات
۱۳۷	دست ها
۱۴۱	دست روی صورت
۱۴۲	بازوها و پاهای
۱۴۶	نشانه های دیگر

مقدمه

همه ما کم و بیش از ارتباط کلامی و غیرکلامی بین دو نفر که یکدیگر را ملاقات می‌کنند، آگاهیم. اکثر افراد فقط به جنبه کلامی ارتباط توجه می‌کنند و با این کار، بیشتر اطلاعاتی را که مبادله می‌شود، از دست می‌دهند یا سوءتعییر می‌کنند. قسمت غیرکلامی ارتباط که اغلب نادیده گرفته می‌شود و با عنوان زین بدن به آن اشاره می‌شود، نه تنها بدن، بلکه صورت، دست‌ها، پهلو، ... را نیز در بر می‌گیرد.

سوابقی از مطالعهٔ صفات انسان در غرب از زمان ارسسطو و نشانه‌هایی نیز از مطالعهٔ رفاه، آن‌تراحداقل به مدت دوهزار سال در شرق وجود دارد. با این حال این رورها اراد کردند از اهمیت پرداختن به اشخاص بر طبق صفات اساسی آنها آگاه‌اند.

کتاب‌های مرجع زیادی در این انداع گوناگون زیان کلامی و غیرکلامی وجود دارد که برخی مستقیم به «زین بدن» مربوط هستند و برخی به جنبه‌های ارتباطات غیرکلامی صورت توجه می‌کنند. همچنین کتاب‌های زیادی دربارهٔ کف‌بینی و عنیه‌شناسی و ... در دارد؛ ولی فقط تعداد کمی از آنها مرور کلی و راهنمای مرجع دربارهٔ صفات و اسباب غیرکلامی را در یک کتاب که به راحتی قابل درک باشد، ارائه می‌دهند. این کتاب سعی کرده‌ام ترکیبی خواندنی و جالب از حالت رازگونه مشهوده‌من، رسوم اروپایی، دقت علمی آمریکایی و سادگی و واقع‌بینی استرالیی را ارائه دهم. هدف این کتاب فقط راهنمایی برای برقراری ارتباط غیرکلامی نیست؛ بلکه تأکید بر صفات انسان است که در چهره، دست‌ها، بدن و اعمال فرد جلوه‌گر می‌شوند. بنابراین، نه تنها به شما امکان می‌دهد تا به تیپ فردی که با او در ارتباط هستید، پی ببرید، بلکه این امکان را به شما می‌دهد تا با صفات آشکار خود نیز آشنا شوید.

بنابراین، با شناختن نگرش‌ها و صفات کلی دو طرف در هر ارتباطی، به احتمال بیشتری از این‌گونه دیدارها بهره‌مند می‌شوید. این بهره‌مندی ممکن است به شکل پیشرفت شغلی، راحت‌تر کنارآمدن با عموم مردم، مراجعت، مشتریان، مهمانان، شریکان تجاری و ... باشد، یا ممکن است در میزان فروش بیشتر، مشکلات کمتر در روابط میان رئیس و مرئوس، جو زناشویی سالم‌تر یا صرفاً آمادگی بیشتر در توانایی برقراری روابط دوستی جلوه‌گر شود.

باید به خاطر بسپارید که هرگز در هیچ نوع ارتباطی، نباید یک جمله، کلمه، عمل یا صفتی، خارج از بافت موقعیتی در نظر گرفته شود. به عبارت دیگر، حتی شاهدهای غیرکلامی باید بخشی از تصویر کلی در نظر گرفته شوند. با این روش تصویر دقیقی از ارتباط امکان‌پذیر می‌شود. فقط هنگامی که ارتباط کمی را غیرکلامی با یکدیگر هماهنگ باشند، پیام کامل شما به طرف مقابل مرسال می‌شود.

به همین نحو، فقط وقتی این شمانگی ارتباط کلامی و غیرکلامی طرف مقابل خود راضی باشید، او را بزرگ‌نمایید کرد؛ بنابراین اگر می‌خواهید موفق شوید، مهم است اطمینان یابید که منظور خود را به خوبی فهمانده‌اید. هدف کتاب این است که مرجعی سریع را درست کند و در ضمن، شما را قادر سازد تا صفات خود را تجزیه و تحلیل کنید و به شما امکان دهد تا در صورت لزوم، اقداماتی اصلاحی انجام دهید که بتوان است مقام و جایگاهتان را بهبود بخشد. همچنین به شما امکان می‌دهد تا از دی‌را که مایلید ارتباط خود را با آنها بهبود بخشد، به سرعت بررسی کنید. این کتاب به شما نشان خواهد داد چگونه بدون کنارگذاشتن طرف مقابل، به بهترین نحو به هدف خود برسید.

این دانش در اختیار شماست تا از آن استفاده کنید. اگر آنها را عاقلانه به کار ببرید، می‌توانید ارتباط خود با دیگران را بهبود بخشد که در نتیجه آن، کیفیت زندگی شما ارتقا خواهد یافت.