

مدیر سبز تقدیم می کند

کتابخانه موافقیت برایان تریسی

مدیریت و اگذاری ها

برایان تریسی

ترجمه
ژان بقوسیان
بنفسه عطرسائی

Tracy, Brian	تریسی، برایان - مر	سرشناسه
مدیریت و اگذاری کارها	گارها برایان تریسی : ترجمه زبان بقوسیان، بنفشه عطرسانی.	عنوان و نام بندی‌اور
قیمت: ۱۳۹۷		مشخصات نظر:
۱۱۲ صفحه	تصویر (بخش دیگر)	مشخصات ناگهانی
۵۰ ریال	۹۷۸-۷-۰۰-۹۱۸۰۰-۵-۹	شابک
		طبیعت
		و قسمت فهرست نویسی
		پادشاهت
		پادشاهت
		ندای اقتصاد درسال ۱۳۹۷ خیلی گرفته است.
		پادشاهت
		عنوان درگز
		عنوان درگز
		موضع
		موضع
		نشانه افزوده
		نشانه افزوده
		ترجمه از
		ترجمه از
		ویراستار
		ویراستار
		صفحه‌آرایی و طراحی جلد:
		نوبت چاپ:
		شماره:
		ISBN: ۹۷۸-۷-۰۰-۹۱۸۰۰-۵-۹
		تلفن مرکز پخش:
		پایگاه اینترنتی / ایمیل:

انتشارات برقعی

■ ناشر:

■ عنوان کتاب: مدیریت و اگذاری کارها - کتابخانه موقفيت برایان تریسی

■ شرکت مدیر سبز

برنامه‌ریزی (راجع):

■ ترجمه: زبان بقوسیان، بنفشه عطرسانی

■ اذر جوزی

ویراستار:

■ صفحه‌آرایی و طراحی جلد: اذر جوزی، زبان بقوسیان

■ نوبت چاپ: ۱۳۹۲ اول

صفحه‌آرایی و طراحی جلد:

■ شماره:

■ قیمت: ۶۵۰۰ تومان

■ ISBN: ۹۷۸-۷-۰۰-۹۱۸۰۰-۵-۹
۹۷۸-۷-۰۰-۹۱۸۰۰-۵-۹
۸۸۴۹۲۳۹۷-۸۸۴۷۲۹۳۱-۸۸۴۰۸۷۳۲

www.modiresabz.com
info@modiresabz.com



تمامی حقوق برای ناشر محفوظ است.

فهرست مطالب

۶	مقدمه
۹	۱. ارزشمندترین منبع را پرورش دهید
۱۱	۲. با افسانه‌های مانع از واگذاری مبارزه کنید
۱۵	۳. نقطه شروع واگذاری
۲۱	۴. مدل کارخانه‌ای مدیریت
۲۷	۵. نتایج کلیدی را مشخص کنید
۳۳	۶. معیارهایی برای عملکرد عالی مشخص کنید
۳۹	۷. مدیریت هدف محور
۴۵	۸. سه ویژگی بهترین رئیس‌ها
۵۱	۹. هفت کیلداری مؤثر
۵۷	۱۰. مدیریت مورد
۶۱	۱۱. خود را معلم آزاد
۶۵	۱۲. در کارمندان اعتمادبهنه ایجاد کنید
۶۹	۱۳. تصمیم‌گیری را واگذار کنید
۷۵	۱۴. انتظارات را بازرسی کنید
۷۹	۱۵. با خود منظم افراد را بنا کنید
۸۳	۱۶. همواره به کارمندان انگیزه بدهید
۸۹	۱۷. از رهبری موردنی استفاده کنید
۹۳	۱۸. چهار تیپ شخصیتی را مشخص کنید
۱۰۱	۱۹. سه شیوه رهبری
۱۰۵	۲۰. از واگذاری معکوس اجتناب کنید
۱۱۱	۲۱. پنج کلید اثربخشی مدیریتی

واگذاری کارها یکی از مهارت‌های ساسی مدیران مؤثر است. بدون توانایی واگذاری مؤثر و درست، نمی‌توانید استعداد خود را به عنوان مدیر آشکار کنید.

تعریف مدیریت عبارت است از «کسب نتیجه از طریق ... کار». در ذات این تعریف ایده واگذاری مؤثر کارها، وظایف و مسئولیت‌ها به کارمندان نهفته است. توانایی و اشتیاق شما در واگذاری کارها تعیین کننده پیشرفت و موفقیت در کسب و کار است.

بسیاری از مدیران کارها را به سختی واگذار می‌کنند. آن‌ها اغلب علاوه‌ای به این کار ندارند یا در انجام آن ناتوان هستند و در نتیجه فرصت‌های پیشرفت خود را محدود می‌کنند. از آنجا که جایگزین واگذاری کارها، انجام شخصی آن است، مدیران مسئولیت‌ها و کارهای زیادی دارند که باید شخصاً انجام دهند و در نتیجه نمی‌توانند به اندازه کافی برای سازمان مفید باشند.

فواید واگذاری

واگذاری کارها فواید و مزایای متعددی دارد. واگذاری به شما امکان می‌دهد تا حوزه کاری‌تان را از آنچه می‌توانید انجام دهید به آنچه می‌توانید کنترل یا مدیریت کنید، گسترش دهید. به این معنی که در طول روز می‌توانید بر کارهای محدودی تمرکز کنید که فقط خودتان از عهده انجامشان بر می‌آید. واگذاری کارها به شما امکان می‌دهد تا کیفیت و کمیت نتایج را ارتقا دهید و نتایج بیش از هر عامل دیگری تعیین کننده درآمد، جایگاه و میزان رضایت شخصی شما از کار است.

همچنین واگذاری کارها شما را قادر می‌سازد تا توانایی و لیاقت افراد زیردستتان را نیز ارتقا داده و این استعداد انسانی را شکوفا کنید. امروزه مدیران با خبرگات کامل خود کار می‌کنند؛ کارهای آن‌ها از زمانی که برای انجامشان در اختیار ارزش سییار بیشتر است. مدیر برای انجام همه کارهای مهم باید هر کاری که ارجیح‌تر بگران ساخته است را به آن‌ها واگذار کند. این حقیقتی محض در زندگی کاری است.

واگذاری کارها قابل یادگیری است

خوبشختانه واگذاری کارها مهارتی است که می‌تواند بهبود یابد. شما هر مهارتی را با یادگیری روش انجام آن می‌آموزید و سپس مدام تمرین می‌کنید تا به عادت بدل شود؛ مثل رانندگی.

بسیاری از مدیران هرگز درباره واگذاری کارها آموزش ندیده‌اند، در نتیجه هر بار که رفتار جدیدی را می‌آموزید، ابتدا احساس می‌کنید ناشی هستید. با این حال، هر چه بیشتر واگذاری کارها را تمرین کنید، برایتان ساده‌تر می‌شود. این کتاب به شما کمک می‌کند تا در واگذاری مهارت کسب کرده، توانایی خود را چند برابر کنید و کمک بزرگی برای سازمانتان باشید. در این کتاب

مجموعه‌ای از ایده‌های کلیدی را می‌آموزید که شما را به واگذارکننده بسیار بهتری تبدیل خواهد کرد. هر یک از این تکنیک‌ها، روش‌ها و استراتژی‌ها در طول سال‌ها محک خورده، تایید شده و تضمین شده‌اند.

اگر این تکنیک‌ها را بارها و بارها تمرین کنید، به سرعت به نقطه‌ای می‌رسید که افراد شما را یکی از بهترین واگذارکنندگان خواهند دانست.