

۸ اصل ورود به باشگاه

میلیاردرها

www.ketab.ir

"همراه با تمرینات کاربردی برای پرورش نبوغ مالی شما"



۸ اصل ورود به باشگاه میداردرها

نویسنده: جیم ویر

مترجم: ناهید سپهرپور

ناشر: بنیاد فرهنگ زندگی (وابسته به بنیاد فرهنگ زندگی پارسه)

چاپ اول: ۱۳۹۲

شمارگان: ۲۵۰۰ نسخه

قیمت: ۱۴۰۰۰ تومان

تلفن تماس: ۸۸۷۳۸۱۸-۱

نشانی: بل سیدخندان، ابتدای سهروردی شمالی، پلاک ۸۲۹، طبقه ۲، واحد ۶

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۶۲۶۸-۱۴-۹

ناشراز همکاری کارگزاری تدبیرگر سرمایه در چاپ این کتاب به منظور کمک به توسعه فرهنگ سرمایه گذاری در کشور قدردانی می نماید.

لیتوگرافی، چاپ، صحافی: مجتمع چاپ طیف نگار

www.ketab.ir

سرشناسه

: ویر، جیم، ۱۹۵۴-م.

Ware, Jim

عنوان و نام پدیدآور

: ۸ اصل نابغه های سرمایه گذاری همراه با تمرین

نویسنده جیم ویر؛ مترجم ناهید سپهرپور.

مشخصات نشر

: تهران: بنیاد فرهنگ زندگی، ۱۳۹۱.

مشخصات ظاهری

: ۳۴۲ ص.

شابک

: ۹۷۸-۶۰۰-۶۲۶۸-۱۴-۹ ریا: ۱۴۰۰۰

وضعیت فهرست نویسی

: فیا

عنوان گسترده

: هشت اصل نابغه های سرمایه گذاری همراه با تمرین

موضوع

: سرمایه گذاری، جنبه های روان شناسی

موضوع

: سهام، جنبه های روان شناسی

موضوع

: پول، جنبه های روان شناسی

شناسه افزوده

: سپهرپور، ناهید، ۱۳۵۰ - مترجم

رده بندی کنگره

: الف ۱۳۹۱ و ۹۵۵/۱۵ HG ۴۵۱۵

رده بندی دیویی

: ۳۳۲/۶

شماره کتابشناسی ملی

: ۲۹۰۰۶۳۷

به نام خدا

فهرست مطالب

پیشگفتار	
بخش اول سرمایه‌گذار: رفتارهای روانشناختی خبره‌ها	۱

فصل ۱	خبره‌های سرمایه‌گذاری: گروه پنج‌گانه	۳
فصل ۲	هشت عادت مهم	۹
فصل ۳	اسرار سرمایه‌گذاران خبره: پیچیدگی	۲۱
فصل ۴	خودشناسی	۲۹
فصل ۵	تقویت توانایی‌های خود	۴۵
فصل ۶	شخصیت آرمانی سرمایه‌گذاری	۶۳
فصل ۷	شخصیت نمادین سرمایه‌گذاری	۶۷

بخش دوم گروه سرمایه‌گذاری: تکنیک‌های همکاری	۸۵
---	----

فصل ۸	آیا امروزه کار گروهی امکان‌پذیر است؟	۸۷
فصل ۹	دست‌کش‌های طلایی یا قانون طلایی؟	۹۹
فصل ۱۰	ابزارهایی برای گروه‌های سرمایه‌گذاری	۱۰۵
فصل ۱۱	پیشینه‌ای از یک نمونه	۱۱۷
فصل ۱۲	خلق و خوها و گروه‌ها: کاربرد آن‌ها در بازارها	۱۲۷
فصل ۱۳	خلق و خوها و خدمت به مشتری	۱۴۱

برای افزایش خلاقیت

۱۵۵	فصل ۱۴ مشکل‌گشایی جمعی برای توده‌ها
۱۶۷	فصل ۱۵ سرمایه‌گذار خلاق: متقاعد کردن منتقدان
۱۸۱	فصل ۱۶ ایجاد فضایی امن
۱۹۵	فصل ۱۷ رهنمودهایی برای امنیت
۲۰۹	فصل ۱۸ فرض کنید هیچ چیز نمی‌دانید (ا)
۲۲۱	فصل ۱۹ دنده عرض کردن (ک)
۲۲۹	فصل ۲۰ رنج و سختی را به جان خریدن
۲۴۱	فصل ۲۱ کنار گذاشتن تفکر مبتنی بر «یا این یا آن» (و)
۲۴۷	فصل ۲۲ اقتباس از سایر روش‌ها «ب»
۲۵۱	فصل ۲۳ کمک خواستن «ا»
۲۶۱	فصل ۲۴ ابزار و راهکارها (ت)
۲۷۵	فصل ۲۵ یافتن روش‌های شخصی

بخش چهارم

سرمایه‌گذار شهودی:

۲۸۹

سرمایه‌گذاری با هر دو سمت مغز

۲۹۱	فصل ۲۶ سرمایه‌گذاری کوانتومی
۳۰۱	فصل ۲۷ موج‌ها و / یا ذرات
۳۰۷	فصل ۲۸ مثال برای دریافت شهودی
۳۱۵	فصل ۲۹ عمل کردن با تمام سیلندرها

شما برای ثروتمند شدن به یک راه امتحان شده احتیاج دارید؟

مطالعه زندگی آدم‌های مطرح دنیا در عرصه ثروت‌آفرینی نشان از آن دارد که آن‌ها توانسته‌اند رخدادهای اجتماعی، سیاسی، فرهنگی و جمعیتی را با تحلیلی مناسب به برداشتی اقتصادی تبدیل نمایند و از آن مهم‌تر، برداشت اقتصادی خود را به وسیله ابزارهایی به نام کالای سرمایه‌ای به ثروت‌های ماندگار و رشد‌یابنده‌ای تبدیل کنند. یکی از معتبرترین کالاهای سرمایه‌ای، سهام شرکت‌های فعال در بورس است که همیشه به شما اجازه می‌دهد که در سایه اندیشه، تحلیل و شهود خود را به یک فرصت بی‌نظیر برای توسعه دارایی و ثروت خود تبدیل کنید. حال ممکن است این سؤال مطرح گردد «اگر تحلیل وجود نداشت و به کمک‌های اولیه در این حوزه نیاز بود تکلیف چیست؟» باز هم پاسخ ساده است، پذیرش ما به عنوان یار اصلی شما در فضای بازار سرمایه است و ما یاری خود را به چند روش برای شما به سرانجام می‌رسانیم.

ما یاری معتبر برای شما خواهیم بود

شرکت کارگزاری تدبیرگر سرمایه (سهامی خاص) در تاریخ ۱۳۷۹/۱۱/۱۵ با شماره ثبت ۱۷۱۲۲۸ در اداره ثبت شرکت‌های تهران به ثبت رسیده است. این شرکت دارای مجوز فعالیت در بورس اوراق بهادار، فرابورس و بورس کالای کشاورزی است و همچنین دارای مجوز صندوق سرمایه‌گذاری مشترک، معاملات بر خط، سبدگردانی و کارگزار معرف است. این شرکت موفق به دریافت گواهینامه ایزو ۹۰۰۱ شده است.

پیشنهادات ما برای شما

۱. خرید و فروش سهام. اگر اهل ریسک و علاقمند توسعه شتابان تر ثروت خود هستید.

۲. خرید و فروش اوراق مشارکت. اگر سودهای ثابت و مطمئن برای تان مطرح است.

۳. مدیریت وجوه نقد به نمایندگی از طرف اشخاص حقیقی و حقوقی. اگر دوست دارید متخصصین سرمایه‌های بزرگ شما را به حرکت سودآور وارد کنند.

۴. مدیریت صندوق سرمایه‌گذاری مشترک. اگر پول کوچکی دارید و برای آن حاضرید حوصله کنید تا آرام آرام به مانند گلوله برفی بزرگ شود.

ضمناً این شرکت در آینده نزدیک فعالیتش را در رینگ معاملات پتروشیمی بورس کالا شروع خواهد نمود و بخش معاملات آتی خود را راه اندازی خواهد کرد.

شرکت کارگزاری تدبیرگر سرمایه این اثر را که در جهت کمک به توسعه فرهنگ سرمایه‌گذاری آگاهانه و عالمانه در کشور، تهیه و منتشر شده است به شما خواننده گرامی تقدیم می‌نماید و امید آن دارد که عاملی شود برای آنکه یا قدم اول را بردارید یا قدم‌های برداشته شده را سریع‌تر و بزرگ‌تر نمایید.

به امید ورود شما به جمع انسان‌های آینده روشن

هیأت مدیره شرکت کارگزاری تدبیرگر سرمایه

فکر می‌کنم خودآگاهی، مهم‌ترین عامل قهرمان شدن است.

بیلی جیم کینگ^۱

اگر خودتان و دشمن‌تان را بشناسید، از جنگ هراسی نخواهید داشت.

اگر خودتان را بشناسید، اما دشمن‌تان را نشناسید، به‌ازای هر پیروزی، شکستی پیش‌رو خواهید داشت؛ و اگر خودتان را نشناسید و دشمنان را هم نشناسید، هرگز رنگ پیروزی را نخواهید دید.

سان تزو، هنر جنگ^۲

اگر ندانید چه کسی هستید، در بازار سهام خودتان را به قیمت گزافی خواهید شناخت.

آدام اسمیت، بازی پول^۳

همه کتاب‌هایی که درباره کسب‌وکار نگاشته می‌شوند، ادعا می‌کنند که مشکلی را شناسایی و برطرف می‌کنند و این کتاب نیز تفاوتی با بقیه ندارد. موضوعی که در این جا به آن پرداخته می‌شود، این است که بسیاری از کسانی که اقدام به سرمایه‌گذاری می‌کنند، معیارهای مختص خود را دارند. بسیاری از افراد که اقدام به سرمایه‌گذاری می‌کنند، سودآوری را از مقداری که

1. Billie Jean King

2. Sun Tzu, The Art of War

3. Adam Smith, The Money Game

می‌توان با سرمایه‌گذاری در صندوق‌های سرمایه‌گذاری به دست آورند، فراتر نمی‌برند. به‌طور ساده باید گفت، سرمایه‌گذاران، ارزش افزوده‌ای ایجاد نمی‌کنند. و جالب این‌که سرمایه‌گذاران این را می‌دانند و به همین دلیل است که صندوق‌های سرمایه‌گذاری در حال رشد هستند.

بنابراین، سرمایه‌گذاران برای بالا بردن رکوردهای رقابتی خود چه می‌توانند بکنند؟ همان فعالیت‌هایی را که پیش از این انجام می‌دادند، تکرار کنند؟ در این صورت ممکن است دچار سندرم لامپ خیابان (برگرفته از داستانی در خصوص دوستی که ترجیح می‌داد کلیدهایش را زیر لامپ خیابان جستجو کند تا این‌که در کوچه‌ای که آن‌ها را گم کرده بود به دنبال‌شان بگردد، زیرا نور لامپ بهتر بود) شوند. سرمایه‌گذارانی که در مقابل تغییر مقاومت می‌کنند، به‌لحاظ رفتار غیرعقلانه نیز گناهکار محسوب می‌شوند، رفتاری مبتنی بر: «انجام مکرر همان کارها و انتظار به دست آوردن نتایج متفاوت».

در عوض، من توصیه می‌کنم سرمایه‌گذاران جاهای جدیدی را جستجو کنند. به‌ویژه این‌که آن‌ها می‌توانند سمت راست مغز خود را جستجو کنند. سمت راست مغز که دربرگیرنده مهارت‌هایی همچون خلاقیت، همکاری و دریافت شهودی است - بخشی که معمولاً در راهروهای وال استریت تقریباً دست‌نخورده می‌ماند. در حقیقت، این نکته‌ای بود که وقتی پاتریک اودونل^۱ رئیس تحقیقات شرکت پوت‌نم گفت: «در واقع، هیچ نوع نوشته حرفه‌ای در زمینه مدیریت سرمایه‌گذاران حرفه‌ای خلاق وجود ندارد»، توجه مرا به خود جلب کرد.

با تعجب به این موضوع فکر کردم و دیدم که حق با او است. کتاب‌های فراوانی درباره فنون و راهکارهای سرمایه‌گذاری نوشته شده‌اند که همه آن‌ها دیدگاه خاصی را معرفی و از آن جانبداری می‌کنند، اما هیچ کتابی در خصوص اداره کردن افراد باهوش و خلاق که کار آن‌ها مدیریت حرفه‌ای پول است، نوشته نشده است.

به این شکل بود که ایده این کتاب متولد شد. با این هدف که فضایی خالی در قفسه سرمایه‌گذاری را پر کند. فکرش را بکنید، این همه کتاب درباره مسائل کلی مدیریت و کتاب‌هایی صرفاً با موضوع خلاقیت نوشته شده‌اند، اما هیچ کتابی نیست که منحصرأ به دنیای مدیریت پول اختصاص داشته باشد. به این معنا، کتاب حاضر، آمیزه‌ای است از مطالعه و تجربه من در سه حوزه زیر:

۱. مدیریت حرفه‌ای پول (۲۰ سال به عنوان تحلیل‌گر مالی رسمی، بازررس مالی و مدیر اوراق بهادار).

۲. روانشناسی (معلم با شخصیت از نوع مایرز-بریگز^(۱)).

۳. خلاقیت (کلاسگاه‌های آموزشی در خصوص بالا بردن سطح خلاقیت)

کتاب حاضر از چهار بخش تشکیل شده است. بخش نخست به تحلیل رفتارهای سرمایه‌گذاری پنج پیش‌کسوت (بافت، لینچ، ساری، واگنر و زیگ) می‌پردازد. این بخش، هشت عادت رفتاری مهم هر یک از این پیش‌کسوت‌ها را مورد بررسی قرار می‌دهد و به شرح دستاوردهای سرمایه‌گذاری برتر آن‌ها می‌پردازد. سپس نوعی ابزار خودشناسی در اختیار خواننده قرار می‌دهد تا ببیند کدام یک از این ویژگی‌های رفتاری - شخصیتی را می‌تواند در خود شناسایی و تقویت کند. در خلال این بحث، آزمون شخصیتی مایرز-بریگز به

۱. آزمون مایرز-بریگز (Myers-Briggs): پرسشنامه روانسنجی که برای ارزیابی تفاوت‌های نحوه نگرش افراد به جهان و تصمیم‌گیری آن‌ها طراحی شده است. این تفاوت‌ها برگرفته از فرضیه‌های تیپ‌شناسی ارائه شده توسط کارل گوستاو یونگ هستند و برای نخستین بار در سال ۱۹۲۱ در کتاب او با عنوان ویژگی‌های روانشناختی منتشر شدند. پدیدآورندگان اولیه آزمون شخصیت‌شناسی، کاتارین کوک بریگز و دخترش ایزابل بریگز مایرز بودند. آن‌ها این شاخص را طی جنگ جهانی دوم ابداع کردند و بر این باور بودند که شناخت تفاوت‌های شخصیتی، به زنانی که برای نخستین بار وارد نیروی کار صنعتی می‌شدند، کمک می‌کرد تا ببینند کدام یک از مشاغل دوران جنگ می‌تواند برای آن‌ها از همه «آسان‌تر» باشد. برای انجام آزمون در ایران به سایت www.bonyadonline.ir بروید.

خواننده معرفی می‌شود، یک ابزار ارزیابی شخصیتی که من از آن به عنوان یک چارچوب در بخش اعظم مبحث گونه‌های شخصیتی استفاده می‌کنم. این بخش دربرگیرنده نظراتی در این خصوص است که آیا شخصیت سرمایه‌گذار «آرامی» وجود دارد و این که کدام نوع از شخصیت در حرفه سرمایه‌گذاری، بیش از همه به چشم می‌خورد.

بخش دوم کتاب، چارچوب مایرز - بریگز را با تجربه من در حوزه مدیریت پول در هم می‌آمیزد تا نقش همکاری را در حرفه سرمایه‌گذاری مورد بررسی قرار دهد. این ابزار و فنون به شما ارائه می‌گردد تا با استفاده از آن‌ها میزان بهره‌وری کار گروهی را ارتقاء دهید. در این بخش، شرح حالی به شما ارائه می‌شود که در آن مدیران اوراق بهادار با استفاده از معیار شخصیتی مایرز - بریگز و روش‌های تصمیم‌گیری جمعی به نتایج بهتری دست یافته‌اند. این بخش شامل کارهای معیار شخصیتی مایرز - بریگز در مدیریت روابط مشتریان است.

بخش سوم کتاب، از همکاری به سمت همکاری خلاق حرکت می‌کند. در این جا از شما سؤال می‌شود: «گروه‌های سرمایه‌گذاری، چگونه می‌توانند کارآیی خلاق خود را بهبود بخشند؟» در این جا، شماری از اصول راهنمای عملی با استفاده از نمونه‌های سرمایه‌گذاری در اختیار شما قرار می‌گیرند. یکی از مباحث این کتاب در این خصوص است که سرمایه‌گذاران به منظور موفق شدن در بازارهای امروز، باید نسبت به قبل خلاقیت بیشتری به خرج دهند. یکی از ویراستارهای مجله جان ویلی^۱، مینا ساموئل^۲، شنید که من با سرمایه‌گذاران حرفه‌ای در خصوص «نقش خلاقیت در حرفه سرمایه‌گذاری» صحبت می‌کنم و تصمیم گرفت از آن به عنوان یک عنوان خبری داغ استفاده کند. (ما قضاوت را به عهده شما می‌گذاریم).

1. John Wiley & Sons Journal

2. Mina Samuel, John Wiley & Sons Journal

بخش آخر، تحت عنوان «سرمایه‌گذار شهودی: سرمایه‌گذاری با هر دو سمت مغز»، دلیل استفاده از دریافت شهودی در کنار تفکر منطقی را در فرآیند سرمایه‌گذاری مورد بررسی قرار می‌دهد. این بخش با نگاهی به روش‌های کنونی سوداگران موفق که از دریافت شهودی برای کمک به اداره کسب و کارهای خود استفاده می‌کنند، به پایان می‌رسد.

بالاخره، کمی جنبه سرگرم‌کنندگی نیز در این کتاب لحاظ شده است. اگر اخیراً تفریح و سرگرمی بسیاری داشته‌اید و حالا نیاز به مقدار زیادی جدیت دارید، یکی از آن کتاب‌های قطور در دو سمت این کتاب را برگزینید که حاوی مطالب بسیار پیچیده و عروانی به این شکل است: «راهنمای سرمایه‌گذار محافظه‌کار برای تجارت اوراق بهادار: راهکار نظری و عملی برای از پا درآوردن رقبای تسلیم‌نمردن آن‌ها». این می‌تواند کمی شما را به تعادل برساند.

کافی است، بیایید سفر را آغاز کنیم! شاید خلاقیت ارتقا یافته، به همراه حس همکاری و دریافت شهودی شما، موجب شکوفا شدن سبد دارایی‌های‌تان شود.

جیم ویر
گلن ویو، ایلینوی
نوامبر ۲۰۰۰