



دانشگاه پام نور

## مدیریت استراتژیک پیشرفته

(کارشناسی ارشد مدیریت)

www.Ketab.ir

علی صالحی

دکتر رضا رسولی

|  |  |
|--|--|
| عنوان و نام پدید آور                                     | : رسولی، رضا، ۱۳۹۹                             |
| مدیریت استراتژیک پیشرفته / مولفین: رضا رسولی، علی صالحی. |  |
| مشخصات نشر   | : تهران: دانشگاه پیام نور، ۱۳۹۱.               |
| مشخصات ظاهری   | : دوازده، ۳۵۸ ص.                               |
| فروخت  | : دانشگاه پیام نور: ۱۸۷۷ - ۹۶۴ - ۳۸۷ - ۹۲۱ - ۱ |
| شابک   |  |
| وضعیت نهاد است نویسی                                     | : فیبا   |
| موضوع  | : برخطه روزی، استراتژیک - آموزش برنامه ای.     |
| شناسه افزوده   | : صالحی، علی، - ۱۳۵۳                           |
| شناسه افزوده   | : دانشگاه پیام نور.                            |
| رده بندی کنگره   | : HD۳۰۰/۲۸۰/۱۳۹۱                               |
| رده بندی دیوبی   | : ۶۵۸/۴۰۱                                      |
| شماره کتابشناسی ملی                                      | : ۲۸۶۱۵۷                                       |



### مدیریت استراتژیک پیشرفته

(کارشناسی ارشد مدیریت)

مؤلفان: دکتر رضا رسولی - علی صالحی

ویراستار علمی: دکتر اکرم هادی زاده مقدم

تهییه و تولید: مدیریت تولید محتوها و تجهیزات آموزشی

لیتوگرافی، چاپ و صحافی: مرکز چاپ و انتشارات دانشگاه پیام نور

شماره‌گان: ۳۰۰۰ نسخه

نوبت و تاریخ چاپ: چاپ اول شهریور ۱۳۹۱

شابک: ۱ - ۹۲۱ - ۳۸۷ - ۹۶۴ - ۹۷۸

ISBN: 978 - 964 - 387 - 921 - 1

فروش این کتاب فقط از طریق نمایندگی‌های دانشگاه پیام نور مجاز می‌باشد و فروش آن در سایر مراکز فروش کتاب موجب تعقیب قانونی فروشندۀ خواهد گردید

(کلیه حقوق نشر اعم از چاپ، الکترونیکی، تصویری، صوتی و اینترنتی برای دانشگاه پیام نور محفوظ است)

قیمت: ۴۶۰۰۰ ریال

## بسم الله الرحمن الرحيم

### پیشگفتار ناشر

کتاب‌های دانشگاه پیام نور حسب مورد و با توجه به شرایط مختلف یک درس در یک یا چند رشته دانشگاهی، به صورت کتاب درسی، متن آزمایشگاهی، فرادرسی، و کمک درسی چاپ می‌شوند.

کتاب درسی ثمرة کوشش‌های علمی صاحب اثر است که براساس نیازهای درسی دانشجویان و سرفصل‌های مصوب تهیه و پس از داوری علمی، طراحی آموزشی، و ویرایش علمی در گروه‌های علمی و آموزشی، به چاپ می‌رسد. پس از چاپ ویرایش اول اثر، با نظرخواهی‌ها و داوری علمی مجدد و با دریافت نظرهای اصلاحی و متناسب با پیشرفت علوم و فناوری، صاحب اثر در کتاب تجدیدنظر می‌کند و ویرایش جدید کتاب با اعمال ویرایش زبانی و صوری جدید چاپ می‌شود.

متن آزمایشگاهی (م) راهنمایی است که دانشجویان با استفاده از آن و کمک استاد، کارهای عملی و آزمایشگاهی را انجام می‌دهند.

کتاب‌های فرادرسی (ف) و کمکدرسی (ک) به منظور غنی‌تر کردن منابع درسی دانشگاهی تهیه و بر روی لوح فشرده تکثیر می‌شوند و ساده‌تر و بینگاه دانشگاه قرار می‌گیرند.

مدیریت تولید محتوا و تجهیزات آموزشی

## فهرست مطالب

|       |   |
|-------|---|
| یازده | پیشگفتار  |
| ۱     | بخش اول: تصویری کلی از مدیریت استراتژیک                   |
| ۲     | فصل اول: مفاهیم اساسی مدیریت استراتژیک                    |
| ۳     | مقدمه   |
| ۴     | مدیریت استراتژیک  |
| ۵     | ویژگی های مدیریت استراتژیک                                |
| ۶     | مراحل توسعه مدیریت استراتژیک                              |
| ۷     | مزایای مدیریت استراتژیک                                   |
| ۹     | چالش های مدیریت استراتژیک                                 |
| ۱۰    | پیش فرض های به کار گیری مدیریت استراتژیک                  |
| ۱۲    | پارادایم های مدیریت استراتژیک                             |
| ۱۳    | سطوح مدیریت استراتژیک                                     |
| ۱۶    | تفاوت برنامه ریزی و مدیریت استراتژیک                      |
| ۱۷    | الگوی مدیریت استراتژیک                                    |
| ۱۸    | الگوی اصلی مدیریت استراتژیک                               |
| ۲۲    | آغاز استراتژی: رویدادی بیدار کننده                        |
| ۲۱    | مسائل و تصمیم های استراتژیک                               |
| ۲۲    | فرایند تصمیم گیری استراتژیک: کمک به اتخاذ تصمیم های بیشتر |
| ۲۴    | خلاصه فصل   |
| ۲۵    | سوالاتی برای بحث  |
| ۲۵    | تمرین های عملی  |
| ۲۶    | منابع فصل اول   |
| ۳۹    | فصل دوم: حکمرانی شرکتی و مسئولیت اجتماعی                  |
| ۳۹    | مقدمه   |
| ۴۰    | حکمرانی شرکتی: نقش هیأت مدیره                             |
| ۴۲    | مسئولیت های هیأت مدیره                                    |
| ۴۳    | نقش هیأت مدیره در مدیریت استراتژیک                        |
| ۴۳    | پیوستار هیأت مدیره  |
| ۴۴    | اعضای هیأت مدیره  |
| ۴۷    | هیأت مدیره های مرتبط                                      |
| ۴۷    | انتخاب و انتصاب اعضای هیأت مدیره                          |
| ۴۹    | فعالیت های نامناسب از سوی مدیران                          |
| ۵۰    | روند هایی در حکمرانی شرکت                                 |
| ۵۲    | حکمرانی شرکتی: نقش مدیران ارشد                            |
| ۵۲    | مسئولیت های مدیریت ارشد                                   |

|     |  |
|-----|--|
| ۵۳  | رہبری اجرایی و ایجاد چشم‌انداز استراتژیک           |
| ۵۴  | مدیریت فرایند برنامه‌ریزی استراتژیک                |
| ۵۵  | مسئولیت‌های اجتماعی تصمیم‌گیران استراتژیک          |
| ۵۵  | مسئولیت اجتماعی چیست؟                              |
| ۵۶  | الگوهای رایج در زمینه مسئولیت اجتماعی              |
| ۵۹  | چهار مسئولیت پیشنهادی کارول برای مؤسسات            |
| ۶۰  | امور اخلاقی سازمانی                                |
| ۶۱  | تصمیم‌گیری اخلاقی و معیارهای آن                    |
| ۶۳  | عوامل سازگاری بین‌پذیری‌های اخلاقی                 |
| ۶۶  | رهنمودهایی برای رفتار اخلاقی                       |
| ۶۷  | خلاصه  |
| ۶۸  | سؤالاتی برای بحث                                   |
| ۶۹  | تمرین‌های عملی                                     |
| ۷۰  | منابع فصل دوم                                      |
| ۷۳  | بخش دوم: بررسی و تجزیه و تحلیل محیطی               |
| ۷۵  | فصل سوم: بررسی خارجی: تجزیه و تحلیل محیطی و صنعت   |
| ۷۵  | مقدمه  |
| ۷۸  | محیط سازمان  |
| ۸۳  | روابط بین عناصر در محیط کلان (عمومی)               |
| ۸۵  | تشخیص عوامل استراتژیک خارجی                        |
| ۸۶  | رویکرد مایکل پورتر به تحلیل صنعت                   |
| ۹۴  | مدل مشارکتی پنج نیرو                               |
| ۹۶  | گروه‌های استراتژیک در صنعت                         |
| ۹۸  | تبیه‌ها یا گروه‌های استراتژیک                      |
| ۹۹  | عوامل کلیدی موفقیت در صنعت                         |
| ۱۰۰ | فرایند شناسایی عوامل موفقیت صنعت                   |
| ۱۰۲ | تبلیغ ماتریس صنعت با استفاده از عوامل کلیدی موفقیت |
| ۱۰۴ | استراتژی و هوشمندی رقابتی                          |
| ۱۰۶ | فرایند هوشمندی رقابتی                              |
| ۱۰۶ | طبقه‌بندی هوشمندی رقابتی                           |
| ۱۰۷ | پیش‌بینی   |
| ۱۰۹ | ماتریس ارزیابی عوامل خارجی                         |
| ۱۱۱ | خلاصه فصل سوم                                      |
| ۱۱۱ | سؤالاتی برای بحث                                   |
| ۱۱۲ | تمرین‌های عملی                                     |
| ۱۱۳ | منابع فصل سوم                                      |

|     |   |
|-----|---|
| ۱۱۵ | فصل چهارم: بررسی داخلی: تجزیه و تحلیل سازمانی         |
| ۱۱۵ | مقدمه   |
| ۱۱۶ | رویکردهای بررسی عوامل داخلی                           |
| ۱۱۶ | ۱. رویکرد وظیفه‌ای                                    |
| ۱۲۷ | ۲. رویکرد تحلیل نسبت‌های مالی                         |
| ۱۳۲ | ۳. رویکرد زنجیره ارزش                                 |
| ۱۳۸ | رویکرد مبتنی بر منابع برای تحلیل سازمانی              |
| ۱۴۳ | استفاده از منابع برای کسب مزیت رقابتی                 |
| ۱۴۴ | منابع ایجاد مدیریت رقابتی                             |
| ۱۴۵ | استراتژی و مزیت رقابتی                                |
| ۱۴۶ | پایداری و ماندگاری مزیت رقابتی                        |
| ۱۴۹ | تلقیق عوامل داخلی                                     |
| ۱۵۱ | خلاصه فصل   |
| ۱۵۲ | سوالاتی برای بحث                                      |
| ۱۵۳ | تمرین‌های عملی  |
| ۱۵۴ | منابع فصل چهارم                                       |
| ۱۵۷ | بخش سوم: بررسی و تجزیه و تحلیل محاطی                  |
| ۱۵۹ | فصل پنجم: بررسی و انتخاب استراتژی                     |
| ۱۵۹ | مقدمه   |
| ۱۶۰ | ماهیت بررسی و انتخاب استراتژی                         |
| ۱۶۰ | چارچوبی جامع برای تدوین استراتژی                      |
| ۱۶۲ | ماتریس ارزیابی نقاط قوت و ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها      |
| ۱۷۰ | ماتریس سهم بازار/ رشد گروه مشاوره بومستون             |
| ۱۷۳ | صفحه کسب و کار جنرال الکتریک                          |
| ۱۷۵ | ماتریس داخلی و خارجی                                  |
| ۱۷۶ | ماتریس استراتژی اصلی                                  |
| ۱۷۸ | ماتریس ارزیابی موقعیت و اقدام استراتژیک               |
| ۱۸۰ | ماتریس انتخاب استراتژیک و کار یا ماتریس استراتژی اصلی |
| ۱۸۲ | ماتریس دوره عمر                                       |
| ۱۸۶ | ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی                      |
| ۱۹۰ | ماتریس خلق و انتخاب استراتژی فیدا                     |
| ۱۹۱ | روش استفاده از مدل خلق و انتخاب استراتژی فیدا         |
| ۱۹۲ | خلاصه فصل   |
| ۱۹۳ | سوالاتی برای بحث                                      |
| ۱۹۴ | تمرین‌های عملی  |
| ۱۹۴ | منابع فصل پنجم  |

|     |  |
|-----|--|
| ۱۹۷ | فصل ششم: استراتژی سطح سازمان<br>مقدمه          |
| ۱۹۸ | استراتژی هدایتی                                |
| ۱۹۹ | استراتژی های رشد                               |
| ۲۰۰ | استراتژی های ثبات                              |
| ۲۱۲ | استراتژی کامپس                                 |
| ۲۱۴ | تجزیه و تحلیل پورتفولیو                        |
| ۲۱۶ | موربستی سرکت                                   |
| ۲۱۹ | توسعه استراتژی سربرستی شوکت                    |
| ۲۲۰ | ماتریس هماهنگی سربرستی                         |
| ۲۲۱ | استراتژی اتفاقی و رقابت چند هدفی               |
| ۲۲۳ | خلاصه فصل                                      |
| ۲۲۵ | سوال هایی برای بحث                             |
| ۲۲۶ | تمرین های عملی                                 |
| ۲۲۶ | منابع فصل ششم                                  |
| ۲۲۷ |  |
| ۲۲۹ | فصل هفتم: استراتژی سطح کسب و کار<br>مقدمه      |
| ۲۲۹ | استراتژی سطح کسب و کار                         |
| ۲۳۰ | استراتژی رقابتی پورتر                          |
| ۲۳۱ | خطرات همراه استراتژی های رقابتی                |
| ۲۳۷ | بهترین استراتژی رقابتی کدام است؟               |
| ۲۳۸ | استراتژی های مرکز                              |
| ۲۳۹ | انتخاب استراتژی سرمایه‌گذاری در سطح واحد تجاری |
| ۲۴۰ | تاکنیک های رقابتی                              |
| ۲۴۳ | تاکنیک های زمانی: چه وقت رقابت کنیم؟           |
| ۲۴۴ | تاکنیک های موقعیت بازار: کجا رقابت کنیم؟       |
| ۲۴۵ | استراتژی های مشارکتی                           |
| ۲۴۷ | خلاصه فصل هفتم                                 |
| ۲۵۰ | سوال هایی برای بحث                             |
| ۲۵۳ | تمرین های عملی                                 |
| ۲۵۴ | منابع فصل هفتم                                 |
| ۲۵۵ |  |
| ۲۵۷ | فصل هشتم: استراتژی وظیفه‌ای<br>مقدمه           |
| ۲۵۷ | وجهه تمایز استراتژی وظیفه‌ای                   |
| ۲۵۸ | شاپیگی های محوری                               |
| ۲۵۹ | تأمین منبع از خارج سازمان                      |
| ۲۶۱ |  |

|     |   |
|-----|---|
| ۲۶۳ | زنگیره ارزش و اهداف سطح وظیفمای           |
| ۲۶۴ | استراتژی‌های بازاریابی                    |
| ۲۶۵ | استراتژی‌های مالی                         |
| ۲۶۶ | استراتژی‌های تحقیق و توسعه                |
| ۲۶۷ | استراتژی‌های تولید و عملیات               |
| ۲۶۸ | استراتژی‌های مدیریت منابع انسانی          |
| ۲۶۹ | استراتژی‌های سیستم‌های اطلاعاتی           |
| ۲۷۰ | استراتژی‌های لجیستیک                      |
| ۲۷۱ | زیرساختار                                 |
| ۲۷۲ | دست‌یابی به برتری در کیفیت                |
| ۲۷۳ | دست‌یابی به برتری در نوآوری               |
| ۲۷۴ | دست‌یابی به پاسخگویی در مقابل مشتری       |
| ۲۷۵ | استراتژی‌های نامناسب                      |
| ۲۷۶ | انتخاب استراتژیک: انتخاب بهترین استراتژی  |
| ۲۷۷ | طراحی سازارهای شرکت                       |
| ۲۸۱ | دیدگاه مدیران به ریسک                     |
| ۲۸۲ | اثر فشارهای واردہ از طرف گروههای ذی نفع   |
| ۲۸۳ | فشارهای واردہ از طرف فرهنگ سازمانی        |
| ۲۸۴ | نقش نیازها و امیال مدیران کلیدی           |
| ۲۸۵ | فرایند انتخاب استراتژیک                   |
| ۲۸۸ | خلاصه فصل                                 |
| ۲۸۹ | سوالاتی برای بحث                          |
| ۲۹۰ | تمرین‌های عملی                            |
| ۲۹۱ | منابع فصل هشتم                            |
| ۲۹۲ | بخش چهارم: اجرا و ارزیابی استراتژی        |
| ۲۹۳ | فصل نهم: اجرای استراتژی                   |
| ۲۹۴ | مقدمه                                     |
| ۲۹۵ | ماهیت اجرای استراتژی                      |
| ۲۹۶ | تفاوت‌های تدوین استراتژی و اجرای استراتژی |
| ۲۹۷ | مجریان استراتژی                           |
| ۲۹۸ | مهارت موردنیاز برای اجرای موفق استراتژی   |
| ۲۹۹ | دشوارهای اجرای استراتژی                   |
| ۳۰۱ | عملیاتی‌سازی استراتژی                     |
| ۳۰۲ | تعیین اهداف سالیانه                       |
| ۳۰۴ | تعیین خط‌مشی‌ها و سیاست‌ها                |
| ۳۰۶ | برنامه‌ها                                 |
|     | تحصیص منابع و بودجه‌ها                    |

رویه‌ها

نهادنی‌سازی استراتژی

ملاحظات ساختاری

مراحل توسعه ساختار سازمان

فرهنگ سازمانی

تغییر فرهنگ سازمانی

مدیریت رابطه استراتژی و فرهنگ

هدایت و مدیوی، سازمان

نقش‌های رهبر و مدیران عالی اینسلین

مساند بین‌المللی در اجرای استراتژی

مراحل توسعه بین‌المللی

خلاصه فصل

سؤالاتی برای بحث

تمرین‌های عملی

منابع فصل نهم

## فصل دهم: کنترل و ارزیابی استراتژی

مقدمه

مفهوم ارزیابی و کنترل استراتژیک و فرایند آن

ارزیابی عملکرد

معیارهای مناسب ارزیابی عملکرد

کنترل و انواع آن

کنترل استراتژیک

ارزیابی و کنترل در مدیریت استراتژیک

sistem‌های کنترل استراتژیک

دیدگاه نظریه عاملیت در کنترل سازمانی

هزینه‌های اداری و سیستم‌های کنترل

sistem‌های پاداش استراتژیک

مشکلات اندازه‌گیری عملکرد

رهنمودهایی برای کنترل مناسب

استفاده از ممیزی استراتژیک برای ارزیابی عملکرد شرکت

خلاصه فصل

سؤالاتی برای بحث

تمرین عملی

منابع فصل دهم

## پیشگفتار

امروزه با توجه به دستیابی به اهداف و چشم‌اندازی که سازمان‌ها و کشورها برای خود ترسیم می‌کنند و همچنین تغییرات و تحولاتی که در محیط پدید آمده است، تحلیل استراتژی سازمان از جایگاه ویژه‌ای برخوردار است. مدیریت استراتژیک فعالیت‌های مربوط به برسی، ارزشیابی و انتخاب استراتژی‌ها، اتخاذ هر گونه تدابیر درون و بیرون سازمانی برای اجرای این استراتژی‌ها و در نهایت کنترل فعالیت‌های انجام شده را در بر می‌گیرد.

با نگاهی دقیق به مفهوم مدیریت استراتژیک می‌توان به ضرورت استفاده از آن بپرد. مدیریت استراتژیک را مکیه بر ذهنیت پویا، آینده‌نگر، جامع‌نگر و اقتضایی راه حل بسیاری از مسائل سازمان‌های امروزی است. پایه‌های مدیریت استراتژیک بر اساس میزان درکی است که مدیران از شرکت‌های رقیب، بازارها، قیمت‌ها، عرضه‌کنندگان مواد اولیه، توزیع‌کنندگان، دولت‌ها، بستانکاران، سهامداران و مشتریانی که در سراسر دنیا وجود دارند برخوردارند و این عوامل تعیین‌کنندگان موفقیت تجاری در دنیای امروز است. پس یکی از مهم‌ترین ابوارهایی که سازمان‌ها برای حصول موفقیت در آینده می‌توانند از آن بهره گیرند «مدیریت استراتژیک» خواهد بود.

مدیریت استراتژیک به سازمان این امکان را می‌دهد که به شیوه‌ای خلاق و نوآور عمل کند و برای شکل دادن به آینده خود به صورت انفعای عمل نکند. این شیوه مدیریت باعث می‌شود که سازمان دارای ابتکار عمل باشد و فعالیت‌هایش به گونه‌ای درآید که اعمال نفوذ نماید و بدین گونه سرنوشت خود را رقم بزند و آینده را تحت کنترل در آورد.

با توسعه مبانی نظری مدیریت استراتژیک از دهه ۱۹۵۰ و توسعه دانش مدیریت در کشور، این موضوع در قالب چند واحد درسی در رشته مدیریت بازرگانی و برخی از رشته‌های مرتبط، در مقاطع کارشناسی، کارشناسی ارشد و دکتری کسب شده شد و به عنوان یک گرایش به دانشجویان علاقمند ارائه گردید. با گسترش دانش مدیریت استراتژیک در دانشگاه‌ها و مراکز علمی کشور، سازمان‌های مختلفی علاقمند شدند تا از این سیستم پیشرفته مدیریتی در سازمان خود بهره گیرند. در حال حاضر شرکت‌های مختلف تولیدی، خدماتی، تجاری و نیز سازمان‌های دولتی؛ مؤسسات فرهنگی و غیرانتفاعی بسیاری را می‌توان یافت که با به کارگیری نظام مدیریت استراتژیک، به پیشرفت‌ها و موفقیت‌های چشمگیری دست یافته‌اند.

کتاب حاضر با رویکردی جامع و ارائه مدل‌های مختلف برای دانشجویان رشته مدیریت مقطع کارشناسی ارشد دانشگاه پیام نور به رشته تحریر در آمده است. جامعیت این کتاب از نظر پرداختن کامل به مبانی نظری، ابزارها و شوری‌ها و نیز ارائه راهکارهای علمی و عملی برای به کارگیری این سیستم مدیریتی در سازمان‌ها و شرکت‌ها است. در نگارش کتاب سعی شده است تا مباحث با جملاتی روان مطرح شده و در پیان فصل نیز با ارائه سوال‌هایی، خوانندگان به تفکر و بحث بیشتر پردازند. این کتاب در ۴ بخش و ۱۰ فصل به شرح زیر تدوین شده است. بخش اول تصویری کلی از مدیریت استراتژیک ارائه شده است. این بخش شامل دو فصل است که در فصل اول، مفاهیم اساسی مدیریت استراتژیک و در فصل دوم، حکمرانی شرکتی و مسئولیت اجتماعی مورد بحث قرار گرفته است. بخش دوم کتاب که به بررسی و تجزیه و تحلیل محیط پرداخته است، از فصول ۲ و ۴ تشکیل شده است. در فصل ۳، بررسی خارجی؛ تجزیه و تحلیل محیطی و صنعت و در فصل ۴، بررسی داخلی؛ تجزیه و تحلیل سازمانی مطرح شده است. بخش سوم، به تدوین و انتخاب استراتژی پرداخته است. این بخش شامل فصول ۵، ۶ و ۷ است که به ترتیب بررسی و انتخاب استراتژی، استراتژی سطح سازمان، استراتژی سطح کسب و کار، و استراتژی وظیفه‌ای را مورد بحث قرار داده‌اند. در نهایت بخش چهارم شامل اجرا و ارزیابی استراتژی است. این بخش فصول ۸ و ۹ را در بر می‌گیرد که به ترتیب به اجرای استراتژی و کنترل و ارزیابی استراتژی پرداخته‌اند.

در پایان لازم است از سرکار خانم دکتر اکرم هادین‌اده مقدم که زحمت نظارت بر کتاب را بر عهده داشتند، سرکار خانم لیلا همتی که کار تایپ و صحیح آن را انجام داده‌اند، سرکار خانم گنجی که ویرایش ادبی آن را بر عهده گرفته و نیز تمامی دوستان و همکارانی که در تهیه و تدوین این کتاب ما را پاری کردند و زمینه چاپ این اثر را فراهم آورده‌اند، صمیمانه تقدیر و تشکر نماییم. نگارندگان کتاب حاضر را میرا از خطأ و اشتباه نمی‌دانند، لذا در جهت اصلاح و بهبود آن در چاپ‌های بعدی، صمیمانه در انتظار نظرات و پیشنهادات خوانندگان گرامی می‌باشند.

رضا رسولی - علی صالحی