

په نام حداوند مخوبی و سودمندی و زیبایی  
و  
په نام آفریدگار پهی و هر آنچه پهتر است  
و  
و هر آنکس که پهترین است

سلسله کتابهای  
موفقیت نامحدود

کتاب دوم:  
ضمیمیت، نفوذ و تأثیرگذاری  
در ۱۰ دقیقه

مؤلف: م. حورائی

حورایی، مجتبی، ۱۳۴۸ -  
صمیمت، نفوذ و تأثیرگذاری در ۱۰ دقیقه / مولف: م. حورایی  
ویراستار: فریبا نوری- (تهران): دکلمه‌گرایی، ۱۳۷۷  
۱۲۷ ص. (موفقیت نامحدود (ج) ۲)  
۴۰۰ ریال: ISBN: 964-91450-6

فهرستنويسي براساس اطلاعات فيبا  
عنوان روی جلد: صمیمت، نفوذ و تأثیرگذاری در ۱۰ دقیقه  
چاپ سی و پنجم: ۱۳۸۹: ۲۲۰۰۰ ریال  
۱. موفقیت. ۲. صمیمت. ۳. دوستی. الف. عنوان. ب. فروست:  
ج. ۹۵۲ ح/م ۶۳۷ / BF ۱۵۸/۱  
كتابخانه ملي ايران ۷۷-۱۰۱۱۴

#### مشخصات کتاب

عنوان: صمیمت، نفوذ و تأثیرگذاری در ۱۰ دقیقه  
مؤلف: سید مجتبی حورایی  
نوبت چاپ: سی و پنجم  
سال چاپ: ۱۳۸۹  
شمارگان: ۵۰۰۰ جلد  
قیمت: ۲۲۰۰ تومان  
چاپ: منصوری تلفن: ۰۲-۰۱۱۱۱۵۱۳۲۲  
شابک: ۹۶۴-۹۱۴۵۰-۶-۰  
نشانی ناشر: خ نامجو، ایستگاه روشنايي، ک على  
موثق، پ ۴۸ تلفن: ۰۱۴۸۱۴۸۷۷

مرکز پخش کتاب: نشر و پخش درسا ۶۶۴۶۴۵۷۷  
ISBN: 964-91450-6-0

## با ژرفترین سپاس‌ها:

- از قلب پاک مادرم و روح مهربان پدرم برای همه محبت‌ها، فرزانگی‌ها و تشویق‌هایشان.
  - از استاد ارجمند و فرزانه‌ام جناب آقای بیژن علیپور برای دانش فراوان و لطف بی‌پایانش.
  - از هدایتگر درونی‌ام که شوق و مسؤولیت نگاشتن این کتاب در حقیقت همه به عهده او بود.
  - و سپاس فراوان:
  - از همه آموزگاران - دوستان و دوستدارانم که بر شادمانی و دانش و آگاهی‌ام افزوده‌اند.
  - از هانم فربنا نوری که در تنظیم کتاب، حمایمانه پیشنهادهای بسیار مؤثری ارائه دادند.
- با حق‌شناسی و سپاسگزاری فراوان.

## فهرست مطالب

عنوان	صفحة
۱- دنیای ارتباطات	۹
۲- شما باید صمیمی باشید	۱۱
۳- انتقال اطلاعات: صمیمی و پرنفوذ	۱۳
۴- شنیدن، شرط صمیمیت	۱۹
۵- هنر گوش دادن	۲۲
۶- کشف نکات مورد علاقه مخاطب	۲۹
۷- کشف روش ارتباطی افراد	۳۱
۸- با بصری‌ها چگونه رفتار کنیم	۳۴
۹- با سمعی‌ها چگونه رفتار کنیم	۳۶
۱۰- بالمسی‌ها چگونه رفتار کنیم	۳۷
۱۱- کیفیت‌های حسی و روابط خانوادگی	۳۹
۱۲- چگونه به کیفیت حسی افراد پی ببریم	۴۲
۱۳- الگوبرداری	۴۴
۱۴- صمیمیت در شروع ارتباط	۴۹
۱۵- چگونه جذاب باشیم	۵۳
۱۶- صمیمیت بعد از شروع ارتباط	۵۹
۱۷- فن نصحت کردن و رفع نیاز	۶۰
۱۸- نفوذ کنید	۶۷
۱۹- منافع دیگران را در نظر بگیرید	۷۰
۲۰- مجاورت	۷۴

صفحه	عنوان
۷۷.....	۲۱- رازگویی، طنز، نام مخاطب.....
۸۱.....	۲۲- حد صمیمیت .....
۸۵.....	۲۳- سلسله‌بندی و اولویت‌گذاری ارزشها.....
۹۲.....	۲۴- تحلیل ارزشها.....
۹۵.....	۲۵- چگونه به ارزش‌های فکری دیگران پی ببریم .....
۱۰۰.....	۲۶- روابط خانوادگی و امپاتی .....
۱۰۳.....	۲۷- صمیمیت همسران.....
۱۰۵.....	۲۸- زنان بخوانند.....
۱۱۲.....	۲۹- مردان بخوانند .....
۱۱۹.....	۳۰- مراقبت‌های بسیار مهم در صمیمیت همسران .....
۱۲۵.....	۳۱- و پس از صمیمیت.....

## «وستane»

خواننده عزیز، سلام.

این کتاب ثمرة لطف و عنایت الهی است از طریق تجسم هدایت شده،  
تلاش ذهنی و اشتیاق قلبی پرمثبت هزاران داوطلبی که طی ۵ سال افیر  
در کلاس‌هایم شرکت داشته‌اند.

این کتاب پس از «اعتماد به نفس در ۱۰ روز» دوین کتاب از مجموعه  
کتابهای «موفقیت نامحدود» است. این نوشته را تقدیم می‌کنم به همه کسانیکه  
مشتاقند در کوتاهترین زمان بیشترین تأثیر را روی مخاطبیشان بگذارند و  
برآهی در قلب و اندیشه‌شان نفوذ کنند. تقدیم به همه شما که به نوعی با  
دیگری در ارتباطید. در این مجموعه نیز سعی فراوان کرده‌ام از مبالغت تئوری  
اپیتاب کنم و به طرح برنامه‌های کاملاً عملی و کاربردی پردازم. ضمن آنکه  
ضمیمات و تأثیرگذاری کلاس نیز منتقل شود.  
از صمیم قلب مشتاقم که از نظرات، پیشنهادها و انتقادهای سازنده خود  
بهره مند بازیم.

با احترام

۳ - هورایی