

# روان‌شناسی سابلیمینال

چگونه به طور غیرمستقیم  
بر ذهن ناخودآگاه افراد تأثیر بگذاریم



مایکل پیس

مترجم: فاریبا جنیدی

عنوان و نام پدیدآور	سرشناسه
روان‌شناسی سایلینیمال: چگونه بطور غیر مستقیم بر ذهن و ناخودآگاه افراد تأثیر بگذاریم / نویسنده مایکل پیس؛ مترجم فاریا جنیدی.	پیس، مایکل
تهران: سازمان، ۱۴۰۲.	
۱۲۰ ص:	
978-600-117-730-9	
فیبا	
عنوان اصلی: Subliminal Psychology 101: how to stealthily penetrate influence, and subdue anyone's mind without them suspecting a thing, 2018.	
چگونه بطور غیر مستقیم بر ذهن و ناخودآگاه افراد تأثیر بگذاریم، تأثیر (روان‌شناسی) Influence (Psychology)	عنوان دیگر
نگرش (روان‌شناسی) — تغییر Attitude change	موضوع
اقناع (روان‌شناسی) Persuasion (Psychology)	
جنیدی، فاریا، ۱۳۹۹، ، مترجم	شناسه افزوده
۷۷۴BF	ردپندی کنگره
۱۵۴/۸۵۲	ردپندی دیوبی
۹۴۶۴۶۰۴	شماره کتابشناسی ملی
فیبا	اطلاعات رکورد کتابشناسی



### انتشارات سازمان

میدان فردوسی - خیابان موسوی (فرصت) - ساختمان ۵۴ تلفن: ۸۸۴۷۰۴۴ - ۸۸۳۹۵۵۸

### روان‌شناسی سایلینیمال

چگونه بطور غیر مستقیم بر ذهن ناخودآگاه افراد تأثیر بگذاریم

- نویسنده: مایکل پیس
- مترجم: فاریا جنیدی
- ویراستار: نرگس آشتیانی عراقی
- ناشر: سازمان
- خدمات نشر: واحد فنی سازمان
- تلفن: ۸۸۳۴۸۹۹۱ - ۸۸۳۱۹۵۵۷
- نوبت چاپ: اول ۱۴۰۳
- تیراز: ۳۰۰ نسخه
- قیمت: ۱۲۶۰۰۰ تومان
- چاپ و صحافی: کامیاب

فروش اینترنتی از طریق سایت آی‌ای کتاب [www.iiketab.com](http://www.iiketab.com)

## فهرست



۵	..... مقدمه
۹	..... فصل ۱ / اسرار روان‌شناسی سابلیمینال
۲۷	..... فصل ۲ / چگونه از روان‌شناسی سابلیمینال استفاده کنیم؟
۳۳	..... فصل ۳ / روان‌شناسی سابلیمینال در محیط کار
۴۹	..... فصل ۴ / روان‌شناسی سابلیمینال در روابط
۶۹	..... فصل ۵ / روان‌شناسی سابلیمینال در تربیت فرزندان
۷۹	..... فصل ۶ / استفاده از روان‌شناسی سابلیمینال برای نفوذ به افراد و متقدعاً دسازی آن‌ها
۱۰۳	..... فصل ۷ / روان‌شناسی سابلیمینال برای خودسازی
۱۱۹	..... کتاب‌های دیگر مایکل پیس

## مقدمه



آیا دوست دارید به طور غیرمستقیم پر ذهن دیگران تأثیر بگذارید و بدون اینکه متوجه شوند آن‌ها را به انجام کاری که مایل هستید مجبور کنید یا کاری کنید که آن‌طور که شما می‌خواهید فکر کنند؟ حتماً دوست دارید. روان‌شناسی سابلیمینال<sup>۱</sup>، روشی جذاب و اصولی برای کنترل ذهن دیگران است. هر کسی می‌تواند با اشراف بر این روش از امتیازهای آن بهره ببرد.

روان‌شناسی سابلیمینال روش تأثیرگذاری بر دیگران از طریق پیام‌های پنهان است. به این معنا که سوژه مورد نظر به هیچ عنوان متوجه نمی‌شود که شما چه کاری بر ذهن او انجام می‌دهید. سوژه یا فرد مورد نظر به صداها، شکل‌ها یا سایر حرکت‌هایی که برای شرطی کردن ذهن او به کار می‌برید، توجه نمی‌کند. اما ذهن ناخودآگاه او از این حرکت‌ها آگاه است و تحت تأثیر آن‌ها قرار می‌گیرد و افکار و احساسات و اعمال سوژه را به سمتی که می‌خواهد هدایت می‌کند و باعث تغییرات ماندگار و مهم در زندگی او می‌شود.

اگر کتاب قبلی من روان‌شناسی تاریک<sup>۲</sup> را خوانده باشید، تا حدودی با روش‌های تأثیرگذاری بر دیگران آشنا هستید. در این کتاب به طور مفصل تری موضوع را بررسی

۱. روان‌شناسی سابلیمینال همان روان‌شناسی پنهان و موضوع بحث این کتاب است. در میان روان‌شناسان فارسی‌زبان هر دو اصطلاح سابلیمینال و پنهان متدال هستند. از این رو در این کتاب هر کجا اصطلاح روان‌شناسی پنهان به کار برده شد، منظور همان روان‌شناسی سابلیمینال است. - م.

## ۶ □ روان‌شناسی سابلیمینال: چگونه به طور غیر مستقیم بر ذهن ناخودآگاه افراد تأثیر بگذاریم

خواهیم کرد و به شما یاد می‌دهیم که چطور می‌توانید بدون هدف شرورانه از این شاخه روان‌شناسی استفاده کنید. البته، باید بدانید برخی از مردم از این نوع روان‌شناسی برای اهداف نادرست استفاده می‌کنند که در این باره هم به طور مختصر صحبت خواهیم کرد. به‌خاطر داشته باشید که استفاده تاریک تنها یکی از کاربردهای روان‌شناسی سابلیمینال است.

روان‌شناسی سابلیمینال یا پنهان به اندازه‌ای که نامش نشان می‌دهد، شبیه‌انی نیست. درواقع، ترفندی ساده برای اثرگذاری بر دیگران است؛ یعنی شما با استفاده از تصویرها، صداها و روش شرطی کردن کاری می‌کنید که شخص مدنظرتان آن‌طور که شما می‌خواهید فکر کند یا کاری که شما به او القا کرده‌اید، انجام دهد؛ در این روش لازم نیست به‌طور مستقیم بر کسی اثر بگذارید یا با او درگیر شوید. اما این بدان معنا نیست که بخواهید روان‌شناسی سابلیمینال را برای اهداف تاریک به کار ببرید. همان‌طور که در کتاب روان‌شناسی تاریک توضیح دادیم، این علم می‌تواند به خدمت اهداف منفی و تاریک هم درآید، اما قطعاً امکان استفاده خوب و مثبت از این دانش هم میسر است.

فرض کنید شما پدر یا مادر دختر نوجوانی هستید و می‌خواهید او را از قرار گذاشتن با پسری که رفتارهای ناسالمی دارد، منصرف کنید. قطعاً اگر به‌طور مستقیم دخترتان را خطاب قرار دهید، او توجه نمی‌کند شما می‌توانید با استفاده از ترفندهای سابلیمینال او را متلاعند کنید که از این ارتباط منصرف شود یا فرض کنید که شما به عنوان کارمند یک سازمان مطلع شده‌اید که انجام معامله خاصی منجر به ایجاد بحران در شرکت شما خواهد شد، اما رئیستان اصرار دارد که معامله را انجام دهد. در اینجا هم شما با استفاده از روان‌شناسی سابلیمینال می‌توانید رئیستان را راضی کنید که برای انجام معامله عجله نکند و به‌این‌ترتیب شرکت را از یک دردرس جدی نجات بدهید.

از روان‌شناسی سابلیمینال در زمینه‌های متفاوت و در ارتباط با افراد مختلف می‌توان استفاده کرد. با این روش می‌توانید روابط خود را بهبود ببخشید. در حیطه کاری می‌توانید کاری کنید که افراد در مرتبه بالاتر و مدیرانタン ارزش‌ها و توانایی‌های شما را

متوجه شوند. روان‌شناسی سابلیمینال در ارتباطات عاشقانه و عاطفی و روابط میان پدر و مادر و فرزندان هم می‌تواند بسیار کارآمد باشد. در این کتاب یاد می‌گیرید که چطور به ذهن مشوق خود نفوذ کنید و طرز فکر و رفتار او را نسبت به خود تغییر بدهید.

آناین با این شاخه از روان‌شناسی در شرایطی که احساس می‌کنید مورد سوءاستفاده دیگران قرار گرفته‌اید نیز می‌تواند از شما محافظت کند. بیشتر سوءاستفاده‌کنندگان کسانی هستند که دوست دارند دیگران را با توجه به میل خود کنترل کنند. اگر شما روش سابلیمینال را بیاموزید، می‌توانید ظاهر کنید که تسليم خواسته آن‌ها شده‌اید و سپس وقتی از شدت کترشان کاسته شد، از فرصت استفاده کنید و از آن‌ها دور شوید.

از این روان‌شناسی می‌توانید برای مسائل شخصی مثل کاهش وزن یا تغییر در سبک زندگی تان یا ترک عادت‌های بد بهره ببرید. وقتی می‌بینید ترک عادت‌هایی مثل قمار یا دروغ‌گویی بروایتان دشوار است، چه می‌کنید؟ اگر حافظه خوبی ندارید و به دنبال راهکاری هستید که بتوانید انجام کارهای ضروری یا برخی فهرست‌ها را به خاطر بسپارید، چه کار می‌کنید؟ شما بهترین نیتها را دارید، ولی با وجود تلاش‌هایتان هنوز به خواسته‌تان نرسیده‌اید. اگر حسن می‌کنید در نسخه‌ای از وجودتان گرفتار شده‌اید که از آن رضایت ندارید، زمان آن رسیده که از روان‌شناسی سابلیمینال کمک بگیرید.

---

شما می‌توانید به اعمق ذهن خود بروید و ضمیر ناخودآگاهتان را برای انجام آنچه می‌خواهید، آموزش دهید. بعد از آن متوجه تغییرات عده و اساسی در زندگی تان خواهید شد. ضمیر ناخودآگاه بخشی از ذهن شماست که قدرت فراوانی دارد و همین نکته باعث اثربخشی روش سابلیمینال شده است. آنچه در ضمیر ناخودآگاه می‌گذرد، در افکار و احساسات و رفتارهای ارادی ما بروز می‌کند.

---

یادتان باشد...

---

روان‌شناسی سابلیمینال به اندازه‌ای که نامش نشان می‌دهد، شیطانی نیست. در واقع، ترفندی ساده برای اثرگذاری بر دیگران است.

---

## ۸ □ روان‌شناسی سابلیمینال : چگونه به طور غیر مستقیم بر نهن ناخودآگاه افراد تأثیر بگذاریم

روان‌شناسی سابلیمینال، روان‌شناسی شروری نیست. قرار نیست در این کتاب به شما بیاموزیم که چطور به یک مغز متفسک شیطانی تبدیل شوید و در یک دخمه زیرزمینی در حالی که از بدجنسی دست‌های خود را به هم می‌مالید، نقشهٔ تسلط بر جهان را بکشید. این کتاب به شما می‌آموزد که چطور می‌توان به طور نامحسوس و در راه بهتر شدن بر دیگران اثر گذاشت. مردم دوست ندارند که تحت تأثیر یا نفوذ کسی قرار بگیرند. بنابراین، اگر بتوانید به طریقی پنهان بر آن‌ها تأثیر بگذارید، به تابع بپردازی خواهید رسید. فقط یادتان باشد که از این روش‌ها به شکل مشتب و صحیح استفاده کنید. این ترفندها به شما قدرت فراوانی می‌دهند و اگر به درستی مورد استفاده قرار نگیرند، مخرب خواهند بود. یاد بگیرید که میل خود برای تسلط بر جهان را کنترل کنید و بقدامی از روان‌شناسی ناخودآگاه برای بھبود و پیشرفت زندگی خود و عزیزانتان استفاده کنید. اگر هم از استفاده این روش‌ها نیت غیراخلاقی دارید، مسئولیتش با خودتان است.

حالا که با روان‌شناسی سابلیمینال آشنا شده‌اید، آیا آمادگی پذیرش تغییرات عده در زندگی و روابط خود را دارید؟ اگر آماده‌اید، شروع کنید و با خواندن این کتاب جزئیات بیشتری از این روش را بشناسید.

۱ مایکل پس<sup>۱</sup>