

۱۵۰۷۴۲
۱۴۰۴ / ۰۷۲۳

فورياغه را

اقويت بدھ!

پریان تریسے

مترجم: مجید امینی



Tracy, Brian.	تریسی، برایان، ۱۹۴۴-م.	سرشناسه
	: قورباغه را قورت بددها / برایان تریسی؛ مترجم مجید امینی؛	عنوان و نام پدیدآور
	ویراستار نفمه علی قلی	مشخصات نشر
	تهران: نیموري، ۱۳۹۶.	مشخصات ظاهری
	۱۱۲ ص. : ۲۱/۵ × ۱۴/۵ س.م.	شابک
	۹۷۸ - ۳۵ - ۶۶۲۹ - ۶۰۰ - ۳ -	وضعیت فهرستنوسی : فیبا
	Eat that frog! 21 great ways to stop procrastinating and get more done in less time, 2 nd , c2007 :	یادداشت
	کتاب حاضر با عنوانی مختلف توسط مترجمان و ناشران متفاوت در سال‌های مختلف منتشر شده است.	یادداشت
	: اهمالکاری	موضوع
	procrastination :	موضوع
	: مدیریت زمان	موضوع
	Time management :	موضوع
	: امینی، مجید، ۱۳۶۴ -، مترجم	ش سنامه افزوده
	: علی‌قلی، نفعه، ۱۳۵۳ -، مترجم	سنامه افزوده
	BF637 / ۴۱۹۶ ت ۹ الف :	ردہ بندی کگہ
	۶۴۰/۴۳:	ردہ بندی سیویو
	۴۷۳۸۵-۹:	کتابشناسی



نام کتاب : قورباغه را قورت بددها
 نویسنده : برایان تریسی
 مترجم : مجید امینی
 ویراستار : نفمه علی قلی
 نوبت چاپ : نهم
 سال چاپ : ۱۴۰۳
 شمارگان : ۱۰۰۰ جلد
 قیمت : ۱۰۸۰۰ تومان
 شابک : ۹۷۸ - ۳۵ - ۶۶۲۹ - ۶۰۰ - ۳ -

کلیه حقوق برای ناشر محفوظ است

آدرس: تهران، میدان انقلاب، ابتدای خیابان آزادی، جنب ایستگاه مترو،
 کوچه جنتی، پلاک ۲۶، واحد ۵ - تلفن: ۰۶۵۶۷۷۷۰؛ دورنما: ۰۶۵۶۷۷۷۱

فهرست

۵	پیشگفتار
۱۰	مقدمه
۱۵	فصل اول: میز را بچینید
۲۰	فصل دوم: هر روز را لازم برنامه ریزی کنید
۲۵	فصل سوم: قانون ۸۱۰ در هر کاری به کار بگیرید
۲۹	فصل چهارم: نتایج را در نظر بگیرید
۳۷	فصل پنجم: تعویق اندختن مبتکران را تقویت کنید
۴۱	فصل ششم: پیوسته از روش ABCDE استفاده کنید
۴۵	فصل هفتم: روی حوزه‌های نتایج کلیدی تمرين نمایید
۵۱	فصل هشتم: قانون سه موردی
۵۹	فصل نهم: قبل از این که شروع کنید، کاملاً آماده شوید
۶۳	فصل دهم: هر بار یک بشکه نفت را در نظر بگیرید
۶۶	فصل یازدهم: مهارت‌های اصلی تان را بروز دهید
۷۰	فصل دوازدهم: سطح استعدادهای منحصر به فردتان را افزایش دهید.
۷۳	فصل سیزدهم: موانع اصلی تان را شناسایی کنید
۷۷	فصل چهاردهم: خودتان را تحت فشار قرار دهید
۸۰	فصل پانزدهم: سطح نیروهای فردی خود را به اوج برسانید

۸۴	فصل شانزدهم: خودتان را به عمل کردن ترغیب کنید
۸۸	فصل هفدهم: خود را از گرداب عصر تکنولوژی بیرون بکشید
۹۵	فصل هجدهم: کارها را قطعه قطعه کنید
۹۸	فصل نوزدهم: بازه‌های زمانی بزرگ به وجود آورید
۱۰۱	فصل بیستم: احساس فوریت در خود پدید آورید
۱۰۵	فصل بیست و یکم: در انجام هر کاری رویکرد انحصاری داشته باشید
۱۰۹	نتیجه: همه موارد را با هم به کار بگیرید

پیشگفتار

از اینکه این کتاب را انتخاب کرده‌اید سپاسگزارم. امیدوارم این نظریه‌ها، همان طور که به من و هزاران نفر دیگر کمک کرده، شما را نیز باری کند. در واقع، امیدوارم این کتاب برای همیشه، زندگی شما را تغییر دهد.

شما هیچگاه رای انجام کارهای واجب‌تان فرصت کافی ندارید. به معنی واقعی کلمه، در باز رقی گبر افتاده‌اید مملو از کار و مسئولیت‌های شخصی، پروژه‌ها، مجله‌های انبار شده که باید حوانده شود و کپه کتاب‌هایی که قرار است همین روزها، به محض این که فرستش را کنید به سراغشان بروید. اما واقعیت این است هیچ وقت قرار نیست فرصت کنید. هیچ وقت بر کارهایتان مسلط نمی‌شوید. هیچ وقت آنقدر جلو نمی‌افتدید که قادر نباشد به آن کتاب‌ها، مجلات و فعالیت‌های تفریحی که خوابشان را می‌بینید، برسید.

این را هم فراموش کنید که بتوانید با ابتکار بیسیم، شکل مدیریت زمان خود را حل کنید. فرقی ندارد در چند تکنیک ابتکار شخصی می‌دانیده باشید، همیشه تکنیک‌های بیشتری هست که بدست آوردن‌شان در زمان موجودی که دارید محقق نمی‌شود، حال هر قدر هم فرصت داشته باشید.

فقط زمانی می‌توانید کنترل وقت و زندگی‌تان را بدست بگیرید که نوع فکر کردن، کار کردن و رویارویی با کوه مسئولیت‌هایی که هر روز روی سرتان می‌ریزد را عوض کنید. فقط به میزانی کنترل کارها و فعالیت‌هایتان را بدست می‌آورید که انجام بعضی کارها را متوقف کنید و شروع کنید به وقت بیشتر گذاشتن برای کارهایی که واقعاً می‌تواند تفاوتی در زندگی‌تان ایجاد کند.

بیش از سی سال است که من کتاب‌های مدیریت زمان خوانده‌ام. خودم را میان آثار پیتر دروکر، الکس مکنزی، آلن لیکین، استیفان گووی و خیلی کتاب‌های دیگر

غرق کرده‌ام. صدھا کتاب و مقاله درباره بهره‌وری و راندمان شخصی خوانده‌ام؛ این کتاب نتیجه آن‌هاست.

هر بار که نظریهٔ خوبی به ذهنم می‌رسید، آن را در کار و زندگی شخصی خودم امتحان می‌کردم. اگر کار می‌کرد، آن را در سminارها و سخنرانی‌های خود می‌گنجاندم و به دیگران آموزش می‌دادم.

گالیله در جایی نوشت: «نمی‌توانید چیزی را به کسی یاد بدهید که قبل‌آن را نمی‌دانسته، فقط می‌توانید او را نسبت به چیزی که می‌دانسته آگاه کنید.»

بسیه به سطح تجربه و دانش شما، نظریات این کتاب برایتان آشنا خواهد بود. این کتاب تجربیات را دانش شما را به سطح بالاتری از آگاهی می‌رساند. وقتی این راهکارها و تکنیک‌ها را بگیرید و بارها و بارها به کار بیندید که جز عادات شما شود، مسیر زندگی تان به شرط بسیار مثبتی دگرگون خواهد شد.

داستان زندگی خودم

اجازه دهید کمی درباره خودم مهارت‌گاه این کتاب کوچک برایتان بگویم. جدا از یک ذهن کنحکاو، زندگی ام را با حداقت اینات آغاز کردم. در مدرسه ضعیف عمل کردم و ترک تحصیل نمودم. چندین سال در مشاغل پُرزمخت فعالیت کردم؛ به نظر آینده‌امیدوار کننده‌ای نداشتم.

جوان بودم که روی یک کشتی باربری مشغول به کاشتیم و عازم شدم که دنیا را ببینم. به مدت هشت سال سفر می‌رفتم و کار می‌کردم، سرانجام بیشتر از هشتاد کشور را در پنج قاره دیده بودم. وقتی نتوانستم کار مورد علاقه‌ام را پیدا کنم، وارد بازاریابی شدم و با کمیسیون‌های کم، این در و آن در می‌زدم. برای فروش هر کالایی تقداً می‌کردم تا اینکه نگاهی به اطراف کردم و از خودم پرسیدم: «چرا بقیه مردم کاری را بهتر از من انجام می‌دهند؟»

و سپس کاری کردم که زندگی ام را تغییر داد. شروع کردم سؤال کردن از افراد موفق که چه کار می‌کنند که آن‌ها را قادر می‌سازد خلاق‌تر باشند و پول بیشتری

نسبت به من بدست بیاورند. و آن‌ها به من گفتند. و من کاری را انجام دادم که آن‌ها به من پیشنهاد دادند و نرخ فروشم بالا رفت. در نهایت، من آنقدر موفق شدم که آن‌ها من را مدیر فروش کردند. در کار مدیریت فروش هم همان راهکار را استفاده کردم. از مدیران موفق پرسیدم چه کاری کرده‌اند که چنین نتایج خوبی بدست آورده‌اند، وقتی به من گفتند، من رفتم و به گفته‌های آن‌ها عمل کردم. در مدت زمان کمی همان نتایج را بدست آوردم.

این روند یادگیری و بکارگیری که یاد گرفته بودم زندگی‌ام را متحول کرد. هنوز در شگفتمند که این روش چقدر ساده و مبرهن است. فقط بفهمید بقیه افراد موفق چکار می‌کنند و هنوز کار را انجام دهید تا وقتی نتایج مشابه بگیرید. از متخصصین یاد بگیرید. عجب! چه نمایه‌ان!

موفقیت قابل پیش‌بینی باشد

ساده بگوییم، بعضی افراد نتایج بهتری داشتند و بقیه می‌گیرند چرا که کارها را با روش متفاوت انجام می‌دهند و کارهای درست را درست انجام می‌دهند. به خصوص، آدمهای موفق، شاد و کامیاب خیلی خیلی بتر از یک فرد معمولی از وقت‌شان استفاده می‌کنند.

از آنجا که خودم گذشته ناموفقی داشتم، احساس حفاری و بی‌لیاقتی را کاملاً درک کرده‌ام. دچار این تله ذهنی شده بودم که فکر می‌کردم اگر دست که زندگی بهتری نسبت به من دارند، واقعاً از من بهتر هستند. چیزی که یاد گرفتم این بود که لزوماً این اعتقاد درست نبود. آن‌ها فقط نسبت به من متفاوت عمل می‌کردند، و با ارائه دلیل شیوه‌ای که آن‌ها یاد گرفته بودند را من هم می‌توانستم یاد بگیرم.

این مسئله انقلابی در من به پا کرد. از اکتشافم هیجان‌زده و خوشحال بودم؛ هنوز هم هستم. پی بردم که می‌توانم زندگی‌ام را تغییر دهم و تقریباً هر هدفی را که در نظر بگیرم، بدست بیاورم فقط اگر می‌توانستم بفهمم افراد دیگر در آن حوزه چگونه عمل می‌کنند و بعد خودم همان گونه عمل کنم تا این‌که نتایج مشابهی که آن‌ها داشتند را به دست بیاورم.

بعد از یک سال کار بازاریابی، فروشنده‌ای درجه یک شده بودم. یک سال بعد پست مدیریت گرفتم. سه سال بعد، پست معاونت شرکتی به من داده شد با مسئولیت نظارت بر ۹۵ نیروی فروشنده در شش کشور جهان. من ۲۵ ساله بودم.

در طول سال‌ها، ۲۲ شغل متفاوت داشته‌ام، چند شرکت را راهاندازی کرده، و پرورانده‌ام، از یک دانشگاه معتبر مدرک بازاریابی دریافت کرده‌ام، زبان‌های اسپانیایی، آلمانی و فرانسوی را آموخته‌ام و برای بیش از هزار شرکت، سخنرانی، آموزش و مشاوره انجام داده‌ام. در حال حاضر سالانه برای بیش از ۲۵۰ هزار نفر سخنرانی و سمینار برگزار می‌کنم، با نشست‌هایی به بزرگی اجتماع ۲۰ هزار نفر.

واقعی ماده

در طرح زندگی حرفه‌ای ام، بارها و بارها این حقیقت ساده را کشف کردم که: «توانایی تمدن با این غلال فکری بر مهمنترین کارخان، در جهت این که آن را درست انجام دهید و به ساخت امیریانید، کلیدی است برای دستیابی به شادی، موقعیت مناسب، احترام، پیروزی و موفقیتی بی‌نظیر در زندگی» این نگرش کلیدی، قلب و روح این کتاب است.

این کتاب، نوشته شده که به شما نشان دهد چطور در حرفه‌تان پیشرفت کنید و در عین حال زندگی شخصی خود را تبدیل سازید. این صفحات شامل ۲۱ مورد از قدرتمندترین اصول تأثیرگذار شخصی است که من تا بهحال کشف نموده‌ام.

این راهکارها، تکنیک‌ها و روش‌ها کاربردی هستند و تأثیرگذاری سریع‌شان اثبات شده است. برای صرفه‌جویی در زمان به توضیحات عاطفی و روانشناسی، در رابطه با مدیریت زمان ضعیف یا تنبیلی، نمی‌پردازم. توضیحات گسترده‌ای در رابطه با نظریه‌ها و یا تحقیقات وجود ندارد. چیزی که شما یاد می‌گیرید اقدامات مشخصی هستند که می‌توانید فوراً به کار بگیرید تا نتایج بهتر و سریع‌تری در شغل‌تان بگیرید و با خانواده و افراد دیگر، سطح شادی‌تان را بالا ببرید.

تمام نظریات این کتاب متمرکز است بر افزایش سطح کلی ابتکار، عملکرد و نتایج شما و سودمند کردن‌تان در هر کاری که انجام می‌دهید. می‌توانید خیلی از این نظریه‌ها را در زندگی شخصی‌تان نیز به کار بگیرید.

هر کدام از این ۲۱ تکنیک و روش به خودی خود، کامل است. همه آنها نیاز هستند. ممکن است راهکاری در یک موقعیت، کارآمد باشد و راهکاری دیگر برای کار دیگری مؤثر باشد. در مجموع این ۲۱ نظریه نشان‌دهنده فهرستی از تکنیک‌های تأثیرگذاری شخصی هستند که می‌توانید در هر زمان و با هر نظم و ترتیبی که در حال حاضر با عقل‌تان جور درمی‌آید، از آن‌ها استفاده کنید.

کلید موفقیت، عمل است. این اصول برای بدست آوردن پیشرفت قابل پیش‌بینی و سریع، در عملکرد و نتایج شما، مؤثر است. هرچه سریع‌تر آن‌ها را یاد بگیرید و به کار بیندید، سریع‌تر در حرفة‌تان پیشرفت می‌کنید، با ضمانت!

محدودیت را آن‌چه به دست می‌آورید وجود نخواهد داشت زمانی که یاد

بگیرید چطور قوی‌باشید، قوی‌تر بدهید!!!

برایان تریسی

مقدمه

امروزه، زمان ایده‌آلی برای سرزنشه بودن است. هیچ وقت به نسبت امروز موقعیت و امکانات برای دست‌یابی به بیشتر اهداف وجود نداشته و احتمالاً به همین میزان هیچ وقت بشر در طول تاریخ این قدر قدرت انتخاب نداشته است. در واقع، آنقدر کار خوب که بتواند انجام دهید وجود دارد که شاید، قدرت انتخاب‌تان از میان آن‌ها مؤلفه‌ای اساسی باشد رای آن‌چه که در زندگی به دست می‌آورید.

اگر مانند بیشتر افراد امروزی هستید، از آوار کارهایی که باید انجام دهید و از زمان اندک‌تان کلافه هستید، همین‌طور که تقلا می‌کنید به انجام کارها برسید، سیل مسئولیت‌ها و وظایف جدید را ایر می‌شود. به همین دلیل، هیچ وقت قادر نمی‌شوید تمام کارهای‌تان را انجام دهید. هیچ وقت به لیست کارهای‌تان نمی‌رسید. همیشه از بعضی مسئولیت‌ها و وظایف‌تان عقب می‌مانید، و احتمالاً از بیشتر آن‌ها.

نیاز به قدرت انتخاب به همین دلیل، و احیاناً بیشتر از هر زمان دیگر، توانایی شما در انتخاب مهم‌ترین کارهای‌تان در هر لحظه، و سپس ادامه انجام آن کار و انجام آن و به نتیجه رساندنش به صورت صحیح و سریع، احتمالاً هر مهارت کیفی دیگری که بتوانید فرابگیرید، تأثیر بیشتری بر موفقیت شما خواهد داشت.

فردی معمولی که یاد بگیرد مشخص کردن کارهای مهم‌تر و با سرعت به انجام رساندن آن‌ها را، عادت خود کند، خطی می‌کشد به دورنابغه‌ای که زیاد حرف می‌زند و طرح‌های شگفت‌انگیزی می‌ریزد اما کمتر عمل می‌کند.

حقیقت در مورد قورباغه‌ها

مارک توانین در جایی گفته، اگر اولین کاری که هر صبح انجام می‌دهید خوردن یک قورباغه زنده باشد، می‌توانید مابقی روز را با این رضایت خاطر سپری کنید که آن مسئله بدترین چیزی بوده که می‌توانسته در تمام روز برایتان اتفاق بیافتد.

قورباغه شما، بزرگ‌ترین و مهم‌ترین کار شماست، همان کاری که اگر اقدامی برای آن نکنید، بیش‌تر احتمال می‌رود که آن را به تعویق بیاندازید. همین‌طور کاری است که می‌تواند بیش‌ترین تأثیر مثبت را در آن لحظه بر زندگی و نتایج کاری شما داشته باشد.

اولین قانون قورت‌دادن قورباغه این است: «اگر مجبورید دو قورباغه قورت دهید، قورباغه زشت‌تر را / اول قورت بدھید.»

به عبارت دیگر، اگر دو کار برای انجام‌دادن پیش‌روی شما قرار دارد، اول با کار بزرگ‌تر، سخت‌تر و مهم‌تر شروع کنید. خودتان را مجاب کنید که فوراً دست به کار شوید و قبل از که سراغ کار دیگری بروید با پافشاری انجام کار قبل را تکمیل کنید. به این روند به سوانح امتحان نگاه کنید. با آن مثل یک چالش شخصی برخورد کنید. از تمایل به انتظار کردن با کار ساده‌تر، امتناع ورزید. مدام به خودتان یادآوری کنید که یکی از مهم‌ترین تصمیم‌های روزانه‌تان انتخاب این است که کدام کار را فوراً انجام دهید و کدام کار را از آن‌ها در کل انجام دهید، به بعد موکول کنید.

دومین قانون برای قورت‌دادن قورباغه: «اگر در کل لازم باشد که قورباغه‌ی زنده‌ای را قورت دهید، ارزشی ندارد که برای مدت طولانی بنشینید و آن را نگاه کنید.»

کلید دستیابی به سطوح بالای عملکرد و خلاقیت این ایت که عادت رویارویی با کار اصلی در ابتدای هر روز را، برای همیشه در خود نهادیم کنید. باید بیاموزید که قبل از اینکه هر کاری کنید به روند قورت‌دادن قورباغه بپردازید، و آن‌هم بدون صرف وقت زیاد برای فکر کردن به آن.

فوراً اقدام کنید

تحقیقات متعدد نشان داده در مردان و زنانی که حقوق بیش‌تر دارند و سریع‌تر ترفع می‌گیرند، خصوصیت عمل‌گرایی به عنوان قابل مشاهده‌ترین و بادوام‌ترین رفتاری است که آنها در انجام هر کاری نشان می‌دهند. افراد موفق و کارآمد کسانی هستند که مستقیم سرکارهای اصلی‌شان می‌روند و سپس خود را مجاب می‌کنند. که به‌طور یکنواخت و با استقلال فکری آن وظایف را به سرانجام برسانند.

در دنیای ما، و به خصوص در دنیای تجاری ما، به شما ترفیع و حقوق داده می‌شود که نتایج مشخص و قابل اندازه‌گیری داشته باشد. به شما حقوق داده می‌شود که همکاری بالازشی انجام دهید و به ویژه برای آنکه مهم‌ترین وظیفه‌ای که از شما انتظار می‌رود را انجام دهید.

عدم اقدام، یکی از بزرگ‌ترین مشکلات در سازمان‌های امروزی است. خیلی از افراد، فعالیت را با انجام کامل کار اشتباه می‌گیرند. پیوسته حرف می‌زنند، نشست‌های طولانی برگزار می‌کنند که طرح‌های شگفت‌انگیز بریزند، اما دست آخر، هیچ کس کار را انجام نمی‌دهد و نتایج لازمه را به دست نمی‌آورد.

عادت به موقفيت را در خود پرورش دهيد

موقفيت شما در زندگی و کارتان، از روی عادت‌هایی که در طول زمان کسب می‌کنید، مشخص می‌شود. عادت به طبقه‌بندی، امتناع از به تعویق‌انداختن و رویارویی با مهم‌ترین و فایده‌مندترین، مهارتی فیزیکی و ذهنی است. به همین دلیل، این عادت با تمرین و تکرار مداومه تاباً کسب است تا این‌که با ضمیر ناخودآگاه‌تان عجین شده و قسمتی از رفتار هستایی شما شود. به مجرد این‌که عادت شود هم خودکار می‌شود و هم ساده.

عادت به شروع کردن و اتمام کارهای مهم، دلیحه‌ای فوری و مداوم دارد. شما به طور ذهنی و احساسی طوری برنامه‌ریزی می‌شوید که به اتمام رساندن کار، حسی مثبت به شما القا می‌کند. خوشحال‌تان می‌کند و باعث می‌شود حس برندۀ‌شدن داشته باشید.

هر بار که کاری را با هر اندازه و اهمیتی به سرانجام می‌رسانید، موجی از انرژی، اشتیاق و خود باوری را حس می‌کنید. هر قدر کار انجام‌شده مهم‌تر باشد، احساس شادتر، قوی‌تر و اعتمادبهنه‌نفس بیشتری نسبت به خود و دنیای‌تان پیدا می‌کنید.

به انجام رساندن کار مهم باعث ترشح اندورفین در مغز شما می‌شود. اندورفین حس نتشیگی طبیعی به شما می‌دهد. اندورفین که در پی به انجام رساندن هر کاری ترشح می‌شود، باعث به وجود آمدن احساس مثبت‌تر، جذاب‌تر، خلاق‌تر و مطمئن‌تری در شما می‌شود.

اعتیادی مثبت در خود به وجود آورید

یکی از مهم‌ترین رموز معروف موفقیت این است که شما قادرید به اندروفین، و احساسات فزونی توانمندی و اعتماد به نفسی که در شما ایجاد می‌کند، اعتیادی مثبت پیدا کنید. وقتی چنین اعتیادی پیدا کنید، به‌طور ناخودآگاه شروع می‌کنید به سازمان‌دهی زندگی‌تان، طوری که مداوم مشغول شروع کردن و تمام‌کردن پروژه‌ها و کارهای مهم‌تر می‌شوید. در واقع به شکل مثبتی، به موفقیت و مفید واقع‌شدن اعتیاد پیدا می‌کنید.

یکی از کلیه‌ای دستیابی به زندگی ایده‌آل، داشتن شغلی موفق و ایجاد حس عالی نسبت به خود آن است که عادت به انجام رساندن کارهای مهم را در خود پرورش دهید. در آن مرحله، این رفتار قدرت خودش را به دست می‌آورد و انجام‌دادن کارهای مهم را انتقام‌ندادن‌شان برای شما آسان‌تر می‌شود.

میان بر نروید

حتماً این داستان را شنیده‌اید که بردن دیکی از خیابان‌های نیویورک جلوی موسیقیدانی را می‌گیرد و می‌پرسد چطوری توانم به سالن کارنیز بروم. موسیقیدان پاسخ می‌دهد: «تمرین رفیق، تمرین».

تمرین کلید استادشدن در هر مهارتی است. خوش‌بختانه ذهن شما مانند ماهیچه است. با استفاده‌شدن، قوی‌تر و کارآمدتر می‌شود. با تمرین، هر رفتار یا عادتی که به نظرتان شایسته یا لازم باید را می‌توانید یاد بگیرید و پرپرورش دهید.

سه خصوصیت کلیدی برای ایجاد عادت‌های جدید

شما به سه خصوصیت کلیدی نیاز دارید که عادت به متمرکزشدن را در خود نهادینه کنید. همه آن‌ها اکتسابی هستند. تصمیم‌گیری، قانونمندی و اهتمام. اول تصمیم بگیرید به سرانجام رساندن کار را عادت خود کنید. دوم خودتان را قانونمند کنید به تمرین اصولی که باید به کرات انجام دهید تا این‌که آن اصول خودکار عمل کنند. و سوم با اهتمام از هر کاری که می‌کنید پشتیبانی به عمل بیاورید تا جایی که آن عادت در شما عجین شود و بخشی از شخصیت دائمی شما گردد.

تصویری سازید از آنچه که می‌خواهید باشید

راهکارهای ویژه‌ای وجود دارد که می‌توانید پیشرفت‌تان در جهت تبدیل شدن به فردی کاملاً مفید، تأثیرگذار و مبتکر، را سرعت بخشدید. این راهکار عبارت است از فکر کردن مداوم درباره فواید و نتایج مثبت تبدیل شدن به فردی متمرکز و عملگرا که سریع عمل می‌کند. خودتان را مانند فردی تصور کنید که به طور پیوسته، کارهای مهم را سریع و درست به انجام می‌رساند.

تصویر ذهنی‌ای که از خود می‌سازید، تأثیر قدرتمندی بر رفتار شما دارد. خودتان را مانند فردی تصور کنید که می‌خواهید در آینده آن باشید. تصویر ذهنی شما، یعنی ~~حیزمه~~ که شما از خود در ذهن‌تان می‌بینید، عملکرد شما در بیرون از خودتان را رقم می‌زند. تمام پیشرفت‌های شما در دنیای بیرون‌تان با پیشرفت در شکل تصویر ذهنی‌ان را درین آغاز می‌شود.

شما از این توانایی ذاتی و ~~بر~~ ان برخوردارید که مطالب جدید بیاموزید و توانمندی‌ها، عادات و مهارت‌های جدید در خود پرورش دهید. وقتی با تمرين و تکرار خودتان را آموزش دهید که برسیان بان غلبه کنید و مهم‌ترین کارهایتان را سریع به انجام برسانید، در واقع خودتان را وارد مسیر پُرسرعت زندگی و کارتان کرده و پایتان را روی پدال گاز فشار می‌دهید.

قورباغه را قورت بدھید!