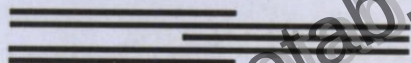


۲۰۵۸۱۳۷

گرانت کاردون

ترجمه‌ی محمد کشاورز

قانون برای



• تنها تفاوت بین موفقیت و شکست

RADAS
انتشارات، اداسی

سرشناسه	کاردون، گرنت. ۱۹۵۸ - م. Cardone, Grant
عنوان و نام پدیدآور	قانون ۱۰ برابری: تنها تفاوت بین موفقیت و شکست / گرنت کاردون؛ ترجمه محمد کشاورز
مشخصات نشر	تهران: راداس، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	۲۹۱ ص؛ ۵/۱۴ × ۵/۲۱ س.م.
شابک	978-622-98902-0-2
وضعیت فهرست نویسی	فیبیا
یادداشت	عنوان اصلی: The 10x rule: the only difference between success and failure, c2011.
یادداشت	واژهنامه
عنوان دیگر	تنها تفاوت بین موفقیت و شکست
عنوان دیگر	قاعده ۱۰ برابری: تنها تفاوت موفقیت و شکست
موضوع	موفقیت در کسب و کار موفقیت
شلسه افزوده	کشاورز، محمد. ۱۳۷۱ - مترجم
رده بندی کنگره	۵۳۸HF
رده بندی دیویی	۷۶۵۰
شماره کتبخانی ملی	۸۷۸۶۲۳۳
اطلاعات رکورد کتبخانی	فیبیا

www.ketab.ir

نویسنده: گرانت کاردون

مترجم: محمد کشاورز

تیراژ: ۱۰۰۰ نسخه

قیمت: ۲۳۵.۰۰۰ تومان

نوبت چاپ: پنجم - ۱۴۰۳

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۹۸۹۰۲-۰-۲

ISBN: 978-622-98902-0-2

مرکز پخش: میدان انقلاب - خیابان وحیدنظری - بین دوازده فروردین و

منیری جاوید - پلاک ۱۳۰ - طبقه اول واحد ۲

تلفن مرکز پخش: ۶۶۹۷۹۲۳۴-۶۶۹۷۹۲۲۷

هرگونه کپی برداری، تکثیر و یا چاپ (حتی عرضه در فضای مجازی) کل یا قسمتی از کتاب بدون اجازه کتبی ناشر، قانوناً ممنوع می باشد و متخلف براساس قانون حمایت حقوق مولفان و مصنفان و هنرمندان و قانون ترجمه و تکثیر کتب و نشریات و آثار صوتی تحت پیگرد قانونی قرار خواهد گرفت.



مؤلف کتاب، آقای گرانت کاردون، نویسنده، سخنران و کارآفرین مشهور نیویورکی است که کتاب‌های او توانسته به فهرست پرفروش‌ترین کتاب‌های نیویورک تایمز راه یابد. کاردون به عنوان کارشناس آموزش فروش شناخته می‌شود او به طور منظم در شبکه‌های تلویزیونی سی‌ان‌بی‌سی، ام‌ان‌بی‌سی، فاکس نیوز و فاکس بیزنس دیده می‌شود. او همچنین یکی از همکاران

هافینگتون پست است. جوآن ریورز اخیراً بخشی از قسمت‌های برنامه‌ی خود را با عنوان "چگونه ثروتمند شوید؟" به او و خانواده‌اش اختصاص داده است.

آقای کاردون ۲۵ سال است که با شرکت‌های مختلف در سراسر جهان کار می‌کند و برای بهبود فرآیندهای فروش و افزایش درآمدهای فروش، برنامه‌های فروش و سیستم‌های آنها را تأمین می‌کند. او در هر یک از شهرهای بزرگ در آمریکا، کانادا، برزیل، جزایر کارائیب، اتریش، انگلیس و استرالیا سخنرانی کرده است. روش‌های او در کسب و کارها در ایرلند، روسیه، تایوان و حتی پاکستان به کار گرفته می‌شود. کتاب‌های او به زبان‌های مختلف از جمله آلمانی و چینی ترجمه شده است. او یک سایت آموزش فروش برای صنعت خودرو تحت عنوان (Cardonuniversity.com) ایجاد کرده است و در حال ایجاد سایت مشابهی برای افراد و دیگر سازمان‌ها با عنوان (WWW.Salestrainingvt.com) می‌باشد.

افراد از سراسر جهان برای شرکت در سمینارهای یک روزه آقای کاردون سفر می‌کنند. اولین کتاب گرانت کاردون با عنوان "فروش برای بقا" در میان پرفروش‌ترین کتاب‌هایی قرار داشت که توسط او چاپ شده بود. فروش برای بقا "کتاب جامع فروش در قرن بیست و یکم" لقب گرفته است. به گفته‌ی یکی از خوانندگان کتاب فروش برای بقا: "اولین اطلاعات کاملی است که در طی ۵۰ سال اخیر در رابطه با فروش نوشته شده است!" یکی دیگر از مخاطبان اظهار داشته است: "پس از خواندن کتاب‌های فروش در طی سال‌ها، این کتاب ارزشمندتر از هر کتابی است که من در مورد این موضوع خوانده‌ام". اولین کتاب منتشر شده کاردون، "اگر اول نباشید، آخر می‌شوید"، اخیراً به بهترین کتاب نیویورک تایمز تبدیل شده است.

آقای کاردون در زمینه‌های واقعی کسب و کار نیز توانمندی‌های خودش را ثابت کرده است. او مالک چندین شرکت قدرتمند می‌باشد. این شرکت‌ها صرفاً با یک ایده آغاز به کار کردند و بدون سرمایه و صرفاً با پشتکار رشد کردند.

آقای کاردون علاوه بر فعالیت در حوزه کارآفرینی، مشارکت زیادی در اقدامات انسان‌دوستانه داشته است و در همین راستا از سوی مجالس سنا و کنگره آمریکا، شهرداری لس‌آنجلس و ... مورد تقدیر قرار گرفته است. او به تازگی جایزه "راجیو گاندی" را بخاطر پشتکار بالا برای ترفیق کسب و کارهای هندی و آمریکایی دریافت نموده است. آقای گرانت کاردون به صورت افتخاری از دانشگاه دولتی مک‌کینزی فارغ‌التحصیل شده است و مدرک حسابداری خود را نیز از همین دانشکده دریافت کرده است. آقای کاردون به همراه همسر خود الینا لیونز (بازیگر و تهیه‌کننده) و دو فرزند خود به نام‌های اسکارت و سابرینا در لس‌آنجلس زندگی می‌کنند.

www.ketab.ir

فهرست مطالب

۱۳	فصل ۱/ قانون ۱۰ برابری چیست؟
۲۷	فصل ۲/ چرا قانون ۱۰ برابری حیاتی است؟
۳۷	فصل ۳/ موفقیت چیست؟
۴۳	فصل ۴/ موفقیت وظیفه شماست
۵۱	فصل ۵/ موفقیت یا کمبود مواجه نیست
۵۹	فصل ۶/ کنترل همه چیز را به دست بگیرید
۶۹	فصل ۷/ چهار گام اقدام
۸۷	فصل ۸/ متوسط بودن فرمول شکست است
۹۷	فصل ۹/ اهداف ۱۰ برابری
۱۰۷	فصل ۱۰/ رقابت برای بچه‌ها است
۱۱۷	فصل ۱۱/ فراتر رفتن از طبقه متوسط
۱۲۵	فصل ۱۲/ وسواس بیماری نیست بلکه یک موهبت است
۱۳۳	فصل ۱۳/ هر چه دارید در وسط بگذارید و بیش از اندازه متعهد شوید

۱۴۱	فصل ۱۴/ توسعه پیدا کنید - هرگز متقبض نشوید.
۱۴۷	فصل ۱۵/ سوزاندن کامل
۱۵۳	فصل ۱۶/ ترس نشانه‌ی بزرگی است
۱۶۱	فصل ۱۷/ افسانه مدیریت زمان
۱۷۱	فصل ۱۸/ انتقاد، نشانه موفقیت است
۱۷۷	فصل ۱۹/ رضایت مشتری هدفی اشتباه است
۱۹۱	فصل ۲۰/ حضور مطلق
۲۰۱	فصل ۲۱/ بهانه‌ها
۲۰۷	فصل ۲۲/ موفق یا ناموفق؟
۲۴۵	فصل ۲۳/ شروع به کار با قانون ۱۰ برابری
۲۷۱	واژه‌نامه

مقدمه

احتمالاً این کتاب را برداشته و با خود فکر کرده‌اید که قانون ۱۰ برابری دقیقاً چیست و چگونه به من کمک خواهد کرد؟

قانون ۱۰ برابری یک پیام مقدس برای کسانی است که به دنبال موفقیت هستند. واقعاً اگر برای همه یک پلین به عالی وجود داشته باشد، همین است. قانون ۱۰ برابری سطوح مناسبی از اقدامات را ایجاد می‌کند که موفقیت را تضمین می‌کند و شما در این سطوح در طول زندگی و هر روز به فعالیت ادامه خواهید داد. قانون ۱۰ برابری حتی ترس را برطرف می‌کند، شجاعت و اعتماد به نفس شما را افزایش می‌دهد، تعلل و ناامنی را حذف می‌کند و به شما احساس هدفمندی می‌دهد و این به شما کمک می‌کند تا رؤیاها و اهداف خود را زنده کنید.

قانون ۱۰ برابری یک اصل واحد است که تمام مدیران ارشد و افراد موفق، در تمام مراحل زندگی خود از آن استفاده می‌کنند. فارغ از اینکه چگونه موفقیت را تعریف می‌کنید، این کتاب به شما نشان خواهد داد که چگونه دستیابی به آن را تضمین کنید - با هر رؤیا و در هر وضعیت اقتصادی. اولین چیزی که باید اتفاق بیفتد این است که شما فکر خود را با سطح ۱۰ برابری و فعالیت‌های خود را با مقدار ۱۰ برابری تنظیم کنید. من به شما نشان خواهم داد که چگونه فکر و عمل

۱۰ برابری باعث می شود زندگی راحت تر و جالب تر شود و زمان بیشتری را به شما خواهد داد. بعد از گذراندن یک عمر مطالعه در مورد موفقیت، من باور دارم که قانون ۱۰ برابری یکی از مؤلفه های اصلی است که همه افراد موفق آن را می دانند و از آن ها برای خلق زندگی دلخواه خود استفاده می کنند.

قانون ۱۰ برابری به شما نشان خواهد داد که چگونه اهداف درست را تعریف کنید، به طور دقیق میزان تلاش مورد نیاز را محاسبه کنید، و ببینید چگونه به پروژه های خود با چارچوب صحیح فکر کنید و سپس مشخص کنید که چقدر باید اقدام کنید. شما خواهید دید که چرا زمانی که با پارامترهای قانون ۱۰ برابری کار می کنید، موفقیت تضمین می شود و شما باید تک تک آن ها را درک کنید و به همین دلیل است که اکثر مردم هرگز به موفقیت نمی رسند. برای اولین بار متوجه اشتباهی خواهید شد که افراد در زمان هدفگذاری مرتکب می شوند و سپس احتمال تحقق هرگونه شانس برای رسیدن به این اهداف را از بین می برند. همچنین یاد می گیرید که چگونه اندازه دقیق تلاش را تعیین کنید و رسیدن به هر هدفی را مشخص کنید. در نهایت، من به شما نشان خواهم داد که چگونه آن را به یک عادت برای فعالیت در سطح ۱۰ برابر تبدیل کنید. به من اعتماد کنید - وقتی که شما این کار را انجام می دهید، موفقیت نه تنها تضمین می شود، بلکه ادامه می یابد و به معنای واقعی کلمه، پیروزی ها بیشتر خواهد شد و تقریباً به طور متداوم، ادامه پیدا خواهد کرد.

قانون ۱۰ برابری یک نظم است - نه آموزش، هدیه، استعداد، یا فرصت خوب. قانون ۱۰ برابری به یک ویژگی شخصیتی خاص نیاز ندارد؛ بلکه برای هر کسی که آن را می خواهد، قابل استفاده است. قانون ۱۰ برابری هیچ هزینه ای برای شما نخواهد داشت و هر چیزی که تا به حال می خواستید، با آن به دست می آورید. این روشی است که افراد و سازمان ها باید برای ایجاد و دستیابی به همه اهداف، به آن

بپردازند. من به شما نشان خواهم داد که چطور قانون ۱۰ برابری را به عنوان یک روش زندگی و تنها راه برای کنترل پروژه‌ها تبدیل کنید. قانون ۱۰ برابری به شما این امکان را می‌دهد که در میان همکاران خود و محیطی که در آن کار می‌کنید، مشهور شوید. استفاده از آن باعث می‌شود که دیگران شما را در عملکرد خود و تعهدتان نسبت به موفقیت همچون فردی فوق‌العاده درک کنند. آن‌ها وضعیت شما را نه صرفاً براساس موفقیت حرفه‌ای، بلکه حتی به عنوان یک الگو برای نحوه‌ی زندگی خواهند دید.

قانون ۱۰ برابری، این پدیده را ساده و قابل فهم می‌کند که موفقیت چیست و چه چیزی برای موفقیت لازم است. شخصاً، بزرگ‌ترین اشتباهی که مرتکب شده‌ام این است که تمام در جنبه‌های شخصی و هم در جنبه‌های حرفه‌ای زندگی‌ام نتوانسته‌ام اهداف خود را به یک بزرگ تنظیم کنم.

همان مقدار انرژی که برای برکناری یک جشن ازدواج عالی مورد نیاز است، در مورد برگزاری یک جشن ازدواج متوسط نیز به کار می‌آید. به همین ترتیب داشتن درآمد ۱۰ میلیون دلار به میزان درآمد ۱۰۰۰۰ دلاری نیازمند صرف انرژی و تلاش است. دیوانه‌وار به نظر می‌رسد؟ این طور نیست. و وقتی در سطح ۱۰ برابری شروع به کار می‌کنید این موضوع را خواهید دید. اهداف شما تغییر خواهند کرد و اقداماتی که شما انجام می‌دهید شروع به تطابق با کسی خواهد کرد که واقعاً هستید و واقعاً قادر به انجام آن هستید. شما شروع به اقدامات بیشتری می‌کنید و اقدامات بیشتری بعد از آن دنبال می‌کنید و صرف نظر از موقعیت و شرایطی که با آن مواجه هستید، به آن کاری که باید انجام می‌دادید، خواهید رسید. یکی از مهم‌ترین عوامل موفقیت من در زندگی شخصی، نتیجه کار کردن با قانون ۱۰ برابری است.

مفاهیم هدف‌گذاری، دستیابی به اهداف و اتخاذ اقدامات در مدارس، کلاس‌های مدیریت، آموزش رهبری یا کنفرانس آخر هفته در چهار فصل تدریس

نمی‌شود. هیچ فرمولی وجود ندارد یا حداقل این که من در هیچ کتابی ندیده‌ام که برآورد درستی از تلاش را تعیین کند. اگر با هر مدیرعامل یا صاحب کسب و کار صحبت کنید، او به شما خواهد گفت که در حال حاضر سطح کافی از انگیزه، اخلاقیات کاری و پیگیری به شکلی واضح، بسیار کم است.

خواه هدف شما بهبود شرایط اجتماعی یک کارخانه و یا ایجاد بهترین شرکت در دنیا باشد، باید از تفکرات و اقدامات ۱۰ برابری برای کسب هدف‌هایتان استفاده کنید. قانون ۱۰ برابری ارتباطی با آموزش، استعداد، ارتباطات، شخصیت، شکست شانس، پول، فن‌آوری، قراردادن در صنعت خوب، یا حتی در مکان مناسب یا در زمان مناسب بودن ندارد. در هر موردی که فردی سطوح بالایی از موفقیت را کسب کرده است، یک فرد نیکوکار، کارآفرین، سیاست‌مدار، عامل تغییر، ورزشکار، یا تولیدکننده موفق را می‌توان یافت - تضمین می‌دهم که او با استفاده از قانون ۱۰ برابری در طول صعودش به موفقیت عمل کرده است.

مؤلفه‌ی دیگری که برای موفقیت لازم است، توانایی تخمین میزان مناسب تلاش توسط شما و تیمتان است تا به یک هدف دست یابید. با استفاده از سطح دقیقی از تلاش لازم، دستیابی به این اهداف را تضمین خواهید کرد. هر کسی می‌داند که تعیین اهداف چقدر مهم است؛ با این حال، اغلب افراد، موفق به انجام این کار نمی‌شوند، زیرا میزان عمل لازم برای رسیدن به این هدف را دست کم می‌گیرند. تعیین اهداف مناسب، برآورد تلاش اجباری و کار در سطح مناسب اقدامات، تنها چیزهایی هستند که موفقیت را تضمین می‌کنند و به شما این امکان را خواهد داد که بر کلیشه‌های تجاری، رقابت، مقاومت مشتریان، چالش‌های اقتصادی، پرهیز از ریسک، و حتی ترس از شکست غلبه کنید و در عین حال گام‌های جدی برای رسیدن به رؤیاهای خود بردارید.

قانون ۱۰ برابری موفقیت شما را صرف نظر از استعداد، تحصیلات، شرایط مالی، مهارت‌های سازمانی، مدیریت زمان و صنعتی که در آن هستید و یا میزان شانس شما، تضمین خواهد کرد. از این کتاب طوری استفاده کنید که انگار زندگی و رؤیاهایتان به آن وابسته است و به این ترتیب شما یاد خواهید گرفت که در سطوح جدید و بالاتری نسبت به آنچه فکرش را می‌کنید، عمل کنید.