

هتلداری نوین

مؤلفین:

جمشید حمزه‌زاده
ساجده‌السادات شمس نجفی

ویراستار علمی: فاطمه دکامینی

عنوان و نام پدیدآور	: همراه‌زاده، جمشید، ۱۳۴۷ -
مشخصات نشر	: تهران: مهکامه، ۱۴۰۲.
مشخصات ظاهری	: ص: مصور: ۲۱/۵×۱۴/۵ س.م
نایاب	: ۹۷۸-۶۲۲-۵۹۲۳-۴۰۰۹
وضعیت فهرست‌نويسي	: فیبا
پادداشت	: کتابنامه: ص: ۱۹۹۱-۲۰۰۲
موضوع	: هتل‌ها و مسافرخانه‌ها - مدیریت Hotel management
شناسه افروزه	: شمس‌نجمی، ساجده‌السادات، ۱۳۶۵
شناسه افروزه	: دکامینی، فاطمه، ۱۳۶۷ - ویراستار
شناسه افروزه	: Dekamini, Fatemeh - ۱۹۸۸
ردیبندی کنگره	: TX۹۱۱/۲
ردیبندی دیوبی	: ۶۴۷/۹۴
شماره کتابشناسی ملی	: ۹۶۵۵۲۰

۱۵

انتشارات مهکامه

نام کتاب: هتلداری نوین

مؤلفین: حمید حمزه‌زاده - ساجده‌السادات شمس‌نجمی

ویراستار علمی: فاطمه دکامینی

ناشر: مهکامه

ناظر چاپ: بهزاد ریسعی فراهانی

طراح جلد: محمود رضا طیپی

لیتوگرافی: نقش

نوبت چاپ: اول / ۱۴۰۳

تیراز: ۵۰ نسخه

قیمت: ۲۲۰۰۰۰ ریال

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۵۹۲۳-۴۰۰۹

کلیه حقوق چاپ و نشر این کتاب متعلق با «قانون حقوق مؤلفان و مصنفات مصوب ۱۳۴۸» برای ناشر محفوظ و منحصراً متعلق به نشر مهکامه می‌باشد. لذا هر گونه استفاده از کل یا قسمی از این کتاب (از قبیل هر نوع چاپ و فتوکپی، اسکن، عکس‌برداری، نشر الکترونیکی، هر نوع انتشار به صورت اینترنتی، سی‌دی، دی‌وی‌دی، فیلم، فایل صوتی یا تصویری و غیره) بدون اجازه کننی از نشر مهکامه ممنوع بوده و متخلفین تحت پیگرد قانونی قرار می‌گیرند.

انتشارات مهکامه: ناشر تخصصی گردشگری و هتلداری

نحو و بخش: تهران، خیابان انقلاب، خیابان فخر رازی، نرسیده به لبافی تراوی، کوچه انوری، پلاک ۸، طبقه دوم
تلفن: ۰۶۶۹۶۱۵۰۹ - ۰۶۶۴۸۸۲۰ - ۰۶۶۴۹۷۰۵۰

فکس: ۰۹۰۳۶۷۴۸۲۴
واتساب:

اصلخات و الحالات احتمال، در نیات انتشارات مهکامه:

پست الکترونیکی: www.mahkame.com

en_mahkame@yahoo.com

تلگرام: telegram.me/mahkamepublisher

یادداشت رئیس جامعه هتلداران ایران

گردشگری صنعتی حساس که همواره متأثر از رخدادها، رویدادها و بحران‌ها می‌باشد، ظرفیت‌های مهمی دارد که حوزه‌های دیگر را هم در بر می‌گیرد. این طور نیست که فکر کنیم گردشگری تنها باعث رونق مسافرت، هتل و حمل و نقل می‌شود. گردشگری می‌تواند محرك سایر بخش‌ها هم شود. می‌تواند باعث رونق کشاورزی، صنعت و بخش‌های مختلف دیگر هم باشد. کشورهای دنیا، امروزه این توانایی فراخوشی را درک کرده‌اند.

از آنجا که میهن عزیزان ایران، کشوری بسیار غنی از نظر ظرفیت‌های گردشگری همانند: مراکز و آثار باستانی، فرهنگی، مذهبی و ... همچنین مناطق تفریحی از جمله: مناطق جنگلی، کوهستانی، دریایی، کویری و ... می‌باشد، می‌تواند مقصود اول گردشگری در دنیا باشد.

داشتن ظرفیت‌های گوناگون گردشگری برای پذیرا بودن مسافران از سراسر دنیا، شرط لازم؛ ولی ناکافی است، در جهت جذب هر چه بیشتر گردشگران، می‌بایست زیرساخت‌های مناسب اجرا گردد. یکی از ارکان و ستون‌های مهم گردشگری که می‌بایست به کارآمد بودن آن به صورت جدی پرداخت، هتل‌ها و مراکز اقامتی می‌باشند که مجهز نمودن هتل‌ها و اقامتگاه‌ها به تجهیزات و وسایل مدرن و همچنین استفاده از ابزارهای مدیریتی نوین، منجر به افزایش کارآمدی آن‌ها می‌شود.

با پیشرفت‌های روز افزون جهان امروز، هتلداری در سراسر دنیا از منظر مدیریتی و فرآیندها نیز با دهه‌های قبل تغییرات شگرفی داشته است که این تغییرات در ایران نیز تا حدودی قابل لمس می‌باشد. دز همین راستا، برای

هتلداری نوین

همسوبی با صنعت مهمان‌نوازی در دنیا، مبحث جدیدی به خصوص در دانشگاه‌ها، مورد بررسی و مطالعه قرار گرفته است که به آن هتلداری نوین می‌گویند.

هتلداری نوین با نگاهی متفاوت و بروز به تمامی زوایای هتل، از جمله، نحوه مدیریت، ساختار منابع انسانی، شرح وظایف و عملکرد، حرکت به سوی هدف بر مبنای استراتژی‌های روز، بازاریابی و مشتری‌مداری و انواع تکنولوژی‌های سخت‌افزاری و نرم‌افزاری به خصوص هوش مصنوعی، این صنعت را تشریح می‌کند.

امید است این کتاب در راستای پیشرفت و توسعه صنعت مهمان‌نوازی در ایران، کمک سازی به مدیران بخش گردشگری و هتلداری، دانشجویان این رشته و تمامی علاقه‌مندان به این صنعت نماید.

باشد که همواره شاهد موفقیت‌های روزافزون میهن عزیزمان ایران، در تمامی صنایع تولیدی و خدماتی باشیم.

جمشید جمزه‌زاده

فهرست

۱۳	فصل اول: هتلداری نوین چیست؟
۱۴	۱- مقدمه‌ی هتلداری نوین در جهان و ایران
۱۷	۲- تعریف مدیریت هتلداری (مهمان نوازی) به سبک سنتی
۱۹	۳- آشنایی با هتلداری نوین
۲۲	سوالات مباحثه‌ای
۲۵	فصل دوم: ساختارسازمانی
۲۶	۱- ساختار سازمانی
۲۷	۲- سازماندهی کلاسیک (ساختار سازمانی سنتی) در هتل‌ها و ساختمان‌های آن
۳۴	۳- ساختارهای سازمانی نوین و بهره‌گیری از آن در هتل‌ها
۴۱	سوالات مباحثه‌ای
۴۳	فصل سوم: بازاریابی
۴۴	۱- اهمیت بازاریابی در هتلداری

۴۵	۲- بازاریابی
۴۷	۳- اصول بازاریابی خدمات و تفاوت آن با بازاریابی کالا
۵۳	۴- کاربرد بازاریابی در هتلداری نوین
۵۴	۵- آمیخته‌های بازاریابی در صنعت مهمان نوازی
۵۷	سوالات مباحثه‌ای

فصل چهارم: تکنیک‌های بازاریابی و فروش در هتلداری نوین

۵۹	۱- مدیریت روابط با مشتری و افزایش رضایت مهمان از طریق CRM
۶۰	۲- CRM چیست؟
۶۱	۳- برخی از کاربردهای CRM در هتل
۶۵	۴- باشگاه مهمانان وفادار
۶۸	۵- بخش بندي بازار و پاسخ به نیازهای انواع مهمانان
۷۲	۶- بخش بندي بازار و انواع مهمانان بر مبنای هدف از سفر
۸۲	۷- خلاقیت و نوآوری، رمز مزیت رقابتی هتل‌ها
۸۷	۸- مشتری مداری
۹۱	۹- افزایش فرصت فروش؛ راهی برای کسب درآمد بیشتر در هتلداری نوین
۹۵	سوالات مباحثه‌ای

فصل پنجم: سیاست‌های قیمت‌گذاری و بهای تمام شده

۹۷	۱- قیمت‌گذاری اتاق و خدمات هتل
۹۸	۲- سیاست‌های نرخ‌گذاری
۱۰۰	۳- دوره بندي نرخ‌ها
۱۰۸	۴- بهای تمام شده اتاق
۱۱۳	سوالات مباحثه‌ای
۱۱۶	

۱۱۷	فصل ششم: مدیریت استراتژیک در صنعت هتلداری
۱۱۸	۱- مفهوم استراتژی
۱۱۹	۲- مدیریت استراتژیک
۱۲۰	۳- ضرورت بهره‌گیری از مدیریت استراتژیک در صنعت مهمان نوازی
۱۲۴	۴- سطوح مدیریت استراتژیک
۱۲۷	۵- تفکر استراتژیک
۱۳۱	۶- تدوین استراتژی
۱۳۲	۷- چشم انداز
۱۳۶	۸- بیانیه ماموریت سازمان
۱۴۱	۹- بررسی عوامل خارجی
۱۵۱	۱۰- بررسی عوامل داخلی
۱۵۹	۱۱- تجزیه و تحلیل ماتریس عوامل داخلی و خارجی
۱۶۰	تحلیل ماتریس نه خانه‌ای
۱۶۱	۱۲- تجزیه و تحلیل SWOT
۱۶۵	۱۳- مرحله تصمیم‌گیری
۱۶۷	سوالات مباحثه‌ای
۱۶۹	فصل هفتم: تکنولوژی در هتلداری نوین
۱۷۰	۱- سیستم مدیریت اموال (PMS)
۱۷۵	۲- گردشگری و هتل سبز
۱۷۹	۳- سایر تکنولوژی‌های نوین در صنعت مهمان نوازی
۱۷۹	۴- تکنولوژی‌های پیشرفته
۱۸۲	۴- تکنولوژی‌های صرفه‌جویی
۱۸۲	۵- تکنولوژی‌های دوستدار محیط زیست (هتل سبز)

۶- نمونه‌هایی از چند هتل با فناوری پیشرفته در جهان معرفی شده در سایت	
۱۸۴.....	hoteltechreport.com
۱۹۳.....	سوالات مباحثه‌ای
۱۹۵.....	منابع

www.ketab.ir