

ده مقاله مجله کسب و کار هاروارد
در زمینه فروش که باید آن‌ها را بخوانید

مترجمان:

معصومه شعبان

پارسا کریم زاده

مهسا کریم زاده

عنوان و نام پدیدآور	ده مقاله مجله کسب و کار هاروارد در زمینه فروش که باید آنها را بخوانید/مجله کسب و کار هاروارد؛ مترجمان معصومه شعبان، پارسا کریمزاده، مهسا کریمزاده.
مشخصات نشر	تهران: اهل سخن، ۱۴۰۲.
مشخصات ظاهری	۲۱۱ ص.: نقشه، جدول، نمودار.
شابک	۹۷۸-۶۴۲-۹۰۹۶۸-۳-۳
وضعیت فهرست نویسی	فیا
یادداشت	چاپ قبلی: ایزد زاد، ۱۴۰۲.
موضوع	مدیریت فروش
موضوع	Sales management
شناسه افزوده	شعبان، معصومه، ۱۳۵۲-، مترجم
شناسه افزوده	کریمزاده، پارسا، ۱۳۴۹-، مترجم
شناسه افزوده	کریمزاده، مهسا، ۱۳۷۶-، مترجم
رده بندی کنگره	HF۵۴۳۸/۴
رده بندی دیویی	۶۵۸/۸۱
شماره کتابشناسی ملی	۹۵۵۲۷۵۷

مترجمان: معصومه شعبان، پارسا کریمزاده، مهسا کریمزاده

نام کتاب: ۱۰ مقاله خواندنی مجله کسب و کار هاروارد در زمینه فروش

ناشر: اهل سخن

ویراستار: صدیقه ابراهیمی

صفحه آرا: ملیحه سمرقندی

طراح جلد: پارسا کریمزاده

نوبت چاپ: چاپ اول/ ۱۴۰۲

شمارگان: ۱۰۰۰ جلد

شابک: ۹۷۸-۶۴۲-۹۰۹۶۸-۳-۳

مبلغ سرمایه گذاری: ۱۶۷ هزار تومان

تهران - میدان انقلاب - خیابان کارگر شمالی - کوچه فروزانفر - پلاک ۲ - واحد ۵

تلفن: ۰۲۱-۶۶۹۶۴۸۱۶-۶۶۴۸۱۴۲۳



فهرست مطالب

۷	فروش عمده.....
۸۶	پایان فروش بر اساس راه حل.....
۱۰۶	فروش در بازارهای خرد.....
۱۲۸	از بین بردن ماشین فروش.....
۱۴۶	فروش تساوی شکن.....
۱۶۰	ساخت اجماع فروش.....
۱۷۶	روش صحیح استفاده از جبران خسارت.....
۱۸۸	چگونه واقعاً به فروشندگان انگیزه دهیم؟.....
۲۰۳	فراتر رفتن از «پول را به من نشان بده».....

www.ketab.ir