

راهنمای نهایی برنده‌سازی

www.ketab.ir

دیوید کودامو

مترجم: مینا امان الله پور



انتشارات شاتوت

سرشناس: کودامو، دیوید ا.

عنوان و نام پدیدآور: راهنمای بینایی برنده‌سازی راهنمایی خط‌تولید لباس / نویسنده دیوید کودامو؛ مترجم: مینا آمان‌اللهپور.

مشخصات نشر: تهران: انتشارات شاتوت، ۱۴۰۱.

مشخصات ظاهري: ۸۳ ص: مصور (رنگي)، جدول.

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۹۸۱۷۹-۷-۱

و ضعیت فهرست توییس: فیبا

یادداشت: عنوان اصلی: the ultimate guide to starting a clothing line, 2nd ed., 2020.

موضوع: پوشак — صنعت و تجارت — راهنمای شغلی

Clothing trade — Vocational guidance

برنده‌سازی (بازاریابی)

Branding (Marketing)

بازاریابی مد

Fashion merchandising

شناخت افزونه: آمان‌اللهپور، مینا، ۱۴۶۳ —، مترجم

رده بندی کنکره: ۲۲۴۹۷

رده بندی دیویس: ۶۸۷/۰۲۲

شماره کتابشناسی ملی: ۸۸۴۱۶۶۹

اطلاعات رکورد کتابشناسی: فیبا



انتشارات شاتوت

راهنمای نهایی برنده‌سازی

دیوید کودامو

مترجم: مینا آمان‌اللهپور

ویراستار: فاطمه همتی فراز

مصحح علمی: محمد ابراهیمی، طلوع عظیمایی

طرح جلد: محمد ابراهیمی

صفحه‌آرایی: هادی عادلخانی

چاپ اول: ۱۴۰۱

قیمت: ۱۰۰۰۰ تومان

تیراژ: ۱۰۰۰ نسخه

چاپ و صحافی: شاتوت

آدرس: خیابان شهید بهشتی، خیابان قنبرزاده، کوچه شهید عاشوري (دهم)، پلاک ۴ طبقه ۱

تلفن: ۸۸۵۰۲۴۲۲



nashreshatoot

سایت: www.nashreshatoot.ir

ISBN: 978-622-98179-7-1 شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۹۸۱۷۹-۷-۱

تمام حقوق برای ناشر محفوظ است

سخن ناشر

هر شخصی در آغاز کسب و کار یا یک دنیا آرزو می‌خواهد به موفقیت بسیار مطلوبی بررسد؛ اما افرادی که در این هدف جشن‌اللّه‌از گسترش‌تری دارند، به دنبال ساخت یک برنده مطرح هستند و در اولین قدم ساده‌ترین راه را مثل انتخاب یک نام، طراحی لوگو و کارت، چاپ و پخش تراکت و حتی تبلیغات تلویزیون و راهاندازی یک سایت آغاز می‌کنند؛ اما بعد از مدتی حس می‌کنند همه چیز همانطور که می‌خواهند پیش نمی‌رود. دچار سرگردانی و حیرت‌زدگی می‌شود؛ اما افرادی که وضع مالی خیلی خوبی دارند با سر زدن به موسسات و مشاوران در زمینه‌ی برندازی قادر به پرداخت هزینه‌های گراف هستند و می‌توانند شرایط و مشکلات خود را مطرح کنند؛ اما تکلیف آن عده چه می‌شود. آیا هرکسی می‌تواند از پس هزینه‌های مشاوره که چیزی در حدود ۱۰۰ تا ۱۵۰ میلیون تومان است بر بیاید. پس یک فرد با انگیزه از کجا بتواند در این آشفته بازار راه خود را بباید و دچار آزمون و خطأ و دور باطل نشود.

ما برای جلوگیری از این شرایط و به منظور راهنمایی بهتر این کتاب را توسط افراد متخصص و با تجربه در زمینه‌ی "برندینگ" نوشته‌ایم و تمام مسائل و مواردی که یک فرد قبل تبدیل شدن به یک برنده موفق نیاز دارد را مطرح کرده‌ایم تا همه بتوانند با آگاهی کامل در این دریایی پر تلاطم قدم گذاشته و به ساحل امن موفقیت برسند؛

اما خواندن این کتاب یک قانون اساسی دارد که ما به آن "قانون موفقیت" می‌گوییم و اجرای آن تنها یک شرط دارد. شرط لازم آن است که به تمام پرسش‌هایی که در پایان هر مطلب مطرح شده صادقانه و کامل پاسخ بدهید و هرگز قبل از پاسخ دادن به صفحه‌ی بعدی نروید.

تنها با این روش است که شما می‌توانید دید کلی از ضعف‌ها و نقطه‌های قوت خود کسب کرده و در جهت بهبود و رسیدن به موفقیت و تبدیل شدن به یک برنده موفق گام بردارید.

ما از شما خواننده گرامی می‌خواهیم به تمام نشانه‌ها و تابلوهای راهنمایی که در اختیار شما گذاشته‌ایم با ارائه پرسش‌ها توجه کرده و پاسخ کامل و قانع‌کننده به وجودانی کاری‌تان بدهید تا خیلی سریع کسب و کارتان را پربرونق کنید.

توصیه‌ی ما این است که این کتاب را قبل ساخت برنده مطالعه کنید؛ اما اگر برنده خود را ساخته‌اید و از نتیجه خود راضی نیستید و یا حتی می‌خواهید نتیجه بهتری دریافت کنید خواندن آن را باز هم به شما پیشنهاد می‌دهیم.

مقدمه

آیا از سختی کارتان ندت می بردید؟

انتخاب این کتاب اولین قدمی است که شما برای رونق کسب و کارتان از طراحی لباس و نمایش اجرای آن تا فروش تی شرت، کلاه، لباس بیرون و هر کالای جانبی دیگری برداشته اید. ما به شما تبریک می گوییم؛ چون انتخاب درستی کردید و خواندن آن را به شما توصیه می کنیم.

در این روزها، یکی از راههای کسب درآمد رضایت بخش فروش اجناس پوشاس است؛ چون هم حس و حال خوبی به دیگران می دهد و از طرف دیگر، راه برتری برای بروز خلاقیت است. تصور کنید که در خیابان یا در مرکز خریدی قدم می زنید و ناگهان متوجه می شوید که شخصی مقابله شماست و یکی از محصولات تولیدی شما را پوشیده است؛ به قطع حس عجیب و رضایت بخشی دریافت خواهید کرد. کسی که لباس طراحی شما را می خرد؛ یعنی به قدری ایده خلاقانه تان را باور داشته تا حاضر شده برای آن پول خوبی بدهد.

در دنیای جدید کارآفرینی کاوش کردن بسیار هیجان انگیز است؛ اما فراموش نکنید که موفقیت یک شبه بدبست نمی آید. موفقیت یک فرآیند بلند مدت است؛ قبل از اینکه سخت کوشی تان به معنای واقعی کلمه نتیجه بدهد، گام های کوچک، اهداف

روشن و دستاوردهای متعدد باید داشته باشید. هیچ شرکت موفقی به سرعت تبدیل به یک شرکت ارزشمندی با قدرت چشمگیری به مانند الماس نشده است. بدانید که فقط با کمی سخت کوشی، توجه به توصیه‌ها و بکارگیری چند ایده خلاقانه خاص می‌توانید، استوار در مسیر موفقیت قدم بردارید و به نتایج باورنکردنی برسید.