



ت

اتفاق بیفتد

اگر بداینید چه می خواهید، آن را به دست می آورید

نویسنده: هنریت کلاوسر

مترجم: مجید اهینی



عنوان و نام پدیدآور	: بنویس تا اتفاق بیفتند / نویسنده: هنریت کلاوزر؛ مترجم مجید امینی.	سرشناسه
مشخصات نشر	: تهران: تیموری، ۱۴۰۰.	مشخصات ظاهری
شابک	978 - 600 - 6629 - 30 - 8:	وضعیت فهرست نویسی: فیپا
یادداشت	write it down, make it happen: knowing what you want – and getting it! 2000.	عنوان اصلی: :
یادداشت	کتاب حاضر در سال‌های مختلف تحت عنوانین متفاوت توسط مترجمان و ناشران مختلف ترجمه و منتشر شده است.	موضوع
موضع	هدف و هدف‌گزینی (روان‌شناسی)	موضوع
موضع	Goal (Psychology):	موضع
موضع	برنامه‌ریزی	موضع
موضع	Planning:	موضع
شناسنامه افزوده	امینی، مجید، ۱۳۶۴	شناسنامه افزوده
شناسنامه افزوده	علی قلی، نغمه، ۱۳۵۳	ردۀ بندي کنگره
ردۀ بندي کنگره	ویراستار	ردۀ بندي دیوبی
ردۀ بندي دیوبی	BFI-A	کتابشناسی ملی
ردۀ بندي دیوبی	۱۵۸/۱	
کتابشناسی ملی	۸۵۰۶۱۲۸:	



نام کتاب : بنویس تا اتفاق بیفتند
 نویسنده : هنریت کلاوزر
 مترجم : مجید امینی
 ویراستار : نغمه علی قلی
 طراح جلد : کاتایون تیموری
 نوبت چاپ : نهم
 سال چاپ : ۱۴۰۲
 شمارگان : ۱۰۰۰ جلد
 چاپخانه : چاپ نقش نیزار
 قیمت : ۱۵۸۰۰۰ تومان
 شابک : ۹۷۸ - ۳۰ - ۸ - ۶۰۰ - ۶۶۲۹ -

کلیه حقوق برای ناشر محفوظ است

آدرس: تهران، میدان انقلاب، ابتدای خیابان آزادی، جنب ایستگاه مترو،
 کوچه جنتی، پلاک ۲۶، واحد ۵ - تلفن: ۰۶۵۶۷۷۷۰ - دورنما: ۰۶۵۶۷۷۷۱

فهرست

.....	مقدمه
۵.....	
۱۷.....	فصل اول: بنویس تا اتفاق بیفت
۲۵.....	فصل دوم: پی بردن به آنچه می خواهید: تعیین اهداف
۳۵.....	فصل سوم: جمع آوری ایده‌ها: یک صندوق پیشنهادات برای مغز
۴۷.....	فصل چهارم: آمادگی برای دریافت
۶۱.....	فصل پنجم: رویارویی یا ترس و احساسات
۷۵.....	فصل ششم: رها شدن، نوشتن تا رسیدن به راه حل
۸۵.....	فصل هفتم: ساده کردن کار: نوشتن فهرست
۹۳.....	فصل هشتم: تمرکز روی نتیجه
۱۰۳.....	فصل نهم: تغییر دادن محیط پیرامون: برای نوشتن کتاب آماده بروید
۱۰۹.....	فصل دهم: مكتوب کردن زندگی روزمره
۱۲۱.....	فصل یازدهم: متعدد شدن
۱۲۹.....	فصل دوازدهم: انباشتن اهداف: بالا بردن سطح موفقیت
۱۳۷.....	فصل سیزدهم: تشکیل گروه: چه و تا کی؟
۱۴۷.....	فصل چهاردهم: دست به ابتکار عمل بزنید
۱۵۹.....	فصل پانزدهم: نامه نوشتن به خدا
۱۷۱.....	فصل شانزدهم: مقاومت دلیل دارد
۱۷۹.....	فصل هفدهم: برپایی مراسم مذهبی
۱۹۱.....	فصل هجدهم: رهاییدن، ایجاد تعادل
۱۹۷.....	فصل نوزدهم: شکرگزاری
۲۰۳.....	فصل بیستم: تحمل شکست

مقدمه

کاتبی مصری روی سکوی شومینه خانه‌ام نشسته است. این مجسمه سنگی را از سفری که چند سال پیش به قاهره داشتم آوردم. چهارزانو نشسته، کاغذ پاپروس روی پایش است و قلمی به دست دارد و آماده نوشتن است. چشم‌هایش چنان به دور دست خیره شده که انگار می‌تواند آینده را ببیند. این مجسمه نمادی است از آنچه در این کتاب آورده شده است. از نظر مردم مصر باستان، نوشتن چیزی آن را به واقعیت می‌رساند.

بزرگ فکر کنید - تأثیر دارد!

در طول دهه‌های ۱۹۳۰ و ۱۹۴۰، کتاب‌های فراوانی با عنایون مختلف (گاهی با عنایون باشکوه پیروزی!!! موقیت!!! شما می‌توانید!!!) چاپ شد که سخن از اعجاب «علم تفکر» می‌کردند: «بیندیشید و ثروتمند شوید» از نایپلئون هیل، «قدرت جادوی باور» از کلود ام. بریستول، «انسان متفکر»، نوشته جیمز آلن و بعدتر در دهه ۱۹۵۰، کتاب «جادوی فکر بزرگ» به قلم دیوید جی. شوارتز. این که این کتاب‌ها هنوز بعد از پنجاه، شصت و حتی هفتاد سال چاپ می‌شوند و در کتاب‌فروشی‌ها موجود هستند، قابل توجه است. با وجود اینکه زبان این کتاب‌ها منسوخ، مثال‌هایشان نامفهوم و جنسیت‌گرایی آن‌ها بی‌ادبانه است، هنوز ارتباط خوبی با مخاطبان امروزی برقرار می‌کنند.

در سال ۱۹۲۶، کتاب کوچکی چاپ شد که تاکنون بیش از ۱/۵ میلیون نسخه از آن به فروش رسیده و نامی ساده دارد: «عملی می‌شود». این کتاب کوچک علت ماندگاری مدافعان تفکر مثبت و خلاقانه را خلاصه بیان می‌کند. این آثار، گذشته از رنگ و لعاب و رویکرد خوشبینانه و خامی که دارند، پیام مهمی را در بردارند که در مقدمه کتاب «عملی می‌شود» به خوبی بیان شده است:

«اگر بدانید چه می‌خواهید، می‌توانید آن را به دست آورید.»

بعد از سال‌ها تحقیق درباره مغز انسان، تمام دانشی که درباره ارتباط نیمکرهای مغز داریم، علم فعال‌سازی شبکه‌ای مغز، و آگاهی از نحوه عملکرد ذهن انسان، هنوز وقتی عبارت «عملی می‌شود» را می‌شنویم تعجب کرده و باورمن نمی‌شود.

کتاب «بنویس تا اتفاق بیفتند» این حس شگفت را حفظ می‌کند و ریشه در رویکرد علمی روز دارد که تعیین هدف، تمرکز بر روى نتیجه کار و شفافیت درباره آنچه از زندگی می‌خواهید، می‌تواند آرزوهای شما را محقق کند.

عامل کلیدی دیگری نیز وجود دارد که دارای اهمیت است و در تک تک این آثار ماندگار به اشتراک وجود دارد: «گام نخست در تمامی این کتاب‌ها این است که هدف خود را بنویسید.»

داستان افراد مشهور

مدام داستان‌های شگفت‌انگیز درباره افراد مشهوری می‌شنویم که قبل از اینکه به شهرت امروزی خود دست پیدا کنند، آرزوهایشان را می‌نوشتند.

جیم کری به هالیوود هیلز رفت و برای خودش یک چک ده میلیون دلاری کشید و روی آن نوشت: «به خاطر خدماتی که انجام شده». سال‌ها قبل از اینکه به خاطر بازی در فیلمی چنین دستمزدی دریافت کند، این چک را همه جا به دنبال خودش می‌برد. اکنون او یکی از پردرآمدترین افراد صنعت سینماست و برای بازی در یک فیلم مبلغ بیست میلیون دلار دریافت می‌کند. کری در اقدامی تأثیرگذار، قبل از دفن پدرش آن چک را در جیب کت او قرار داد.

اسکات آدامز خالق کتاب مصور دیلبرت، لیست بلندی از آرزوهای نوشته شده دارد که همگی به ترتیب به واقعیت رسیده‌اند. آدامز می‌گوید وقتی هدفی را روی کاغذ می‌نویسد «به دنبال اتفاق‌هایی می‌گردد که پدیدآمدن آن هدف را محتمل‌تر می‌کند.»

آدامز وقتی به عنوان یک کارگر غیرحرفه‌ای در شرکت آمریکا کار می‌کرد، پیوسته و بی‌هدف روی میز کارش در اتفاقکی نقاشی می‌کشید. بعد شروع به

نوشتن کرد و روزی پنجاه بار این جمله را نوشت: «من کاریکاتوریست مشهوری خواهم شد».

با وجود شکست‌های فراوان او در کار خود ممارست کرد و بالاخره اتفاق افتاد: او قراردادی امضا کرد که طبق آن داستانش در نشریات مختلف چاپ شود. و آن موقع بود که شروع به نوشتن این جمله کرد: «من بهترین کاریکاتوریست روی زمین خواهم شد».

از کجا باید فهمید کسی بهترین کاریکاتوریست روی زمین است؟

خب، آثار دیلبرت تقریباً در دو میلیون روزنامه در سراسر دنیا چاپ می‌شود. سایت اینترنتی دیلبرت زون روزانه توسط چند هزار نفر بازدید می‌شود. اولین کتاب آدامز، «قوانین دیلبرت»، فروشی بیش از ۱/۳ میلیون نسخه داشت.

محصولات مختلفی از ماوس پد تا فنجان و تقویم‌های رومیزی که براساس شخصیت‌های کتاب دیلبرت هستند همه جا وجود دارند و حتی تلویزیون هم یک برنامه هفتگی در این باره پخش می‌کند.

اکنون اسکات آدامز پانزده بار در روز این جمله را می‌نویسد: «من برنده جایزه پولیتزر خواهم شد».

سوزی ارمان، اعجوبه اقتصاد، نویسنده پرفروش‌ترین کتاب به نام «۹ قدم تا آزادی مالی» در فهرست نیویورک تایمز، و کسی که اغلب مهمان برنامه تلویزیونی اپرا است، درباره شروع کار خود حرف می‌زند. به عنوان فروشنده، کاری در شرکت مریل لینچ پیدا می‌کند و از اینکه نتواند به سهم تعیین شده خودش از فروش برسد، وحشت‌زده می‌شود. بیشترین پولی که تا آن زمان درآورده بود فقط ماهی چهارصد دلار به عنوان یک پیشخدمت بود.

«در ابتدا، چیزی را که برای خود می‌خواستم روی کاغذ پدید آوردم، هر روز صبح قبل از اینکه سر کار بروم، بارها و بارها این جمله را می‌نوشتم: من جوان هستم، قوی و موفق هستم و حداقل ۱۰ هزار دلار در ماه درآمد دارم.»

حتی بعد از عبور از آن هدف، او این نوشته را مانند چیزی که برایش شانس بیاورد با خودش به همراه داشت. او می‌گوید: «من پیام ترس و خودکم‌بینی را با پیام احتمالات خوب فراوان جایگزین کردم.»

و نوشتمن این حقیقت تازه درباره خودش آن را به واقعیت رساند.

دلیل اصلی ام برای نوشتمن این کتاب، از اتفاقی که در خانه‌ام افتاد، پدید آمد. یک روز پسرم که دوازده سال داشت با قیافه‌ای شگفت‌زده و تکه‌ای کاغذ در دستش پیش من آمد.

«وقتی داشتم اتفاق را تمیز می‌کردم این لیست را که مربوط به دو سال پیش است پیدا کردم. چطورش را نمی‌دانم، اما همهٔ موارد این فهرست اتفاق افتاده، و من فراموش کرده بودم که آن‌ها را نوشته‌ام.»

در کنار کارهای دیگر، او به کلاس کاراته رفته بود، برای بازی در صحنه نمایش آزمون داده بود، یک شب در پارک خوابیده بود و یک پرنده خریده بود - همهٔ این کارها را بی‌آنکه یاد لیست نوشته شده باشد انجام داده بود.

تجربهٔ پیتر مرا به فکر فرو برد. دیدم که چنین اتفاقی در زندگی خود من هم رخ داده است.

در طول هفتة هیجان‌انگیز و به یادماندنی از زندگی ام موفق شدم کتاب‌هایم را در نیویورک امضاء کنم، به پشت صحنه اپرای متروپلیتن راه پیدا کنم، از سوی رادیویی که میلیون‌ها شنونده دارد مصاحبه شوم و اجرای زنده پلاچیدو دومینگو را گوش دهم. بعد از برگشتن به خانه بود که مثل پیتر لیستی از آرزوهای قدیمی ام را که فراموش کرده بودم پیدا کردم. تمام چیزهایی که به تازگی به دست آورده بودم در آن فهرست وجود داشتند.

داستان فهرست پیتر و خودم را در فصلی از کتابم به نام «قلبت را روی کاغذ بیاور» گفته‌ام. در فصل دیگری از همان کتاب به نام «قانون جو پابرهنه» با نقل جمله‌ای از مزرعه آرزوها هماهنگ و به نظر بیشتر مصادف می‌شود که «اگر آن را بسازی، اتفاق می‌افتد.» ساختن چیزی قبل از اینکه اتفاق بیفتد پایه‌گذاری ایمان

است، درست همانطور که نوشتن آن حاکی از این است که باور داری آن چیز دست یافتنی است.

آن دو فصل ابتدای کار تحقیقات من درباره قدرت نوشتن برای به وقوع پیوستن مسائل و شالوده این کتاب است.

من چه کسی هستم که این حرف را به شما بزنم؟

بگذارید کمی درباره گذشته خودم برایتان بگویم.

دکترای ادبیات انگلیسی دارم و در دانشگاه‌های نیویورک، لس‌آنجلس، سیاتل و لس بریج در ایالت آلبرتا کانادا تدریس کرده‌ام.

اولین کتابم با عنوان «نوشتن روی هر دو طرف مغز» به مسئله تبلی و اضطراب در نویسنده‌گی می‌پردازد. موضوع کتاب درباره جدا کردن نوشتن از ویرایش کردن است. این کتاب یاد می‌دهد که ابتدا باید به نوشتن پرداخت و سپس کلمات را صیقل داد، نه برعهده هر دو کار را در یک زمان انجام دهید.

کتاب نوشتن روی هر دو طرف معرفت‌توضیح می‌دهد که چطور با آن ندای درونی که شما را از ادامه دادن باز می‌دارد، گفتوگو کنید و مفهوم تندنویسی را معرفی می‌کند که گذشتن از ندای درونی و نوشتن سریع است.

در ۱۵ سال گذشته، برای شرکت‌های مختلف در سراسر کشور، کارگاه‌هایی برگزار کرده‌ام و در گردهمایی‌های ملی سخنرانی‌هایی داشته‌ام. از مجموع این کارها بود که کتاب دوم به نام «قلب را روی کاغذ بیاور» پدید آمد. به مجرد اینکه افراد مفهوم روان‌نویسی را که به آن‌ها یاد دادم فراگرفته و استفاده می‌کردند، اغلب به من می‌گفتند «این کتاب درباره نوشتن نیست، درباره زندگی است». کتاب قلب را روی کاغذ بیاور، آزادی نوشتن را در روابط به کار می‌گیرد و نشان می‌دهد چگونه می‌توان در این دنیای از هم گسیخته، سرپا ماند. دو موضوع از آن کتاب که اینجا بیشتر به بسط آن می‌پردازم عبارتند از: «نوشتن تا رسیدن به راه حل» (فصل ۶ را نگاه کنید) و چطور به نوشتن اجازه دهید به فکر شما کمک کند (فصل ۲ را نگاه کنید).

این داستان‌ها از کجا می‌آیند؟

زمانی که تصمیم به نوشتن این کتاب گرفتم، داستان‌هایی که در آن وجود دارد به نظر مرا به سمت خود می‌کشیدند، درست مانند حسی که خوانندگان این کتاب نسبت به همکاری دنیا نسبت به خودشان پیدا می‌کنند. چطور می‌شود که اینطور نباشد؟ کتابی که در مورد پدیدآمدن اتفاقات شگفت‌انگیز است خودش باید اتفاقی شگفت‌انگیز باشد. داستان‌ها می‌آمدند سراغم و روی شانه‌ام دست می‌زدند و هر تماس تلفنی سرشار از مطلب بود. ۹ نفر از افرادی که داستان آن‌ها را در اینجا می‌گوییم را حتی قبل از اینکه ایده نشر این کتاب را به ناشر بدهم، اصلاً نمی‌شناختم.

یکی از این افراد، نویسنده کتاب‌های پرفروش، الین سنت جیمز بود. او به پیشنهاد دوستی مشترکه در مورد مسئله دیگری با من تماس گرفت. مصاحبه‌ای که با او داشتم، بر ق از چشمانم پر اند بعد از حرف زدن با او چنان بسی قرار بودم که نمی‌توانستم آرام بگیرم - چه چیز بود که من را چنان هیجان‌زده کرده بود و دور خودم می‌چرخاند؟ اول، شخیت خود لیکن بود - شخصیتی پرانرژی. او پیشرفت‌های بزرگ را بسیار ممکن، خیلی نزدیک و قالب دستیابی توصیف می‌کرد (و فرد شوخ طبیعی بود). به علاوه، ضمن صحبت با او مطمئن بودم که داستان او قطعه مهمی در کتاب بنویس تا اتفاق بیفتد، خواهد بود. نه یک فصل بلکه دو فصل از آن مصاحبه نشأت گرفت (فصل ۱۷ و ۱۸ رانگاه کنید). همین‌طور که آن فصل‌ها را کنار هم می‌گذاشتم، با حیرت به این پی بردم که یک هفتة پیش آن‌ها وجود نداشتند.

این آن قسمتی بود که بیشتر از همه مرا حیرت‌زده کرد: اینکه چطور چیزی که به آن نیاز داشتم برایم آماده و حاضر شده بود. کار حتی ضمن نوشتنش به خود جان می‌گرفت.

کتاب بنویس تا اتفاق بیفتد به طور کامل در کافه‌های سیاتل نوشته شد. چند داستان از همین میلی که به نوشتن در این مکان‌ها داشتم پدید آمد. برای مثال داستان نوار اجرای آزمایشی جیمی در فصل ۲۰ و آپارتمان رویایی ماریا در

فصل ۸ وقتی در یک کافه مشغول به نوشتن می‌شوید، زندگی دورتادور شما جریان دارد.

و بعد، البته، از قوانین خودم پیروی کردم و وقتی نیاز به یک داستان خوب داشتم، آن نیاز را روی کاغذ نوشتم.

برای مثال وقتی داشتم داستان‌هایی را برای توصیف قوانین این کتاب جمع‌آوری می‌کردم به این پی بردم که چیزی کم است. یک‌روز صبح نوشتم:

«من به یک داستان روستایی از طبقه متوسط آمریکا نیاز دارم. می‌خواهم خوانندگان کتابم بدانند که این تکنیک‌ها برای همه کارساز است؛ خواه در شهری بزرگ زندگی کنند یا در شهری کوچک باشند.»

دو روز بعد تلفن دفتر کارم زنگ خورد. خانمی به اسم ماریان از شهر ولز در ایالت نوادا (با جمعیت هزار نفر)، تماس گرفته بود. او کتاب‌های دیگرم را خوانده بود و می‌خواست بداند که آیا به نوادا هم برای برگزاری کارگاه می‌روم یا خیر.

شروع به صحبت کردیم و خیلی زود او شروع به تعریف کردن ماجرايی کرد که طی آن آرزویی غیرممکن محقق شده بود و قبلاً از اینکه این اتفاق بیفتند باید بدانید که آن را نوشه بود. داستان اثرگذار ماریا، پایه فصل ۱۴، «به کارگیری ابتكار عمل» قرار گرفت.

این کتاب را با چه رویکردی دنبال کنیم؟

بعضی از افراد دفترچه خاطرات دارند؛ بعضی دیگر روی دستمال کاغذی، کاغذ باطله یا هر تکه کاغذ سفید دیگری که در دسترس باشد یادداشت‌های خود را می‌نویسند. فکر اینکه روی چه نوع کاغذی بنویسید را نکنید. نگران این نباشید که یادداشت‌هایتان باید در یک دفتر جمع‌آوری شوند و یا تکه تکه باشند. هر نوع کاغذی که باشد، تاخورده یا صاف، سفید یا کاهی، کاغذ دفترچه و یا کاغذ باطله و هر نوع مداد یا خودکار با هر نوع جوهری کار خود را خواهد کرد. تنها قانون این است که هر چه می‌نویسید را تاریخ بزنید. (هر نوع کاغذ و قلمی که می‌خواهید استفاده کنید، قانونی برای آن وجود ندارد.)

احتمالاً کم کم دارید به نکته کلیدی بی می بردید. این کار مسابقه نگارش نیست که مجبور باشید از قواعد ویرگول و نقطه‌گذاری و خط‌کشی پیروی کنید و در صورت رعایت نکردن بازنده شوید. می‌توانید هر طور دلتان می‌خواهد بنویسید و همچنان به نتایج دلخواه برسید. جیم کری یکبار این کار را کرد و آن را در جیبش گذاشت؛ اسکات آدامز و سوزی اورمان هر روز بارها و بارها این کار را انجام دادند؛ پسrom پیتر نوشت و آن را گم کرد. حرف من این است که هر کسی می‌تواند این کار را انجام دهد و نحوه انجام کار، قاعده و قانونی ندارد، چون هر کس آن را به شیوه خودش انجام می‌دهد و همچنان کارساز است.

مهم ایمان داشتن است

پشت یک ماشین در پارکینگ کلیسا، جمله جالبی نوشته شده بود. آن را روی روزنامه یکشنبه یادداشت کردم که فراموش نکنم. نوشته بود: «اتفاقات خوب می‌افتد.»

دیدن آن جمله باعث شد لبخند بزنم.

«اتفاقات خوب می‌افتد» جان مایه این کتاب است. پیش‌فرض من این اعتقاد راسخ است که اتفاقات خوب می‌افتد و زندگی داستانی است که ما در نوشت آن سهیم هستیم. ما بسیار به ظواهر می‌بردازیم، در صورتی که مسئله اصلی اعتقاد داشتن است، اعتقاد به اینکه «اتفاقات خوب خواهد افتاد».

تا به حال چیزی درباره دفن کردن مجسمه سنت جوزف در حیاط خانه برای سریع فروختن خانه شنیده‌اید؟

بسیاری از افرادی که من می‌شناسم به کار کرد آن قسم می‌خورند، و روزنامه‌های معروفی مثل نیویورک تایمز و مجله تایمز مطالبی درباره این آیین مذهبی نوشته‌اند.

وقتی خودم را برای فروش خانه‌ام آماده می‌کردم، از اینکه خانه را در شرایط نمایشگاهی نگه دارم و نگران لکه‌های روی آیینه دستشویی باشم متنفر بودم. از اینکه غربیه‌ها وارد اتاق‌های شخصی‌ام شوند دچار استرس می‌شدم. با همین افکار ساده راهی مغازه‌ای شدم که در نزدیکی محل، کادوهای مذهبی می‌فروخت.