

۲۰۳۴۰۹۶

بیندیشید و ثروتمند شوید

نایلئون هیل

ترجمه

آرزو نخکوب نیاسری



سرشناسه	: هیل، ناپلئون، ۱۸۸۳ - ۱۹۷۰ م. Hill, Napoleon
عنوان و نام پدیدآور	: بیندیشید و ثروتمند شوید/ناپلئون هیل؛ مترجم آرزو نخکوب-نیاسر.
مشخصات نشر	: تهران: الماس دانش: آسمان کبود، ۱۳۹۸.
مشخصات ظاهری	: ۲۳۰ ص: ۵/۱۴×۵/۲۱ م.
شابک	: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۹-۱۸۷-۸
وضعیت فهرست نویسی	: فیپا
موضوع	: کارنگی، اندرو، ۱۸۳۵ - ۱۹۱۹
موضوع	: Carnegie, Andrew
موضوع	: موفقیت در کسب و کار
موضوع	: Success in business
شناسه افزوده	: نخکوب نیاسر، آرزو، ۱۳۷۴ - مترجم
رده بندی کنگره	: ۱۳۹۸ ر ۲ ۵۳۸۶/ه ۹
رده بندی دیویی	: ۶۵۰/۱
شماره کتابشناسی ملی	: ۵۶۳۱۹۰۳

تلفن: ۶۶۱۲۵۶۹۴



www.ketab.ir

ناشر	: الماس دانش
عنوان کتاب	: بیندیشید و ثروتمند شوید
نویسنده	: ناپلئون هیل
مترجم	: آرزو نخکوب نیاسری
شمارگان	: ۱۰۰ جلد
نوبت چاپ	: دوم-۱۴۰۲
قیمت	: ۱۸۵/۰۰۰ تومان
شابک	: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۹-۱۸۷-۸
آدرس	: میدان انقلاب خیابان رشتچی بن بست یکم پلاک ۴ واحد ۳

کلیه حقوق برای ناشر محفوظ است و
استفاده از متن فقط با اجازه کتبی
ناشر میسر می باشد

فهرست

۵	مقدمه نویسنده
۱۵	فصل اول: قدرت فکر
۱۹	در سه قدمی معدن طلا
۳۳	فصل دوم
۳۳	خواستن، نقطه آغاز تمام پیشرفت هاست
۵۵	فصل سوم: ایمان؛ تجسم و باور رسیدن به خواسته
۵۵	(دومین گام به سوی ثروت)
۵۵	چگونه ایمان را تقویت کنیم
۶۱	فرمول اعتماد به نفس
۶۷	سخنرانی یک بلیون دلاری بعد از شام
۷۵	فصل چهار: تلقین به خود
۸۰	خلاصه ای از دستورالعمل ها
۸۳	فصل پنجم: گام چهارم رسیدن به ثروت
۸۳	دانش تخصصی: تجربه ها یا مشاهدات شخصی
۹۹	فصل ششم: تخیل: کارگاه ذهنی
۹۹	(پنجمین گام به سوی ثروت)
۱۰۰	تخیل به دو شکل است
۱۱۵	فصل هفتم: برنامه‌های سازمان‌یافته: تبلور خواسته در قالب عمل
۱۱۵	(ششمین گام به سوی ثروت)
۱۵۵	فصل هشتم: تصمیم‌گیری: تسلط بر تعلل و تعویق

..... ۱۵۵	(هفتمین قدم به سوی موفقیت)
..... ۱۶۹	فصل نهم: پایداری و پشتکار: تلاش مداوم جهت تقویت ایمان
..... ۱۶۹	(گام هشتم به سوی ثروت)
..... ۱۸۱	فصل دهم: قدرت ذهن خردمند: نیروی محرک
..... ۱۸۱	(نهمین قدم به سوی ثروت)
..... ۱۸۹	فصل یازدهم: تسلط بر تبدیل رابطه جنسی
..... ۱۸۹	(دهمین گام به سوی ثروت)
..... ۲۰۹	فصل دوازدهم: ذهن نیمه هشیار: حلقه ارتباطی
..... ۲۰۹	(گام یازدهم به سوی موفقیت)
..... ۲۱۹	فصل سیزدهم: مغز: ایستگاه ارسال و دریافت افکار
..... ۲۱۹	(دوازدهمین گام به سمت ثروت)
..... ۲۲۵	فصل چهاردهم: حس ششم: دروازه ای به معبد دانایی
..... ۲۲۵	(سیزدهمین گام به سوی ثروت)
..... ۲۳۷	فصل پانزدهم: چگونه شش ترس اصلی را گول بزنیم؟
..... ۲۶۱	فصل شانزدهم: کارگاه شیطان
..... ۲۷۰	۵۵ بهانه معروف

مقدمه نویسنده

هر بخش این کتاب رازی را درباره پول‌سازی و ثروتمند شدن فاش می‌کند که بیش از ۵۰۰ نفر از افراد ثروتمند را به آرزوهای خود رسانده است که من در طی سال‌های طولانی آن‌ها را با دقت بررسی کرده‌ام.

بیشتر از ربع قرن پیش، اندرو کارنگی توجه مرا به این راز جلب کرد و آن پسر عاقل و دوست‌داشتنی اسکاتلندی، به‌طور ناگهانی آن را به ذهنم منتقل کرد، زمانی که پسر بچه‌ای بیش نبودم، روی صندلی‌اش نشست و با برق شادمانی در چشمانش به دقت نگاه کرد تا ببیند که من توانسته‌ام اهمیت حرفی که زده است را درک کنم یا نه.

وقتی دید که من متوجه منظورم شده‌ام، از من سؤال کرد که آیا می‌خواهی که بیش از ۲۰ سال از عمرت را صرف آماده‌سازی خودت و آموزش این راز به دنیا و مردان و زنانی کنی که ممکن است بدون دانستن این راز زندگی‌شان را به‌عنوان یک بازنده سپری می‌کنند.

گفتم بله می‌خواهم و با همکاری آقای کارنگی به قولم عمل کردم.

این کتاب حاوی رازی است که بعد از اینکه هزاران نفر در هر قدم زندگی‌شان به آن عمل کرده‌اند، به یک آزمون عملی تبدیل شده است.

ایده‌ی آقای کارنگی بود که این فرمول جادویی را که برای او ثروت شگفت‌انگیزی به ارمغان آورده بود، در دسترس افرادی قرار بدهد که زمان کافی برای تحقیق درباره نحوه کسب درآمد را ندارند و او امیدوار بود که من بتوانم آن را امتحان کنم و صحت و درستی این فرمول را از طریق تجربه مردان و زنان که آن را آزمودند ثابت کنم. او معتقد بود که این فرمول باید در همه مدارس و دانشکده‌ها تدریس شود و عقیده خود را در این باره بیان کرد که اگر فرمول به درستی آموزش داده شود، در کل سیستم آموزشی تغییرات اساسی ایجاد می‌کند که می‌تواند بیشتر از نصف زمانی را که در مدرسه به هدر می‌رود را کاهش دهد.

تجربه‌ای که با چارلز. ام. شواب^۱ و دیگر افراد جوانی مثل او داشت، آقای کارنگی را متقاعد کرد که بیشتر مطالبی که در مدارس تدریس می‌شوند در رابطه با کسب و کار و امرارمعاش و جمع کردن ثروت به هیچ وجه ارزشی ندارند و این تصمیم را گرفته بود زیرا افراد جوان را یکی پس از دیگری در مدرسه خود آموزش می‌داد و با هدایت آن‌ها به استفاده از این فرمول ویژگی‌های رهبری کمیاب را به آنان می‌آموخت. علاوه بر این، مربی‌گری او برای همه کسانی که از دستورالعمل‌های او پیروی می‌کردند ثروت هنگفتی به دنبال داشت.

در فصلی که مربوط به ایمان است، داستان شگفت‌انگیزی را خواهید خواند که کاربرد این فرمول را در یکی از سازمان‌های بزرگ در ایالت متحده آمریکا بیان می‌کند. این فرمول را یکی از شاگردان جوان آقای کارنگی به کاربرد و ثابت کرد برای همه کسانی که آماده پذیرش آن هستند، نتیجه خواهد داد. کاربرد فوق‌العاده این راز، توسط چارلز. ام. شواب، برای او موجب ثروت کلان و همچنین شانس و اقبال بزرگ در کارش شد حتی با صرف نظر از جزییات، می‌توان گفت این نوع به کارگیری خاص فرمول حدود ۶۰۰ میلیون دلار برای او به ارمغان آورد.

این واقعیت‌ها و حقایق که تقریباً همه کسانی که آقای کارنگی را می‌شناسند از آن‌ها مطلع‌اند، او این پیش‌زمینه را به خوبی به شما می‌دهد که خواندن این کتاب چه چیزی را برای شما به ارمغان می‌آورد، به شرط اینکه بدانید چه چیزی را می‌خواهید. حتی پیش از این که طی بیست سال آزمون عملی، کتاب دستخوش تغییرات شود، به بیش از صدها هزار مرد و زن منتقل شد که از آن برای منافع شخصی خود استفاده کردند درست همان طور که آقای کارنگی برنامه‌ریزی کرده بود. عده‌ای با کمک آن به خوشبختی دست یافتند و عده‌ای دیگر برای خلق هماهنگی و آرامش در منازل خود،

^۱ Charles M. Schwab

از آن استفاده کردند. یک روحانی چنان به نحو احسن از این فرمول استفاده کرد که برای او درآمدی بیش از ۷۵۰۰۰۰۰ دلار را در سال به ارمغان آورد.

آرتور ناش^۲، یک خیاط اهل سینسیناتی توانست از این فرمول کسب و کار برای بنگاه ورشکسته خود استفاده کند تا فرمول را امتحان کند. کسب و کار او رونق گرفت و برای صاحبان آن خوشبختی و ثروت به همراه داشت. باوجود اینکه آقای ناش فوت کرده است اما کسب و کار او همچنان رونق دارد و در حال پیشرفت است.

این تجربه چنان منحصربه فرد بود که روزنامه ها و مجلات بیشتر از یک میلیون دلار از ارزش تبلیغات خود را به آن اختصاص دادند.

کاربرد فوق العاده این راز به دست استوارت آستین وایر^۳ از دالاس در شهر تگزاس رسید. او برای پذیرش این راز کاملاً آماده بود، آماده بود که از شغل خود و تحصیل رشته حقوق دست بردارد. آیا او موفق شد؟ این داستان هم در کتاب آورده شده است. من این راز را در روزی که جینکس راندولف^۴ از دانشگاه فارغ التحصیل شد به او گفتم و او به طور موفقیت آمیز از آن استفاده کرد که در حال حاضر سومین دوره خود را به عنوان نماینده مجلس سپری می کند با یک فرصت عالی برای ادامه ی به کار بردن آن تا زمانی که او را به کاخ سفید ببرد.

در حالی که به عنوان مدیر تبلیغات دانشگاه لاسال کار می کردم و زمانی که آن دانشگاه بیش از یک اسم نبود دیدم که چطور آقای جی جی چاپلین با استفاده منحصربه فرد از فرمول، آن دانشگاه را به یکی از بهترین دانشگاه های کشور تبدیل کرد و این راز بیشتر از صدها بار در سراسر این کتاب آورده شده است. در اینجا آن را به طور مستقیم بیان نکرده ام، چرا که به نظر می رسد زمانی که آشکارا بیان نمی شود با موفقیت

^۲ Arthur Nash

^۳ Stuart Austin Wier

^۴ Jennings Randolph

بیشتری کار می‌کند و آن را به‌طور غیرمستقیم بیان می‌کنم تا کسانی که آماده‌ی پذیرش و یا در جستجوی آن هستند آن را بیابند.

به همین دلیل است که آقای کارنگی بدون ذکر نامی خاص، آن را به من یاد داد. اگر آماده‌اید تا آن را به کار بگیرید.

خوب است که بدانید در هر فصل از کتاب، حداقل یک‌بار به رمز موردنظر اشاره شده است. امیدوار بودم تا بتوانم به شما این را بگویم که چطور این راز را می‌توانید بفهمید در صورتی که آماده پذیرش آن هستید به روش خودتان از این رمز یا فرمول استفاده کنید.

زمانی که مشغول نوشتن این کتاب بودم، پسرم که سال آخر دانشکده بود، نسخه خطی فصل دو را خواند و رازی را برای خودش کشف کرد و چنان به‌طور مؤثر از آن اطلاعات استفاده کرد که مستقیم در یک شغل رسمی مشغول به کار شد و در همان ابتدای کار حقوق و درآمد بسیار بالایی را کسب کرد. من ماجرایش را به‌طور خلاصه در فصل دوم توضیح داده‌ام. هنگام خواندن آن ممکن است احساسی را که در ابتدای کتاب داشته‌اید را از دست بدهید، اگر تاکنون ناامید شده‌اید و شکست خورده‌اید یا در اثر بیماری و ناراحتی جسمانی ناتوان شده‌اید، ماجرای کشف راز توسط پسرم و استفاده از فرمول آقای کارنگی در دشت ناامیدی به فریاد شما خواهد رسید و شما را به آنچه که در جستجویش بودید خواهد رساند.

این راز، توسط رئیس‌جمهور وودرو ویلسون در طی دوران جنگ مورد استفاده قرار گرفت.

و او، آن را به همه سربازانی که در جنگ بودند آموزش داد و قبل از رفتن به خط مقدم از یادگیری صحیح آن اطمینان حاصل کرد. رئیس‌جمهور ویلسون به من گفت که این یک عامل قوی و قدرتمند در افزایش بودجه موردنیاز بر چهار جنگ بوده است.