

۲۴۳۱۴۹۴

بسم الله الرحمن الرحيم

مبانی تجارت الکترونیکی

نویسنده‌گان:

بهزاد سلمانی

استاد گروه اقتصاد دانشگاه تبریز

امیر محمد سلمانی

سر شناسه	سلمانی، بهزاد - ۱۳۴۵
عنوان و پدیدآور	مبانی تجارت الکترونیکی / نویسنده: بهزاد سلمانی، امیرمحمد سلمانی
مشخصات نشر	تهران، نور علم، ۱۴۰۲
مشخصات ظاهری	۳۰۶ ص. نمودار، جدول.
شابک	۹۷۸-۶۰۰-۱۶۹-۵۸۱۱۰
پاداشرت	پشت جلد به انگلیسی Principles of E-Commerce
موضوع	تجارت الکترونیکی.
Electronic commerce	
شناسه افزوده	سلمانی، امیرمحمد، ۱۳۷۸، نویسنده.
رده بندي کنگره	HF ۵۵۴۸/۳۲
ردهبندي ديوبي	۶۵۸/۸۷۲

نشر نورعلم: تهران- انقلاب- خ ۱۲ فروردین- پلاک ۲۹۰- تلفن: ۶۶۹۵۷۰۲۱ و ۶۶۴۰۵۸۸۰
 فروشگاه: خ ۱۲ فروردین- پلاک ۲۹۰- کتاب چرتکه و نورعلم -- ۰۹۱۲۲۰۷۹۸۴۹
 پخش: قلم سينا ۱۲ فروردین ساختمان ۲۸۶ تلفن ۶۶۹۵۷۰۲۱ و ۶۶۹۵۷۱۲۰

عنوان کتاب: مبانی تجارت الکترونیکی

نویسنده: دکتر بهزاد سلمانی - امیرمحمد سلمانی

ناشر: نور علم

شمارگان: ۵۰۰ جلد

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۱۶۹-۵۸۱۱۰

نوبت چاپ: اول ۱۴۰۲

طراح جلد: فاطمه خانی

چاپ و صحافی: سورنا

قیمت: ۲۱۰۰۰ تومان

در صورت عدم دسترسی به کتابهای این انتشارات، از طریق تماس با
 ۰۹۱۲۳۳۳۴۲۲۹ کتابها با پست به تمام نقاط ایران ارسال می شود.

پیش‌گفتار

در این کتاب دانش پایه تجارت الکترونیکی به صورت خلاصه و روزآمد و با بهره‌مندی از نمونه‌های جهانی در چارچوب یک کتاب درسی عرضه شده است. در این نوشتار در راستای اهداف آموزشی از نمودارهای بسیاری استفاده شده است. امید است، نمودارها در تدریس مطالب این کتاب (به ویژه در کلاس‌های مجازی) سودمند باشند. دانشجویان می‌توانند از این کتاب به عنوان منبع اصلی در دوره کارشناسی استفاده کنند. همچنین امیدواریم این کتاب برای کارآفرینان، مدیران و کارشناسان مفید باشد.

از همه عزیزانی که به نویسنده‌گان در نگارش و نشر این کتاب کمک کرده‌اند، تشکر می‌کنیم. برای گروه‌های آموزشی اقتصاد و مدیریت دانشگاه تبریز برای ارائه فرصت تدریس و تحصیل آرزوی توفیق روزافزون داریم. مراتب سپاس خود را از دانشجویان و استادان در درس‌های گوناگون که مطالب ارزشمندی از آنها آموخته‌ایم، اعلام می‌داریم. از همکاری ارزشمند جناب آقای مهدی اشرف گندمی دانش‌آموخت دوره کارشناسی ارشد اقتصاد تجارت الکترونیکی دانشگاه تبریز تشکر می‌کنیم. از ناشر گرامی بزرگ نشر این کتاب و همکاری ارزشمند تقدیر می‌کنیم. همچنین فرصت را مغتنم شمرده و از همراهی، شناختی و پشتیانی ارزشمند خانواده گرامی نیز تشکر و تقدیر می‌کنیم.

از خوانندگان عزیز درخواست می‌شود نکات و پیشنهادهای خود درباره کتاب را به نشانی زیر اعلام کنند:

- behsalmani@gmail.com

فهرست مطالب

۷	فصل یکم: دیاچه
۷	اهداف آموزشی فصل یکم
۸	۱- توسعه تجارت الکترونیکی
۱۳	۱-۲. هدف و رویکرد کتاب
۱۴	۱-۳. کاربران کتاب
۱۶	۱-۴. ساختار کتاب
۱۷	فصل دوم: مرور تجارت الکترونیکی
۱۷	اهداف آموزشی فصل دوم
۱۸	۲-۱. تعریف و مفهوم تجارت الکترونیکی
۲۴	۲-۲. دسته بندی تجارت الکترونیکی
۲۸	۲-۳. منافع تجارت الکترونیکی
۳۱	۲-۴. چالش های تجارت الکترونیکی
۳۷	۲-۵. توسعه تجارت الکترونیکی
۴۱	۲-۶. توفیق در تجارت الکترونیکی
۴۴	۲-۷. سیر تحول تجارت الکترونیکی
۵۱	۲-۸. روندهای تجارت الکترونیکی
۵۲	۲-۹. آینده تجارت الکترونیکی

۵۴	۱۰-۲. ویژگی های فناوری های تجارت الکترونیکی
۶۵	پرسش های فصل دوم
۶۷	فصل سوم: مدل کسب و کار در تجارت الکترونیکی
۶۷	اهداف آموزشی فصل سوم
۶۸	۳-۱. مدل کسب و کار
۷۱	۳-۲. مدل کسب و کار تجارت الکترونیکی
۷۳	۳-۳. مدل های کسب و کار بنگاه با مصرفکننده
۷۶	۳-۴. مدل های کسب و کار بنگاه با بنگاه
۷۸	پرسش های فصل سوم
۷۹	فصل چهارم: بازارهای الکترونیکی
۷۹	اهداف آموزشی فصل چهارم
۸۰	۴-۱. بازار
۸۳	۴-۲. بازارهای الکترونیکی
۸۵	۴-۳. دسته بندی بازارهای الکترونیکی
۸۷	۴-۴. عناصر بازارهای الکترونیکی
۹۰	۴-۵. مشارکت کنندگان در بازارهای الکترونیکی
۹۴	۴-۶. کارایی بازارهای الکترونیکی
۹۵	پرسش های فصل چهارم

۹۶.....	فصل پنجم: سازوکارهای تجارت الکترونیکی.....
۹۶.....	اهداف آموزشی فصل پنجم
۹۷.....	۱-۵. مرور سازوکارهای تجارت الکترونیکی
۹۸.....	۲-۵. زیرساخت های فناوری تجارت الکترونیکی
۱۰۲.....	۳-۵. سازوکارهای خرید مشتریان
۱۰۴.....	۴-۵. سازوکارهای ویژه تجارت الکترونیکی
۱۰۶.....	۵-۵. مدل پایه خرید در تجارت الکترونیکی
۱۰۷.....	۶-۵. جستجو در تجارت الکترونیکی
۱۱۳.....	۷-۵. کاتالوگ آنلاین
۱۱۸.....	۸-۵. چرخ خرید الکترونیکی
۱۱۹.....	۹-۵. بسته های برنامه فروش
۱۲۴.....	پرسش های فصل پنجم
۱۲۶.....	فصل ششم: حضور تجارت الکترونیکی
۱۲۶.....	اهداف آموزشی فصل ششم
۱۲۷.....	۱-۶. مرور حضور تجارت الکترونیکی
۱۳۰.....	۲-۶. گام های برنامه ریزی حضور تجارت الکترونیکی
۱۳۴.....	۳-۶. برنامه حضور تجارت الکترونیکی
۱۳۶.....	۴-۶. توسعه برنامه زمانی حضور تجارت الکترونیکی
۱۳۸.....	۵-۶. توسعه حضور تجارت الکترونیکی

۶-۶. روش های توسعه حضور تجارت الکترونیکی	۱۴۰
۶-۷. حضور موبایل و حضور اجتماعی	۱۴۱
پرسش های فصل ششم	۱۴۳
فصل هفتم: مدل های تجارت الکترونیکی	۱۴۴
اهداف آموزشی فصل هفتم	۱۴۴
۷-۱. مروری بر مدل های تجارت الکترونیکی	۱۴۵
۷-۲. تجارت الکترونیکی بنگاه با مصرف کننده	۱۴۷
۷-۳. تجارت الکترونیکی بنگاه با بنگاه	۱۶۰
۷-۴. تجارت الکترونیکی با مصرف کننده با مصرف کننده	۱۷۱
پرسش های فصل هفتم	۱۷۹
فصل هشتم: روندهای تجارت الکترونیکی	۱۸۲
اهداف آموزشی فصل هشتم	۱۸۲
۸-۱. مروری بر روندهای تجارت الکترونیکی	۱۸۳
۸-۲. زیرساخت های فناوری تجارت الکترونیکی	۱۸۴
۸-۳. پردازش ابری	۱۸۵
۸-۴. اینترنت اشیاء	۱۸۹
۸-۵. داده های بزرگ	۱۹۱
۸-۶. تجارت موبایل	۱۹۶
۸-۷. تجارت اجتماعی	۲۰۲

۲۰۶.....	۸-۸ تجارت با فناوری های پیشرفته
۲۰۷.....	۸-۹ هوش مصنوعی
۲۱۳.....	۸-۱۰ واقعیت مجازی
۲۱۴.....	۸-۱۱ واقعیت افزوده
۲۱۶.....	پرسش های فصل هشتم
۲۱۸.....	فصل نهم: خدمات پشتیبانی تجارت الکترونیکی
۲۱۸.....	اهداف آموزشی فصل نهم
۲۱۹.....	۹-۱ خدمات پشتیبانی تجارت الکترونیکی
۲۱۹.....	۹-۲ بازاریابی دیجیتال
۲۲۹.....	۹-۳ پرداخت الکترونیکی
۲۳۸.....	۹-۴ اجرای سفارش در تجارت الکترونیکی
۲۴۵.....	۹-۵ امنیت تجارت الکترونیکی
۲۵۲.....	پرسش های فصل نهم
۲۵۵.....	فصل دهم: کاربردهای تجارت الکترونیکی
۲۵۵.....	اهداف آموزشی فصل دهم
۲۵۶.....	۱۰-۱ کاربردهای تجارت الکترونیکی
۲۵۷.....	۱۰-۲ دولت الکترونیکی
۲۶۳.....	۱۰-۳ بانکداری الکترونیکی
۲۶۶.....	۱۰-۴ گردشگری الکترونیکی

۱۰-۵. آموزش الکترونیکی	۲۶۹
۱۰-۶. موسیقی و فیلم آنلاین	۲۷۲
۱۰-۷. بازی آنلاین	۲۷۴
۱۰-۸. کتاب الکترونیکی	۲۷۷
پرسش های فصل دهم	۲۸۰
فصل یازدهم: برخی موضوعات تجارت الکترونیکی	۲۸۲
اهداف آموزشی فصل یازدهم	۲۸۲
۱۱-۱. مروری بر برخی موضوعات تجارت الکترونیکی	۲۸۳
۱۱-۲. موضوعات اخلاقی در مجالات الکترونیکی	۲۸۳
۱۱-۳. حقوق مالکیت فکری	۲۸۵
۱۱-۴. حریم خصوصی	۲۹۰
۱۱-۵. مالیات در تجارت الکترونیکی	۲۹۴
۱۱-۶. انحصار در تجارت الکترونیکی	۲۹۶
۱۱-۷. موضوعات اجتماعی در تجارت الکترونیکی	۲۹۷
پرسش های فصل یازدهم	۳۰۱
منابع	۳۰۲