



نشر فوزان

## بازاریابی کارآفرینی

نویسنده‌گان: فلیپ کاتلر، هرماون کارتاجایا، هول دن هوان، جکی ماسری  
مترجمان: دکتر حسین علی سلطانی، رضا فهیمی

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۵۸۶۹-۶۵۴۳

صفحه‌آر: سعیده حاویان

چاپ/صحافی: چاپ طهرانی

نوبت چاپ: اول تابستان ۱۴۰۲

شمارگان: ۵۰۰ نسخه

قیمت: ۲۸۵۰۰۰ تومان

مرکز پخش: نشر فوزان

تهران، م انقلاب، خ لبافی نژاد، بین کارگر جنوبی و اردبیلهشت، نیش کوچه درخشنان، پلاک ۲، ط اول  
تلفن: ۰۹۱۲۶۸۶۰۹۲۳ - ۶۶۴۰۸۵۰۱ - ۰۹۱۲۶۴۹۰۲۰۹

WWW.FOZHANPUB.IR

Email: fozhan.pub@yahoo.com

تمامی حقوق این اثر محفوظ است. تکثیر یا تولید مجدد آن به طور کلی و جزئی (چاپ، فتوکپی، فایل صوتی،  
تستسازی و انتشار الکترونیکی...) بدون اجازه مکتب ناشر ممنوع بوده و قابل بیگرد قانونی است.

|                       |   |
|-----------------------|---|
| عنوان و نام پدیدآور : | بازاریابی کارآفرینی؛ فراتر از حرفه‌ای گرایی به سوی خلاقیت، رهبری و پایداری / نویسنده‌گان فیلیپ کاتلر... [و دیگران]؛ مترجمان حسین علی سلطانی، رضا فهیمی.   |
| مشخصات نشر :          | تهران: فوزان کتاب، ۱۴۰۲.  |
| مشخصات ظاهری :        | ۳۳۵ ص.: مصور، جدول  |
| نشاپ :                | ۹۷۸-۶۲۲-۵۸۶۹-۶۵-۳   |
| وضعیت فهرست‌نویسی :   | فیبا  |
| عنوان اصلی:           | Entrepreneurial marketing: beyond professionalism to creativity, leadership, and sustainability, ۲۰۲۳   |
| یادداشت :             | نویسنده‌گان فیلیپ کاتلر، هرمایان کارتاجایا، هوی‌دن هوان، جکی ماسی.  |
| عنوان دیگر :          | فراتر از حرفه‌ای گرایی به سوی خلاقیت، رهبری و پایداری.  |
| موضوع :               | بازاریابی - مدیریت؛ Marketing - Management؛<br>تحول سازمانی؛ Organizational change<br>تصمیم‌گیری؛ Decision making<br>برنامه‌ریزی راهبردی؛ Strategic planning<br>خلاقیت در کسبوکار؛ Creative ability in business |
| شناسه افزوده :        | کاتلر، فیلیپ، ۱۹۳۱-م؛ Kotler, Philip  |
| شناسه افزوده :        | سلطانی، حسین علی، ۱۳۵۹-، مترجم.   |
| شناسه افزوده :        | فهیمی، رضا، ۱۳۴۶-، مترجم  |
| رده‌بندی کنگره :      | HF ۵۴۱۵/۱۳  |
| رده‌بندی دیوبی :      | ۶۵۸/۸   |
| شماره کتابشناسی ملی : | ۹۳۲۳۷۹۹   |

## مطالب

|          |  |
|----------|--|
| ۹.....   | پیشگفتار   |
| ۱۱.....  | گفتار آغازین: بازاریابی در دوره پس از عادی سازی                                    |
| ۱۳.....  | قدرتانی  |
| ۱۷.....  | فصل ۱ مدل امنیه‌اویس: دیدگاه کل نگرانه بازاریابی کارآفرینی                         |
| ۲۷.....  | فصل ۲ مدل امنیه‌اویس: دیدگاه کل نگرانه بازاریابی کارآفرینی                         |
| ۴۱.....  | فصل ۳ مدل امنیه‌اویس: دیدگاه کل نگرانه بازاریابی کارآفرینی                         |
| ۵۹.....  | فصل ۴ هدایت منشتبان: رویکرد پیش‌روندۀ برای جایگاه بازار قوی‌تر                     |
| ۷۷.....  | فصل ۵ یکپارچه‌سازی قابلیت‌ها: همسویی طرز فکرها درون سازمان                         |
| ۸۹.....  | فصل ۶ یکپارچه‌سازی واحدها: همگرایی بخشی‌ها در میان سازمان                          |
| ۱۰۳..... | فصل ۷ همگرایی خلاقیت و بهره‌وری: از ایده پردازی تا بهینه‌سازی سرمایه               |
| ۱۱۹..... | فصل ۸ خلاقیت و ترازنامه: تأمین بودجه برای قابلیت‌های ابتکاری                       |
| ۱۳۵..... | فصل ۹ همگرایی نوآوری و بهبود: رویکرد راه حل محور برای حاشیه سود بالاتر             |
| ۱۵۳..... | فصل ۱۰ همگرایی رهبری و مدیریت: حفظ ارزش‌ها و افزایش ارزش بازار                     |
| ۱۶۹..... | فصل ۱۱ یافتن و غنیمت شمردن فرصت‌ها: از چشم‌انداز کسب و کار تا معماری بازاریابی ... |
| ۱۹۳..... | فصل ۱۲ ایجاد قابلیت‌های چندگانه: از آماده‌سازی تا اجرا                             |
| ۲۱۷..... | فصل ۱۳ تضمین مسیر آینده: از ترازنامه تا ارزش بازار                                 |
| ۲۴۳..... | فصل ۱۴ یکپارچه‌سازی بازاریابی و مالی   |
| ۲۶۵..... | فصل ۱۵ فناوری برای بشریت: فناوری پیشرفته، ارتباط نزدیک‌تر                          |
| ۲۸۱..... | فصل ۱۶ فناوری و ذینفعان: استفاده از ابزار برای افزایش ارزش                         |
| ۲۹۹..... | فصل ۱۷ برتری پسا عملیاتی: متعادل‌سازی انعطاف‌پذیری و انعطاف‌ناپذیری                |

|          |                    |
|----------|--------------------|
| ۳۳۱..... | پیوست              |
| ۳۲۱..... | سخن پایانی         |
| ۳۲۵..... | درباره نویسنده‌گان |

www.ketab.ir

## پیشگفتار

این کتاب هدیه‌ای بهنگام به نسل بعدی بازاریابان است. بازاریابی کارآفرینی می‌تواند راهنمای آنچه که هنری دیوید ثورو<sup>۱</sup> به عنوان «یک شرکت وظیفه‌شناس، شرکتی با وجودان برای بشریت» توصیف می‌کند، باشد.

این کتاب چارچوب‌های عمل‌گرایانه<sup>۲</sup> و اثبات‌شده را برای بازاریابان قرن ۲۱ ارائه می‌کند تا یک تمدن مشترک و پایدار ایجاد نمایند. دقیق فکری آن بی‌عیب و نقص است. من توصیه می‌کنم بازاریابی کارآفرینی را در دسترس داشته باشید (به عنوان ادامه مدیریت بازاریابی<sup>۳</sup> مشهور کاظر که اکنون شانزدهمین نسخه آن منتشر می‌شود!). بازاریابی کارآفرینی برای مدیران اجرایی<sup>۴</sup>، مدیران مالی<sup>۵</sup>، مدیران ارشد فناوری<sup>۶</sup> و سایر کارکنان ارشد، یک کتاب خواندنی است. به خوبی با حسابداری و ابزارهای تحلیلی مالی تطبیق دارد. نگاه متفکرانه‌ای به پیشرفت‌های آینده در بازاریابی و چگونگی منعطف بودن و هوشیاری نسبت به تنش‌های ذاتی مدیریتی در درون هر شرکتی دارد.

- راس کلاین<sup>۷</sup>، مدیر سابق آزانس تبلیغاتی، لنو بربنت: فوت؛ کان و بلدینگ: مدیرعامل سابق اینسپایر برندز<sup>۸</sup> (اربیز، سون-الون، دکتر پیر/ سون آب، چرج چیکن<sup>۹</sup>)؛ رئیس سابق برگر کینگ مدیرعامل سابق انجمن بازاریابی آمریکا

1. Henry David Thoreau

2. Pragmatic

3. *Marketing Management*

4. CEOs

5. CFOs

6. CIOs

7. Russ Klein

8. Leo Burnett; Foote, Cone & Belding; former CMO of Inspire Brands

9. Arby's, 7-Eleven, Dr Pepper/7UP, Church's Chicken