

گلاس، لیلیان - ۱۹۵۲ -
Glass, Lillian

زبان بدن دروغ‌گوها: چگونه دروغ‌گوها را از حرکات بدنشان تشخیص دهیم؟
نویسنده لیلیان گلاس؛ مترجم پویا ودایع.

تهران: نسل نوآندیش، ۱۳۹۶.

۲۵۶ ص: مصوراً

۹۷۸-۹۶۴-۲۳۶-۸۵۱-۸

فیبا

عنوان اصلی: The body language of liars: from little white lies to pathological deception...c2014.

زبان ایما و اشاره

Body language

فریبکاری

Deception

ودایع، پویا، ۱۳۶۱ - مترجم

۱۳۹۶ آگز: ۶۲۷BF

۱۵۲/۹

۴۸۳۱۵۷

زبان بدن دروغ‌گوها

نویسنده: دکتر لیلیان گلاس

مترجم: پویا ودایع

ویراستار: پریوش طلابی

صفحه‌آرا: زهرا شعبانی

ناشر: نسل نوآندیش

شمارگان: ۰۰۵ جلد

نوبت چاپ: چهارم

سال چاپ: ۱۴۰۲

شابک: ۹۷۸-۹۶۴-۲۳۶-۸۵۱-۸

ISBN: 978-964-236-851-8

کتاب‌های مورد نیاز خود را از فروشگاه انتشارات نسل نوآندیش تهیه فرمایید.
نstanی فروشگاه نسل نوآندیش: میدان ولی‌عصر - ابتدای کریمخان - پلاک ۳۰۸

تلفن: ۰۹۸۹۴۲۲۴۷

www.naslenowandish.com
info@naslenowandish.com

 NasleNowAndish

انتشارات نسل نوآندیش

<https://telegram.me/naslenowandish>

فهرست

| | |
|-----|--|
| ۱۳ | درباره نویسنده |
| ۱۵ | درباره مترجم |
| ۱۷ | مقدمه |
| ۲۵ | بخش اول. مواجهه با دروغ‌گو؛ چه کسی دروغ می‌گوید و چرا؟ |
| ۲۷ | فصل ۱. دروغ چیست؟ |
| ۳۱ | فصل ۲. هزینه دروغ |
| ۴۵ | فصل ۳. تکامل یک دروغ تحو: چرا حیوانات (بله، حیوانات!)، کودکان و افراد جوان دروغ می‌گویند |
| ۵۹ | فصل ۴. هفت دلیل دروغ‌گویی در بزرگسالان |
| ۷۵ | فصل ۵. دروغ‌گوهای سایبری |
| ۹۵ | بخش دوم. تشخیص دروغ در انسان‌ها |
| ۹۷ | فصل ۶. احساس درونی و زمینه |
| ۱۰۳ | فصل ۷. زبان بدن دروغ‌گوها |
| ۱۴۹ | فصل ۸. زبان چهره دروغ‌گوها |
| ۱۸۷ | فصل ۹. صدای دروغ‌گو؛ زیر و بم صدا، شدت صدا، طنین صدا و آهنج صدا |
| ۲۰۹ | فصل ۱۰. محتوای گفتار؛ فقط کلمات محتوای کلام را نشان نمی‌دهند |
| ۲۲۹ | فصل ۱۱. چشمان دروغ‌گو؛ عشقی که خیانت می‌کنند و فریب می‌دهند |
| ۲۴۳ | فصل ۱۲. مشخصات خطرناک‌ترین دروغ‌گو؛ روان‌پریش یا جامعه‌ستیز |

مقدمه

فریب خوردن دست انداخته شدن، گول خوردن یا فقط یک دروغ ساده شنیدن برای همه اتفاق می‌افتد. فرقی نمی‌کند چقدر باهوش باشید، چه سنی و چقدر ثروت داشته باشید یا چقدر مشهور باشید؛ تقریباً همه در زندگی به شیوه‌های مختلف پک‌بار قربانی یک دروغ‌گو شده‌اند که یا حقیقت را پنهان کرده است یا اطلاعات غلط به آن‌ها داده است. اگر آن قدر بدشانس بوده‌اید که در تجارت فریب خورده‌اید؛ پولتان را بالا کشیده‌اید؛ با انتشار دروغ به شما خیانت کرده‌اند؛ نامزد، شوهر یا زنتان را گول زده‌اند؛ در اینترنت فریب خورده‌اید یا کسی با جا زدن خود به جای دیگری فریبتان داده است، آسوده باشید و بدانید که شما تنها نیستید.

وقتی متوجه می‌شوید کسی که زمانی به او اعتماد داشتید، عشق می‌ورزیدید یا مورد احترام شما بود فریبتان داده است، احساسات قوی مختلفی در شما ایجاد می‌شود. این احساسات و هیجانات شامل شوکه شدن، دلشکسته شدن، غمگین شدن، افسرده شدن و خشمگین شدن است و بعضی اوقات هم همه این احساسات با هم شکل می‌گیرند. شما در حیرت می‌مانید که واقعاً به چه کسی می‌توانید اعتماد کنید یا اصلاً می‌توانید دوباره به کسی اعتماد کنید یا نه. حتی شاید به عقل و درایت خودتان نیز تردید کنید و ممکن است خود را سرزنش کنید

و دائم از خودتان بپرسید که چرا نتوانستید نشانه‌های دروغ‌گویی را در طرف مقابل تشخیص دهید.

اما اگر بخواهیم واقع‌بینانه صحبت کنیم، چطور می‌توانستیم این علائم را ببینیم درحالی که نمی‌دانستیم باید دنبال چه نشانه‌هایی بگردیم؟

چطور می‌توانستید بفهمید که همسرتان شما را فریب می‌دهد، خواستگاری که در اینترنت با او آشنا شده‌اید ریاکار و فریب‌کار است، مستخدم خانه از شما دزدی می‌کند یا پرستار بچه کار خود را به درستی انجام نمی‌دهد؟ از کجا می‌توانید بفهمید رئیستان وقتی می‌گوید کارتان عالی است نمی‌خواهد فردای آن روز شما را اخراج کند؟ چطور می‌توانستید بفهمید که همکارتان پشت سر شما بدگویی می‌کند یا کارمندان دزدی می‌کند؟ چطور می‌توانستید بفهمید که نزدیک‌ترین دوست شما وقتی به شما می‌گوید ازدواج با دوست نااھلتان اشکالی ندارد، صادقانه صحبت نمی‌کند؟ وقتی پسرتان قسم می‌خورد که هیچ وقت مواد مصرف نکرده است، اما بعد از آن وسایل مصرف مواد را زیر تختش پیدا می‌کنید، به چه علائمی توجه نکرده‌اید؟

چطور می‌فهمید می‌توانید به چیزی که در رسانه‌ها درباره یک مسئله خبرساز می‌خوانید اعتماد کنید؟ آیا آن زوج مشهور واقعاً عاشق همدیگر هستند یا رابطه آن‌ها فقط یک شگرد برای جلب نظر عموم است؟ چطور می‌توانید بفهمید که رهبران شما حقیقت را به شما می‌گویند یا رهبران صحنه روابط جهانی به شما دروغ نمی‌گویند؟

پل اکمن، پژوهشگر پیشگام این حوزه، در دانشگاه کالیفرنیای سان فرانسیسکو، روی دوازده هزار تن تحقیق کرد. او دریافت فقط کمی بیشتر از پنجاه درصد آن‌ها می‌توانند تشخیص دهنده دیگری دروغ می‌گوید، بنابراین احتمال تشخیص اینکه دیگری دروغ می‌گوید بالا نیست؛ اما وقتی بلد باشید

چطور بعضی علائم دروغ را تشخیص دهید، میزان این احتمال بالا می‌رود. هدف من از نوشتن این کتاب بالا بردن میزان این احتمال است. من به شما آموزش می‌دهم چطور با استفاده از احساسات درونی خودتان، دروغ‌گویی دیگران را تشخیص دهید. به بیان دقیق‌تر، به شما نشان می‌دهم دنبال چه علائم فریب‌کاری در زبان بدن، زبان صورت (حالات و حرکات)، الگوهای صدا و درنهایت الگوهای صحبت کردن باشید. (چطور حرف خود را می‌زنند یا در فضای اینترنت چطور می‌نویسند).

پیشینه نویسنده

من در مقام یک تحلیلگر زبان بدن می‌توانم دروغ‌گویی خبرسازها را تشخیص دهم، یعنی دروغ‌گویی سیاستمداران، وزشکاران معروف، رهبران جهانی، شخصیت‌های مشهور و مجرمینی که در رسانه‌ها زیاد حضور دارند. سال‌هاست این کار را انجام می‌دهم و در برنامه‌های تلویزیونی مختلف مانند ۲۰/۲۰، دکتر فیل، ای‌بی‌سی نیوز، صبح به خیر امریکا، سی‌ان‌ان، برنامه امروز، خودمانی^۱، اجالان، کanal دیسکاوری، ام‌اس‌ان‌بی‌سی و بسیاری برنامه‌های دیگر شرکت کرده‌ام که نیاز نیست آن‌ها را اینجا نام ببرم. من حتی متخصص زبان بدن برای رقص با ستارگان^۲ و دلال ازدواج میلیونر^۳ بودم.

علاوه بر این، به صورت منظم در روزنامه‌ها، مجله‌ها و فضاهای اینترنتی مختلف حضور دارم و درباره دروغ یا راست بودن خبرسازهای مختلف نظر می‌دهم. من در مورد اینکه زوج‌های مشهور در مورد رابطه خود حقیقت را

1. The Insider

2. Dancing with the Stars

3. Millionaire Matchmaker

می‌گویند یا فقط یک نمایش عمومی راه انداخته‌اند هم جستجو می‌کنم. من راست‌گویی یا دروغ‌گویی سیاستمداران و رهبران جهانی را بررسی می‌کنم. رسانه‌ها مدام از من می‌خواهند زبان بدن افرادی را بررسی کنم که در جرائم سطح بالا شرکت داشته‌اند و راست‌گویی و دروغ‌گویی آن‌ها را مشخص نمایم. علاوه‌بر این‌ها من خبرسازهایی را که در رسایی‌های عمومی شرکت داشته‌اند بررسی می‌کنم تا مشخص شود حقیقت را می‌گویند یا اینکه با جسارت دروغ می‌گویند.

من در سخنرانی‌هایم برای نیروهای اعمال قانون در سراسر امریکا و کانادا از تخصص خود در مقام یک تحلیلگر زبان بدن استفاده کردم تا به آن‌ها آموزش دهم چگونه در پارچه‌ها دروغ را تشخیص دهنند. شاید افتخار دعوت شدن به سخنرانی در افبی‌ای برای صحبت درباره تشخیص دروغ، بزرگ‌ترین دستاورده من باشد.

کار من اساساً در حوزه تشخیص فریب‌کاری در زمینه‌های قانونی است و به وکیل‌ها برای به دست آوردن اطلاعات مناسب از جمله بازپرسی از شاهدها کمک کرده‌ام. من در موارد مختلف، از تحلیل نوارهای مربوط به فساد دارویی، نوارهای شواهد، نوارهای بازپرسی از افرادی که کودک‌آزاری، آزار و سوءاستفاده جنسی کرده‌اند گرفته تا مطالعه حرکات مظنونین، شاکی‌ها، متهم‌ها و شاهدهای کلیدی در طول دادرسی، توانسته‌ام علائم خاص فریب‌کاری را تشخیص دهم. از این‌رو بر آن شدم فوت و فن‌هایی را برای شما بازگو کنم که در زندگی حرفه‌ای ام به کار می‌برم تا شما هم بدین‌وسیله بتوانید با نگاه کردن به حرکات بدن و چهره، گوش دادن به صدای افراد و کشف رمز آنچه می‌گویند، تشخیص دهید چه کسی دروغ می‌گوید و چه کسی راست.