

معامله گر با انصباط

مارک داگلاس

مترجم: سحر سیادت



سرشناسه: مارک داگلاس / Douglas, Mark / عنوان و نام پدیدآور: معامله‌گر با انصباط: پروژه ذهن برای

موفقیت بازار/ مارک داگلاس؛ مترجم سحر سیادت؛ ویراستار فهیه پارچه باف.

مشخصات نظری: قم: انتشارات اسماء الزهرا، ۱۴۰۵، مشخصات ظاهري: [۲۲۶] ص.

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۵۶۷۲-۳۰-۷ / وضعیت فهرست نویسی: قبیلا

The disciplined trader : developing winning attitudes , c1990 / يادداشت: کتاب حاضر بیان "معامله‌گر عزم: توسعه نگرش کسب سود در بازارهای

یادداشت: کتاب حاضر بیان "معامله‌گر عزم: توسعه نگرش کسب سود در بازارهای مالی (بورس، فارکس)" با

ترجمه مهدی جعفری توسعه انتشارات دیجیه تو در رسال ۱۳۸۹ اوپس توسعه متوجهان و ناشزان مختلف در رسال‌های متفاوت منتشر شده است.

عنوان دیگر: پروژه ذهن برای موفقیت بازار. معامله‌گر منظم: توسعه نگرش کسب سود در بازارهای مالی (بورس، فارکس). .

موضوع: کارگزاران بورس / Stockbrokers / نگرش‌ها / Altitudes / بورس / Stock exchanges /

شناسه افزوده: سیادت، سیده سحر، ۱۳۹۱، . ، مترجم

رده‌بندی کنگره: HG4621 / رده‌بندی دیوبیون ۳۳۲/۶۲

شهره کتابشناسی ملی: ۹۳۶۵۱۵۷ / اطلاعات رکورد کتابشناسی: فیبا

کلیه حقوق مادی و معنوی اثر برای ناشر محفوظ است.

عنوان.....	معامله‌گر با انصباط
نویسنده.....	مارک داگلاس
متراجم.....	سحر سیادت
ویراستار.....	فهیه پارچه باف
کاری از.....	گروه فرهنگی هنری پتوس ۹۱۹۲۹۵۸۷۷۳
نشر.....	اسماء الزهرا
تیراز.....	۵۰۰ نسخه
چاپخانه	ولیعصر
نوبت چاپ.....	۱۴۰۲/اول
شابک.....	۹۷۸-۶۲۲-۵۶۷۲-۳۰-۷

مرکز پخش

آدرس: قم- خیابان سمیه- کوچه ۱۸- پلاک ۶۴

۰۹۱۲۵۵۲۹۳۴۳ - ۳۷۷۳۳۹۰۳ / ۰۲۵

بخش اول

۱۶	فصل اول
۲۹	فصل دوم
۳۲	رفتارهای مبتنی بر تربیت اجتماعی باعث شکست در بازار می‌شوند
۳۴	مهارت‌هایی که باید کسب شوند
۳۶	تفاوت طرز تفکر با سیستم‌های معامله‌گری در چیست؟
۴۰	دلایل ناموفق بودن معامله‌گرها

بخش دوم

۴۹	فصل سوم
۵۲	فصل چهارم
۵۴	فصل پنجم
۶۱	فصل ششم
۷۱	فصل هفتم
۷۳	چرا معامله می‌کیم
۷۶	تعريف معامله‌گری
۷۸	فصل هشتم
۷۹	تجربه شما از بازار ساخته ذهن خودتان است
۹۵	بخش سوم

فصل نهم

۹۷	حقیقت محیط روانی چیست؟
۹۹	تجربه چیست؟
۱۰۰	شاهدات‌های محیط ذهنی با ویژگی‌های انرژی
۱۰۶	فصل دهم
۱۰۶	خاطرات بالانرژی الکتریکی ذخیره می‌شوند
۱۱۰	تداعی
۱۱۱	حلقه انرژی میان محیط ذهنی و محیط فیزیکی
۱۱۱	تمایزها
۱۱۳	چگونه درگ به تجربه شکل می‌دهد
۱۱۵	رابطه میان ادراک و احساس
۱۱۷	باورها
۱۲۴	فصل یازدهم

۱۲۹.....	یادگیری و کیفیت تجربیات ما.....
۱۳۲.....	آموخته‌های پیشین سد راه دانش‌های جدید می‌شوند.....
۱۳۹.....	اطلاعات ما تاریخ انقضا دارند.....
۱۴۱.....	فصل دوازدهم
۱۵۱.....	ارزشمندی‌بودن هر لحظه.....
۱۵۳.....	هر معامله‌گر آنچه لایق خود می‌داند را به خود می‌دهد.....
۱۵۶.....	فصل سیزدهم
۱۶۲.....	مزایای یادگیری نحوه کنترل انرژی ذهنی.....
۱۶۶.....	فصل چهاردهم
۱۶۶.....	تغییر جهت آگاهانه در سیستم باورها.....
۱۷۱.....	نوشتن روشی برای ایجاد تغییر است.....
۱۷۶.....	تلقین خود (هیپنوتیزم خود).....
بخش چهارم	
۱۸۰.....	فصل پانزدهم
۱۸۵.....	رفتار بازار.....
۱۸۶.....	نقاط مرجع مهم.....
۱۸۸.....	نقاط تعادل.....
۱۹۱.....	نقاط سقف و کف.....
۱۹۲.....	مقاومت و حمایت.....
۱۹۵.....	تبديل سطوح حمایت به مقاومت و برعکس.....
۱۹۷.....	رونده و خطوط آن.....
۱۹۸.....	سقف - بازگشت - سقف پایین‌تر \leftarrow شکستن کف قبلی \leftarrow سقوط قیمت.....
۲۰۱.....	فصل شانزدهم
۲۰۴.....	گام اول: تمکز روی آنچه که باید یاد بگیرید.....
۲۰۷.....	گام دوم: پذیرش زیان.....
۲۰۹.....	گام سوم: معامله را با تبحر شروع کنید.....
۲۱۱.....	گام چهارم: فراگیری شیوه اجرای درست سیستم معاملاتی.....
۲۱۶.....	گام پنجم: بر اساس احتمالات فکر کنید.....
۲۲۱.....	گام ششم: تأکید بر حفظ بی‌طرفی.....
۲۲۳.....	گام هفتم: نظاره‌گر خود باشید.....
۲۲۴.....	کلام آخر

پیشگفتار

از سال ۱۹۷۹، موقعیت من در مجتمع مال به من فرصت داد تا بتوانم با هزاران معامله‌گر، کارگزار و مشاور سرمایه‌گذاری صحبت کنم و از آن‌ها سؤالاتی بپرسم. مدیر اجرایی شرکت کامپو ترک^۱ هستم که خدمات تحلیل‌های فنی (تکنیکال) و بنیادی را به معامله‌گرهای بازارهای آتی و سهام ارائه می‌دهم. آدمی بی‌طرف هستم که به دیگران اجازه می‌دهم به راحتی و آزادانه صحبت کنند. از سال ۱۹۶۰ که کار خودم را شروع کردم به سرعت متوجه شدم موانع روان‌شناختی بسیاری وجود دارد که مانع معامله‌گری و مدیریت موفق سرمایه می‌شود. تمام کسانی که از من مشاوره گرفته‌اند نیز این موانع را تأیید کرده‌اند.

کاملاً معتقدم که هشتاد درصد موفقیت در معامله‌گری به موضوعات روان‌شناختی و بیست درصد به روش تحلیل فرد (خواه تکنیکال، خواه بنیادی) مربوط است. باور دارم که ممکن است فردی با اطلاعاتی متوسط از تحلیل تکنیکال یا تحلیل بنیادی ولی با نسبت روانی بر خود می‌تواند درآمد کسب کند و بر عکس شخص دیگری با داشتن سیستم تحلیل مفید که در درازمدت عملکرد مثبت آن تأیید شده به دلیل عدم کنترل روانی در نهایت با شکست مواجه شده است. بخصوص به افراد مبتدی هشدار می‌دهم که اگرچه مطالعه کتاب و یادگیری روش‌های تحلیل قبل از ورود به بازار بسیار مهم است؛ اما محک خوردن واقعی توانایی‌ها تنها با معاملات واقعی و تحت فشار روانی میسر خواهد شد. از این رو آهسته شروع کنید. هر معامله را با سوال کردن از خود مورد بررسی قرار دهید. چه چیزی عامل آن بود؟ چگونه آن را مدیریت کردم؟ چرا معامله موفق بود و سود بردم؟ چرا ضرر کردم؟ پاسخ‌های خود را بنویسید و قبل از انجام معامله بعدی به آن‌ها رجوع کنید. در سمینارهایی که در شرکت برگزار می‌کنم از یک مربی دعوت می‌کنم تا در کارگاه آموزشی ویژگی‌های روان‌شناختی معامله‌گری را بیان کند؛ چون اعتقاد دارم آن هیولا‌ایی که فکر می‌کنید دارایی شما را خواهد بلعید و سودهای

شما را با خود خواهد برد، صرفاً خود شما هستید؛ نه معامله‌گرهای مرموز بازار. در اساطیر یونان باستان، میدیا^۱ قبل از کشتن فرزندش گفت: «می‌دانم نیت پلیدی در سر دارم، اما نفس بی‌خرد از اراده‌ام قوی‌تر است». اگر در هنگام معامله این احساس را دارید، باید کتاب معامله‌گر با انضباط را بخوانید! خواندن این کتاب موجب خشنودی من است. من تجارت خود را با هزینهٔ بسیار و سختی فراوان به دست آورده‌ام؛ اما حالاً می‌توانم خود را در تک‌تک سطور این کتاب مشاهده کنم و بگویم این هم همان حالی است که من داشتم. مارک داگلاس کتاب خود را طوری به شکل یک گفتگوی منطقی نوشته است که انگار شما در کنار او نشسته‌اید و او به عنوان یک دوست مسائل را برای شما توضیح می‌دهد و مطمئن هستم که از خواندن آن لذت خواهید برد. شما خوش‌شانس‌تر از من هستید؛ چون این فرصت را دارید و امیدوارم آن را از دست ندهید که قبل از اشتباهات مهلک خود را بشناسید و مهارت‌های خود را بررسی کنید. معامله‌گرهایی که وقت صرف می‌کنند تا فکر کنند و آمادگی کسب کنند در بازار دوام خواهند آورد و احتمالاً موفق خواهند شد.

^۱تیموتی اسلاتر^۲

کتاب «معامله‌گر بالانضباط» راهنمایی کامل برای درک خوبی‌شتن داری و انضباط از دیدگاه روان‌شناختی و ابزاری برای کمک به تربیت شخص است تا به معامله‌گر موفق در بازارهای مالی تبدیل شود. این کتاب به صورت یک راهنمای گام‌به‌گام به شما کمک می‌کند تا خود را با ویژگی‌های روان‌شناختی متفاوت و خاص بازارهای مالی تطبیق دهید. از واژهٔ تطبیق استفاده می‌کنم؛ چون اکثر افرادی که وارد محیط پر ریسک معامله‌گری می‌شوند از تفاوت‌های بسیار زیاد این محیط با محیطی که در آن بزرگ شده‌اند اطلاع ندارند. با فقدان درک این تفاوت‌ها آن‌ها متوجه نمی‌شوند بسیاری از عقایدی که در طول زمان کسب کرده‌اند تا به کمک آن‌ها بتوانند در جامعه رفتار مناسبی داشته باشند در محیط معامله‌گری مواضع

1. Media

2. Timothy Slater

روان‌شناختی هستند و موجب بروز مشکلاتی در معامله‌گری شده و مانع موفقیت آن‌ها در این کار می‌شود. رسیدن به سطحی از موفقیت که آن‌ها در نظر دارند مستلزم آن است که حداقل در چند مورد نگرش خود را نسبت به رفتار بازار تغییر دهند. بر خلاف محیط‌های اجتماعی دیگر، معامله‌گری ویژگی‌های خاصی دارد که معامله‌گر را ملزم می‌کند سطوح بالای خویشن‌داری و اتکا به نفس را در خود پرورش دهد تا در بازار موفق شود؛ اما بسیاری از ما این خویشن‌داری را نداریم؛ چون از بچگی یاد گرفته‌ایم در ساختار اجتماعی‌ای زندگی کنیم که در آن رفتار ما را شخص دیگری کنترل کند که قدرت بیشتری نسبت به ما دارد و می‌خواهد رفتار ما را اصلاح کند تا با انتظارات جامعه همسو شود.

به همین دلیل، همیشه مجبور بوده‌ایم در اثر این نیروهای خارجی در چارچوبی خاص می‌بریم سیستم پاداش و تنبیه رفتار کنیم. به عنوان پاداش گاهی این آزادی را به ما می‌دادند که به دلخواه خود عمل کنیم و به عنوان تنبیه از آنچه می‌خواستیم ما را محروم می‌کردیم. این محرومیت، درد روانی به همراه داشت یا تحت تنبیه جسمی و دردهای بدنی قرار می‌گرفتیم. در نتیجه یاد گرفته‌ایم که بر اساس تهدید به درد (بدنی یا روانی) از سوی اکس که قدرت بیشتری دارد رفتار خود را کنترل کنیم. از آنجایی که در این روند همیشه باید از قدرت خودمان در برابر قدرت دیگران دست بکشیم، لذا بسیاری از راهکارهای ما برای کسب موفقیت ناشی از همان چارچوب ذهنی است. برای اساس یاد گرفته‌ایم باید قدرت داشته باشیم تا بتوانیم به خواسته‌های خود برسیم.

اولین چیزی که به عنوان یک معامله‌گر یاد می‌گیرید این است که آن منابع ذهنی که در زندگی روزمره از آن‌ها استفاده می‌کنید تا آنچه را می‌خواهید به دست آورید در معامله‌گری کارایی ندارند. هیچ‌کس قدرت لازم برای تغییر و هدایت بازار را ندارد (به جز محدودیت‌های خارجی که در جامعه رفتار شما را کنترل می‌کنند). همچنین محدودیت‌های خارجی که در جامعه رفتار شما را کنترل نمی‌کند در محیط بازار وجود ندارند و بازار به هیچ عنوان رفتار شما را کنترل نمی‌کند. کوچک‌ترین انتظاری نیز از شما نداشته و هیچ مسئولیتی نیز در قبال موفقیت شما

بر عهد نمی‌گیرد؛ بنابراین اگر نمی‌توانید بازار را کنترل و هدایت کنید و او نیز مطلقاً نمی‌تواند شما را کنترل کند، پس مسئولیت آنچه که شما از بازار درک می‌کنید و بر طبق آن عمل می‌کنید فقط در درون خود شماست. فقط می‌توانید خودتان را کنترل کنید. به عنوان معامله‌گر تنها می‌توانید از بازار پول بگیرید و به خودتان بدھید یا پول خود را به دیگر معامله‌گرها تقدیم کنید و انتخاب شما برای انجام یکی از این دو کار توسط چند عامل روان‌شناختی تعیین می‌شود که هیچ ربطی به بازار ندارند و تا وقتی مهارت‌های جدید برای انطباق با شرایط متفاوت این محیط را یاد نگیرید برای انتخاب بر سر این دوراهی قرار خواهید داشت.

برای اینکه در بازار عملکرد موفق داشته باشید تا یاد بگیرید چگونه خود را به روش‌هایی که احتمالاً هنوز اطلاعی از آن‌ها ندارید کنترل کنید. همچنین باید یاد بگیرید چگونه ذهن خود را آزاد کنید تا فرصت‌هایی که توقع دارید شما را به خواسته‌هایتان برسانند و از دیده بگیرید و به فرصت‌های جایگزین دیگری که واقعاً خواسته‌های شما را برآورده می‌کنند توجه کنید. عده کمی از معامله‌گرها می‌دانند که تنها خودشان مسئولیت کامل نتایج اعمال خود را بر عهد دارند و حتی تعداد کمتری از آن‌ها الزامات روان‌شناختی این‌چنین درکی را پذیرفته‌اند و می‌دانند باید چه واکنشی نشان دهند. افراد به ندرت در شرایطی بزرگ شده‌اند که بدانند در محیط مانند بازار که در آن برای ابراز خلاقیت آزاد هستند و با هیچ یک از ساختارها یا محدودیت‌ها مواجه نیستند چگونه رفتار کنند.

در محیط بازار خودتان باید قوانینی را برای خود وضع کنید و خود را مجبور به پیروی از آن‌ها کنید. بر خلاف محیط‌های ساختاریافته‌ای که ما به آن‌ها عادت کرده‌ایم و در آن اغلب همه چیز ثابت است، در بازار قیمت‌ها همیشه در حال تغییر هستند و تغییر قیمت‌ها دائمی است و فرصت‌های تصمیم‌گیری برای کسب سود بی‌نهایت است. نه تنها باید در مورد ورود یا عدم ورود به معامله تصمیم بگیرید، بلکه باید در مورد زمان ورود، مدت زمان ماندن در معامله و تعیین شرایط خروج از آن هم تصمیم بگیرید؛ چون هیچ مرجع مشخصی برای تعیینشان وجود ندارد و فقط ذهن شما می‌تواند این موارد را مشخص کند.