

اثرپذیری مصرف کننده از عناصر آمیخته بازاریابی و چابکی زنجیره تامین

مؤلفین:

شايان خدادادى

حبيب دهقان زاده

ویراستار:

سیدعلیرضا پورمرادی

سروشانه	خادادی، شایان - ۱۳۷۷
عنوان و نام پدیدآور	الریزپری مصرف کننده از عناصر آمیخته بازاریابی و چابکی زنجیره تامین / مؤلفین شایان خدادادی، حبیب دهقان زاده و پیراستار سیدعلیرضا پورمرادی.
مشخصات نشر	گرگان: انتشارات نوروزی، ۱۴۰۱
مشخصات ظاهری	۹۲ ص
شابک	978-622-02-2402-0
فایل	تدارکات بازرگانی — ایران — مدیریت — نوونه‌بزوی
موضوع	Business logistics -- Management-- Case studies Case studies — Iran — Marketing صرف کنندگان — رفتار — ایران — نوونه‌بزوی Consumer behavior -- Iran -- Case studies برندسازی (بازاریابی) — ایران — نوونه‌بزوی Branding (Marketing) -- Iran -- Case studies
شناسه افزوده	دهقان زاده، حبیب، ۱۳۶۸
شناسه افزوده	پورمرادی سیدعلیرضا، ۱۳۵۴ - و پیراستار
رده بندی کنگره	HD۳۸/۵
رده بندی دیوبی	۶۵۸/۷
شاره کتابخانه ملی	۸۷۷۹۲۹۱
اطلاعات رکورد کتابخانه	فایل

اثرپذیری مصرف کننده از عناصر آمیخته بازاریابی و چابکی زنجیره تامین
 مؤلفین : شایان خدادادی- حبیب دهقان زاده
 و پیراستار: سیدعلیرضا پورمرادی
 صفحه آرا : محمدرضا متولی

نوبت چاپ: اول - ۱۴۰۱

مشخصات ظاهری: ۹۲ ص

قطعه: وزیری

شمارگان: ۱۰۰۰

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۰۲-۲۴۰۲-۰

قیمت: ۱۰۰۰۰ تومان

چاپ و نشر: نوروزی-۰۱۷۳۲۲۴۲۲۵۸-

حق چاپ برای نویسنده محفوظ می باشد.



۰۹۱۶۴۵۷۳۲۵ - گرگان، خیابان شهید بهشتی، پاسار رضا. کد پستی ۳۶۷۷۵

@entesharatnorouzi

۰۹۱۳۷۵۷۷۷۹۷ - ۰۱۷۴۴۴۴۴۴۸۸ - www.entesharat-norouzi.com

entesharat.norouzi@gmail.com

فهرست مطالب

۱۱.....	فصل اول.....	فصل اول
۱۱.....	مقدمه‌ای بر بازاریابی.....	مقدمه‌ای بر بازاریابی
۱۲.....	مقدمه
۱۲.....	عناصر آمیخته بازاریابی:.....	عناصر آمیخته بازاریابی:
۱۲.....	بیدایش مفهوم ps
۱۴.....	مفهوم آمیخته بازاریابی
۱۷.....	فصل دوم
۱۷.....	عناصر آمیخته بازاریابی	عناصر آمیخته بازاریابی
۱۸.....	عناصر آمیخته بازاریابی
۲۰.....	محصول
۲۲.....	قیمت
۲۲.....	مکان (توزیع)
۲۳.....	تبلیغات (ترویج)
۲۴.....	چهار پی (P) ترکیب عناصر بازاریابی	چهار پی (P) ترکیب عناصر بازاریابی
۲۵.....	جزئیه و تحلیل آمیزه بازاریابی

۲۷	فصل سوم
۲۷	زنجیره تامین
۲۸	زنجیره تامین
۲۹	ارزیابی عملکرد زنجیره تامین
۳۱	چابکی زنجیره تامین
۳۵	زنجیره تامین چابک
۳۷	ادغام فرایندها در زنجیره تامین چابک
۳۷	حساسیت و پاسخ‌گویی به بازار
۳۸	شبکه مداری زنجیره تامین چابک
۳۸	نقش راهبرد چابک در زنجیره تامین
۴۰	مدیریت زنجیره تامین
۴۱	شیوه‌های مدیریت زنجیره تامین
۴۴	فرایندهای اصلی زنجیره تامین
۴۵	ضعف‌ها و مشکلات زنجیره تامین کالا در کشور ما:
۴۵	یکپارچگی زنجیره تامین
۴۶	یکپارچگی داخلی زنجیره تامین
۴۷	یکپارچگی خارجی زنجیره تامین
۴۹	فصل چهارم

۴۹ رفتار مصرف کننده
۵۰ رفتار مصرف کننده
۵۰ پیشینه و تعریف رفتار مصرف کننده
۵۲ نظریه نقش در رفتار مصرف کننده
۵۲ نگاه فرایندی به رفتار مصرف کننده
۵۳ اساس مدیریت بازاریابی باید تحلیل رفتار مصرف کننده
۶۰ فاکتورهای مؤثر بر رفتار مصرف کننده
۶۲ تجزیه و تحلیل رفتار خرید مصرف کننده
۶۵ فصل پنجم
۶۵ اعتبار برنده
۶۶ نام و نشان تجاری (برند)
۶۹ ارزش و اعتبار نشان تجاری
۷۰ ارزش ویژه نام و نشان تجاری (برند)
۷۲ اعتبار نام و نشان تجاری (برند):
۷۵ دیدگاه های مطالعه ای ارزش ویژه نام تجاری :
۷۷ ابعاد اعتبار و ارزش ویژه نام تجاری :
۷۷ تاثیر اعتبار برند در رفتار مصرف کننده:
۷۹ فصل ششم