

به نام خدا

گاو بنفشه

ست گادین

www.ketab.ir

مترجم:

افسانه درویشی



عنوان و نام پدیدآور	: گودین، ست Godin, Seth	سروشناسه
مشخصات نشر	: تهران: کتبه پارسی، ۱۳۹۳.	
مشخصات ظاهیری	: ۲۰۱ ص.: ۲۱/۵×۱۴/۵ س.م.	
شابک	: ۹۷۸۶۰۰-۹۴۸۹۶۳-۳	
وضعیت فهرست نویسی	: فیای مختصر	
یادداشت	: فهرست نویسی کامل این اثر در نشانی: http://opac.nlai.ir قابل دسترسی است	
یادداشت	: عنوان اصلی: Purple cow	
شناسه افزوده	: درویشی، افسانه، ۱۳۴۴ - ، مترجم	
شماره کتابشناسی ملی	: ۳۷۹۷۷۸۹	



نشانی: تهران، خ انقلاب، خ فخر رازی، ک فراهانی، ک اسلامی، کوچه یکم غربی، پ ۲

فروشگاه اینترنتی: www.katibeparsi.com

رايانامه: Katibeparsi.1393@gmail.com

تلفن ناشر و مرکز پخش: ۰۲۱-۶۶۴۰۹۴۲۰ و ۰۹۱۹۳۸۰۶۳۸۱ و ۰۹۱۹۳۲۰۰۵۳

مرکز پخش ۲: موسسه گسترش فرهنگ و مطالعات

نام کتاب: گاو بنفش

نویسنده: ست گادین مترجم: افسانه درویشی

طرح جلد: سپیده صاحب قلم ویراستار: ندا رشیدی و آزاده فرزادفر

لیتوگرافی: چاوش ناظر چاپ: فروردین باقر نژاد چاپ و صحافی: شمیم

چاپ: بیست و یکم ، تیر ۱۴۰۱ تیراژ: ۵۰۰ نسخه

هر گونه کپی برداری از متن کتاب (تکثیر کلی یا جزئی) یا طرح جلد.

بدون اجازه ناشر پیگرد قانونی به همراه دارد.

قیمت: ۵۰۰۰۰ تومان

فهرست

۸	مقدمه ناشر: ...
۱۱	Pها کافی نیستند
۱۲	P جدید
۱۳	کلمات برجسته
۱۵	تبلیغات در طول زمان
۱۶	بهترین مورد پس از ساخت دستگاه برش نان
۱۷	آیا متوجه انقلاب شده‌اید؟
۲۱	چرا شما به گاو بنفس نیاز دارید؟
۲۸	مرگ مجموعه‌ی صنعتی - تلویزیون
۳۵	بررسی اتمبیل فولکس قرباغه‌ای
۳۷	چه چیز موثر است؟
۳۸	چرا «وال استریت ژورنال» این قدر مرا لکران می‌کند؟
۴۱	موضوع آگاه بودن نیست
۴۲	اراده و روش
۴۳	مطالعه‌ی موردي: بالا رفتن؟
۴۵	مطالعه‌ی موردي: تاید باید چه کار کند؟
۴۶	جمع‌آوری محصول
۵۱	ایده‌هایی که گسترش می‌یابند، پیروزی
۵۴	سوءتفاهم‌های بزرگ
۵۶	چه کسانی در حال گوش دادن هستند
۵۹	تقلب
۶۱	چرا شما تقلب نمی‌کنید؟
۶۱	چه کسی اهمیت می‌دهد؟
۶۳	همه‌ی مشتریان یکسان و شبیه به هم نیستند
۶۵	قانون اعداد بزرگ

۶۸	مطالعه موردي: چيپ کانلى
۶۹	مشكل اين گاو
۷۷	دباله رو رهبر
۸۰	مطالعه موردي: صندلي اداري
۸۲	طراحى، سوددهى و گاو بینفس
۸۷	مطالعه موردي: بهترین نانوای دنيا
۸۸	بازاريابان انبوه از محاسبه متنفرند
۹۰	مطالعه موردي: لاجيتک
۹۱	چه کسی در دنيا اين گاو برنده است
۹۳	مطالعه موردي: نوع جديد کيوى
۹۴	فوايد گاو بینفس بودن
۹۸	مطالعه موردي: فصاب ايتالياني
۹۹	وال استريت و گاو بینفس
۱۰۱	مرواريدى درون بُطري
۱۰۳	تناقض تقليدي
۱۰۵	هفتاد و دو آلبوم «پرل جم»
۱۰۷	مطالعه موردي: کوراد
۱۰۸	همان جا بنشينيد و کاري انجام ندهيد
۱۱۱	مطالعه موردي: خدمات پستي ایالات متحده
۱۱۳	در جست و جوي اوتاکو
۱۱۴	مطالعه موردي: چگونه شركت «دوچ بوی» تجارت رنگ را کاملاً تغيير داد
۱۱۷	مطالعه موردي: کريسيبي کرم
۱۲۲	قدرت شعار
۱۲۳	مطالعه موردي: بستني با نشان تجاري «هاگن داز» در «برونكس ويل»
۱۲۵	آنچه را بفروشيد که مردم می خرند
۱۲۸	مشكل توافق و سازش

مقدمه ناشر:

در دنیایی که از اجناس، خدمات مشابه و اشخاصی که در پی کسب درآمد بیشتر هستند اشباع شده، باید به دنبال کشف تازه‌ای بود تا با نوآوری چشمان بازار را خیره کرد و جلب توجه نمود.

راه رسیدن به تجارتی بی‌رقب و برسود، متفاوت بودن است همچون یک گاو بنفش. سنت گادین با نگاهی کارشناسانه به بررسی علل ضعف و پیشرفت شرکت‌های تجاری بزرگ جهان پرداخته و برای صاحبان صنعت و مشاغل افق جدیدی را آشکار می‌سازد.

- اگر در کارخانه خود با چالش‌های شدید مالی درگیر هستید،
- اگر در بازار صنعت خود از حضور اجناس مشابه کلافه شده‌اید،
- اگر در خلق یک محصول جدید بی‌انگیزه، بی‌ایده و یا سردگم هستید،
- اگر در موقیت حرفاًی خود مشغوف و مطمئن هستید و احساس امنیت می‌کنید،
- اگر طراح یا کارمندی در صدد خلق یک نوآوری خیره‌کننده برای جلب رضایت کارفرمای خود هستید،
- یا حتی اگر صاحب یک فروشگاه، مغازه، دکه و یا دستفروشی بالانگیزه هستید؛

پس یک جلد از این کتاب را خریداری کنید و پای درس سنت گادین بنشینید. به شما اطمینان می‌دهم پس از مطالعه‌ی این کتاب با تفکری اوتاکویی به دنبال عطسه کنندگانی خواهید رفت که برای تبلیغ گاو بنفشی که شما آفریده‌اید به در مغازه، فروشگاه، شرکت، کارخانه یا نمایندگی‌های فروش شما صرف خواهند کشید.