

# روان‌شناسی فروش

---

چگونه بیشتر، آسان‌تر و سریع‌تر از آنچه

تصور می‌کردید فروش خود را افزایش بدهید

---

برایان تریسی

مهدی قراچه‌داغی

---

[www.ketab.ir](http://www.ketab.ir)

نشر ذهن‌آویز

تهران، ۱۴۰۱

---

سرشناسه: تریسی، بریآن، ۱۹۴۴ - م  
عنوان و نام پدیدآور: روان‌شناسی فروش: چگونه بیشتر، آسان‌تر و سریع‌تر از آنچه تصور می‌کردید فروش خود را افزایش دهید / بریآن تریسی  
مشخصات نشر: ترجمه مهدی قراچه‌داغی  
مشخصات ظاهری: تهران: ذهن آویز، ۱۴۰۱  
شابک: ۲۵۶ ص.  
وضعیت فهرست‌نویسی: ۹۷۸-۹۶۴-۷۳۹۰-۸۲-۸  
یادداشت: عنوان اصلی: فیبا

The psychology of selling: how to sell more, easier, and faster than you ever thought possible c 2004.

موضوع: ۱. فروشنده‌گی جنبه‌های روانشناسی. ۲. فروشنده‌گی دستنامه‌ها.  
شناسه افزوده: قراچه‌داغی، مهدی، ۱۳۲۶ - ، مترجم.  
رده‌بندی کنگره: HF ۵۴۳۸/۸/۹ ت ۴ ۱۳۸۸  
رده‌بندی دیویی: ۶۵۸/۸۵۰۱۹  
شماره کتابشناسی ملی: ۱۱۷۳۰۹۷

---

این کتاب ترجمه‌ای است از:

### THE PSYCHOLOGY OF SELLING

روان‌شناسی فروش

*How To Sell More, Easier, And Faster Than You Ever Thought Possible*

by

**Brian Tracy**

Thomas Nelson, Inc., U.S.A., 2004

---

ویراستار: بهاره فیروزه

مدیرپیش‌تولید: پژمان آرایش

چاپ بیست و دوم: تابستان ۱۴۰۱

شمارنسخه‌های این چاپ: ۳۰۰۰

---

حق چاپ برای نشر ذهن آویز محفوظ است

چاپ و صحافی: پیکان

مدیر تولید: عماد درنایی

مرکز بخش: مؤسسه گسترش فرهنگ و مطالعات

تلفن و دورنگار: ۷۷۳۵۴۱۰۵

آدرس اینترنتی: [zahnnavizpub.ir](http://zahnnavizpub.ir)

اینستاگرام: [zehn\\_avizz\\_pub](https://www.instagram.com/zehn_avizz_pub)

---

قیمت: ۸۸۰۰۰ تومان

## فهرست

هفت	پیشگفتار (پیشگفتار از دکتر عیسی جلالی) .....
۱	مقدمه .....
۹	۱. بازی درونی فروش .....
۵۳	۲. هدفهای فروش را مشخص کنید و برای تحقق آنها قدم بردارید .....
۶۹	۳. چرا مردم خرید می‌کنند .....
۱۰۵	۴. فروش خلاق .....
۱۳۱	۵. قرار ملاقات بیشتر .....
۱۵۷	۶. قدرت تلقین و وضع ظاهر .....
۱۷۷	۷. فروش کردن .....
۲۱۹	۸. ۱۰ اقدام مهم برای موفق شدن در فروش .....