

۲۲۱۳۲۰۴

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

قوائیں و مقررات تورگردانی

ویژه مدیران قومی و خدمات سافرنی و کردشگری

تألیف:

محمد منظر نژاد

۱۴۰۰

سروشانه	: منظرنژاد، محمد، ۱۳۵۹
عنوان قراردادی	: ایران، قوانین و احکام
عنوان و نام پدیدآور	: قوانین و مقررات تورگردانی؛ ویژه مدیران فنی دفاتر خدمات سمافرتی و گردشگری / تألیف محمد منظرنژاد.
مشخصات نشر	: تهران: مهکامه، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	: ۵۱۲ ص: جدول.
شابک	: ۹۷۸-۶۲۲-۷۲۳۹-۲۰-۱
وضعیت فهرستنوسی	: قبیلاً
یادداشت	: گردشگری-- قوانین و مقررات-- ایران Tourism-- Law and legislation-- Iran
موضوع	: آرایش‌های سمافرتی-- وضع حقوق و حقوق-- قوانین-- ایران Travel agents-- Legal status, Laws, etc-- Iran
موضوع	: راهنمایان تور-- قوانین و مقررات-- ایران Tour guides (Persons)-- *Law and legislation-- Iran
رده‌بندی کنگره	: KMH۳۰۳۳
رده‌بندی دیوبی	: ۳۴۳/۵۵-۷۸۹۱
شماره کتابشناسی ملی	: ۷۶۹۵۰۹



انتشارات مهکامه

نام کتاب: قوانین و مقررات تورگردانی ویژه مدیران فنی دفاتر خدمات سمافرتی و گردشگری
 تألیف: محمد منظرنژاد
 ناشر: مهکامه
 ناظر چاپ: بهزاد ربیعی فراهانی
 طراح جلد: مهسا جعفریان
 لیتوگرافی: نقش
 نوبت چاپ: اول / ۱۴۰۱
 تیراز: ۱۰۰ نسخه
 قیمت: ۱۸۵۰۰۰ ریال
 شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۷۲۳۹-۲۰-۱

کلیه حقوق چاپ و نشر این کتاب مطابق با «قانون حقوق ملکان و مصنفات مصوب ۱۳۴۸» برای ناشر محفوظ و منحصراً متعلق به نشر مهکامه می‌باشد. لذا هر گونه استفاده از کل یا قسمی از این کتاب (از قبیل هر نوع چاپ، فتوکپی، اسکن، عکس‌برداری، نشر الکترونیکی، هر نوع انتشار به صورت اینترنتی، سی‌دی، دی‌وی‌دی، فیلم، فایل صوتی یا تصویری وغیره) بدون اجازه کتبی از نشر مهکامه ممنوع بوده و متخلصین تحت پیگرد قانونی قرار می‌گیرند.

انتشارات مهکامه: ناشر تخصصی گردشگری و هتلداری

نشر و پخش: تهران، خیابان انقلاب، خیابان فخر رازی، نرسیده به لبافی نژاد، کوچه انوری، پلاک ۸، طبقه دوم
 تلفن: ۰۶۶۴۸۸۲۰۳-۰۶۶۴۹۷۰۵۰-۰۶۶۹۶۱۵۰۹
 فکس: ۰۶۶۹۶۱۵۰۹
 واتساب: ۰۹۱۲۳۹۷۴۰۲۱
 همراه: ۰۹۰۳۲۶۷۴۸۴۴

www.mahkame.com
en_mahkame@yahoo.com
telegram.me/mahkamepublisher

اصلاحات و حالات احتمالی، در سایت انتشارات مهکامه:
 بست الکترونیکی:
 تلگرام:

فهرست مطالب

۷.	مقدمه
۹.	هدف از محتوای کتاب
۱۱.	شرکت‌های خدمات مسافرتی و گردشگری
۱۱.	شرکت‌های دارای مجوز فعالیت بند الف
۱۲.	شرح وظایف سازمان هواپیمایی کشوری
۱۳.	حقوق مسافر در استفاده از حمل و نقل هوایی
۱۷.	منشور حقوق گردشگر
۱۸.	تاریخچه وزارت میراث فرهنگی، کردشکری و صنایع دستی
۱۹.	تشکیل سازمان میراث فرهنگی
۱۹.	تشکیل سازمان میراث فرهنگی و گردشگری
۲۰.	تاریخچه گردشگری
۲۱.	تاریخچه صنایع دستی
۲۲.	تشکیل سازمان میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی
۲۲.	تشکیل وزارتخانه میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی
۲۳.	شرح وظایف مدیر کل دفتر وزارتی
۲۴.	اساسنامه ایرانگردی و جهانگردی
۲۶.	آیین‌نامه نظارت بر تأسیس و فعالیت دفاتر های خدمات مسافرتی، سیاحتی، جهانگردی و زیارتی
۳۳.	دستورالعمل نظارت بر تأسیس و فعالیت دفاتر خدمات مسافرتی و گردشگری
۴۷.	احداث یک شرکت خدمات مسافرتی دارای بند ب
۴۸.	مدیر فنی شرکت خدمات مسافرتی بند ب
۴۹.	اجرای تورهای داخلی
۵۰.	اجرای تورهای خارجی
۵۱.	اجرای تورهای ورودی
۵۱.	اخذ روابید
۵۱.	رزرو جا
۵۲.	شكل گیری شرکت خدمات مسافرتی بند ب
۶۱.	بیشتر در مورد منابع انسانی بدانیم
۶۲.	بررسی بخش‌های تولید محصولات مرتبط با گردشگری
۶۲.	فروش هتل‌های داخلی و خارجی
۷۲.	نقش مشاوره افراد مسئول در شرکت خدمات مسافرتی

۸۳	قانون تجارت الکترونیکی
۹۶	جرائم رایانه‌ای
۱۰۸	جامعه گردشگری الکترونیک
۱۱۱	شیوه‌نامه اجرایی ذخیره اتاق و ابطال آن در واحدهای اقامتی
۱۱۶	آیین‌نامه اماکن عمومی (مصوب ۱۳۶۳/۰۲/۲۳) به همراه کلیه اصلاحات بعدی
۱۲۰	انجام رزرو اقامت به صورت شناور
۱۲۳	واچر اقامت به میهمان
۱۲۶	حمل و نقل
۱۵۹	حمل و نقل ریلی
۱۷۶	حمل و نقل دریایی
۱۸۱	حمل و نقل زمینی با اتوبوس توریستی
۱۹۳	قرارداد با تأمین کننده‌های حمل و نقل
۱۹۵	نکات مهم در خصوص مشکلات ناشی از عدم وجود قرارداد فی مابین
۱۹۶	راهنمای گردشگری
۲۰۱	الحاقیه‌های قرارداد راهنمای بیمه‌کننده خدمات مسافرتی
۲۰۵	قرارداد با بیمه‌گر
۲۰۷	موارد مهم در بیمه‌نامه‌های مسئولیت
۲۲۳	اهمیت مدیریت راهنمای در زمان‌های ترک و خروج از سفر توسط مسافر
۲۲۴	حوادث ناشی از تغییرات جوی مانند سیل و زلزله و طوفان
۲۲۵	حوادث ناشی از سوانح دریایی - ریلی و هوایی
۲۲۷	حوادث ناشی از عدم رعایت میهمان نسبت به تذکرات راهنمای سفر.
۲۴۲	حوادث ناشی از مصرف مواد خواکی آلرژی‌زا
۲۴۴	اهمیت اخذ گواهی پزشک در هر حادثه
۲۴۶	حوادث ناشی از برنامه‌های آفروز
۲۴۶	بیمه شخص ثالث و بیمه بدنه
۲۴۹	بیمه شخص ثالث
۲۵۱	بیمه حوادث راننده
۲۵۲	پوشش مازاد برای خسارات‌های مالی
۲۵۲	قانون بیمه اجباری خسارات وارد شده به شخص ثالث در اثر حوادث ناشی از وسائل نقلیه
۲۷۱	مسائل مربوط به گمرک برای مسافران
۲۸۶	روزهای تعطیل سایت‌های تاریخی
۲۸۸	همراه داشتن میهمان، توسط راهنمای گردشگری
۲۸۸	حوادث ناشی از سوانح قایق‌سواری
۲۹۰	فعالیت‌های اصلی راهنمای و مدیر فنی برای مدیریت یک حادثه

۲۹۰	فورس مازور
۲۹۷	توصیه به مسافرین در کلاس توجیجی
۲۹۸	احترام به آداب و رسوم و سنت‌های محلی
۲۹۹	هشدارها و توصیه‌ها برای گردشگران و مسافران
۳۰۳	اخذ سامانه مربوط به روادید
۳۰۵	آگاهی نسبت به گذرنامه
۳۱۴	قانون راجع به ورود و اقامت اتباع خارجه در ایران
۳۱۹	قانون دریافت عوارض خارج از کشور
۳۲۱	مسائل مربوط به روادید و اخذ ویزا
۳۲۴	انواع روادید ایران
۳۲۹	انواع روادید ایران به همراه توضیحات
۳۳۶	روادید جهانگردی به مقصد ایران
۳۳۷	ویزای فروندگاهی میهمانان خارجی در ایران
۳۳۸	شرطیت دریافت ویزای فروندگاهی ایران
۳۴۳	شرطیت اخذ روادید برای ایرانی‌هایی که ترک تابعیت کرده‌اند
۳۴۳	شرطیت درخواست تمدید ویزا برای میهمانان خارجی در داخل ایران
۳۴۳	شرطیت تمدید ویزای ایران برای اتباع خارجی
۳۴۵	نکات مهم در خصوص تمدید ویزای میهمانان خارجی در ایران
۳۴۵	امور مربوط به اخذ ویزای میهمانان به خارج از کشور
۳۴۶	پیمان شینگن چیست؟
۳۶۰	توصیه‌های لازم به گردشگران سفرهای خارجی
۳۶۲	جدول و لیست داروهای متنوعه
۳۶۶	گردشگری سلامت
۳۷۳	دستورالعمل اجرائی تأسیسات و مؤسسات گردشگری سلامت
۳۸۵	برگزاری تور و نکات مهم که بایستی مدیران فنی آن را رعایت کنند
۳۸۶	کشورهای بدون ویزا برای ایرانیان
۳۸۷	ارانه پرونده تور به راهنمای
۳۹۷	مجوزهای لازم برای بازدید از مناطق خاص تاریخی و یا مراسم‌های فرهنگی
۴۰۰	نامه‌های مربوط به رزرو هتل‌ها (درخواست، کانفرم‌ها، فیش واریزی)
۴۰۱	ممنوعیت‌های مربوط به حمل حیوان
۴۱۵	نکات مهم در تورهای طبیعت‌گردی
۴۱۸	لیل‌های مخصوص چمدان
۴۱۹	نکات مهم در تورهای تاریخی و فرهنگی
۴۲۴	انواع ویزای ایران

مقدمه

امروزه یکی از مشاغل مهم و ارزآور در کشورها، فعالیت گردشگری مانند شرکت‌های خدمات مسافرتی و هتلداری و شرکت‌های مرتبط می‌باشد که ضمن ایجاد اشتغال در داخل واحد شغلی خود می‌تواند راه انداز چرخه فعالیت شغلی در بین تأمین‌کنندگان مرتبط از هتل‌ها و اقامتگاه‌ها تا حمل و نقل و حتی جامعه محلی باشد، لذا در این خصوص با توجه به نقش مهمی که گردشگری در چرخه تولید اقتصادی به‌واسطه ارز آور بودن این شغل دارا می‌باشد از آن به عنوان صنعت گردشگری یاد می‌شود. صنعتی بودن گردشگری این مضمون را می‌رساند که تمامی خدمات و سرویس‌های مرتبط با گردشگری بايستی کنار یکدیگر قرار گیرد تا یک محصول تولید شود و گردشگری یکی از این صنایع می‌باشد که می‌تواند از نظر اقتصادی و در شرایط مناسب، منجر به توسعه اقتصادی و فرهنگی در یک جامعه شود.

در این کتاب سعی بر آن است تا با توجه به نقش مهم شرکت‌های خدمات مسافرتی و گردشگری در هماهنگ‌سازی این صنعت و تولید محصولات هماهنگ و مرتبط با همه بخش‌های گردشگری، به تکنیک‌ها و فنون و قوانین منطبهای پردازیم و هدف از عنوان و سرفصل‌های برگزیده آن است که بتوانیم به مدیران فنی این شرکت‌های خدمات مسافرتی و گردشگری اطلاعات مناسبی را برای توسعه و تولید محصول ارائه کنیم تا مقدمه توسعه فعالیت هاستان کند.

آنچه در این کتاب توضیح می‌دهم بر اساس تجربیات بیش از هجده سال فعالیت در زمینه گردشگری به عنوان مدیر فنی و مدیر داخلی و حتی راهنمای تور می‌باشد که مطمئناً می‌تواند برای همکاران آینده بنده مفید واقع گردد. سالها فعالیت در عرصه گردشگری در حوزه طبیعت‌گردی، تاریخی و فرهنگی و اجرای تورهای ورودی و خارجی باعث شد تا با آزمون و خطاهای موجود تجربیاتی حاصل شود که سعی دارم تا با نوشتن این تجربیات بتوانم مقدمه توسعه گردشگری در فعالیت همکاران جدید در این صنعت را مشاهده کنم.

گردشگری و جهانگردی قدمتی دیرین دارد و در تاریخ با گذشت زمان و تجربیات مختلف شاهد توسعه و پیشرفت این فعالیت و نیز توسعه و بوجود آمدن محصولات مرتبط با آن هستیم شاید بهتر باشد در خصوص تاریخ پیدایش هتل و رستوران و کاروانسرا و یا راهنمای تور بیشتر بدانیم تا پی‌بریم که دانستن تجربیات دیگران می‌تواند اهداف ما را پر رنگ‌تر کند بدون آنکه بخواهیم آزمون و خطاهایی مشابه دهیم و این نیاز به مطالعه و کشف تاریخچه هر فعالیتی دارد.

امروزه اطلاعات به سرعت در حال انتشار و کهنه شدن است و دیگر کسی نمی‌تواند خود را برای مدتی طولانی ابداع گر روشن و یا کار و شغلی بداند چراکه سرعت انتقال اطلاعات و علم و عکس العمل‌های ناشی از آن در دنیا امروز بسیار سریع اتفاق می‌افتد و هر روز می‌توانیم شاهد یک تغییر باشیم.

در این خصوص با یکی از مدیران هتل صحبت می‌کردم و ایشان صحبت جالبی کرد و گفت: هر روز برای صبحانه در هتل از خواب بیدار می‌شوم و به آشپزخانه سرکشی می‌کنم و کیفیت کار را می‌بینیم و

بر سر میز برای خودم صبحانه می‌گذارم و می‌خورم و به رفتار مشتریانم توجه می‌کنم، روزی متوجه شدم که میهمانانی که چندین شب در هتل بنشد اقامت دارند بر سر میز صبحانه با مشکل انتخاب روپرو هستند و برخی از غذاها و خوراک‌ها برایشان بسیار تکراری شده، با خود تصمیم گرفتم که با برخی از ایشان که اغلب میهمان چندین ساله بودند صحبت کنم و در نهایت به این نتیجه رسیدم که در غذاها و خوراک‌ها تغییراتی را با توجه به روز بوجود آورم و برای میهمان یک کار هیجان‌انگیز انجام دهم. لذا روزهای هفته را نوشتیم و غذاهای سرد و گرم را نوشتیم و برای روزهای هفته در غذاهای گرم و سرد یک پیشنهاد مختلف دادم تا میهمان در روزهای بعدی از اقامت خود با یک محصول جدید روپرو شود و در مرحله بعد بر روی میزها با قراردادن یک اجاق چدنی این امکان را فراهم کردم که میهمان بتواند بر روی میز خود به دلخواه انواع املت را پیزد. از ایشان پرسیدم چه پاسخی را در رفتار خود از سمت میهمانان دریافت کردید و او در جواب گفت: میهمانان من عکس العمل‌های مختلفی نشان دادند و در این که هنوز میهمان من هستند شکی نیست ولی آنها با مشاهده این گونه تغییرات در نتیجه مصاحبه با ایشان، امروزه خودشان با بندۀ می‌شنیستند و در مورد کارها و فعالیت‌های جدید صحبت می‌کنند و آنچه برای من مهم است این که بدانم میهمان من چه نیازی دارد و شاید بسیاری از شرکت‌ها برای دانستن این موضوع هزینه‌های زیادی را به مشاورین پرداخت می‌کنند. ولی میهمانان من امروزه نیازشان را با بندۀ در میان می‌گذارند و همند روزیه روز تغییر می‌کنم.

از یکی از مشاورین در حوزه فناوری هیجتال و سنو سوال کردم که شما چه فعالیت‌هایی را برای بازاریابی و مارکتینگ محصولات گردشگری و با مرتبط انجام می‌دهید و ایشان پاسخ‌هایی را ارائه داد و در یکی از پاسخ‌ها ایشان به اجرای کمپین‌های بازاریابی برای یکی از رستوران‌ها اشاره کرد که بندۀ مشتری آن رستوران هستم، لذا برای من بسیار جذاب شد که از ایشان پرسیم این کمپین با چه محتوایی اجرا شد ولی ایشان در پاسخ بندۀ گفتند نمی‌توانند این اطلاعات را بدene و سوال دیگری کردم، مبنی بر این که نتیجه کمپین اجرا شده را می‌توانید بگوئید و ایشان در پاسخ بندۀ گفتند: نتیجه کمپین را از رستوران جویا نشده‌اند و فقط آنرا اجرا کردند. در این لحظه به این فکر بودم که چطور می‌توان از نتیجه کاری که می‌کنیم و برنامه‌ریزی که انجام می‌دهیم بی‌اطلاع باشیم، چراکه وقتی رزومه و یا فعالیت‌های کاری خود را برای شرکت و یا ارگانی تعريف می‌کنیم مطمئناً نتیجه فعالیت‌های ما بسیار می‌تواند جذاب‌تر از روند فعالیت‌هایی باشد که انجام داده‌یم.

در این کتاب با ارائه تجربیاتی در خصوص محصولات گردشگری و ارائه پیشنهادات سعی دارم تا در ذهن افراد مشتاق و فعل در این صنعت شاهد نتیجه محوری و برنامه‌ریزی‌های بلند مدت از طرف ایشان باشم و مطمئناً ایشان نیز می‌توانند با ارائه تجربیات خود باعث هم افزایی دیگر افراد وارد شده به این صنعت شوند.

شاید هنوز در باورمان هست که چرخ یکبار ساخته شده و دیگر لازم نیست دوباره کشف و ساخته

شود ...

محمد منظر نژاد

مدرس دوره‌های مرتبط با گردشگری

مدیر و برنامه‌ریز محصولات مرتبط با ایرانگردی و جهانگردی