

# ارزش ویژه برد

نویسنده‌ان:

دکتر مجتبی قربانی آسیابر

علیرضا قربانی آسیابر

ویراستار علمی:

دکتر مجتبی قربانی آسیابر

( فوق دکتری مدیریت و برنامه ریزی – بازاریابی ورزشی )

عنوان و نام پدیدآور	سرشناسه
قریانی آسیابر، مجتبی؛ ۱۳۶۵	
ارزش و بُرند / نویسنده‌گان مجتبی قربانی آسیابر، مرتضی قربانی آسیابر، علیرضا قربانی آسیابر؛ ویراستار علمی	
مجتبی قربانی آسیابر.	
مشخصات نثر	
گرگان؛ انتشارات نوروزی، ۱۴۰۰	
۴ ص؛ مصوّر (رنگی)	مشخصات ظاهری
۹۷۸-۶۲۲-۰-۱۸۷۱-۵	شابک
فیبا	وضمیت فهرست نویسی
کتابنامه: ص. ۹۹ - ۱۰۴	پاداشرت
برندسازی (بازاریابی)	
(Branding (Marketing	موضوع
مارک گرانی	
Brand loyalty	
قربانی آسیابر، مرتضی، ۱۳۶۳	شناسه افزوده
قربانی آسیابر، علیرضا، ۱۳۶۹ - ویراستار	شناسه افزوده
۱۲۵۵/۵۴۱۵HF	رده بندی کنگره
۸۷۷/۷۵۸	رده بندی دویی
۸۴۶۷۸۸۵	شماره کتابشناسی ملی
فیبا	اطلاعات رکورد کتابشناسی

ارزش و بُرند  
نویسنده‌گان : مجتبی قربانی آسیابر - مرتضی قربانی آسیابر - علیرضا قربانی آسیابر  
ویراستار علمی : مجتبی قربانی آسیابر

نوبت چاپ: اول - ۱۴۰۰

مشخصات ظاهری: ۱۰۴ ص

قطع: وزیری

شماره‌گان: ۱۰۰۰

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۰-۱۸۷۱-۵

قیمت: ۵۰۰۰ تومان

چاپ و نشر: نوروزی-۰۱۷۳۴۴۲۲۵۸

حق چاپ برای نویسنده محفوظ می باشد.



نشانی: گلستان، گرگان، خیابان شهید بهشتی، بازار رضاعی، ۱۴۷-۳۲۲۴۲۵۸

دورنگار: ۰۱۷-۳۲۲۴۰۰۴۷ - آدرس الکترونیکی: Entesharate.noruzi@gmail.com

سایت انتشارات: www.Entesharate-noruzi.com

## فهرست

۱۱	ارزش ویژه برنده
۱۲	تعريف برند و تشریح اجزای اصلی برنده
۱۳	برندها چه کاری انجام میدهند؟
۱۵	فرایند انتخاب یک نام تجاری مشهور و موفق
۱۶	مدیریت برنده و برندینگ
۱۶	چالش های مدیریت برنده در <del>کنون</del> زمان
۱۸	هدف از برندسازی
۱۸	برندینگ
۱۹	انواع برنده
۲۲	برندسازی شخصی (پرسونال برندینگ)
۳۵	صفات برنده
۳۶	تعاریف ارزش نام تجاری
۴۰	قول برنده
۴۵	ارزش برنده
۴۷	ارزش گذاری برنده - تعیین ارزش برنده
۵۰	ارزش ویژه برنده
۵۰	روش اندازه‌گیری ارزش ویژه برنده
۵۱	عوامل موثر در ارزش ویژه برنده
۵۱	ارزش ویژه برنده و ارزش ویژه مشتری
۵۳	ارزش ویژه نام تجاری از دیدگاه کلر

۵۴	عوامل تقویت نام تجاری
۵۴	دانش نام تجاری مبنای ارزش ویژه نام تجاری
۵۵	شخصیت برنده
۵۷	تجربه برنده
۵۸	تجربه برنده و رفتار مصرف کننده
۵۸	آگاهی نام تجاری
۵۹	مزایای آگاهی نام تجاری
۶۰	جایگاه برنده (جایگاه یابی برنده)
۶۱	جایگاه برنده
۶۲	اشتباهات جایگاه یابی:
۶۲	هویت برنده
۶۴	منابع هویت برنده
۶۶	علامت تجاری
۶۷	تصویر نام تجاری
۷۱	توسعه برنده
۷۲	مزایای توسعه برنده
۷۳	مزایایی نیز نصیب برنده والد و سازمان می شود:
۷۴	معایب توسعه برنده
۷۴	توسعه برنده - موفقیت یا شکست؟
۷۶	تعمیم برنده یا بسط برنده
۷۶	چرا برندها اقدام به تعمیم برنده می نمایند؟
۷۸	مزایای تعمیم برنده
۷۸	معایب تعمیم برنده
۷۹	برندسازی مشارکتی (برندسازی مشترک / برندسازی مشارکتی / برنده گذاری مشترک)
۸۰	انواع برندسازی مشترک

۸۰	مرايا و معایب برنده‌سازی مشترک
۸۱	رویکردهای اندازه گیری ارزش ویژه نام تجاری
۸۲	مدل های ارزش ویژه نام تجاری
۸۸	ورزش و ارزش ویژه برنده
۸۸	ارزش برنده و تیم ورزشی
۸۹	مدل هویت تجاری اجتماعی
۹۰	تجربه (عمومی - فردی)
۹۰	تاریخچه تیم
۹۱	محل برگزاری
۹۱	آداب و رسوم
۹۲	خود انطباقی
۹۲	اعتبار نام تجاری
۹۳	تمایز نام تجاری
۹۴	هویت پذیری باشگاه های فوتبال حرفه ای
۹۴	شناخته شدن برنده باشگاه های فوتبال حرفه ای
۹۵	تحقیقات انجام شده در حیطه ارزش ویژه برنده
۹۹	فهرست منابع فارسی:
۱۰۰	فهرست منابع غیر فارسی:

## پیشگفتار

در کتاب حاضر سعی گردید برند را از جهات مختلف مورد کنکاش قرار داده و با تعریفی از برند تا پیشنهاد مدلی برای ارزش ویژه برند ذهن مخاطب را با برخی از اصطلاحات و مدل‌ها آشنا سازیم به طور اجمالی می‌توان مطالب این کتاب را اینگونه بیان نمود:

در تعاریف مختلف نام تجاری، وجوده ملموس (مانند نام، لوگو، سمبول، تصویر، واژه، شعار و ...) و غیر ملموس (مانند مجموعه‌ای از قول‌ها و تعهدات، دامنه‌ای از ایده‌ها و ویژگی‌ها) آمده است و به طور کلی هر نام تجاری بیانگر مالک آن است. نام تجاری دارای عناصری از قبیل نام، نام دامنه اینترنتی، لوگو و سمبول، کاراکتر، شعار، آهنگ و بسته بندی است. علیرغم اهمیت نام تجاری برای کسب و کارها و ارزش آفرینی نام تجاری هم برای مشتریان و هم برای شرکت‌ها، عدم دقیقت در فرایند برندهاینگ ممکن است به خسارات جبران ناپذیر منجر شود. انواع نام تجاریها عبارتند از: نام تجاریهای تولیدکننده، نام تجاریهای اختصاصی (توزیع کننده)، برندهاینگ مختلف و برندهاینگ ژنریک (بدون نام تجاری). تعاریف مختلفی از ارزش ویژه نام تجاری ارائه گردیده است. از جمله اینکه، ارزش ویژه نام تجاری را به ارزش افزودهای که با محصولات و خدمات همراه می‌شود و یا مجموعه‌ای از دارائیها و تعهدات که با نام و سمبول همراه می‌شود تعریف کرده‌اند. در اینجا گیری ارزش ویژه نام تجاری از رویکردهای بازار-محور، مشتری محور و رویکرد ترکیبی استفاده می‌شود. مدل‌های اصلی اندازه گیری ارزش ویژه نام تجاری عبارتند از: مدل ارزیاب دارائی نام تجاری، مدل ایکومنیک، مدل اینتربرند، مدل برندز، مدل رزونانس (طنین) نام تجاری و مدل ارزش ویژه نام تجاری آنکه، از مدل ارزش ویژه نام تجاری آنکه به طور فراگیری در سطح دنیا استفاده شده است بنابراین با الهام از این مدل، مدل ارزش ویژه نام تجاری آنکه به شرکتها به منظور ارتقاء نام تجاری پیشنهاد می‌گردد. در پایان کتاب هم سعی شده است تعدادی از مقالات در عرصه ارزش ویژه برند را خدمتتان عرضه گردد تا با مقالات موجود در این عرصه هم آشنا شوید.

امید است مطالب این کتاب گام کوچکی در عرصه صنعت برندهاینگ باشد.

(وقلَ رَبِّ زَيْنَى عَلِمًا)

نویسنده‌گان کتاب