

رهبری

درس‌هایی از زندگی و سال‌ها کار در منچستریونایتد

الكس فرگوسن

با مترجمه‌ی مایکل موریتز

ترجمه‌ی شیان سادات



نشر میلکان

www.ketab.ir

سرشناسه: فرگوسن، الکس، ۱۹۴۱ - م.

عنوان و نام پدیدآور: رهبری؛ نوشه‌ای الکس فرگوسن، با مؤخره‌ی مایکل موریتز؛ ترجمه‌ی شایان سادات.

مشخصات نشر: تهران؛ میلان، ۱۳۹۴.

مشخصات ظاهری: ۳۲۸ ص.

شابک: ۰-۵۹-۲۷۸۶۵-۰-۰-۷۷۸-۶

وضعیت فهرستنويسي: قبلا

يادداشت: عنوان اصلی: *Leading: learning from life and my years at Manchester United*. 2015.

موضوع: مریان، فوتیال، سرگذشت نامه

شناسه‌ی افزوده: موریتز، مایکل Michael Moritz

شناسه‌ی افزوده: سادات، شایان، ۱۳۵۸ - مترجم

ردیفندی کنگره: ۱۳۹۴/۹۴۲G۷/۴۴۷/۰۰۴/۰۰۰

ردیفندی دیوبی: ۷۹۶/۹۲-۰۹۴۰-۳۳۴

شماره‌ی کتاب‌شناسی ملی: ۱۷۷۷۰-۰۰۴

رهبری

درس هایی از زندگی و سال ها کار در منچستر بونایت
الکس فرگوسن
با مؤخره مایکل موریتز
ترجمه شایان سادات
بازخوانی بهنام باقری

طراح جلد: طهاه ذاکر

متفقه آموزی و آماده سازی: واحد تولید کتاب میلکان

چاپ بیست و هفتم، ۱۴۰۰

تیراژ: ۱۱۰۰ نسخه

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۷۸۴۵-۵۹-۲



نشر میلکان

www.Milkan.ir
info@Milkan.ir

۱۵. مقدمه.

فصل اول: خودتان باشید. ۲۳

فصل دوم: شناخت اشتیاق. ۳۷

فصل سوم: سوارکردن قطعات جدا از هم. ۶۳

فصل چهارم: جلب مشارکت دیگران. ۸۳

فصل پنجم: تعیین استانداردها. ۱۰۳

فصل ششم: سنجش افراد. ۱۲۹

فصل هفتم: تمرکز. ۱۴۵

فصل هشتم: انتقال درست منظور. ۱۷۳

فصل نهم: همراهی! آری، مدیریت! نه. ۱۹۳

فصل دهم: خط پایان. ۲۱۳

فصل یازدهم: توسعه‌ی بخاری. ۲۳۹

فصل دوازدهم: ارتباط با دیگران. ۲۵۵

فصل سیزدهم: انتقال. ۲۶۹

سخن آخر. ۲۸۷

سپاسگزاری. ۳۱۷

آرشیو. ۳۱۹

فهرست نام‌های خاص. ۳۲۵

مقدمه

وقتی در شانزده سالگی دیبرستان گوون را در گلاسکو ترک کردم تا در مغازه‌ی ابزارسازی رمینگتون رند، شاگرد مغازه باشم و در کوئینز پارک فوتbal را شروع کنم، هرگز تصور نمی‌کردم که پنجاه و پنجم سال بعد در سالن کنفرانس دانشکده‌ی بازرگانی هاروارد بایستم و با دانشجوهای MBA درباره‌ی خودم صحبت کنم.

اولین کلاس درس در سال ۲۰۱۲، تا خرخره پر بود. از جایی که در سالن سخنرانی ایستاده بودم، می‌توانستم دانشجوها را ببینم که صبورانه روی صندلی‌هایی که اسم‌شان روی آن بود، نشسته‌اند و با این حال تعداد بیشتری در راهروها تنگ هم ایستاده بودند. صحنه‌ی مرعوب‌کننده‌ای بود، ادای احترام به شور و شوقی که منچستریونایتد برانگیخته بود. باشگاه ما همراهان بسیار خوبی داشتند، زیرا ازین سازمان‌هایی که در دوره‌ی «بازاریابی استراتژیک شرکت‌های خلاق» در این دانشکده بررسی شده بودند، این نام‌ها به چشم می‌خورد: کمپانی مد و خرد فروشی بربری، غول اپراتوری تلویزیون کالکاتا امریکا کام‌کست، استودیوی هالیوود که تولیدکننده‌ی اسپایدرمن و آیرون من و فیلم‌های تجارتی هارول انتپرایز است؛ و در میان تمام این کمپانی‌های تجاری، نام دو ابرستاره‌ی موسیقی یعنی بیانس و ولیدی گاگا نیز وجود دارد.

هنگامی که به دانشجوهایی نگاه کردم که در یکی از اتاق‌های سخنرانی آللریج هال جمع شده بودند، از ماهیت جهان‌وطی آن‌ها و نیز سن و هوش و خصوصیات‌شان شگفت‌زده شدم. تعدد ملیت‌های حاضر در آن اتاق به اندازه‌ی ملیت‌های حاضر در اسکواد تیم‌های لیگ برتر بود. همه‌ی دانشجویان بسیار باسواند بودند و یا برای معروف‌ترین کمپانی‌های دنیا کار می‌کردند و یا قرار بود در یکی از آن‌ها مشغول به کار شوند. همگی در مرحله‌ای بودند که بهترین سال‌های عمرشان را پیش رو داشتند. بی اختیار فکر کردم ساکت‌ترین‌های شان، آن‌ها که همه‌چیز را در خاطرشان ثبت می‌کنند، موفق‌ترین‌ها خواهند بود.

در اکتبر ۲۰۱۲ به یمن مجموعه‌ای از اتفاقات برنامه‌ریزی نشده خود را در محظمه‌ی دانشگاه هاروارد یافتم. یکی دو سال قبل از این، دعوت‌نامه‌ای از انتیا البرس، پروفسوری در دانشکده‌ی بازرگانی هاروارد، دریافت کرده بودم. او درباره‌ی شیوه‌ی مریبی گزینه ام در یونایتد و موفقیت‌های باشگاه کنچکاو بود، کاری که منجر به پژوهشی موردنی در هاروارد شد. پژوهشی با این عنوان: «سر الکس فرگوسن؛ سرمربی منچستریونایتد». این مقاله را انتیا

نوشت، پس از این که چندین روز، صبح‌ها در زمین تمرین دنبال من می‌دوید و عصرهایش را صرف مصاحبه با من می‌کرد. همان وقت‌ها بود که مرا دعوت کرد به دانشکده‌اش در بوستون بروم و برای دانشجوهایش سخنرانی کنم. علاقه‌مند شده بودم، البته کمی هم ترسیده بودم، ولی دعوت را پذیرفتم.

اکنون که به گذشته نگاه می‌کنم، این سخنرانی را نقطه‌ی شروع تغییر و تحول در زندگی شغلی ام می‌بینم. البته آن موقع هنوز نمی‌دانستم ولی در آن زمان چند هفته پیش تر به آخرین فصل من در الدترافورد نمانده بود و ذهنم به کلی مشغول بود. در فصل قبل به خاطر تفاضل گل، عنوان قهرمانی را به رقیب‌مان منچستر سیتی واگذار کرده بودیم، اما مصمم بودیم دوباره به دستش بیاوریم. فصل جدید را با قدرت شروع کرده بودیم. دو روز قبل از رفتن به بوستون، با پیروزی سه بر صفر مقابل نیوکاسل یونایتد از سنت جیمز پارک بازگشته بودیم. این پنجمین پیروزی در هفت بازی بود و به مقام دوم لیگ برتر رسیده بودیم و تنها چهار امتیاز از تیم چلسی عقب بودیم. همچنین در لیگ قهرمانان اروپا که پیش تر با عنوان جام قهرمانی باشگاه‌های اروپا شناخته می‌شد، شروع پرقدرتی داشتیم.

اما وقتی در سالن سخنرانی بیرون ایستاده بودم، لیگ برتر و لیگ قهرمانان اروپا را کنار گذاشتم و تلاش کردم بر چند راز پس بودهی موفقیت‌های اخیر منچستر یونایتد تمرکز کنم. در آغاز کلاس پروفسور البرس مروری داشتم بر بخش‌های اساسی و متفاوتی که من در مقام سرمربی منچستر یونایتد با آن‌ها سروکار داشتم؛ بازیکنان، کارکنان، هواداران و رسانه‌ها، هیئت مدیره و صاحبان باشگاه. سپس افکارم را درباره‌ی اصول پایه‌ی مدیریت با دانشجوها در میان گذاشتم. پس از آن نوبت پرسش و پاسخ با دانشجوها بود. این لذت‌بخش‌ترین بخش روز بود و نکاتی در آن مطرح شد که تا چند روز بعد از آن، خودم به آن‌ها فکر می‌کردم. دانشجوها همگی کنیچکار بودند بدانند چطور سرمربی شده‌اند؟ افراد الهام‌بخش در زندگی من چه کسانی بوده‌اند؟ چگونه با افراد بسیار بالاستعداد و نیز کسانی که دستمزد بالایی داشتند کنار می‌آمدم؟ چگونه یونایتد همیشه استیاقش را به داشتن بهترین جایگاه حفظ کرده بود؟ و سوال‌هایی از این دست. همچنین قابل درک بود که بخواهند درباره‌ی زندگی روزمره‌ی اسم‌های مطرحی مانند کریستیانو رونالدو و دیوید بکام چیزی بدانند.

کمی طول کشید تا بتوانم به ایستادن مقابل کلاس درس، به جای نشستن روی نیمکت باشگاه فوتبال عادت کنم ولی درنهایت فهمیدم کار تدریس کمایش به مرتبی گری فوتبال شباهت دارد. شاید مهم‌ترین بخش هر فعالیتی الهام‌بخشیدن به گروهی از افراد باشد به‌نحوی که بتوانند به بهترین وجه ممکن کار کنند. بهترین آموزگاران همان‌هایی هستند که در سرودهای حماسی‌ای که جامعه برای قهرمانان مرد و زن خود می‌سراید نامی از آن‌ها برده نمی‌شود. وقتی آن‌جا ایستاده بودم بی اختیار به یاد الیزابت تامسون - معلم مدرسه‌ی ابتدایی

بروم‌لون رود - افتادم که مرا نشویق کرد کار مدرسه‌ام را جدی بگیرم و کمک کرد برای دیبرستان گرون ثبت‌نام کنم.

بیش‌تر عمرم را صرف تعلیم جوانان کرده‌ام تا استعدادهای شان به خوبی شکوفا شود و کلاس درس هاروارد دوباره چنین فرصتی را پیش‌روی من گذاشته بود. با گذر سال‌ها دریافتمن که اشتیاق و تحسین‌ام برای شور و شوق جوانی همچنان افزایش پیدا کرده است. افراد جوان همیشه می‌توانند به ناممکن‌ها دست یابند، چه در زمین فوتبال باشند و چه در شرکت‌ها و سازمان‌های دیگر. اگر شرکتی را اداره می‌کردم، همیشه دوست داشتم به افکار جوان‌های بالاستعداد گوش کنم، زیرا جوان‌ها هستند که بیش از همه با واقعیت‌های زندگی امروز و چشم‌اندازهای آینده در ارتباطند.

کتاب‌هایی که بیش‌تر درباره‌ی وابستگی‌ام به فوتبال نوشته‌ام همگی سرشار از جزئیاتی درباره‌ی مسابقه‌ها و ساختار تیم‌های هستند که در آن‌ها بازی کرده و یا مریضی‌شان بوده‌ام. اولین کتاب به نام «نوری در شمال: هفت سال با آبردین» در سال ۱۹۸۵ منتشر شد؛ دو سال بعد از پیروزی آبردین در حالم برنده‌گان جام اروپا. در سال ۱۹۹۹ پس از این‌که منچستریونایتد سه‌گانه‌ی قهرمانی در لیگ پرتر، جام حذفی و لیگ قهرمانان اروپا را به دست آورد، «مدیریت زندگی‌ام» را منتشر کردم و چند ماه بعد از بازنیستگی‌ام در سال ۲۰۱۳، دست به انتشار «از زندگی‌نامه‌ام» زدم.

این کتاب متفاوت بود، تلاشی برای جمع‌بندی تمام آن‌چه به طور کلی در زندگی و در مقام یک سرمربی (ابتدا به مدت دوازده سال در استرلینگ‌شاپر شرقی، سلت‌میرن و آبردین و بعد مرز جنوبی آن، به مدت بیست و شش سال با منچستریونایتد) آموخته‌ام. همچنین اطلاعات جالب‌توجهی را از زمان مدیریت‌ام و نیز برخی موارد آرشیوی را که بیش از این منتشر نشده‌اند، لحاظ کرده‌ام تا چندتایی از مسائل مورد بحث را نشان دهم. می‌توانید این آرشیو را در انتهای کتاب پیدا کنید و داده‌ها را در آدرس وب‌سایت زیر ببینید:

alexfergusonleading.co.uk/the-dataroom

آگاهی به این امر که چطور می‌شود با یک توب گرد پیروزی کسب کرد با چالش‌های پیش‌روی مدیران کمپانی‌هایی مانند BP، مارکس و اسپنسر، وودافون، تویوتا و اپل و یا کسانی که بیمارستان‌های بزرگ، دانشگاه‌ها و بنگاه‌های خیریه را مدیریت می‌کنند فرق دارد. با این حال همچنان نکات مشترکی هست که میان تمام برنده‌ها مشترک است و می‌تواند الهام‌بخش سازمان‌هایی باشد که مدیران شان به دنبال پیروزی هستند. این تلاش من است برای شرح این‌که چگونه در منچستریونایتد ساختم، هدایت کردم و مریضی بودم. و نیز یادآوری نکاتی تأثیرگذار در کارم. حتا یک لحظه هم نظاهر نمی‌کنم که به راحتی می‌توان عین این

تجربه‌ها را جای دیگر به کار بست، اما امیدوارم که خوانندگان ایده یا توصیه‌هایی در این کتاب بیانند که برایشان کارآمد باشد.

من متخصص مدیریت یا مدرس کسب و کار نیستم و علاقه‌ی چندانی به سخنرانی‌های تکراری و مطبوعن از پیش نوشته شده ندارم. بنابراین انتظار زبان تخصصی و مغلق شری کلیشه‌ای را نداشته باشید. از من نخواهید شیوه‌ی حسابداری دوبل را شرح دهم یا بگویم چطور می‌شود پانصد نفر را در طی شش ماه استخدام کرد یا چالش‌های مدیریت ماتریسی را بازگو کنم یا بگویم چطور می‌شود کارخانه‌ای در یک روز، صدهزار تلفن همراه هوشمند تولید کند یا بهترین شیوه‌ی منظور توسعه‌ی نرم‌افزاری چه هستند، چرا که هیچ سرنشیت‌های از این موارد ندارم. این امور تخصصی کار من نیست، تمام زندگی من حول وحش فوتبال گذشته است. این کتاب شامل درس‌ها و مشاهده‌هایی است درباره‌ی این که چگونه در میدان فوتبال و خارج از آن در جستجوی کمال و برتری تلاش کرده‌ام.

برخلاف جان وودن مربی بزرگ بسکتبال امریکا، که کتاب «هرم موقیت» در تمام دوران کاری اش از ۱۹۲۸ تا ۱۹۷۵ همیشه همراهش بود، من هرگز حتاً یک نمودار یا یک راهنمای عظیم نداشتم که ابتدای هر فصل به بازیکنان بدهم تا آن‌ها به چشم کتاب مقدس به آن نگاه کنند. هیچ وقت هم از دستورالعمل‌های یکدیقه‌ای که روی کارت‌های کوچک نوشته شده و یا نکته‌های کپی‌شده‌ای که در طول سالیان روی هم انباشته شده، خوش نیامده. شیوه‌ی من برای مدیریت و هدایت در گذر فصل‌ها تکامل پیدا کرده. این کتاب تلاش من است برای جمع‌بندی هر آن‌چه یاد گرفته‌ام و آوردن آن روی کاغذ.

این کتاب به درخواست مایکل موریتز نوشته شد. موریتز مدیر سکویا کپیتال است؛ کمپانی خصوصی سرمایه‌گذاری امریکایی که معروفیت آن بیشتر برای طراحی و سازمان دهی شرکت‌هایی چون اپل، سیسکو، گوگل، بی‌پال، یوتوب و واتس‌اپ و ایربی انی است. سال‌ها پیش از بازنیستگی، یک بار درباره‌ی نوشن کتابی با هم صحبت کردیم اما آن‌زمان برای هیچ کدام از ما مناسب نبود. خوشبختانه در چند سال گذشته هر دوی ما زمان بیشتری داشته‌ایم تا از روی مان را صرف نوشن کنیم. معلوم شد مایکل، که سکویا کپیتال را از اواسط دهه‌ی نود تا ۲۰۱۲، مدیریت کرده همیشه در این فکر بوده که چطور منچستریونایتد توانسته در طول چندین دهه چنین سطح بالایی را حفظ کند. همین طور که حرف می‌زدیم مشخص بود علاقه‌ی مایکل از اشتیاقش به تضمین موقیت سکویا کپیتال به همان شیوه‌ی منچستریونایتد نشأت می‌گیرد. شاید شما هم بدانید که سکویا کپیتال موفق شده بیشتر از سهم خود، جام‌های تقره دریافت کند. مایکل اختتامیه‌ی کتاب را نوشته که هر چند هزارگاهی از بابت تمجید‌هایش از من از خجالت سرخ می‌شوم توضیح روشنی است بر این که چطور مسیرهای مان با هم تلاقي کرد.