

بیش‌یادگیری

چیرگی در مهارت‌های تخصصی، پیش‌دستی
در رقابت‌ها و سرعت بخشیدن به کسب و کار

اسکات یانگ

با مقدمه‌ای از جیمز کلیر

ترجمه‌ی مرjan فیروزشاد



نشر میلکان

www.ketab.ir

سرشناسه: یانگ، اسکات، Young, Scott

عنوان و نام پدیدآور: بیش یادگیری؛ چیزگی در مهارت‌های تخصصی، پیش‌دستی در رقابت‌ها و سرعت‌بخشیدن به کسب‌وکار؛ نوشته‌ی اسکات یانگ؛ ترجمه‌ی مرjan فیروزشاد.

مشخصات نشر: میلان، ۱۴۰۰.

مشخصات ظاهری: ۳۶۳ ص.

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۲۵۴-۲۸۹-۴.

وضعیت فهرست‌نویسی: فیبا

عنوان اصلی: Ultralearning: Master Hard Skills, Outsmart the Competition, and Accelerate Your Career, 2019

موضوع: یادگیری، موفقیت

شناسه‌ی افزوده: فیروزشاد، مرجان - مترجم

ردیبندی کنگره: BF21A/5

ردیبندی دیوبین: ۱۰۳/۱۰۲

شماره‌ی کتاب‌شناسی ملی: ۷۲۸۲۷۲۵

بیش یادگیری

چیرگی در مهارت‌های تخصصی، پیش‌دستی در رقابت‌ها و
سرعت بخشیدن به کسب و کار
اسکات یانگ

با مقدمه‌ای از جیمز کلیر
ترجمه‌ی مرجان فیروزشاد
ویراسته‌ی ندا خوشنویس

مدیر تولید: کاوان بشیری
پژوهشی توجه: محمدرضا شفابی
تصویرساز: علی محمدعلی عدیلی
صفحه‌آرایی و آماده‌سازی: واحد تولید کتاب میلکان

چاپ اول، ۱۴۰۰
تیراژ: ۱۱۰۰ نسخه
شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۲۵۴-۲۸۹-۴



نشر میلکان

www.Milkan.ir
info@Milkan.ir

پیش‌گفتار. ۷

فصل اول: آیا می‌توان بدون رفتن به ام‌آی‌تی آموزش‌هایش را دریافت کرد؟ ۱۳

فصل دوم: چرا بیش‌بادگیری مهم است؟ ۳۵

فصل سوم: چطور بیش‌بادگیر شویم؟ ۴۹

فصل چهارم: اصل اول: فرایادگیری. ۵۹

فصل پنجم: اصل دوم: تمرکز کن. ۷۷

فصل ششم: اصل سوم: کار مستقیم. ۹۳

فصل هفتم: اصل چهارم: مشق‌کردن. ۱۱۱

فصل هشتم: اصل پنجم: بازیابی. ۱۲۳

فصل نهم: اصل ششم: بازخورد. ۱۳۷

فصل دهم: اصل هفتم: یادسپاری. ۱۵۳

فصل یازدهم: اصل هشتم: شهدود. ۱۷۵

فصل دوازدهم: اصل نهم: آزمایش. ۱۹۳

فصل سیزدهم: اولین پژوهشی بیش‌بادگیری تان. ۲۰۹

فصل چهاردهم: تحصیلات غیرمتعارف. ۲۲۵

سپاسگزاری. ۲۴۷

پیوست. ۲۴۹

منابع. ۲۵۵

بی‌نوشت‌ها. ۲۶۱

پیش‌گفتار

اواسط ۲۰۱۳ بود که با اسکات یانگ آشنا شدم. دهم جولای، ایمیلی با این مضمون برایش فرستادم که آیا تمایل دارد ماه آینده تماسی با هم داشته باشیم یا نه؟ چند روز قبل از فرستادن این ایمیل در کنفرانسی یکدیگر را ملاقات کرده بودیم و امیدوار بودم مایل به ادامه‌ی گفت‌وگویی مان باشد.

پاسخش این بود: «فکر نکنم. در اسپانیا هستم و به احتمال زیاد یادگیری زبان برای پروژه‌ی بعدی ام در اولویت قرار دارد.»

این جوابی نبود که انتظارش را داشتم، ولی به نظر منطقی بود. در طول مسافرت‌های بین‌المللی، رسیدگی به تماس‌ها مشکل است و درک می‌کردم اگر اسکات می‌خواست تازمان برگشت‌ش صبر کند. اما فهمیدم به این زودی‌ها برنمی‌گردد و علت به تعویق افتادن گفت‌وگویی مان تغییر منطقه‌ی زمانی با قطع و وصل شدن اینترنت نیست. نه، دسترسی به اسکات سخت بود، چون او قصد داشت یک سال تمام انگلیسی صحبت نکند. این گونه بود که آشنایی من با اسکات و پاییندی عمیق او به بیش یادگیری آغاز شد. اسکات طی دوازده ماه بعدی، به اسپانیا، برزیل، چین و کره سفر کرد و زیان هر کدام از این کشورها را بترتیب آموخت؛ در این بین گهگاهی از طریق ایمیل با هم در ارتباط بودیم. او به قولش پاییند ماند و یک سال بعد در تابستان ۲۰۱۴ توانستیم فرصتی برای تماس‌های منظم پیدا کنیم و هر چند ماه یک بار با هم صحبت کنیم.

همیشه برای تماس‌هایم با اسکات هیجان‌زده بودم و عمدۀ دلایلیم برای این شوق خودخواهانه بود. یکی از اصلی‌ترین موضوع‌های مورد علاقه‌ام به عنوان نویسنده، علم نحوی ایجاد عادت‌های مثبت و ترک عادت‌های منفی است. کسی مانند اسکات که روی عادت‌هاییش تسلط پیدا کرده بود می‌توانست نکات مهمی به من بیاموزد و دقیقاً همین اتفاق افتاد. تقریباً می‌توانم بگویم به یاد ندارم تماسی با اسکات را تمام کرده باشم و در طول گفت‌وگو چیزی از او یاد نگرفته باشم.

البته به این معنا نیست که از دیدگاه اسکات غافل‌گیر شدم. پیش از ملاقات‌ام با او در کنفرانس سال ۲۰۱۳، او را می‌شناختم. یک سال قبل از آن کنفرانس، او برای

یادگیری کامل دروس سطح کارشناسی علوم رایانه‌ی دانشگاه لام آئی تی^(۱) و گذراندن تمام امتحانات نهایی طرف کمتر از یک سال، به شهرت اینترنتی دست پیدا کرده بود؛ او دوره‌ای را که طی چهار سال برگزار می‌شد در کمتر از دوازده ماه به پایان رساند. خلاصه‌ی تجارت او را در یک تقدیم^۱ دیده بودم و قبل از ردیابی و پیداکردنش در کنفرانس نیز مقالاتی از وی درباره‌ی یادگیری و خودسازی مطالعه کرده بودم.

دبیال کردن پروژه‌های بلندپروازانه (مثل فراگیری درس‌های دوره‌ی کارشناسی ام آئی تی ظرف یک سال یا آموختن زبانی جدید در سه ماه) ایده‌ای است که برای خیلی‌ها الهام‌بخش است. مطمئناً چنین پروژه‌های جسورانه‌ای برایم جذاب بودند، اما پروژه‌های اسکات چیز دیگری داشت که مرا در سطح عمیق‌تری جذب می‌کرد: او عمل گرا بود.

این همان چیزی است که همیشه در رویکرد اسکات برایم قابل ستایش است و مطمئنم شما هم به عنوان خواننده‌ی این کتاب آن را تحسین خواهید کرد. تنها تمرکز اسکات فراگیری دانش نیست، بلکه او خود را ملزم می‌داند از دانشش در عمل نیز استفاده کند. یکی از خصوصیات فرایند یادگیری اسکات، یادگیری فشرده و تعهدش به عمل است. این رویکرد برای من جذابیت دارد، زیرا من هم تا حدی الگوهای مشابهی در زندگی و حرفه‌ی خود می‌بینم. برخی از مفیدترین تجربیاتم را مدیون یادگیری فشرده‌ی خودگردان بوده‌ام.

یکی از اولین پروژه‌های بیش یادگیری من عکاسی بود، هرچند آن زمان با کلمه‌ی بیش یادگیری آشنا نداشت. در اواخر سال ۲۰۰۹، چند ماه به اسکاتلندر نقل مکان کردم. اولین بار بود خارج از کشور زندگی می‌کردم و با توجه به مناظر زیبای کوهستانی اسکاتلندر، به نظرم آمد بهتر است دوربین مناسبی تهیه کنم، اما چیزی که انتظارش را نداشتم این بود که عاشق فرایند عکاسی شوم. آنچه در ادامه اتفاق افتاد یکی از خلاقاتنترین دوره‌های زندگی من بود.

عکاسی را با روش‌های گوناگون یاد گرفتم. نمونه‌کارهای عکاسان معروف را دیدم، به اکتشاف موقعیت‌های مکانی مختلف پرداختم و دنبال چشم‌اندازهای جالب گشتم، اما، بیش از هر چیز، از طریق یک روش ساده آموختم: در سال اول،

۱. MIT: مؤسسه فناوری ماساچوست، یکی از برترین دانشگاه‌های دنیا واقع در شهر کمبریج در ایالت ماساچوست امریکاست و یکی از مهم‌ترین مرکز علمی تحقیقاتی در امریکا و جهان به شمار می‌رود.

بیشتر از صد هزار عکس گرفتم. هرگز در هیچ کلاس عکاسی‌ای شرکت نکردم یا کتابی درباره‌ی این که چگونه عکاس بهتری شویم نخواندم. فقط و فقط خودم را وقف آزمایش مداوم کردم. همین رویکرد «آموختن از طریق انجام دادن» فصل مورد علاقه‌ی من در این کتاب است و همچنین اصل سوم اسکات در پیش‌یادگیری: کار مستقیم^۱. کار مستقیم یعنی یادگیری با انجام دادن مستقیم کاری که می‌خواهید یاد بگیرید. در واقع، همان پیشرفت از طریق کاربست فعال به جای یادگیری منفعلانه است. شاید عبارت‌های «یادگیری چیزهای جدید» و «کاربست چیزهای جدید» یکسان به نظر برسند، اما این دو روش می‌توانند نتایج کاملاً متفاوتی در برداشته باشند. یادگیری منفعلانه علم را به ارمغان می‌آورد. کاربست فعال باعث ایجاد مهارت می‌شود.

ابن نکته را اسکات در فصل ششم به طور کامل توضیح می‌دهد و تحلیل می‌کند که کار مستقیم باعث شکل‌گیری مهارت می‌شود. می‌توانید بهترین دستورالعمل‌ها را درباره‌ی تکنیک پرس سینه پیدا کنید، اما تنها راه برای قدرتمندشدن این است که به‌واقع دست به وزنه ببرید.

می‌توانید پر فروش‌ترین کتاب‌های بازاریابی را بخوانید، اما در واقع تنها روش جذب مشتری مشغول‌شدن به تماس‌های بازاریابی است، البته که یادگیری می‌تواند بسیار سودمند باشد، اما خطر موجود این است که حفظ کردن حقایق جدید می‌تواند با فرایند بهبود یک مهارت تازه بی ارتباط باشد. ممکن است تمام نکته‌ها را در مورد صنعتی بدانید و هنوز در دنیای واقعی تخصصی در آن نداشته باشید، زیرا آن صنعت را به صورت عملی تمرین نکرده‌اید.

اسکات درک می‌کند یادگیری مهارت‌های نو دشوار است. احترامی که برای او قائلم نه فقط برای مهارت نویسنده‌گی او، بلکه به این دلیل است که ایده‌هایش را خودش نیز اجرا می‌کند. درباره‌ی اهمیت این امر هر قدر تأکید کنم کم است. او سختی‌های زیادی را به جان خریده. خیلی از ایده‌ها روی کاغذ بسیار جذاب‌اند، اما در مرحله‌ی عمل شکست می‌خورند. همان‌طور که گفته می‌شود: «از جنبه‌ی نظری، تفاوتی بین نظریه و عمل نیست، اما در عمل چرا.»^(۱)

۱. این نقل قول را طی سال‌ها به تئی چند نسبت داده‌اند، اما من معتمد اولین میبع آن به سال ۱۸۸۲ برمنی گردد، وقتی دانشجویی به نام بنجامین بروستر در مجله‌ی ادبیات یبل نوشت: «دیگر چیزی نشیدم چون خودم را سرزنش می‌کردم برای این که اسپر یک "اشتباه رایج" شده بودم، اما بعد از آن، نوعی تردید بر من چیره شد. توضیح شفاف او اینجا به این معناست که از جنبه‌ی نظری تفاوتی بین نظریه و عمل نیست، اما در عمل هست!»