



همراه با بینش‌ها و تجربیات ۳۰ طراح و خبره کسب و کار

DESIGN A BETTER BUSINESS

www.ketab.ir

ابزارها، مهارت‌ها و نگرشی جدید برای استراتژی و نوآوری

پاتریک وان در پیل، جاستین لوکیتزو و لیزاکی سولومون

مترجم: رضا رایان راد



نویسندهان: پاتریک وان در پیل، جاستین لوکیتز و لیزا کی سولومون

مترجم: رضا رایان راد

نسخه پرداز: کیوان دهقان پور

طراح جلد: مریم احسانی

صفحه‌دار: داریوش گل سرخی

نوبت چاپ: سوم، تابستان ۱۴۰۰

شماره‌گان: ۱۵۰۰ نسخه

لیتوگرافی، چاپ و صحافه: واژه پرداز اندیشه

ناشر: آریانا قلم

نشانی: سهپوری جنوبی، خیابان ملایری پور غربی، پلاک ۳۷، واحد ۱

تلفن: ۸۸۳۴۲۹۱۰

فروشگاه اینترنتی: www.AryanaGhalam.com

رسم الخط این کتاب براساس دستور خط فارسی فرهنگستان زبان و ادب فارسی است
همه حقوق برای انتشارات آریانا قلم محفوظ است.

هرگونه تکثیر، انتشار و استفاده از این اثر به هر شکل بدون اجازه کتبی انتشارات آریانا قلم ممنوع است.

سرشناسه: پیل، پاتریک وان در der Pijl, Patrick van der

عنوان و نام پدیدآور: طراحی کسب و کاری بهتر، ابزارها، مهارت‌ها و نگرشی جدید برای استراتژی و نوآوری /
نویسندهان پاتریک وان در پیل، جاستین لوکیتز، لیزا کی سولومون؛ طراحان اریک وان در پلوییم، مارتین وان لیشتون؛
ترجمه رضا رایان راد.

مشخصات نشر: تهران: آریانا قلم، ۱۳۹۹.

مشخصات ظاهری: ۲۴۴ ص.

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۷۶۷۷-۸۶-۵

و ضمیمه فهرست نویسی؛ فیبا
پادداشت: عنوان اصلی.

Design a better business: new tools, skills and mindset for strategy and innovation, [2016]

موضوع: برنامه‌ریزی سازمانی business planning

موضوع: موفقیت در کسب و کار success in business

شناسه افزوده: رایان راد، رضا، - ۱۳۵۰، مترجم

ردیبلندی کنگره: HD ۳۰ / ۲۸

ردیبلندی دیوبی: ۶۵۸ / ۴۰۱۲

شماره کتاب شناسی ملی: ۵۷۶۵۴۶۴



آریاناقلم نوآوری

منظوری استفاده کنید. می‌شود گفت این کتاب نخ تسبیح کتاب‌های خلق مدل کسب وکار، طراحی ارزش پیشنهادی، ده گونه نوآوری، تفکر طراحی در کسب وکار و برخی کتاب‌های دیگر حوزه استراتژی است و به همین دلیل انتشارات آریاناقلم آن را در برنامه نشر خود گنجانده است.

کاربرد این کتاب به مباحثت کارآفرینی و کسب وکارهای نوپا محدود نیست و کسب وکارهای جاافتاده نیز به بازطراحی و بازنگری ارزش پیشنهادی و مدل کسب وکارشان نیازمندند و می‌توانند از مطالب این کتاب بهره فراوان ببرند. بنابراین، صاحبان و مدیران ارشد کسب وکارها، مدیران محصول، مدیران بازاریابی و منسقاً وار تمامی حوزه‌های کسب وکار از جمله مخاطبان این کتاب اند.

در پایان، برخود لازم می‌دانم از دوستان خوب انتشارات آریاناقلم، آقای صالح برادران امینی و آقای کاوه یزدی فرد، که با دادن بازخوردهای ارزشمندشان همراه ما بودند تشکر کنم، بالاخص از آقای کاوه یزدی فرد، که با نوشتن پیشگفتاری برای این کتاب دریچه‌ای برخوانندگان آن گشودند. همچنین، سپاسگزار همکار کارданمان، آقای کیوان دهقان‌پور، هستم، که جزباً تلاش و پیگیری ایشان این کتاب به سرانجام نمی‌رسید.

سیبیه محمدی
مدیرعامل انتشارات آریاناقلم

شاید بی‌اعراق بتوان گفت که موضوع این کتاب، یعنی طراحی کسب وکاری بهتر، دغدغه هر صاحب کسب وکاری است، به ویژه در محیط کسب وکاری که بسیار ناپایدارتر از گذشته است و هر روز مسائل جدیدی بروز می‌کند و البته، همین شرایط فرصت‌های زیادی نیز پیش روی آنها قرار داده است. رویکرد اصلی کتاب حاضر تفکر طراحانه (به مانند طراحان اندیشیدن) است. با خواندن این کتاب می‌توانیم مشتریان و نیازهایشان را بهتر بشناسیم ارزشی را که می‌شود به مشتریان عرضه کرد بهتر بستجیم و درنهایت نقطه تلاقی ارزش خلق شده با نیازهای مشتریان را دقیق تر بیابیم. همه اینها کمک می‌کند تا در سطوح متعدد کسب وکار، با انتخاب درست و اجرای صحیح ایده‌های خلاقانه بیشتر، نوآوری را به خدمت بگیریم و با رویکرد نظام مند تفکر طراحی، مسائل کسب وکار را هرچه اثربخش تر حل کنیم. به نظرم رسید نویسنده‌گان کتاب نیاز از همین رویکرد برای تألیف کتاب بهره برده‌اند: مشتری (خواننده) را هدف قرار داده و کوشیده‌اند از میان انبوه مدل‌ها و اینزهارها و مهارت‌ها مسیری بهینه ترسیم کنند. جالب اینکه نویسنده‌گان برای گروه‌های مختلف خوانندگان با نیازهای مختلف روش‌هایی گوناگون برای مطالعه کتاب طراحی کرده‌اند.

اگر خواننده کتاب‌های کسب وکاری پیشین آریاناقلم باشد، چه بسا این کتاب مدل الزاماً جدیدی برای شما ناشسته باشد. با وجود این، به شما خواهد آموخت چگونه مطالب قبلی را دسته‌بندی و از هر یک کجا و به چه

خوانندگان



خوانندگان: دو گروه از خوانندگان مخاطبان اصلی کتاب اند: نخست، دانشجویان رشته‌های کارآفرینی، مدیریت کسب وکار و صنایع که باید با آخرين دستاوردهای علمی در بخش طراحی کسب وکارهای مشتری مدار آشنا شوند؛ دوم، کلیه علاوه‌مندان و مدیران فعال در بخش اقتصاد دانش‌بنیان و شرکت‌های نوآفرین که می‌خواهند کسب وکارهای جدید راه اندازی کنند.

اهداناهمه: پیشکش به مردمان ایران زمین و افغانستان، که هزاران سال هم وطن بودند و صد افسوس سرانجام بی تدبیری آنان به بیگانگان فرست داد تا بیشان جدایی افکنند و به امید پیوند دوباره علمی، فرهنگی و اقتصادی این دو سرزمین از امروز تا همیشه.

و برای: دادلبندم، که امید و تلاشم را برای ساختن فردایی بهتر برای این دو سرزمین دوصد چندان کرد.

کتاب: تصور کنید ایده جذابی دارید و می‌خواهید آن را به کسب وکار موفقی تبدیل کنید. حال پرسش کلیدی این است: چگونه؟ کتاب طراحی کسب وکاری بهتر پاسخی است به این پرسش. در این کتاب گام به گام با مرحل مختلف طراحی و راه اندازی کسب وکارهای مشتری تارشده و تبدیل آن به کسب وکار مشتری محور آشنا می‌شود. کتاب شامل بیش از بیست ابزار طراحی کسب وکار و نیز مهارت‌های لازم اساختن تیم اجرایی کارآمد تا برقراری موازنی بین ایده اولیه با بازخوردهای جامعه همراه با نیز بررسی بیش از پنجاه مورد واقعی از کسب وکارهای موفق از شرکت‌های بسیار بزرگ همانند تویوتا و آئودی تا شرکت‌های نوآفرین کوچک، مراکز شتاب دهنده و سازمان‌های مردم‌نهاد است. کتاب همچنین عواملی را که موجب موفقیت و ناکامی کسب وکارها می‌شود به دقت کندوکار کرده است. افزون براین دیدگاه متخصصان و مدیران عامل شرکت‌های موفق متعددی در کتاب بیان شده است که می‌تواند چراغ راه شما در ساختن کسب وکار تان شود.

شایان ذکر است که طراحی کسب وکاری بهتر چهارمین کتاب از یک دوره خودآموز مدیریت کسب وکار است که پس از نوآفرینی، بازیکن تیمی ایدئال و بی حدم رز تقدیم خوانندگان می‌شود. پیشنهاد می‌کنیم که علاوه بر مطالعه این کتاب، خوانش کتاب خلق مدل کسب وکار را که آن رانیز انتشارات آریان‌اقلم منتشر کرده است در برنامه کاری خود قرار دهید. این امر به درک و به کارگیری مفاهیم این کتاب کمک شایانی خواهد کرد.