

۱۱۹۱۹۸۴
به نام خدا

مبانی سازمان و مدیریت مد، بازاریابی و برنده پوشان

مولفان

مریم سیاری: مدرس طراحی لباس، مد و پوشان

دکتر پیمان ولی‌پور: دانشیار و عضو هیأت علمی دانشکده مهندسی نساجی پوشان و مد،

دانشگاه آزاد اسلامی واحد قائم شهر

سازمان اسناد و کتابخانه ملی: میریم سیاری / ۱۳۶۴
عنوان و نام پدیدآور: مبانی سازمان و مدیریت مد، بازاریابی و برنده پوشک / مولفان، میریم سیاری،
پیمان ولی پور.

مشخصات نشریه: آرین نگار، ۱۴۰۰

مشخصات ظاهری: ۴۸۶ ص: مصور بخشی رنگی (عکس) رنگی (جدول) بخشی رنگی (نمودار)

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۹۸۰۶۸-۱-۴

وضعیت فهرست نویسی: فیپا

یادداشت: کتابنامه ص. (۴۶۳) ۴۸۶ -

موضوع: بازاریابی مد -- ایران -- مدیریت

موضوع: Fashion merchandising -- Iran -- Management

موضوع: مد -- ایران

شناسه افروزده: پیمان ولی پور / ۱۳۵۰

رده بندی کنگره: HD ۹۹۴۰

رده بندی دیوبی: ۹۲۰۶۸۸/۷۴۶

شماره کتابشناسی ملی: ۷۵۷۵۸۵۸

این اثر مشمول قانون حمایت مولفان و مصنفوان و هنرمندان مصوب ۱۳۴۸ است. هر کس تمام یا
قسمتی از این اثر را بعام جویی پدیدآورنده بدون اجازه کتبی مولف، نشر و پخش و عرضه
نماید، مورد پیگرد قانونی قرار خواهد گرفت.



کتاب: مبانی سازمان و مدیریت مد، بازاریابی و برنده پوشک

مولف: میریم سیاری / پیمان ولی پور

ناشر: آرین نگار

ناظر چاپ: محمدرعی قاصدی

شابک: ۹۷۸۶۲۲۹۸۰۶۸۱۴

نوبت چاپ: اول / ۱۴۰۰

قیمت: ۱۰۰ هزار تومان

تیراژ: ۱۰۰ نسخه

مرکز پخش: فروشگاه اینترنتی کتاب آرتین - Book Artin - تلفن: ۰۹۱۲۴۱۶۱۹۰۹ - ۰۹۱۶۶۴۸۱۸۷۰ - ۰۹۳۹۱۲۶۱۴۱۹

ارسال به سراسر ایران

ارتباط با واحد نشر: ۰۹۳۹۱۲۶۴۱۸۵۱۲ - ۰۲۱۶۶۴۱۸۵۱۲

«يرفع الله الذين آمنوا منكم و الذين أتوا العلم درجاتٍ»

«خداویند کسانی را که ایمان آورده اند و کسانی را که به آنان علم داده شده، درجات عظیمی می‌بخشد.»

(سوره مجادله، آیه ۱۱)

پیشگفتار

برند و برندهای جزء جدانشدنی کسب و کار است. کسب و کار در هر کالا یا خدمتی وجود دارد. توسعه و مدیریت تولید و فروش یک برند به مدیریت و روش‌های حل مسئله و تصمیم‌گیری بستگی دارد. استراتژی، برنامه‌ریزی و سازمان‌دهی و عوامل پیچیده در طراحی، تولید و فروش پوشак ذهن اندیشمندان و پژوهشگران را به خود مشغول نموده است.

در جهان امروز پژوهش و تحقیق، اساس و بنیاد همه پیشرفت‌ها و توسعه‌ی امور محسوب می‌شود، به طوری که «توانایی» هرگرو «دانایی» است و می‌توان گفت بدون دانایی، توانایی جایگاهی ندارد. همان‌گونه که فردوسی شاعر گراناییه‌ای ایرانی فرموده است:

درخت تو گر بار دانش بگیرد
نه زبر آوری چرخ نیلوفری را

این کتاب برای آشنایی و تحقیق در مبانی و کاربرد مدیریت سازمان‌ها، مبانی سازمان و مدیریت بازاریابی و برنده و مهارت‌های مسئله‌یابی و تصمیم‌گیری در رشته‌های مدیریت بازارگانی، طراحی پارچه و لباس، طراحی و تکنولوژی دوخت، طراحی پوشак، مهندسی نساجی، مهندسی پوشак و چرم، در مقاطع کارданی تا دکتری تخصصی و همچنین برای تولیدکنندگان و خردهفروشان و عمده‌فروشان در بازار داخلی و بین‌المللی تدوین شده است.

کتاب حاضر را در سه بخش و هر بخش دارای چندین فصل تقسیم‌بندی و تدوین کنند. حتی الامکان تلاش شده است که موضوعات مربوط، به‌طور کامل مطرح شوند. به عنوان مثال در بحث‌های رهبری، انگیزش، بازاریابی و برنده و نظایر آن غالب نظریه‌ها مربوط به این مباحث دسته‌بندی و بیان شده‌اند تا خوانندگان بتوانند با کل مفاهیم آشنایی پیدا نمایند.

فهرست

۳۳.....	بخش اول: اصول و مبانی سازمان و مدیریت
۲۹.....	فصل اول: مفهوم اساسی سازمان
۲۹.....	۱-۱-۱-۱-مقدمه
۲۹.....	۱-۱-۱-۲-تعریف و اهمیت سازمان
۲۱.....	۱-۱-۱-۳-ماهیت سازمان‌ها
۳۲.....	نمودار ۱-۱-۱-اهداف مشترک کارکنان، سازمان و جامعه .
۳۲.....	۴-۱-۱-انواع سازمان‌ها
۳۳.....	۵-۱-۱-سازمان رسمی و سازمان غیررسمی
۳۴.....	۶-۱-۱-وجوه اشتراک سازمان‌ها
۳۵.....	۷-۱-۱-ابعاد سازمان.
۳۵.....	جدول ۱-۱-۱-ابعاد ساختاری و محتوایی سازمان
۳۸.....	۸-۱-۱-ویژگی سازمان‌ها در جهان امروز
۴۱.....	فصل دوم: برنامه‌ریزی
۴۱.....	۱-۲-۱-مقدمه
۴۱.....	۱-۲-۲-تعریف و ماهیت برنامه‌ریزی
۴۲.....	۱-۲-۳-۲-۱-اهمیت و ماهیت نیاز به برنامه‌ریزی
۴۳.....	۱-۲-۴-۲-۱-انواع برنامه‌ریزی
۴۵.....	۱-۲-۵-۲-۱-عوامل محیطی موثر بر برنامه‌ریزی
۴۶.....	۱-۲-۶-۲-۱-محاسن و معایب برنامه‌ریزی
۴۹.....	فصل سوم: انگیزش
۴۹.....	۱-۳-۱-مقدمه

نmodار ۱-۳-۱- نحوه شکل گیری رفتار انسان	۵۰
نmodار ۱-۳-۲- انگیزش	۵۰
نmodار ۱-۳-۳- تعریف انگیزش	۵۱
نmodار ۱-۳-۴- فرآیند انگیزش	۵۱
نmodار ۱-۳-۵- نظریه محتوایی	۵۲
نmodار ۱-۳-۶- نظریه سلسله مراتب مازلو	۵۲
نmodار ۱-۳-۷- نظریه سلسله مراتب مازلو	۵۳
نmodار ۱-۳-۸- نظریه ذو عاملی هرزبرگ	۵۳
نmodار ۱-۳-۹- نظریه نیاز به موققیت مک کله لند	۵۴
نmodار ۱-۳-۱۰- تئوری ERG	۵۴
نmodار ۱-۳-۱۱- نظریه دو ساحتی انسان	۵۵
نmodار ۱-۳-۱۲- نظریه های فرآیندی	۵۵
نmodار ۱-۳-۱۳- نظریه انتظار	۵۶
نmodار ۱-۳-۱۴- مدل سازی نظریه انتظار	۵۶
نmodار ۱-۳-۱۵- نظریه تقویت	۵۶
نmodار ۱-۳-۱۶- مدل سازی نظریت تقویت	۵۷
نmodار ۱-۳-۱۷- نظریه برابری	۵۸
نmodار ۱-۳-۱۸- شکل ۱-۳-۶- مدل سازی نظری برابری	۵۸
نmodار ۱-۳-۱۹- نظریه تعیین هدف	۵۹
فصل چهارم: رهبری :	۶۱
نmodار ۱-۴-۱- مقدمه	۶۱
نmodار ۱-۴-۲- رهبری چیست؟	۶۲

۶۲	۴-۱- رهبری در قرن آینده
۶۳	۴-۲- تئوری‌های رهبری
۶۳	۴-۳- تئوری‌های شخصیتی
۶۴	۴-۴- تئوری‌های رفتاری
۶۵	۴-۵- فرق بین رهبری و مدیریت
۶۶	۴-۶- نمودار ۱- توانایی‌های مدیریتی و رهبری
۶۶	۴-۷- سیک‌های رهبری
۶۷	۴-۸- خصوصیات و صفات ویژه رهبری
۶۸	۴-۹- رفتار رهبری
۶۹	۴-۱۰- مسائل نوین در رهبری
۷۱	فصل پنجم: ارتباطات
۷۱	۵-۱- مقدمه
۷۱	۵-۲- اهمیت ارتباطات
۷۲	۵-۳- فرآیند ارتباطات و عناصر اصلی آن
۷۲	۵-۴- نمودار ۱- ساده‌ترین فرآیند ارتباط
۷۳	۵-۵- نمودار ۱- فرآیند ارتباطات گسترده
۷۴	۵-۶- انواع ارتباطات
۷۵	۵-۷- انواع روش‌های ارتباطی
۷۷	۵-۸- انواع مسیرهای ارتباطی
۷۸	۵-۹- نمودار ۱- شمای ارتباطات عمودی، افقی و مورب
۷۸	۵-۱۰- نقش ارتباطات
۷۹	۵-۱۱- نمودار ۱- الگوی فرآیند ارتباطات

۸۰	۱-۵-۸- سیکهای ارتباطات
۸۳	۱-۵-۹- ویژگی ارتباطات اثربخش
۸۴	۱-۵-۱۰- موانع ارتباطات
۸۵	فصل ششم: تصمیم‌گیری
۸۵	۱-۶-۱- مقدمه
۸۵	۱-۶-۲- تعریف تصمیم‌گیری
۸۶	۱-۶-۳- فرآیند تصمیم‌گیری
۸۸	۱-۶-۴- تصمیم‌گیری و ارتباط آن با برنامه‌ریزی
۸۹	۱-۶-۵- شرایط تصمیم‌گیری
۹۰	۱-۶-۶-۱- اهمیت تصمیم‌گیری
۹۰	۱-۶-۷-۱- انواع تصمیم‌گیری‌ها
۹۲	۱-۶-۸- مبانی و فنون انتخاب گزینه‌ها در تصمیم‌گیری
۹۲	نmodار ۱-۶-۲- مبنای انتخاب یک راه حل از میان چند راه حل
۹۶	نmodار ۱-۶-۳- رابطه بین اجزاء و متغیر در مدل پیش‌تیبیانی
۹۷	۱-۶-۹- انواع مدل‌ها در تصمیم‌گیری
۹۹	فصل هفتم: کنترل
۹۹	۱-۷-۱- مقدمه
۱۰۰	۱-۷-۲- مفهوم و اهمیت کنترل
۱۰۰	نmodار ۱-۷-۱- رابطه میان کنترل و سایر وظایف مدیریت
۱۰۰	۱-۷-۳- تعاریف کنترل
۱۰۱	۱-۷-۴- فرآیند کنترل
۱۰۱	نmodار ۱-۷-۲- فرآیند کنترل