

www.ketab.ir

استراتژی فروش به شیوهی گرگ وال استریت

با روش فروش خط مستقیم
در هنر متقاعدسازی، تأثیرگذاری و موفقیت استاد شوید

نویسنده: جردن بلفورت

مترجمان: علی رضا محسنی، مقداد پرزویی

استراتژی فروش به شیوهی گرگ وال استریت

با روش فروش خط مستقیم

در هنر متقاعدسازی، تأثیرگذاری و موفقیت استاد شوید

نویسنده: جردن بلفورت

مترجمان: علی رضا محسنی، مقداد برزویی

ویراستار: سید حمید حیدری ثانی

طراحی داخلی کتاب: استودیوزاگ - یاسر عزآباد

طراح جلد: کارگاه گرافیک آسار

لیتوگرافی: صاحب

چاپ و صحافی: کیمیا



تهران، خیابان انقلاب،
خیابان ۱۲ فروردین، کوچه
بهشت‌آیین، پلاک ۱۰
تلفن: ۰۲۱-۶۲۲۹۰۱۰۳
کدپستی: ۱۳۱۴۹۶۳۹۹۳
پست الکترونیک:
info@baharesabz.ir
@baharesabzpub

چاپ پنجم: زمستان ۱۳۹۹

نوبت چاپ: ششم، بهار ۱۴۰۰

شمارگان: ۵۰۰ نسخه

قیمت: ۶۵۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۸۲۹-۱۷-۵

حق چاپ محفوظ است.

این کتاب ترجمه‌ای است از

Way of the wolf :
straight line selling

straight line selling:
master the art of
persuasion, influence,
and success.

سرشناسه: بلفورت، جردن

Belfort, Jordan

عنوان و نام پدیدآور: استراتژی فروش به شیوهی گرگ وال استریت/ نویسنده جردن بلفورت؛

مترجمان علیرضا محسنی، مقداد برزویی؛ ویراستار سید حمید حیدری ثانی.

مشخصات نشر: تهران: بهار سبز، ۱۳۹۸.

مشخصات ظاهری: ۲۸۴ ص.

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۸۲۹-۱۷-۵

وضعیت فهرست نویسی: فیا

یادداشت: عنوان اصلی: Way of the wolf : straight line selling: master the art of

persuasion, influence, and success.

موضوع: فروشندگی -- جنبه‌های روان‌شناسی

موضوع: Psychological aspects -- Selling

موضوع: اقناع (روان‌شناسی)

موضوع: Persuasion (Psychology)

موضوع: موفقیت در کسب و کار

موضوع: Success in business

شناسه افزوده: محسنی، علیرضا، ۱۳۷۷-، مترجم

شناسه افزوده: برزویی، مقداد، ۱۳۷۷-، مترجم

شناسه افزوده: حیدری ثانی، سید حمید، ۱۳۶۳-، ویراستار

رده بندی کنگره: HF۵۴۲۸/۸

رده بندی دیویی: ۸۵/۶۵۸

شماره کتابشناسی ملی: ۵۹۸۴۱۴۱

۶	پیشگفتار
۷	دیباچه
۹	تولد یک سیستم فروش
۱۷	رمز گشایی کدها برای فروش و تأثیرگذاری
۳۹	ابداع سیستم خط مستقیم
۷۰	چهار ثانیۀ اول
۸۰	لحن گفتار و زبان بدن
۹۴	مدیریت حالت
۱۰۷	فرمولی مطمئن برای مدیریت حالت
۱۲۳	لحن گفتار پیشرفته
۱۴۳	زبان بدن پیشرفته
۱۶۰	هنر مشتری‌یابی
۱۷۳	ده قانون مشتری‌یابی خط مستقیم
۱۹۵	هنر و علم ارائهٔ محصول و خدمات، در سطحی جهانی
۲۳۴	هنر و علم حلقه‌زدن
۲۷۹	اندیشه‌های نهایی
۲۸۲	پیوست
۲۸۳	تقدیرنامه‌ها
۲۸۴	دربارهٔ نویسنده

پیشگفتار

موفقیت در کسب و کار چهار رکن اصلی دارد: ذهن، ارتباط، فروش و تبلیغات کتابی که در دست دارید بهترین کتاب برای رسیدن به موفقیت کامل است چون تمامی ارکان موفقیت در آن وجود دارد و جدیدترین و به روزترین آموزش‌ها و تجربه‌ها را در اختیار شما قرار می‌دهد.

این کتاب فقط یک کتاب آموزشی نیست، بلکه کتابی کامل برای رسیدن به آزادی مالی بلورنکردنی و یک مسیر زیبا به سمت بهترین بودن در کسب و کار خودتان است.

به عنوان یک مشاور و ایده پرداز کسب و کار، و برگزارکننده ده‌ها سمینار بزرگ و صدها کلاس آموزشی در ایران این نوید را به شما می‌دهم که کتاب استراتژی فروش به شیوه گرگ وال استریت همان کتابی است که باید مطالعه کنید، کتابی که مسیر رسیدن از صفر به صد و از صد به هزار را نشان‌تان می‌دهد و به شما می‌آموزد که چگونه ذهنی قدرتمند، ارتباطی پایدار، فروش‌هایی حرفه‌ای و تبلیغاتی صحیح و اصولی داشته باشید. من عادت ندارم از موضوعی بدون دلیل تعریف کنم ولی این کتاب به قدری زیبا است که من بعد از سال‌ها آن را به عنوان اولین کتاب از سری کتاب‌های "از پراید تا پورشه" معرفی می‌کنم. شاید همین موضوع کافی باشد تا بدانید که باید این کتاب را بارها و بارها مطالعه و با آن زندگی کنید. تکرار می‌کنم؛ با این کتاب زندگی کنید!

در مسیر موفقیت یک کلمه می‌تواند زندگی شما را تغییر دهد؛ این کتاب شامل هزاران کلمه است.

ساسان کنشلو

ایده‌پرداز کسب و کارهای جدید، مدرس دوره‌های تخصصی پولسازی و راه‌های پولدار شدن، ارتباط حرفه‌ای در کسب و کار، مشاور انگیزشی