

رابینز، آنتونی، ۱۹۶۱ - م. / Robbins, Anthony
اهرم‌های پولدارشدن: چگونه در بازی پول‌آفرینی مهارت یابیم؟: ۷ راهکار ساده برای دستیابی به رهایی مالی /
آنتونی رابینز؛ [مترجم] سیما فرجی.
تهران: نسل‌نواندیش، ۱۳۹۵.
۷۲۰ ص.

۹۷۸-۹۶۴-۲۳۶-۸۰۸-۲

فیفا

عنوان اصلی: Money : master the game : 7 simple steps to financial freedom, 2014.

پول: ۷ قدم تا رسیدن به آزادی مالی.
چگونه در بازی پول‌آفرینی مهارت یابیم؟
هفت راهکار ساده برای دستیابی به رهایی مالی.

امور مالی شخصی

Finance, Personal

سرمایه‌گذاری

Investments

فرجی، سیما، ۱۳۵۲ - مترجم

الف ۱۳۹۵ پ ۹ / ۱۵ / ۱۷۹ HC

۳۳۲/۰۲۴

۴۴۷۱۸۰۷

اهرم‌های پولدارشدن

نویسنده: آنتونی رابینز

مترجم: سیما فرجی

ویراستار: سیما فرجی

صفحه‌آرا: الهه ایمنی

طراح جلد: سمانه محمدی

ناشر: نسل‌نواندیش

شمارگان: ۵۰۰ جلد

نوبت چاپ: چهارم

سال چاپ: ۱۴۰۰

شابک: ۹۷۸-۹۶۴-۲۳۶-۸۰۸-۲

ISBN: 978-964-236-808-2

کتاب‌های مورد نیاز خود را از فروشگاه انتشارات نسل‌نواندیش تهیه فرمایید.
نشانی فروشگاه نسل‌نواندیش: میدان ولیعصر - ابتدای کریمخان - پلاک ۳۰۸

تلفن: ۸۸۹۴۲۲۳۷ - ۹

www.naslenowandish.com

info@naslenowandish.com



naslenowandish

انتشارات نسل‌نواندیش

<https://telegram.me/naslenowandish>

فهرست

مقدمه ۱۷

بخش اول: به جاده‌ی پرپیچ و خم خوش آمدید: ۲۱

فصل اول

این پول به شما تعلق دارد! ۲۳

فصل دوم

۷ راهکار ساده برای دستیابی به استقلال مالی. آفرینش درآمدی عالی برای زندگی ۵۳

فصل سوم

از فرصت استفاده کنید: درباره‌ی مهم‌ترین اقدام مالی زندگی‌تان تصمیم بگیرید ۷۳

فصل چهارم

تسلط داشتن بر پول: زمان پیشروی کردن فرا رسیده است ۹۷

بخش دوم: به بازیکن بازی پول آفرینی تبدیل شوید ۱۱۱

از محدودیت‌ها فراتر روید: ۹ افسانه‌ی مالی را به فراموشی بسپارید ۱۱۳

فصل اول. افسانه‌ی اول

دروغ ۱۳ تریلیون دلاری: "با ما سرمایه‌گذاری کنید ۱۲۳

فصل دوم. افسانه‌ی دوم

"هزینه‌های ما چقدر می‌شود؟" شما فقط باید هزینه‌ای اندک بپردازید! ۱۳۹

فصل سوم. افسانه‌ی سوم

"سود ما چقدر می‌شود؟" شما همان سودی را به دست می‌آورید که در تبلیغات مشاهده می‌کنید! ۱۴۹

فصل چهارم. افسانه‌ی چهارم

"من کارگزار شما هستم و فقط آمده‌ام تا به شما کمک کنم." ۱۵۵

فصل پنجم. افسانه‌ی پنجم

شما در بازنشستگی فقط به یک حساب ۴۰۱k نیاز دارید ۱۶۹

فصل ششم. افسانه‌ی ششم

صندوق‌های سرمایه‌گذاری زمان‌محور ۱۸۱

فصل هفتم. افسانه‌ی هفتم

من از مستمری‌های ثابت بیزارم و شما هم باید بیزار باشید..... ۱۹۱

فصل هشتم. افسانه‌ی هشتم

شما برای دستیابی به سودهای کلان باید بپذیرید که ممکن است با ضرر و زبانی هنگفت روبه‌رو شوید!..... ۱۹۹

فصل نهم. افسانه‌ی نهم

”دروغ‌هایی که به خودمان می‌گوییم“..... ۲۱۳

بخش سوم: بهای رؤیاهای شما چقدر است؟..... ۲۲۷

فصل اول

بهای رؤیاهای شما چقدر است؟..... ۲۳۹

فصل دوم

چشم‌انداز مالی شما چگونه است؟..... ۲۷۳

فصل سوم. فرایند سرعت‌بخشی

۱. بر درصد پس‌اندازتان بیفزایید و به‌شیوه‌ای متفاوت سرمایه‌گذاری کنید..... ۲۹۵

فصل چهارم. فرایند سرعت‌بخشی

۲. درآمدی بیشتر به‌دست آورید و به‌شیوه‌ای متفاوت سرمایه‌گذاری کنید..... ۳۰۹

فصل پنجم. فرایند سرعت‌بخشی

۳. هزینه‌ها و مالیات‌ها را کاهش دهید و به‌شیوه‌ای متفاوت سرمایه‌گذاری کنید..... ۳۲۷

فصل ششم. فرایند سرعت‌بخشی

۴. سودهایی بیشتر را از سرمایه‌گذاری‌های خودتان به‌دست آورید و به پیشروی خودتان در مسیر دستیابی به موفقیت سرعت ببخشید..... ۳۳۷

فصل هفتم. فرایند سرعت‌بخشی

۵. چگونگی زندگی‌تان و سبک آن را تغییر دهید و بهبود ببخشید..... ۳۴۵

بخش چهارم: درباره‌ی مهم‌ترین اقدام سرمایه‌گذاری زندگی‌تان تصمیم بگیرید ... ۳۵۳

فصل اول. فهرست نهایی ظرف شما

تخصیص دارایی..... ۳۵۵

فصل دوم. برای موفق شدن بازی کنید

ظرف ریسک / رشد ۳۷۹

فصل سوم

ظرف رژیایا ۴۰۵

فصل چهارم

آیا زمان سنجی به راستی اهمیت دارد؟ ۴۱۷

بخش پنجم: سود کردن و ضرر ندادن ۴۴۱

فصل اول. شکست ناپذیر، غرق نشدنی، تسخیرناپذیر

راهکاری برای تمام فصول ۴۴۳

فصل دوم. زمان پیشروی کردن در مسیر موفقیت است

دستیابی به سودهایی تضمین شده و پیامدهایی عالی ۴۷۳

فصل سوم

رهایی: آفرینش برنامه‌ای مالی برای بهره‌مند شدن از درآمدی دائمی ۴۸۵

فصل چهارم. زمان موفق شدن فرا رسیده است

درآمد شما پیامد اقدامات خواهد بود ۵۰۳

فصل پنجم. رازهای آبرو و تمندان

شما هم می‌توانید از این رازها استفاده کنید! ۵۲۷

بخش ششم: همچون ابرموفق‌ها سرمایه‌گذاری کنید ۵۳۳

با بازیکنان ماهر عرصه‌ی پول‌آفرینی آشنا شوید ۵۳۵

فصل اول. کارل آیکان

ماهرترین انسان در عرصه‌ی پول‌آفرینی ۵۴۱

فصل دوم. دیوید سوئسن

۲۳/۹ میلیارد دلار حاصل کار و تلاشی عاشقانه ۵۵۱

فصل سوم. جان سی. باگل

انسانی پیشگام در عرصه‌ی سرمایه‌گذاری شاخصی ۵۶۱

فصل چهارم. وارن بافت: پیشگوی اوماها

- اسطوره‌ای که همه‌ی اسرارش را بازگو کرده است؛ ۵۷۱
- فصل پنجم. پاول تئودور جونز: رابین‌هود امروزی**
- بنیان‌گذار شرکت سرمایه‌گذاری تئودور؛ ۵۷۵
- فصل ششم. ری دالیو: مردی برای تمام فصول**
- بنیان‌گذار و مدیر سرمایه‌گذاری شرکت بریج‌واتر ۵۸۵
- فصل هفتم. مری کلاهان اردوز: بانوی تریلیون‌دلاری**
- مدیرعامل بخش مدیریت سرمایه‌ی شرکت جی. پی. مورگان ۵۸۷
- فصل هشتم. تی. بون پیکینز: آمده است تا ثروتمند شود و ببخشد**
- مدیرعامل و رییس هیئت‌مدیره‌ی شرکت مدیریت سرمایه‌ی بی‌پی ۵۹۵
- فصل نهم. کایل بس: استاد مدیریت ریسک**
- بنیان‌گذار شرکت مدیریت سرمایه‌ی هیمن ۶۰۵
- فصل دهم. مارک فابر: میلیاردری که او را دکتر دووم می‌نامند**
- مدیر شرکت مارک فابر؛ ناشر یک خبرنامه‌ی سرمایه‌گذاری به‌نام گلوم، بوم اند دووم ۶۱۵
- فصل یازدهم. چارلز شوآب: گفت‌وگو کردن با چاک، کارگذار مردمی**
- بنیان‌گذار و مدیر شرکت چارلز شوآب ۶۲۳
- فصل دوازدهم. سر جان تمپلتون**
- ماهرترین سرمایه‌گذار قرن بیستم ۶۳۵
- بخش هفتم: فقط دست به کار شوید..... ۶۴۳**
- فصل اول. آینده درخشان‌تر از آن است که شما تصور می‌کنید** ۶۴۵
- فصل دوم. ثروتی به‌نام اشتیاق** ۶۷۱
- فصل سوم. راز نهایی** ۶۸۷
- ۷ راهکار ساده: پیشروی خودتان را در مسیر موفقیت ارزیابی کنید** ۷۱۱

سخن چند تن از انسان‌های موفق و پیشرو در عرصه‌ی درآمدآفرینی درباره‌ی آنتونی رابینز.....

“این کتاب در واقع معدنی از طلای ناب است که اطلاعاتی کاربردی را درباره‌ی پول‌آفرینی شامل می‌شود.”

استیو فوربس

صاحب امتیاز مجله‌ی فوربس و مدیرعامل شرکت فوربس

“این کتاب به هیچ‌وجه نمونه‌ای از یک کتاب معمولی درباره‌ی امور مالی نیست. این کتاب در واقع مجموعه‌ای را از حکمت‌ها و فلسفه‌های بنیادین شامل می‌شود که با به‌کارگیری آن‌ها می‌توانید زندگی‌تان را پربارتر کنید. کتاب‌هایی فراوان درباره‌ی امور مالی نوشته شده‌اند و تبلیغاتی بسیار در این زمینه انجام شده است؛ اما مطالب موجود در این کتاب‌ها، در مقایسه با مطالب مطرح‌شده در این گونه تبلیغات، بسیار اندک به نظر می‌رسد. کتاب تونی به‌راستی کتابی متفاوت است. خواندن این کتاب و به‌کارگیری راهکارهای آن به معنای واقعی زندگی شما را به شیوه‌ای مثبت و سازنده تغییر خواهد داد.”

دکتر دیوید بیبل

استاد اقتصاد دانشکده‌ی وارتن از دانشگاه پنسیلوانیا

“تونی رابینز برای بشر در نقش کلیدساز قرار می‌گیرد او می‌داند چگونه ذهن شما را گشوده و شکوفا کند تا بتوانید به گزینه‌های احتمالی مهم‌تر و بزرگ‌تر زندگی‌تان پی ببرید. او، با به‌کارگیری نگرش و بینش بی‌نظیرش در زمینه‌ی طبیعت و سرشت بشری، شیوه‌ای را برای ساده‌سازی راهکارهایی یافته است که سرمایه‌گذاران نامدار جهان از آن‌ها استفاده کرده‌اند و به موفقیت رسیده‌اند. به این ترتیب، ساختاری ساده و هفت مرحله‌ای را بنیان نهاده است که هر انسانی می‌تواند آن را در مسیر دستیابی به استقلال مالی به‌کاربرد و از نظر اقتصادی به سطحی شایسته و دلخواه برسد.”

پاول تئودور جونز دوم

بنیان‌گذار شرکت سرمایه‌گذاری تئودور و بازرگانی موفق که در ۲۸ سال
پیاپی توانست درآمدی عالی را برای سرمایه‌گذارانش به‌ارمغان آورد

“تعهد بی‌نظیر رابینز در زمینه‌ی یافتن پاسخ‌هایی واقعی برای دستیابی به امنیت و استقلال مالی و شور و اشتیاق او، نسبت به مطرح کردن نگرش و بینش انسان‌های توانگر برای انسان‌های معمولی، به معنای واقعی انگیزه‌بخش است. خواندن این کتاب و به‌کارگیری راهکارهای آن به‌راستی تغییری مثبت را در زندگی شما به‌وجود می‌آورد.”

دیوید پاتراک

مدیرعامل پیشین شرکت چارلز شواب

نویسنده‌ی کتاب عرشه‌ی گشتی‌ات را پر کن